



Groupe Banque TD

**Présentation à
l'intention des
investisseurs**

T3 2022

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2021 ») du rapport annuel 2021 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros et à la rubrique « Orientation pour 2022 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2022 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier attendu de la Banque et les possibles répercussions économiques, financières et autres de la pandémie de coronavirus 2019 (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2021, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions en cours » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2021 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Principales priorités pour 2022 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2022.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

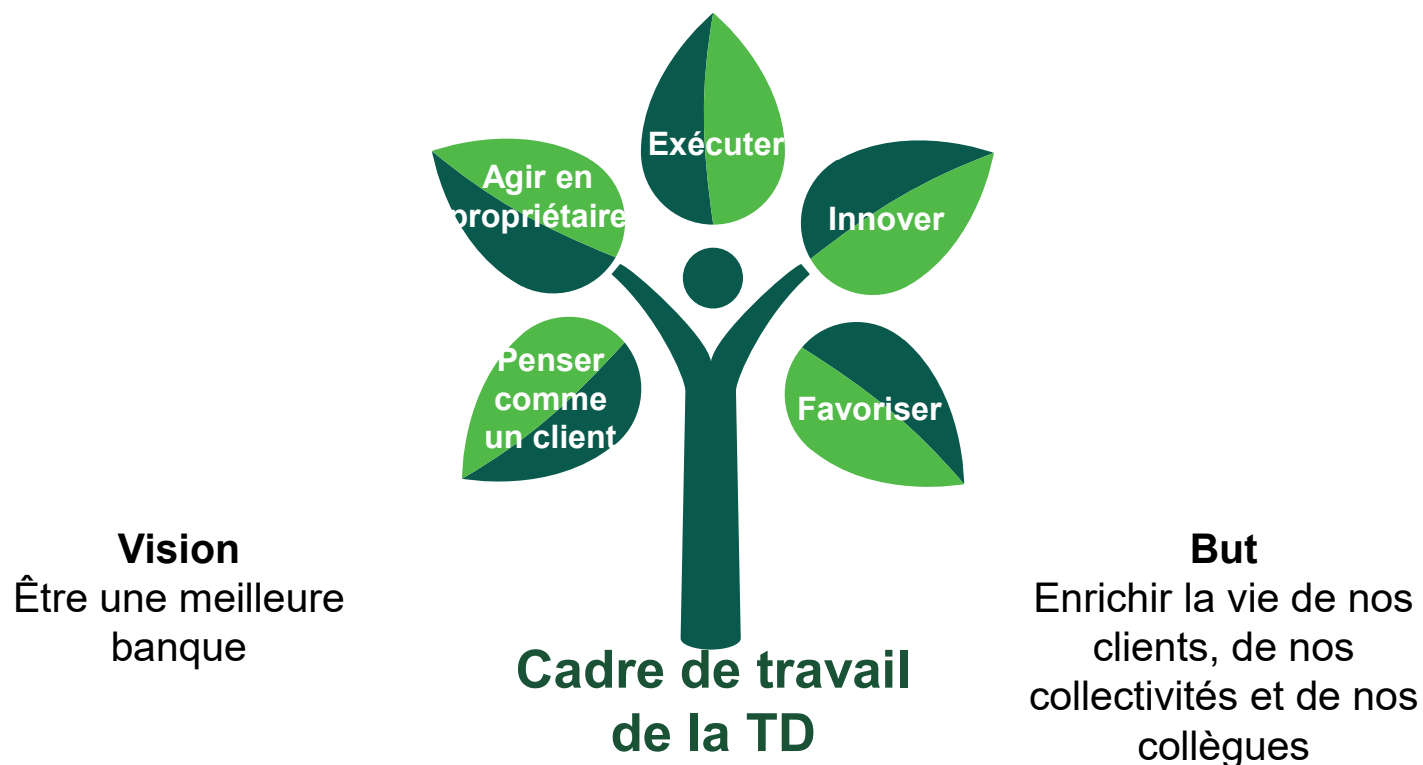
Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Cadre de travail de la TD



Engagements communs

Penser comme un client; offrir une expérience légendaire et des conseils judicieux

Agir en propriétaire responsable; diriger avec intégrité pour stimuler les résultats d'affaires et contribuer aux collectivités

Exécuter avec rapidité et efficacité; prendre seulement les risques que nous comprenons et que nous pouvons gérer

Innover pour atteindre nos buts; simplifier notre façon de travailler

Favoriser le perfectionnement de nos collègues; prôner la diversité et nous respecter les uns les autres

Notre stratégie



Nous sommes solidaires – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Améliorer notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues

Modèle d'affaires éprouvé : Groupe Banque TD



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

Nos secteurs d'activité

Services de détail au Canada

- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires aux PME, services bancaires commerciaux, solutions aux commerçants et financement d'équipement
- Placements directs, services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Assurances : habitation, dommages, vie et soins médicaux

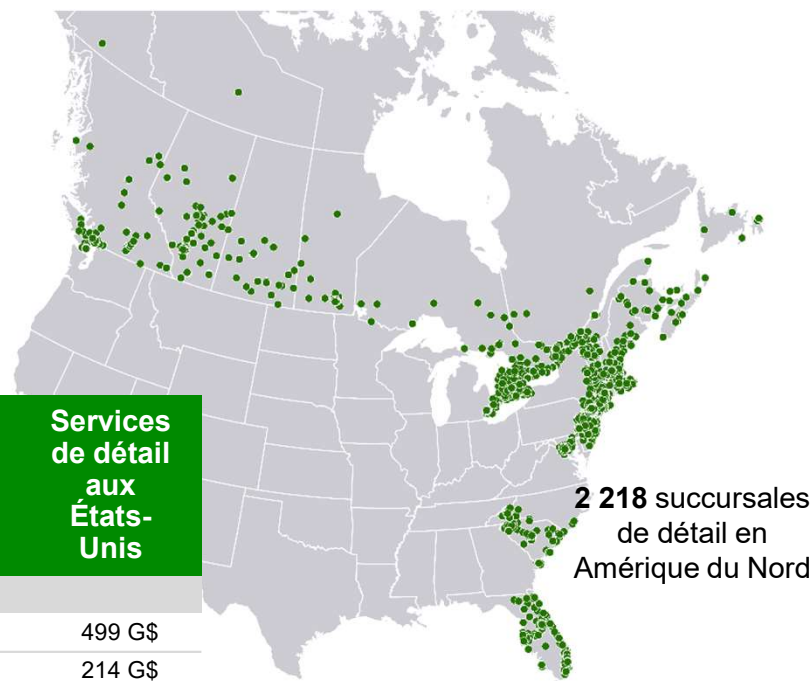
Services de détail aux États-Unis

- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires commerciaux et aux PME
- Services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Investissement stratégique dans Schwab
- Annonce des acquisitions proposées de First Horizon et de Cowen Inc.

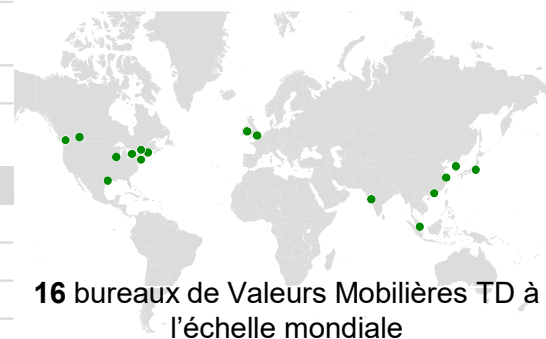
Services bancaires de gros

- Recherche, services bancaires d'investissement et services aux marchés financiers
- Transactions bancaires mondiales
- Présence dans les principaux centres financiers du monde, y compris New York, Londres et Singapour

T3 2022 ⁴ (\$ CA)	Services de détail au Canada	Services de détail aux États- Unis
Solidité financière		
Dépôts ⁵	478 G\$	499 G\$
Prêts ⁶	518 G\$	214 G\$
Actifs administrés ⁷	526 G\$	42 G\$
Actifs gérés ⁷	408 G\$	46 G\$
Résultat ⁸ (comme présenté)	8,9 G\$	5,5 G\$
Info réseau		
Employés ⁹	45 036	25 968
Clients	>17 millions	9,7 millions
Succursales	1 060	1 158
GAB ¹⁰	3 399	2 693
Utilisateurs des services mobiles ¹¹	6,8 millions	4,4 millions



2 218 succursales
de détail en
Amérique du Nord



16 bureaux de Valeurs Mobilières TD à
l'échelle mondiale



Affronter la concurrence sur des marchés attrayants



Statistiques du pays

- 9^e économie mondiale
- PIB réel de 2 100 G\$ CA
- Population d'environ 38 millions d'habitants

Système bancaire canadien

- L'un des systèmes bancaires les plus solides au monde¹²
- Les cinq grandes banques canadiennes occupent une position de chef de file sur le marché
- Les banques à charte canadiennes occupent 73 % du marché des prêts hypothécaires résidentiels¹³
- Dans la plupart des provinces, les prêteurs hypothécaires disposent de recours contre les emprunteurs et peuvent saisir la propriété

Activités de la TD au Canada

- Réseau de 1 060 succursales et de 3 399 GAB¹⁰
- Globalement, part de marché de 21 %
- Au 1^{er} ou 2^e rang pour ce qui est de la part de marché de la plupart des produits de détail¹⁴
- Services complets de gestion de patrimoine
- Meilleure société de courtage



Statistiques du pays

- Première économie mondiale
- PIB réel de 20 000 G\$ US
- Population d'environ 335 millions d'habitants

Système bancaire américain

- Plus de 4 500 banques, mais quelques grandes banques occupent une position dominante sur le marché¹⁵
 - La valeur de l'actif des cinq banques les plus importantes équivaut à environ 50 % de l'économie américaine¹⁵
- Les prêteurs hypothécaires disposent de recours limités dans la plupart des territoires

Activités de la TD aux États-Unis

- Réseau de 1 158 succursales et de 2 693 GAB¹⁰
- Activités exercées dans 4 des 10 régions métropolitaines statistiques les plus importantes du pays et dans 6 des 10 États les plus riches¹⁶
- Activités exercées dans un marché des dépôts d'une valeur de 5 900 G\$ US¹⁵
- Expansion des services bancaires de gros aux États-Unis



Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord



T3 2022 (\$ CA, sauf indication contraire)	Groupe Banque TD	Classement au Canada ²⁰	Classement en Amérique du Nord ²¹
Total des actifs	1 841 G\$	2 ^e	6 ^e
Total des dépôts	1 202 G\$	1 ^{re}	5 ^e
Capitalisation boursière	150,8 G\$	2 ^e	5 ^e
Résultat net comme présenté (<i>quatre derniers trimestres</i>)	14,5 G\$	2 ^e	6 ^e
Résultat net rajusté ¹⁷ (<i>quatre derniers trimestres</i>)	15,2 G\$	N. d.	N. d.
Effectif moyen en équivalent temps plein	97 117	1 ^{re}	5 ^e
Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires ¹⁸	14,9 %	2 ^e	2 ^e
Notes attribuées par Moody's aux dépôts/contreparties à long terme ¹⁹	Aa1	N. d.	N. d.



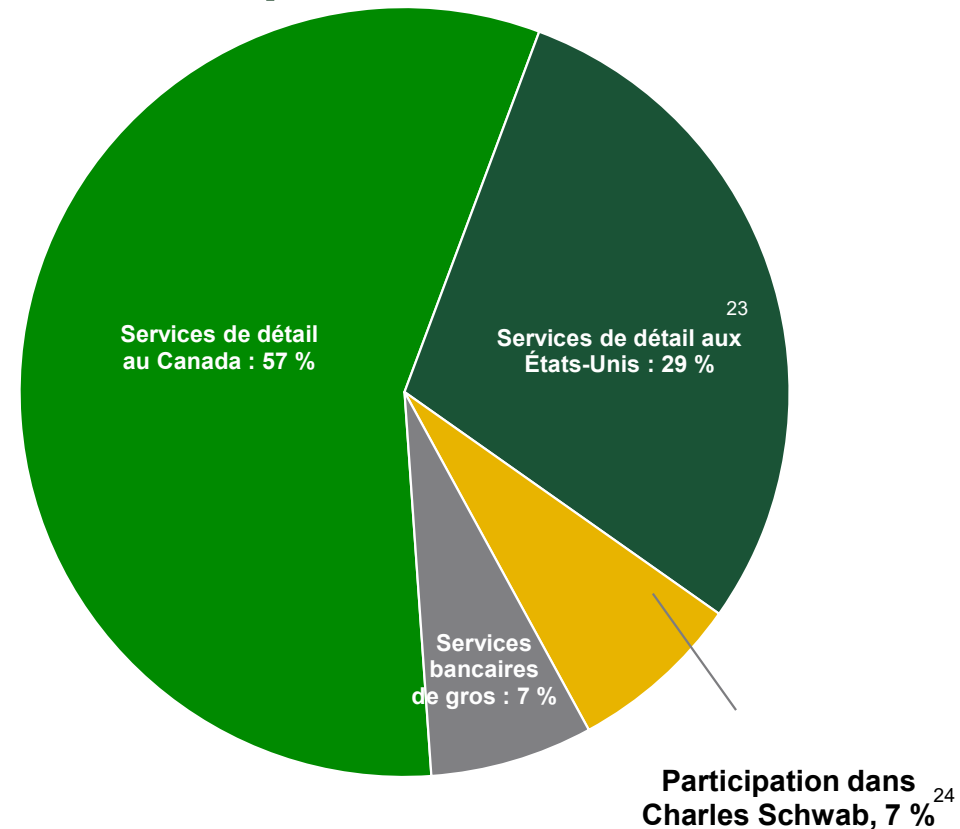
Diversification des activités



Trois grands secteurs d'activité

- **Services de détail au Canada** – Plateforme solide assurée par les services de détail au Canada et rendement démontré
- **Services de détail aux États-Unis** – Parmi les 10 plus grandes banques²⁵ aux États-Unis offrant des occasions de croissance attrayantes
- **Services bancaires de gros** – Courtier nord-américain privilégiant les activités axées sur la clientèle

Répartition des résultats comme présentés pour le T3 2022²²





Plateforme en croissance, à l'échelle nord-américaine



De 2000 à 2010 – Leader au Canada et entrée aux États-Unis

Canada :

- Acquisition de Canada Trust (2000)
- Privatisation de TD Waterhouse (2001)

États-Unis :

- Entente entre TD Waterhouse USA et Ameritrade (2006)
- Privatisation de TD Banknorth (2007)
- Acquisition et intégration de Commerce Bank (2008-2009)
- Acquisition de Riverside et de TSFG (2010)

De 2011 à 2015 – Acquisition d'actifs

- Acquisition du portefeuille de financement automobile de Services financiers Chrysler (2011)
- Acquisition du portefeuille de cartes de crédit MBNA (2011)
- Lancement du programme lié au portefeuille de cartes stratégiques avec l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target (2012) et de Nordstrom (2015)
- Principal émetteur de la carte de crédit Visa Aéroplan et acquisition de 50 % du portefeuille CIBC Aéroplan (2014)

Nouveaux partenariats et capacités

- Acquisition d'Epoch (2013)
- Acquisition de Scottrade Bank en lien avec l'acquisition de Scottrade par TD Ameritrade (2017)
- Acquisition de Layer 6 et de Greystone (2018)
- Conclusion de l'entente pour l'émission des cartes de crédit du programme de fidélisation d'Air Canada (2018)
- Participation dans Schwab après l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab (2020)
- Acquisition de la Société de financement direct d'équipement Wells Fargo au Canada (2021)

Accélération de la croissance

- Annonce de l'acquisition proposée de First Horizon afin d'étendre les activités de la TD dans le sud-est des États-Unis



Accent croissant sur les activités de détail et l'expansion aux États-Unis



De courtier traditionnel à courtier nord-américain axé sur la clientèle

De 2000 à 2004 – Fondation favorisant la croissance

- Acquisition de Newcrest Capital (2000)

De 2005 à 2010 – Courtier axé sur la clientèle

- Abandon stratégique de certains produits (produits structurés, produits de crédit aux non-clients de la TD, opérations pour compte propre)

De 2011 à 2017 – Élargissement des activités aux États-Unis

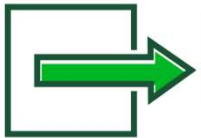
- Partenariat avec TD Bank^{MD}, America's Most Convenient Bank^{MD} pour élargir les activités aux États-Unis (2012)
- Obtention du statut de courtier principal aux États-Unis²⁶ (2014)
- Élargissement de la gamme de produits offerts aux clients des États-Unis et accroissement de notre présence dans le secteur de l'énergie à Houston (2015-2016)
- Acquisition d'Albert Fried & Company, un courtier en valeurs mobilières établi à New York (2017)

Courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale

- Élargissement de l'accès des clients aux marchés mondiaux par l'ouverture de bureaux à Tokyo et à Boston (2018)
- Élargissement du groupe de services bancaires immobiliers aux États-Unis avec l'ajout de l'équipe de services-conseils de Kimberlite Group (2020)
- Acquisition de l'entreprise de négociation électronique de titres à revenu fixe Headlands Tech Global Markets (2021)
- Annonce de l'acquisition proposée de Cowen Inc. (2022)

Tournés vers l'avenir

Mise à jour sur l'acquisition de First Horizon



L'acquisition de First Horizon accélère la stratégie de croissance des Services de détail aux États-Unis de la TD

Progrès à ce jour

- Définition par le Bureau de gestion de l'intégration du premier jour juridique suivant l'entrée en vigueur de la fusion-acquisition (conclusion de la transaction), ainsi que de la feuille de route de l'intégration et de la conversion
- Approche confirmée pour migrer principalement vers les systèmes de la TD, à quelques exceptions près
- Engagement auprès de groupes communautaires dans les régions desservies par la TD et First Horizon
- Établissement des protocoles de communication avec les employés de First Horizon et tenue de séances d'écoute
- Approbation des actionnaires de First Horizon reçue le 31 mai
- Assemblée publique conjointe de la Réserve fédérale américaine et de l'OCC le 18 août
- Confiance réaffirmée en notre capacité à mettre en œuvre les synergies de coûts

Prochaines étapes

- Travail continu avec les organismes de réglementation tout au long du processus de demande dans le cours normal
- Poursuite des efforts de planification et d'exécution requis pour la conclusion de la transaction, l'intégration et la conversion
- Poursuite des séances de sensibilisation communautaire
- Occasions de synergies de revenus repérées en continu
- Poursuite de la communication avec les employés de First Horizon et à l'interne quant à l'évolution de la conclusion de la transaction, à l'intégration et à la conversion
- Conclusion de la transaction prévue au cours du T1 2023, sous réserve de la réception des approbations réglementaires

Acquisition de First Horizon

Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction

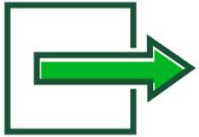


- La comptabilité d'achat exige que la TD évalue à leur juste valeur les actifs et passifs de First Horizon à la conclusion de la transaction.
- Puisque la juste valeur est sensible aux taux d'intérêt, la modification des taux aura une incidence sur la juste valeur et, donc, sur le goodwill et les fonds propres, selon les suppositions de la Banque au moment de l'annonce (voir l'illustration ci-dessous).
- Au cours du troisième trimestre, la TD a mis en œuvre une stratégie d'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition.
- Pour y parvenir, la Banque a retiré la désignation de certains swaps de taux d'intérêt, en couvrant les placements à revenu fixe dans les relations de comptabilité de couverture de la juste valeur.
- Cette stratégie ne comptait pas de nouvelles opérations sur les marchés et, par conséquent, elle est neutre sur le plan économique et ne coûte rien.
- Les gains ou pertes évalués à la valeur du marché dans les swaps dont la désignation a été retirée devraient atténuer l'incidence des fonds propres sur la fluctuation du goodwill créée par la modification des taux d'intérêt.
- Les valeurs ci-dessous sont fournies à titre indicatif seulement et indiquent l'incidence estimative de la modification des taux d'intérêt, du bilan de First Horizon et d'autres suppositions. Les résultats réels peuvent varier.

Exemple

G\$ US	Suppositions formulées pendant l'annonce	Au moment de la couverture	Modification de la durée et des taux d'intérêt	
			+50 pdb Augmentation	-50 pdb Diminution
Prix d'achat	13,4	13,4	13,4	13,4
Juste valeur	5,7	4,2	3,8	4,6
Goodwill et immobilisations incorporelles	7,7	9,2	9,6	8,8
<u>Incidence sur les fonds propres</u>				
Goodwill et immobilisations incorporelles	(7,7)	(9,2)	(9,6)	(8,8)
Évaluation à la valeur du marché de la couverture, gain/(perte)	0,0	0,0	0,4	(0,4)
Total	(7,7)	(9,2)	(9,2)	(9,2)

Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires



Améliorations pour les Services bancaires personnels au Canada



Premier rang des meilleures sociétés de courtage en ligne au Canada pour Placements directs TD



Premier rang du classement sur la qualité des services d'opérations de change au Canada pour les sociétés, selon l'étude Coalition Greenwich, pour la 3^e année consécutive



Financement auto TD reconnue comme offrant la meilleure satisfaction aux concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale pour la 3^e année consécutive²⁷



Établissement de partenariats de financement pour le lancement de programmes de cartes de crédit de marque privée

COWEN

Expansion stratégique des capacités et de la portée de Valeurs Mobilières TD aux États-Unis – accélération de la croissance

Expérience connectée



Adoption et prix récents au T3 2022²⁸

Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Une expérience qui favorise une interaction fluide entre le client et l'ensemble de l'entreprise.
- Un centre d'excellence de pointe consacré à la conception de l'expérience, qui nous permet de créer de riches expériences pour nos clients et collègues.
- Des capacités numériques qui permettent à nos collègues de créer une valeur pour l'entreprise et d'interagir en toute confiance avec les clients.
- Des plateformes rehaussées pour nous permettre de satisfaire aux attentes de nos clients et de les surpasser de manière plus agile.

15,5 millions
d'utilisateurs actifs
des services
numériques

6,8 millions
d'utilisateurs
actifs des
services mobiles
bancaires au
Canada

4,4 millions
d'utilisateurs
actifs des
services mobiles
aux États-Unis



Meilleure banque
numérique pour les
consommateurs en
Amérique du Nord
Global Finance, 2021



Prix banque modèle
pour l'engagement
client
Celent, 2022



Innovation hors pair en
matière de services
bancaires mobiles et
banque la plus novatrice en
Amérique du Nord
Global Finance, 2022

Améliorations numériques trimestrielles

La TD a lancé les plans de paiements TD, une nouvelle fonction qui sera offerte aux titulaires d'une carte de crédit TD admissibles par l'intermédiaire des services bancaires en ligne BanqueNet. Avec les plans de paiements TD, les titulaires d'une carte TD admissibles peuvent transformer les achats admissibles de 100 \$ et plus en versements mensuels égaux, dont le terme pourra être de 6, 12 ou 18 mois. Actuellement offerte sur BanqueNet, cette fonction sera disponible sur l'appli TD au cours du T4 2022.

Select a Payment Plan

Eligible Transaction
Nov 02, 2022 Ontario Lottery and Gaming Corporation \$191.02

How many months would you like to pay off this purchase?

☐ 6 months \$23.50/month

Payment Plan Annual Interest Rate ¹	0.00%
Plan Total Interest ²	\$0.00
Payment Plan Fee	\$0.00
Payment Plan Fee Amount	\$0.00
Total Payment Plan Amount³	\$1386.00

☐ 12 months \$19.87/month

Payment Plan Annual Interest Rate ¹	0.00%
Plan Total Interest ²	\$0.00
Payment Plan Fee	\$0.00
Payment Plan Fee Amount	\$0.00
Total Payment Plan Amount³	\$2382.37

☐ 18 months \$15.46/month

Payment Plan Annual Interest Rate ¹	0.00%
Plan Total Interest ²	\$0.00
Payment Plan Fee	\$0.00
Payment Plan Fee Amount	\$0.00
Total Payment Plan Amount³	\$3206.19

Conditions apply.
Help to the completion of the purchase is a Payment Plan, interest on your Account's standard Annual Interest Rate for purchases will apply to the purchase.
1 Plan Total Interest is calculated based on your Original Purchase Amount plus the Plan Fee Amount (0.00%). Plan Total Interest and Total Payment Plan Amount are estimates and do not constitute an offer. Payments will be made from your credit card Account (subject to the applicable Monthly Payment Plan Amount) on the due date each month.
2 Plan Fee Amount is \$0.00.
3 Total Payment Plan Amount is the sum of the Total Payment Plan Amount and the Total Payment Plan Fee Amount.

Cancel Yes

Parlons Argent en direct : Les clients de Placements directs TD peuvent accéder à Parlons Argent en direct, une nouvelle émission en direct sur les placements, à partir de la plateforme CourtierWeb, ce qui permet à ces clients de se tenir au courant de la conjoncture du marché. Parlons Argent en direct s'inscrit dans l'engagement de Placements directs TD à offrir à ses clients des ressources éducatives pour les aider à acquérir des connaissances en matière de placement et à effectuer des opérations en toute confiance.

LIVE VIDEO

MONEYTALK LIVE
Brought to you by TD Direct Investing
LIVE WEEKDAYS AT 12PM ET

August 9-12, 2022

- Monday **CANADIAN EQUITIES**
MICHAEL O'BRIEN
- Tuesday **ECONOMY**
BEATA CARANCI
- Wednesday **FIXED INCOME**
HAFIZ NOORDIN
- Thursday **MARKET INSIGHTS**
- Friday **SEMICONDUCTOR STOCKS**
JULIEN NONO-WOMDIN

ECONOMY - BEATA CAR...
CANADIAN EQUITIES - M...
MARKET INSIGHTS - HAI...

Have questions for any upcoming show? Email us at MoneyTalkLive@td.com.
Want to watch more episodes? Visit MoneyTalkGo.com



Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

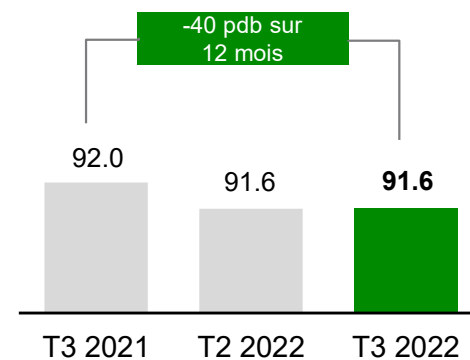
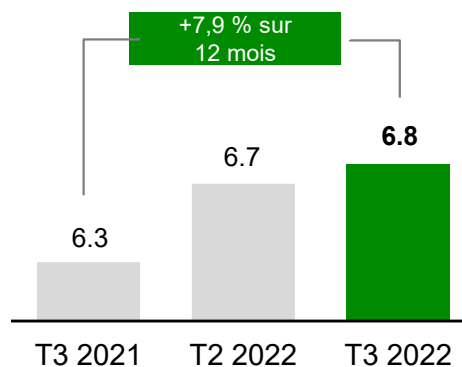
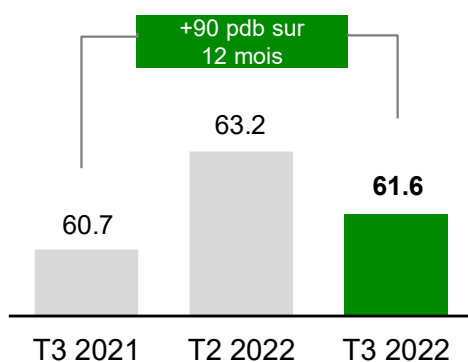


Adoption numérique (% de clients au total)³⁰

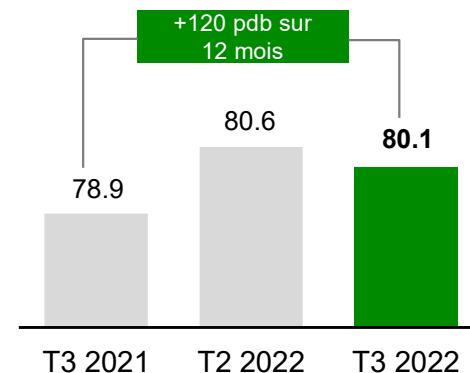
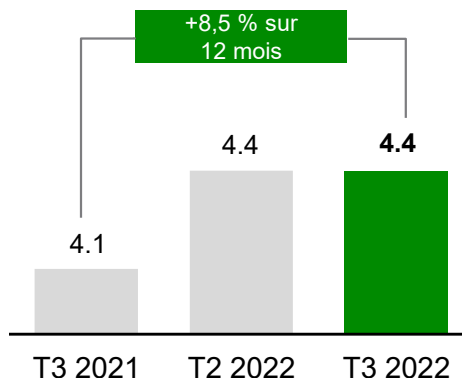
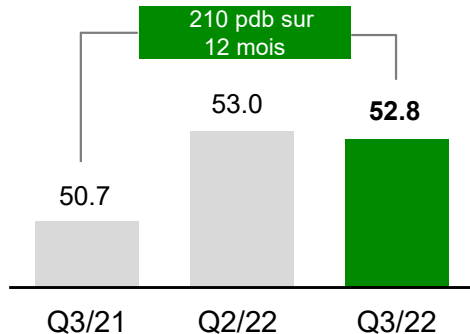
Utilisateurs actifs des services mobiles (en millions)¹¹

Opérations libre-service (% de toutes les opérations financières)³¹

Services de détail au Canada²⁹



Services de détail aux États- Unis²⁹





Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

TD Securities
Underwriting Hope 

#TDThanksYou 

BPTN's
OBSIDI academy

in partnership with



 **wellspring**
CANCER SUPPORT

Our Strategy

Our Environmental, Social and Governance strategy reflects the commitments we make and is represented by the actions we take together to drive progress. It is embedded in our proven business model, guided by our purpose and inspired by our forward focus. The TD Ready Commitment accelerates and amplifies our collective actions in the communities we serve.



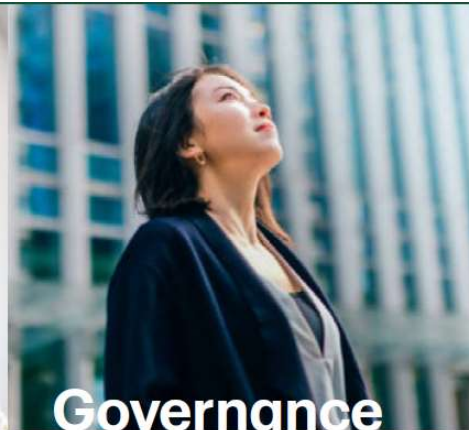
Environmental

Support climate goals and create a more vibrant planet through our collective actions and sustainable financial products, services and programs



Social

Provide equitable access to financial products, services and information, and contribute to more inclusive economic outcomes



Governance

Build enterprise resilience through ESG integration

Working together, toward an inclusive and sustainable future



Axés sur des objectifs

Faits saillants des facteurs ESG



Environnement

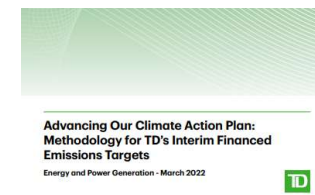
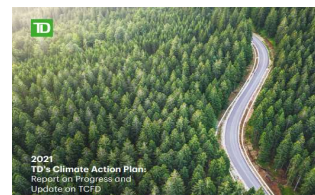
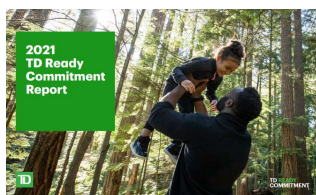
- Nous avons mis au point une méthodologie sur mesure permettant de fixer les objectifs pour les émissions financées du champ d'application 3 et établi des objectifs liés au champ d'application 3 de l'année 2030 pour les secteurs de l'énergie et de la production d'électricité.
- Nous visons à détenir entre 15 et 20 G\$ d'obligations vertes, sociales, durables et pandémiques dans notre portefeuille de placement du groupe Trésorerie d'ici la fin de 2025.
- Nous avons agi comme l'une des conseillères en structuration et cogestionnaire principal pour la première émission d'obligations vertes de cinq milliards de dollars du gouvernement du Canada.
- La TD s'est jointe à Circular Economy Leadership Canada (CELC) en mai 2022.
- Pour la 8^e année consécutive, nous sommes inscrits à l'indice mondial de durabilité Dow Jones.
- Nous avons reçu la distinction Silver Class dans le Sustainability Yearbook de 2022 de S&P Global.

Social

- Notre contribution financière s'est élevée à un million de dollars afin de soutenir les efforts d'aide humanitaire en Ukraine et d'aider les réfugiés dans le monde entier.
- Nous avons accepté de procéder à une évaluation de l'équité raciale des politiques en matière d'emploi de la TD au Canada et aux États-Unis.
- Nous avons pris l'engagement élargi et à plus long terme d'augmenter le nombre de femmes occupant des postes de vice-présidente ou d'un échelon supérieur à 45 % d'ici la fin de 2025.
- En 2020, nous avons établi l'objectif de doubler la représentation des Noirs aux postes de direction d'ici la fin de 2022 et d'augmenter la représentation de Noirs, d'Autochtones et de membres de groupes minoritaires aux postes de vice-présidence et d'échelons supérieurs d'ici 2025.
- La TD a été classée par DiversityInc parmi les meilleures entreprises en matière de diversité en 2022 et s'est hissée au 9^e rang du palmarès des meilleurs employeurs pour la diversité en 2022, selon Forbes.
- Gestion de Placements TD (GPTD) a récemment publié son premier rapport sommaire « *L'engagement de GPTD à l'égard de la diversité et de l'inclusion : un bref rapport – 2021* ».

Gouvernance

- Nous avons mis sur pied le Centre d'expertise sur les enjeux ESG pour coordonner et rationaliser les efforts.
- Nous avons instauré des séances de formation régulières sur les enjeux ESG avec notre conseil d'administration et notre équipe de la haute direction.
- Nous avons intégré des mesures ESG dans le régime de rémunération de la haute direction.
- Nous avons créé un inventaire des risques liés au climat pour aider à déterminer les répercussions possibles des changements climatiques.
- Nous avons élaboré un cadre de cartographie thermique pour appuyer l'identification et l'évaluation des risques liés au climat.
- Nous avons mis sur pied une équipe responsable du risque de crédit ESG chargée de superposer les risques liés aux enjeux ESG et aux changements climatiques sur le portefeuille de crédit de la TD.
- Nous avons annoncé la création d'un fonds de 100 M\$ US pour soutenir les PME détenues par des personnes issues des minorités aux États-Unis, dont 25 M\$ US prévus pour les PME appartenant à des Noirs ou à des Latino-Américains.



Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2022.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Faits saillants du T3 2022

Solide rendement



RPA de 1,75 \$, en baisse de 9 % sur 12 mois (2,09 \$, en hausse de 6 %, après rajustement¹⁷)

Produits en hausse de 2 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois après rajustement¹⁷)

- Les produits comme présentés comprennent la perte nette qui découle de l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon³².
- Croissance du volume et des marges dans les services bancaires personnels et commerciaux

PPC de 351 M\$

- PPC pour prêts douteux en hausse sur 12 mois quant à la normalisation du rendement du crédit dans les portefeuilles de prêts à la consommation aux États-Unis
- Provision de PPC pour prêts productifs représentative de la détérioration des prévisions macroéconomiques, en grande partie neutralisée par la libération des superpositions précédentes liées à l'incertitude économique

Charges en hausse de 9 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS])

- Charges rajustées¹⁷ en hausse de 9,9 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS³³, ou de 8,7 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS³³ et des opérations de change³³
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	10 925	(3 %)	2 %
PPC	351	+324 \$	+388 \$
<i>Prêts douteux</i>	340	+26 \$	+98 \$
<i>Prêts productifs</i>	11	+298 \$	+290 \$
Charges	6 096	1 %	9 %
Résultat net	3 214	(16 %)	(9 %)
RPA dilué (\$)	1,75	(15 %)	(9 %)
Rajusté ¹⁷	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	11 603	5 %	8 %
Charges	6 033	1 %	8 %
Résultat net	3 813	3 %	5 %
RPA dilué (\$)	2,09	3 %	6 %

Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services de détail au Canada	2 253	1 %	6 %
Services de détail aux États-Unis	1 442	5 %	11 %
Services bancaires de gros	271	(25 %)	(18 %)
Siège social	(752)	N. d.	N. d.
Rajusté ¹⁷	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services de détail aux États-Unis	1 464	22 %	13 %
Siège social	(175)	(122 %)	(43 %)

Services de détail au Canada

Solide trimestre, avec des produits records



Résultat net en hausse de 6 % sur 12 mois

Produits en hausse de 7 % sur 12 mois

- Croissance du volume et des marges, hausse des produits tirés des comptes à honoraires dans le secteur des services bancaires et hausse des volumes d'assurance, partiellement neutralisées par une baisse des produits de Gestion de patrimoine
 - Croissance des volumes de prêts de 9 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 7 %
 - Baisse des actifs des activités de Gestion de patrimoine³⁴ de 3 %

Marge d'intérêt nette^{7,35} de 2,70 %

- En hausse de 8 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison du contexte de hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts
- En hausse de 9 pdb sur 12 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison du contexte de hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts et des remboursements anticipés des prêts hypothécaires

PPC de 170 M\$

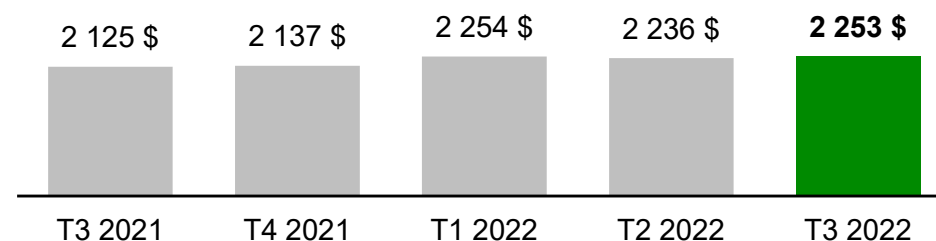
Charges en hausse de 8 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficience⁷ de 42,1 %

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	7 020	6 %	7 %
PPC	170	+110 \$	+70 \$
<i>Prêts douteux</i>	142	(21 \$)	(12 \$)
<i>Prêts productifs</i>	28	+131 \$	+82 \$
Réclamations d'assurance	829	40 %	(1 %)
Charges	2 957	1 %	8 %
Résultat net	2 253	1 %	6 %
Rendement des capitaux propres⁷	42,9 %	-170 pdb	-470 pdb

Résultat (M\$)



Services de détail aux États-Unis (en \$ US)

Solide trimestre avec une progression soutenue



Résultat net en hausse de 7 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois après rajustement¹⁷)

Produits en hausse de 11 % sur 12 mois

- Augmentation des marges sur les dépôts et de la croissance des volumes de dépôts, le tout en partie neutralisé par une baisse des produits découlant du PPP et des marges plus faibles sur les prêts.
 - Prêts aux particuliers en hausse de 8 %
 - Prêts aux entreprises en baisse de 7 %, ou de 2 % sans les prêts accordés dans le cadre du PPP
 - Hausse de 3 % des dépôts ou de 5 % pour les dépôts autres que dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{17,36} de 2,62 %

- En hausse de 41 pdb sur 3 mois; en hausse de 43 pdb sur 3 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP
- En hausse de 46 pdb sur 12 mois; en hausse de 58 pdb sur 12 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP

PPC de 83 M\$

Charges en hausse de 8 % sur 12 mois (en hausse de 6 % sur 12 mois après rajustement¹⁷)

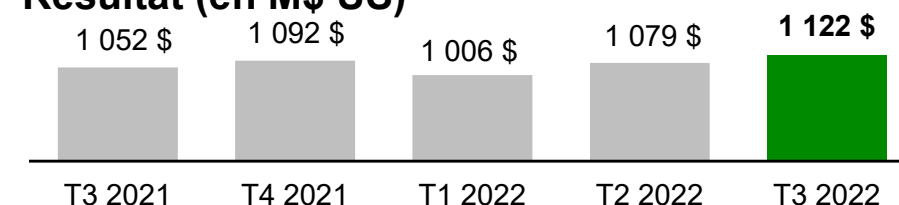
- Charges comme présentées comptant les coûts liés à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon
- Augmentation des charges liées aux employés et hausse des placements commerciaux, en partie contrebalancées par les gains de productivité
- Ratios d'efficience comme présenté et rajusté de 55,3 % et de 54,4 %, respectivement

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 409	4 %	11 %
PPC	83	+98 \$	+157 \$
Prêts douteux	105	+30 \$	+52 \$
Prêts productifs	(22)	+68 \$	+105 \$
Charges	1 332	3 %	8 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	896	(1 %)	1 %
Comptabilisation de la participation de Schwab	226	28 %	40 %
Résultat net	1 122	4 %	7 %
Résultat net (en M\$ CA)	1 442	5 %	11 %
Rendement des capitaux propres	14,8 %	+60 pdb	+100 pdb

Rajusté ¹⁷	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 409	12 %	11 %
Charges	1 310	2 %	6 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	913	19 %	2 %
Résultat net	1 139	20 %	8 %
Résultat net (en M\$ CA)	1 464	22 %	13 %
Rendement des capitaux propres	15,0 %	+250 pdb	+120 pdb

Résultat (en M\$ US)



Services bancaires de gros

Solide rendement au troisième trimestre



Résultat net en baisse de 18 % sur 12 mois

Produits en baisse de 1 % sur 12 mois

- Baisse des commissions de prise ferme et des engagements de souscription de prêts, partiellement compensée par l'augmentation des produits tirés des activités de négociation et les produits de Transactions bancaires mondiales

PPC de 25 M\$

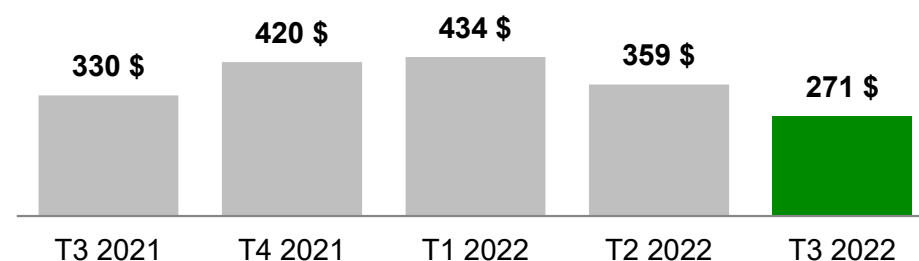
Charges en hausse de 9 % sur 12 mois

- Investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros, notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation, et en technologie, partiellement compensée par une diminution de la rémunération variable

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 076	(14 %)	(1 %)
<i>Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale)^{7,37}</i>	547	(20 %)	17 %
PPC	25	+34 \$	+23 \$
<i>Prêts douteux</i>	0	+1 \$	+0 \$
<i>Prêts productifs</i>	25	+33 \$	+23 \$
Charges	691	(11 %)	9 %
Résultat net	271	(25 %)	(18 %)
Rendement des capitaux propres	8,9 %	-420 pdb	-680 pdb

Résultat (M\$)



Capitaux propres³⁸

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,9 %

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 1,4 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,3 %

Ratio de liquidité à court terme de 121 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T2 2022	14,7 %
Production de fonds propres à l'interne	42
Augmentation des actions ordinaires du plan de réinvestissement des dividendes	12
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ³⁹	(22)
Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon	(10)
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2022	14,9 %
Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)	
Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2022	489 \$
Risque de crédit	+5,1
Risque de marché	+1,1
Risque opérationnel	+0,5
Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2022	496 \$

Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)



Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)

	T2 2022	T3 2022
Portefeuille des Services de détail au Canada	511,0	522,8
Services bancaires personnels	409,1	418,7
Prêts hypothécaires résidentiels	239,3	244,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	107,9	112,2
Prêts automobiles indirects	26,9	27,0
Cartes de crédit	15,6	16,4
Autres prêts aux particuliers	19,4	18,6
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,9	9,1
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	101,9	104,1
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	163,8 \$ US	168,0 \$ US
Services bancaires personnels	77,7 \$ US	80,9 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	31,6	33,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁴⁰	6,8	7,0
Prêts automobiles indirects	25,9	26,2
Cartes de crédit	12,8	13,6
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	86,1 \$ US	87,1 \$ US
Immobilier non résidentiel	17,0	17,2
Immobilier résidentiel	7,3	7,5
Commercial et industriel	61,8	62,4
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	46,4	47,1
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	210,2	215,1
Portefeuille des Services bancaires de gros	68,4	79,3
Autres⁴¹	2,6	1,8
Total⁴²	792,2	819,0

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

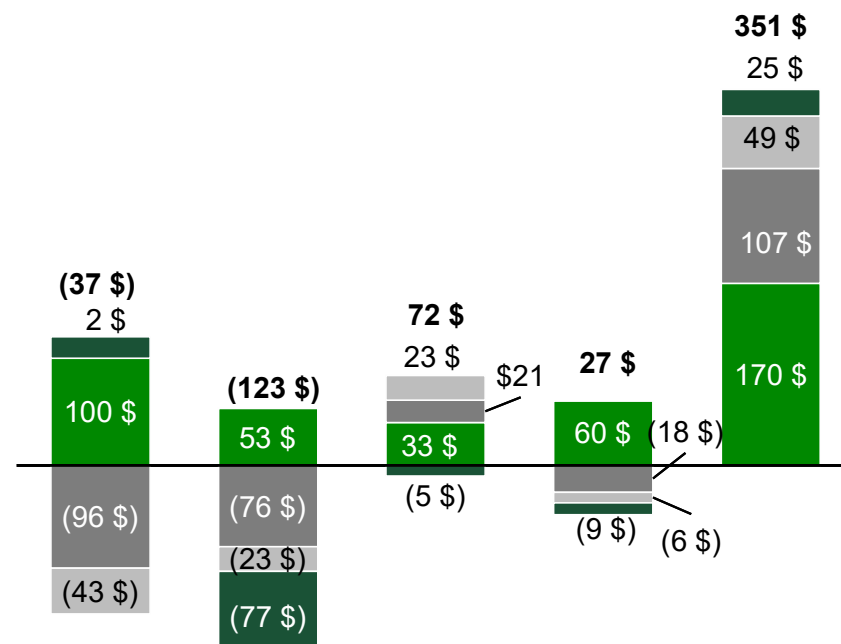


PPC⁴³ : en M\$ et ratios⁴⁴

Faits saillants

- La PPC a augmenté sur 3 mois, ce qui est en grande partie attribuable à ce qui suit :
 - La reprise de provisions pour prêts productifs d'un trimestre précédent
 - Association à la provision nominale pour prêts productifs pendant le trimestre en cours

- Services bancaires de gros
- Siège social
- Services de détail aux États-Unis
- Services de détail au Canada



Ratio PPC (pdb)	T3 2021	T4 2021	T1 2022	T2 2022	T3 2022
Services de détail au Canada	8	4	3	5	13
Services de détail aux États-Unis (net) ⁴⁵	(18)	(15)	4	(4)	20
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴⁶	(27)	(20)	9	(5)	30
Services bancaires de gros	1	(51)	(3)	(6)	13
Banque – Total	(2)	(7)	4	1	17

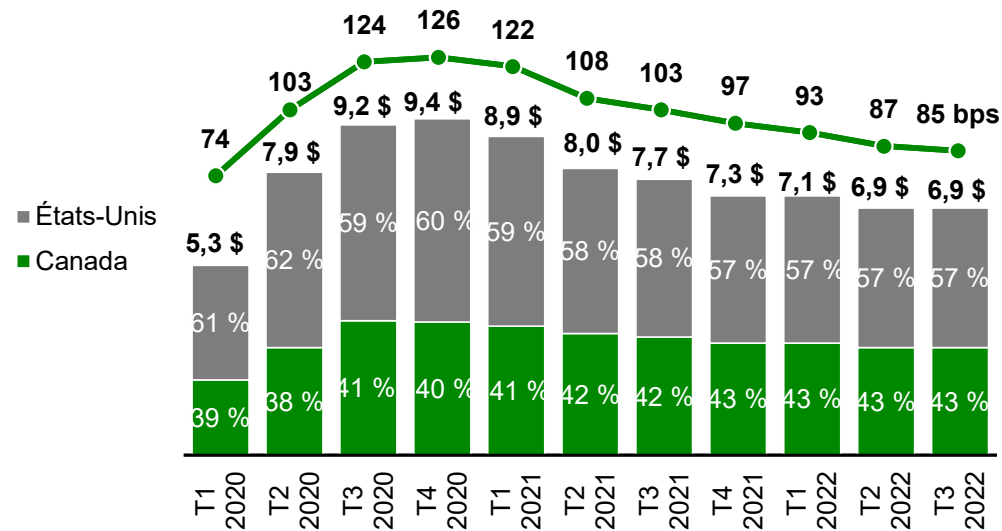
Provision pour pertes sur créances (PPC)



PPC⁴³ : en G\$ et ratios de couverture⁴⁷

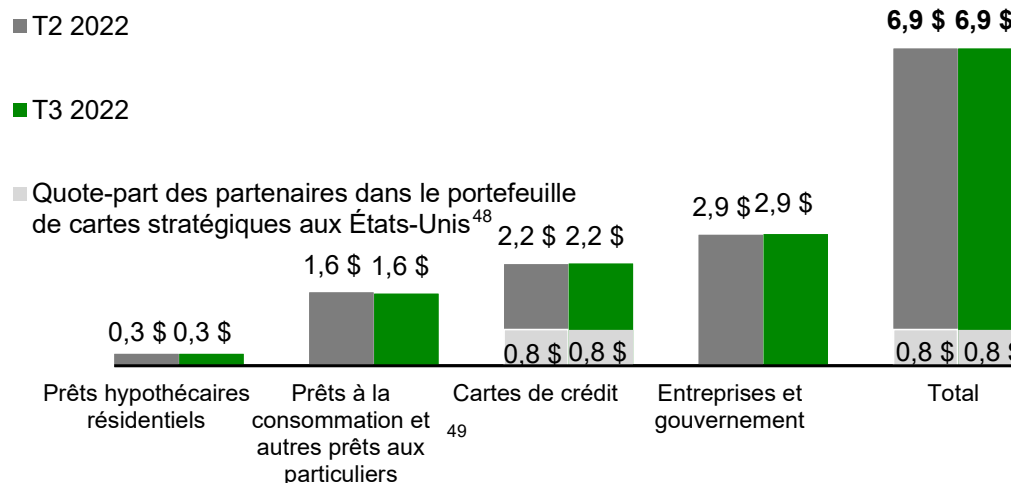
Faits saillants

- PPC stable sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Détérioration de nos prévisions macroéconomiques
 - En grande partie compensée par la libération des superpositions précédemment réservées en cas d'incertitude économique



PPC⁴³ par type d'actif : en G\$

- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur :
 - la trajectoire économique;
 - le rendement de crédit.



Prêts productifs	0,21	0,21	1,4	1,4	2,0	2,0	2,6	2,5	6,2	6,2
Prêts douteux	0,05	0,05	0,2	0,1	0,2	0,2	0,3	0,3	0,7	0,7
Ratio ⁴⁷ (pdb)	9	9	81	78	690	659	101	97	87	85

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2022.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Croissance stable des résultats

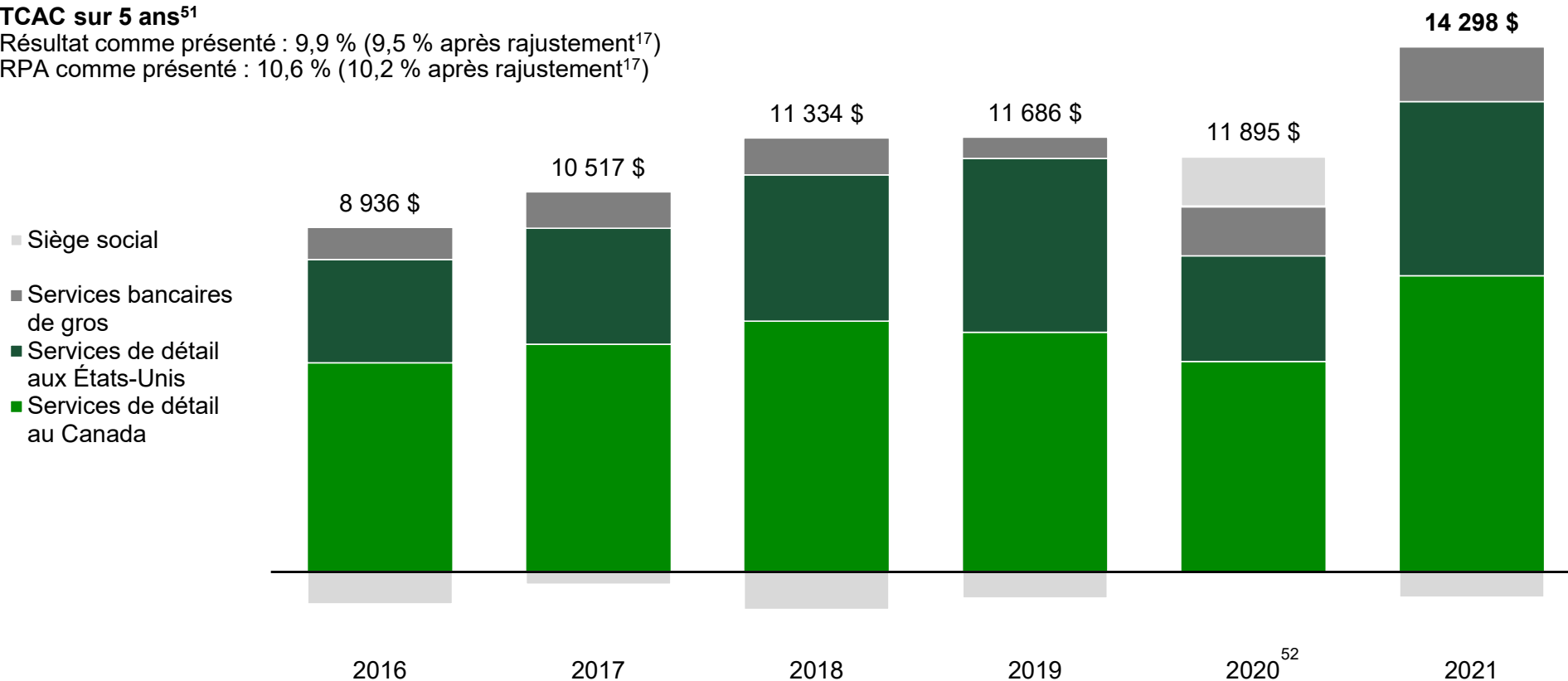


Résultat comme présenté (en M\$ CA)⁵⁰

TCAC sur 5 ans⁵¹

Résultat comme présenté : 9,9 % (9,5 % après rajustement¹⁷)

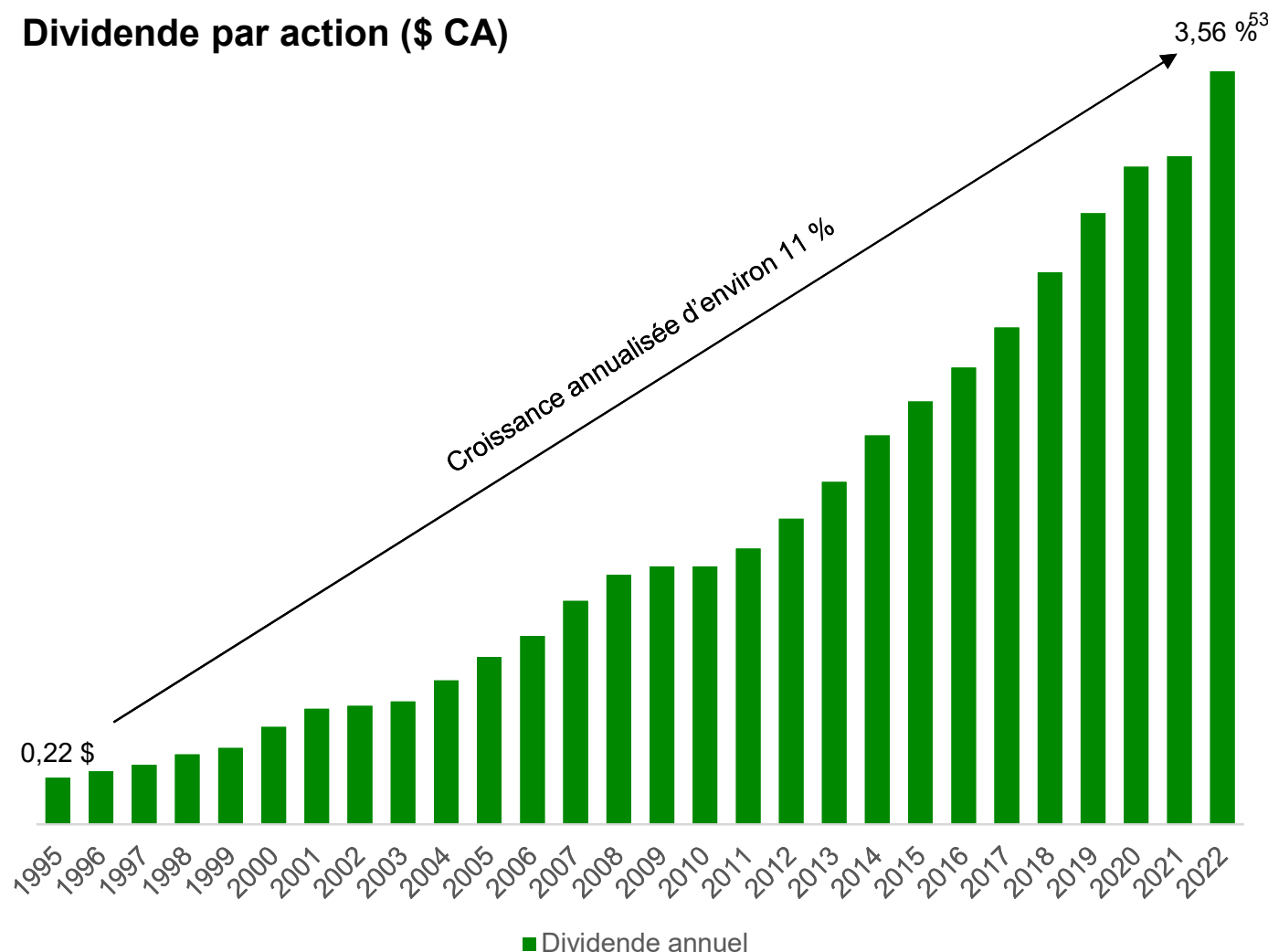
RPA comme présenté : 10,6 % (10,2 % après rajustement¹⁷)



Constance et vigueur dans les versements de dividendes



Dividende par action (\$ CA)



Versement de dividendes continu depuis **164 ans**

Rendement en dividendes :
4,0 %⁷

Fourchette cible du ratio dividendes-résultat :
40 % – 50 %

Rendement total solide pour les actionnaires⁷



	Groupe Banque TD	Classement au Canada ²⁰	Classement en Amérique du Nord ²¹
Un an	4,2 %	3 ^e	3 ^e
Trois ans	7,0 %	5 ^e	7 ^e
Cinq ans	9,6 %	3 ^e	4 ^e
Dix ans	12,0 %	3 ^e	7 ^e

Services de détail au Canada



Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

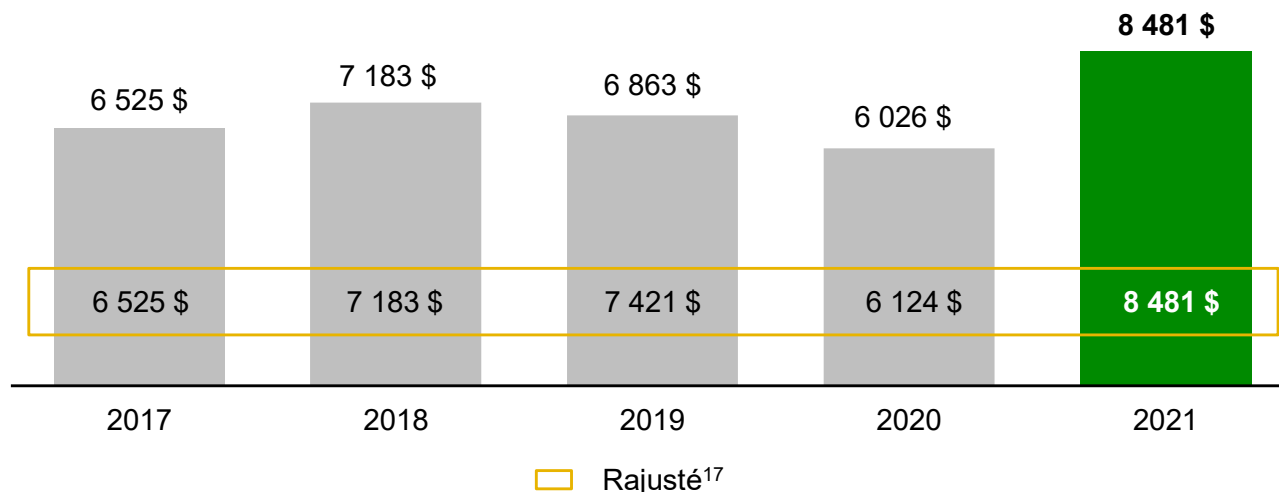
- Service à la clientèle légendaire personnalisé et connecté
- Accent sur les produits et marchés sous-représentés
- Puissance de la stratégie Une seule TD
- Culture et équipe gagnantes



Premier rang pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit de détail pour la 5^e année consécutive

Sondage 2022 sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada de J.D. Power⁵⁵

Résultat net comme présenté (en M\$ CA)



Faits saillants du T3 2022

Total des dépôts⁵⁴	478 G\$ CA	Employés⁹	45 036
Total des prêts⁵⁴	518 G\$ CA	Clients	>17 millions
Actifs administrés	526 G\$ CA	Utilisateurs des services mobiles¹¹	6,8 millions
Actifs gérés	408 G\$ CA	Succursales	1 060
Primes d'assurance brutes souscrites⁸	5,2 G\$ CA	GAB¹⁰	3 399
Résultat⁸	8,9 G\$ CA		

Services de détail au Canada



Services bancaires personnels

- Première ou deuxième place quant à la part du marché pour la plupart des produits de détail¹⁴
- Un **réseau de succursales** canadien qui continue de dominer le marché en ce qui a trait au nombre total d'heures d'ouverture et qui offre aussi aux clients la possibilité de prendre des rendez-vous virtuels et téléphoniques pour leur permettre de rencontrer nos conseillers en succursale à distance
- **Première place quant aux applications bancaires numériques canadiennes**; plus grand nombre de visiteurs uniques utilisant ces services et meilleur engagement numérique selon Comscore⁵⁶
- **Portée numérique moyenne la plus étendue** de toutes les banques au Canada; parmi les chefs de file de la portée numérique nationale des grandes banques des marchés développés selon Comscore⁵⁷
- La TD est une banque canadienne de premier plan en matière de navigation Web et d'engagement, selon le nombre de visiteurs uniques par mois, le nombre total de visites mensuelles, la durée de chaque visite et le nombre de pages consultées par visite⁵⁸

Cartes de crédit

- Émetteur de deux types de cartes de crédit de haute qualité, incluant les cartes **Visa TD Classe ultime**, **Visa TD Aéroplan** et Mastercard **MBNA World Elite**
- Partenariat réussi avec **Amazon** pour la carte comarquée et première banque canadienne à lancer le programme Magasinez avec vos points d'Amazon
- Opérations à l'échelle de l'Amérique du Nord et savoir-faire professionnel

Services bancaires aux entreprises

- Première place quant à la part de marché des prêts de Services bancaires aux entreprises et deuxième place pour les dépôts¹⁴
- Solutions personnalisées de **services bancaires commerciaux** au moyen de groupes spécialisés dans les secteurs de l'immobilier, de l'agriculture, de l'automobile et du financement d'équipement
- Financement auto TD a reçu la note la plus élevée pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit de détail⁵⁵ pour la 5^e année de suite dans le cadre du sondage 2022 sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada de J.D. Power

Gestion de patrimoine

- **Gestion de Placements TD** est le plus important gestionnaire de fonds institutionnels au Canada⁵⁹ et le premier gestionnaire d'actifs de caisses de retraite au Canada⁶⁰
- Position de chef de file du marché des **placements directs** d'après les actifs, les opérations de négociation et le revenu¹⁴
- La plateforme **CourtierWeb** de la TD s'est classée au premier rang du sondage annuel sur les services de courtage appartenant à une banque du *Globe and Mail* et au premier rang pour l'offre de comptes d'exécution d'ordres entièrement intégrés⁶¹
- **Placements directs TD** a été reconnue comme le meilleur courtier en ligne au Canada dans le magazine MoneySense en 2022

Assurance

- Produits d'**assurance personnelle** au Canada, notamment assurance habitation, auto, vie, soins médicaux, assurance créances et soins médicaux en voyage
- **Première place** à titre d'assureur offrant des produits destinés directement aux consommateurs⁶² et **chef de file dans le marché de l'affinité**⁶²
- Au **3^e rang pour la part de marché**⁶² de l'assurance habitation et auto
- Chef de file de l'assurance numérique au Canada grâce à des capacités libre-service améliorées, y compris l'obtention de soumissions en ligne le jour même ainsi que l'émission et la modification de polices en ligne

Services de détail aux États-Unis



Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Service et commodité réputés
- Accroissement et approfondissement des relations avec la clientèle
- Différenciation de la marque en tant que banque à dimension « humaine »
- Initiatives de productivité pour améliorer tant l'expérience des clients que celle des collègues
- Appétence au risque modérée
- Culture unique pour tous les employés



Financement auto TD reconnue comme offrant la meilleure satisfaction aux concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale

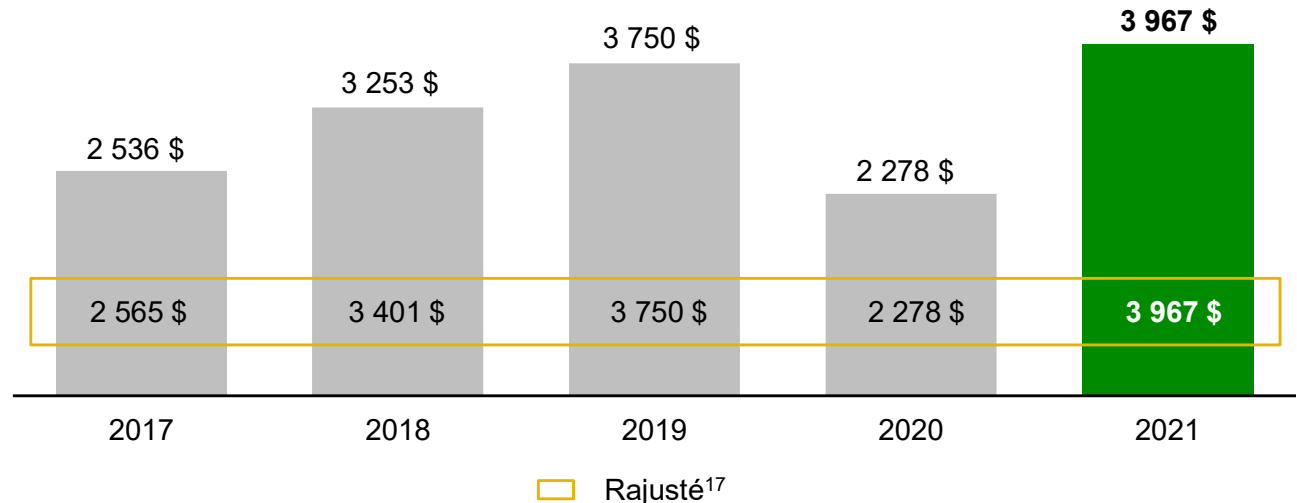
Sondage sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard du financement automobile de J.D. Power 2022²⁷



Premier rang quant à la satisfaction de la clientèle pour les Services bancaires aux PME de la région du Sud

Sondage sur les services bancaires aux PME de J.D. Power 2021⁶³

Résultat net comme présenté (en M\$ US)



Faits saillants du T3 2022

Total des dépôts⁶⁴	499 G\$ CA	388 G\$ US	Employés⁹	25 968
Total des prêts⁶⁴	214 G\$ CA	166 G\$ US	Clients	~9,7 millions
Actifs administrés	42 G\$ CA	32 G\$ US	Utilisateurs des services mobiles¹¹	Environ 4,4 millions
Actifs gérés	46 G\$ CA	36 G\$ US	Succursales	1 158
Résultat comme présenté⁸	5,5 G\$ CA	4,3 G\$ US	GAB¹⁰	2 693

Services de détail aux États-Unis



Services bancaires personnels et commerciaux

- Parmi les dix principales banques⁶⁵ comptant plus de **9 millions de clients** et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia
- **Outils de services bancaires en ligne et mobiles**; émission instantanée de **cartes de débit**, système d'enregistrement mobile en succursale et solutions de **points de vente et de paiements** pour les entreprises, y compris intégration directe avec **Autobooks** pour favoriser la facturation et les paiements en ligne pour les clients des services bancaires aux PME
- Lancement de **TD Essential Banking**, un compte de dépôt à frais modiques et sans frais de découvert, et annonce de **modifications à notre politique en matière de découvert bancaire** afin d'améliorer l'accès aux services financiers des collectivités défavorisées
- Lancement de **TD Home Access Mortgage**, un nouveau produit visant à favoriser l'accès à la propriété pour les communautés noires et hispaniques dans plusieurs marchés où nous sommes présents
- Classement au **premier rang**, pour une cinquième année consécutive, au chapitre du nombre total de prêts approuvés par la **Small Business Administration (SBA) des États-Unis** du Maine jusqu'à la Floride en 2021
- Pour la troisième fois, au **premier rang** dans la région du Sud selon le **sondage sur la satisfaction de la clientèle des Services bancaires aux PME 2021 de J.D. Power**⁶³

Prêts automobiles

- Crédit indirect de détail par l'entremise de **concessionnaires à l'échelle du pays et large éventail de solutions** offertes aux concessionnaires, y compris le financement des stocks, les services bancaires commerciaux et la gestion de patrimoine
- **Financement auto TD** a reçu la note la plus élevée pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel²⁷ pour la 3^e année de suite dans le sondage 2022 sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement aux États-Unis de J.D. Power

Cartes de crédit

- Émetteur de **cartes de crédit comarquées et de marque privée** de partenaires régionaux et nationaux, dont Target et Nordstrom, aux clients des États-Unis
- Émetteur de **cartes de crédit de marque TD aux clients des Services bancaires de détail et des Services bancaires aux PME**, notamment **Double Up**, un programme de remise en argent de premier plan qui permet aux clients d'accumuler une remise de 1 % sur leurs achats et une remise additionnelle de 1 % lorsque les points sont échangés en espèces versées dans un compte de dépôt TD
- Notre **Service de cartes de commerçants** a établi des partenariats financiers avec **RH** (auparavant Restoration Hardware), un magasin d'articles pour la maison, et le détaillant en bijoux **Blue Nile**, afin de lancer des programmes de cartes de crédit de marque privée

Gestion de patrimoine

- Réponse aux besoins de gestion de patrimoine des **clients bien nantis, à valeur nette élevée et institutionnels** grâce à un réseau de conseillers du réseau de succursales de TD Bank, AMCB et à une solution de conseiller-robot (TD Automated Investing), ainsi qu'à une solution hybride avec conseiller-robot (TD Automated Investing Plus)
- **Processus exploratoire et de planification axée sur les objectifs mené par des conseillers**; offre de produits bancaires, de gestion de placements, fiduciaires, de planification successorale, d'assurance et de rente

First Horizon

- Annonce de l'acquisition proposée de First Horizon le 28 février 2022 afin d'étendre les activités de TD AMCB dans le sud-est des États-Unis; la transaction devrait se conclure durant le premier trimestre de l'exercice 2023, sous réserve de conditions de clôture

Services bancaires de gros



Stratégie cohérente

Nos objectifs stratégiques :

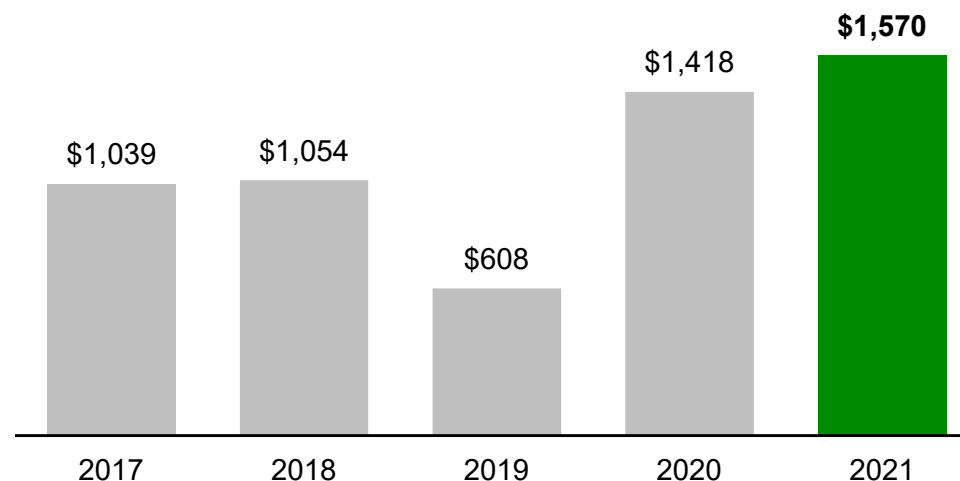
- Poursuivre nos efforts pour devenir un courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale.
 - Au Canada, être le courtier en valeurs mobilières le mieux coté.
 - Aux États-Unis, offrir une valeur ajoutée et des conseils de confiance dans des secteurs pour lesquels nous avons une expertise concurrentielle.
 - En Europe et en Asie-Pacifique, tirer parti de nos capacités mondiales pour mettre sur pied des entreprises connectées et durables.
 - Continuer de croître aux côtés de nos partenaires TD et de les appuyer.
- Investir dans une infrastructure efficace et agile, l'innovation et les capacités de données afin de soutenir la croissance et de s'adapter à un secteur et à une réglementation en évolution.
- Être un milieu de travail formidable et inclusif en attirant, en formant et en fidélisant les gens les plus talentueux.

Prix :



- Nommée meilleure banque d'investissement canadienne au Euromoney Awards 2021
- Colauréate du prix GlobalCapital 2021 pour la meilleure équipe pour les émetteurs souverains et supranationaux et leurs agences et la meilleure maison de courtage pour les solutions post-LIBOR des émetteurs souverains et supranationaux et de leurs agences
- Nommée au premier rang du classement de Coalition Greenwich en 2022 sur la qualité des services pour l'ensemble des titres à revenu fixe au Canada pour la quatrième année consécutive
- Classée au premier rang des courtiers/négociants de métaux de base et au deuxième rang pour les métaux précieux du palmarès sur les produits de base d'Energy Risk de 2022
- Nommée syndicataire de l'année, Obligations vertes d'émetteurs supranationaux, d'entités sous-souveraines et d'agences dans le cadre des prix Environmental Finance Bond 2022
- Nomination pour la troisième année de suite au premier rang du classement sur la qualité des services d'opérations de change au Canada pour les sociétés en 2022, selon l'étude Coalition Greenwich

Résultat net (en M\$ CA)



Faits saillants du T3 2022

Portefeuille de prêts bruts moyens ⁶⁶	72,2 G\$ CA
Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale) ⁸	2,5 G\$ CA
Résultat ⁸	1,5 G\$ CA
Employés ⁹	5 163

Services bancaires de gros



Bonne position pour la croissance

- Donner des conseils liés aux enjeux environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG) et axés sur les clients, faire preuve de leadership éclairé et offrir des solutions de financement durable afin de faciliter la transition vers une économie à faibles émissions de carbone :
 - Valeurs Mobilières TD a agi à titre de chef de file teneur de livre actif et unique pour le premier appel public à l'épargne (PAPE) de 125 millions de dollars américains de la fiducie de placement immobilier Dream Residential, et a facilité la première évaluation au Canada des enjeux ESG par le Bureau de la Société avant le PAPE, démontrant le leadership de la TD dans les marchés des capitaux propres.
 - Au T3 2022, Valeurs Mobilières TD était la première banque canadienne pour les obligations mondiales vertes, sociales, durables et liées au développement durable (VSDDD) et la souscription de prêts liés au développement durable⁶⁷.
- Poursuivre nos efforts pour devenir un courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale :
 - Chef de file teneur de livre actif pour l'émission de billets de premier rang de deux ans et de cinq ans de 1,5 G\$ US d'**Eversource Energy**, la plus importante opération d'Eversource à ce jour.
 - Le projet d'acquisition de **Cowen Inc.** accélérera la stratégie de croissance des affaires en dollars américains des Services bancaires de gros, en bonifiant la gamme de produits et de services, en assurant une plus grande profondeur dans des secteurs clés, et en ajoutant de l'envergure et des talents de grande qualité.

Solide modèle opérationnel

- Favoriser l'innovation et bâtir des capacités analytiques et de données afin d'améliorer l'efficacité des processus de bout en bout et de rehausser la valeur pour le client
- Continuer de réduire notre structure de coûts pour tenir compte de la baisse des marges et des volumes dans certains secteurs de nos activités et libérer de la capacité pour d'autres investissements
- Maintenir l'accent sur la gestion des risques, des capitaux propres, du bilan et de la liquidité

Investissement dans nos employés

- Continuer d'être un milieu de travail extraordinaire axé sur l'inclusion et la diversité

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2022.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

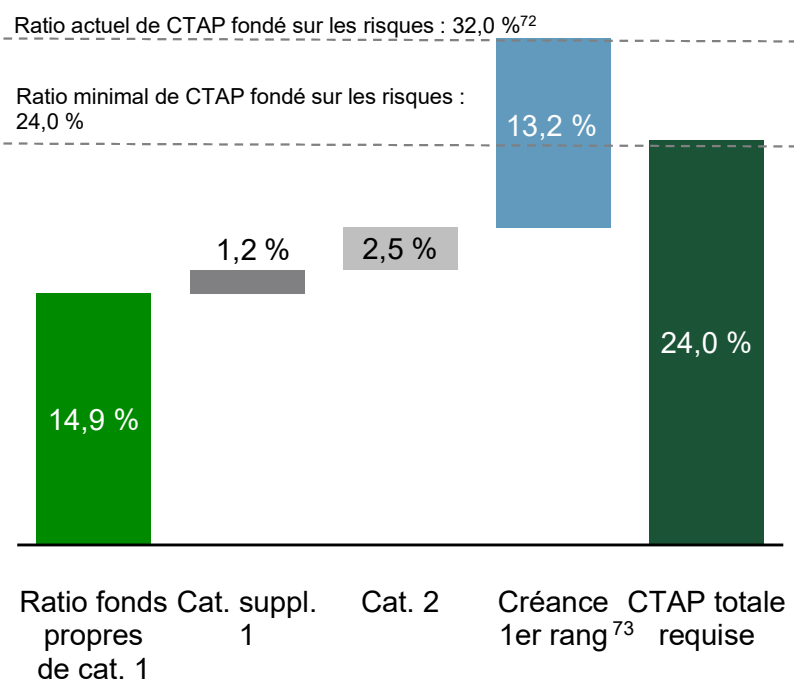
Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Exigences de la norme CTAP à la TD

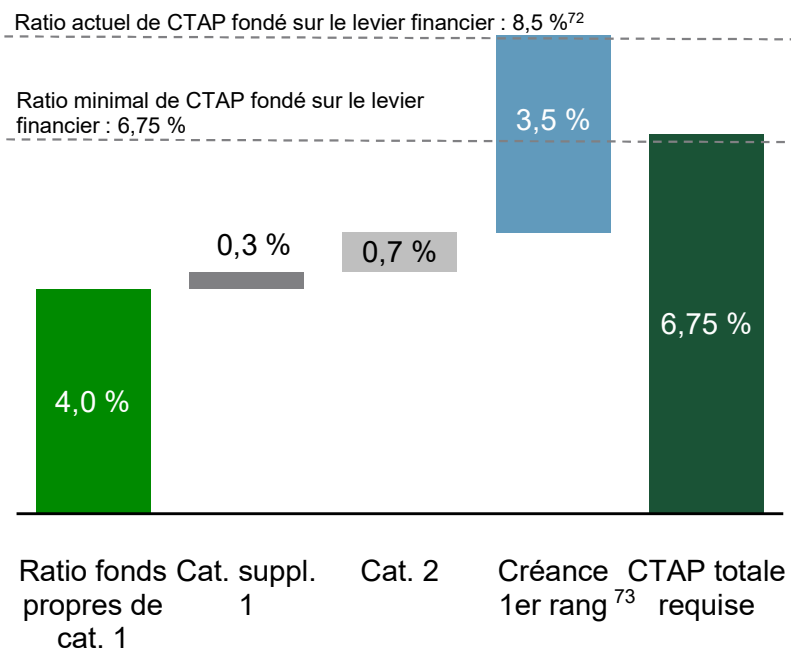


- Les BSN canadiennes doivent respecter les exigences de leur norme CTAP réglementaire depuis le **1^{er} novembre 2021**.
- Le BSIF a stipulé que les BSN seraient assujetties à deux ratios réglementaires :
 - Ratio minimal de CTAP fondé sur les risques : **24,00 %** (21,50 % + réserve pour stabilité intérieure de 2,50 %⁶⁸)
 - Ratio de levier CTAP⁶⁹ : **6,75 %**
- Au troisième trimestre de 2022, les ratios de CTAP fondés sur les risques et le levier financier de la TD dépassent tous deux le minimum réglementaire.
- La TD s'attend à continuer de se conformer aux ratios réglementaires sans avoir à modifier ses pratiques habituelles en matière de financement.

Ratio de CTAP fondé sur les risques^{70,71}



Ratio de CTAP fondé sur le levier financier^{70,71}



Notes parmi les plus élevées du secteur

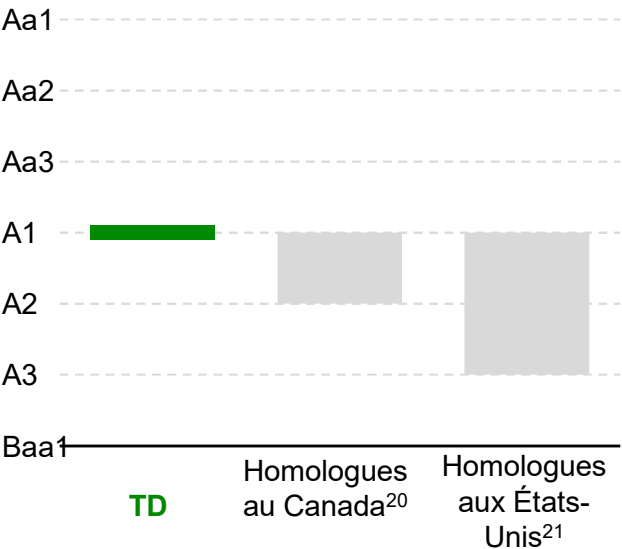


Notes d'émetteur¹⁹

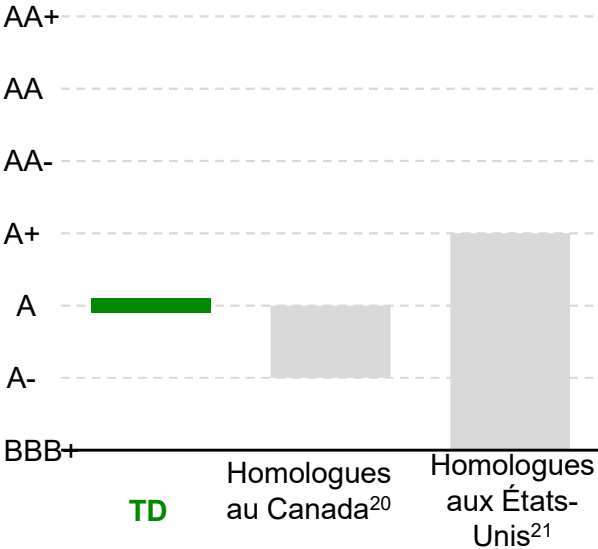
Agences de notation	Notes attribuées aux créances de premier rang ⁷⁴	Perspectives
Moody's	A1	Stable
S&P	A	Stable
DBRS	AA	Stable
Fitch	AA-	Stable

Notes par rapport à celles des homologues¹⁹

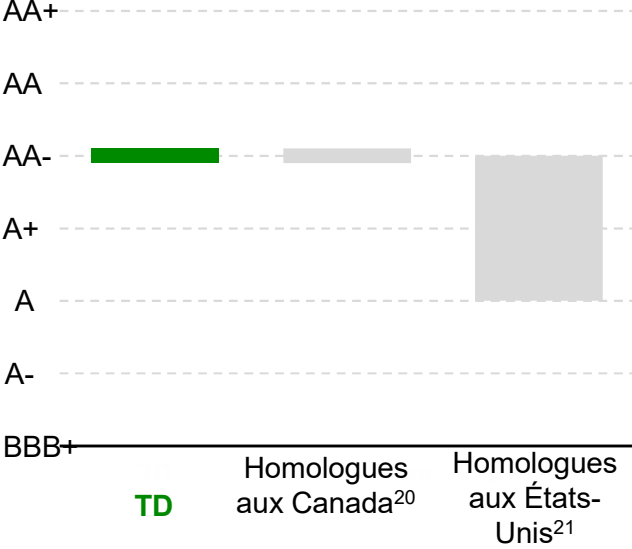
Notes attribuées par Moody's aux créances de premier rang⁷⁵ / de sociétés de portefeuille⁷⁶



Notes attribuées par S&P aux créances de premier rang⁷⁵ / de sociétés de portefeuille⁷⁶



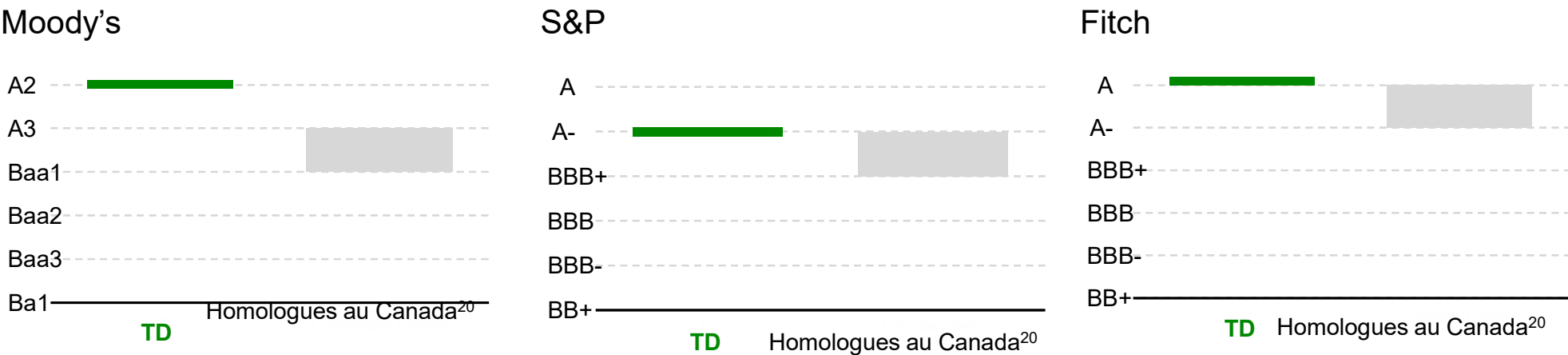
Notes attribuées par Fitch aux créances de premier rang⁷⁵ / de sociétés de portefeuille⁷⁶



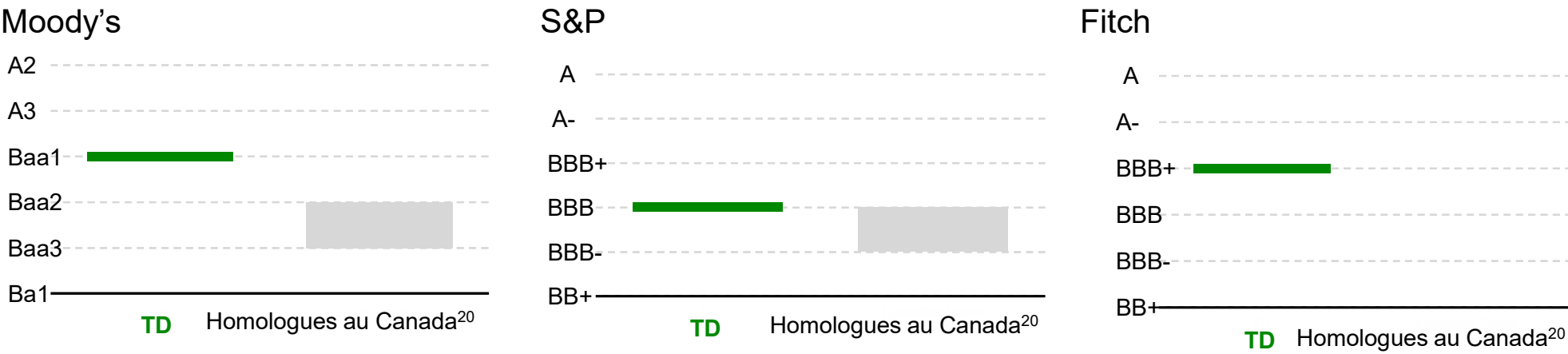
Notations des fonds propres sous forme d'actions non ordinaires parmi les plus élevées



Notes des titres de créance de second rang de FPUNV de catégorie 2¹⁹



Notes des billets de capital à recours limité et des actions privilégiées de FPUNV de catégorie 1 supplémentaires⁷⁴



Les notations sont parmi les plus élevées du secteur¹⁹ pour les fonds propres de catégorie 1 supplémentaires ou de catégorie 2

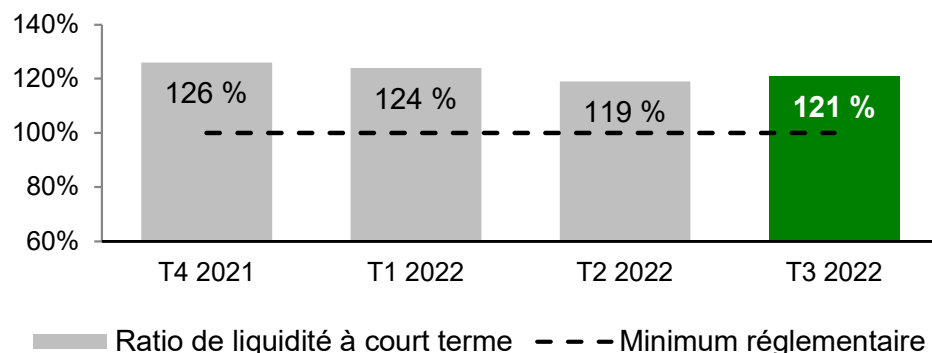
Gestion rigoureuse des liquidités



Cadre de gestion du risque de liquidité

- Cibler un horizon de survie de 90 jours dans des conditions de stress combiné propres à la Banque et à l'échelle du marché, et un coussin minimal par rapport aux exigences réglementaires énoncées dans la ligne directrice Normes de liquidité du BSIF.
- Gérer le risque structurel de liquidité grâce à l'appariement du financement à l'échéance de l'actif ou à la capacité d'absorption du marché.
- Maintenir un plan de fonds d'urgence exhaustif afin de rehausser notre capacité à réagir en cas d'éventuels événements de stress des liquidités.

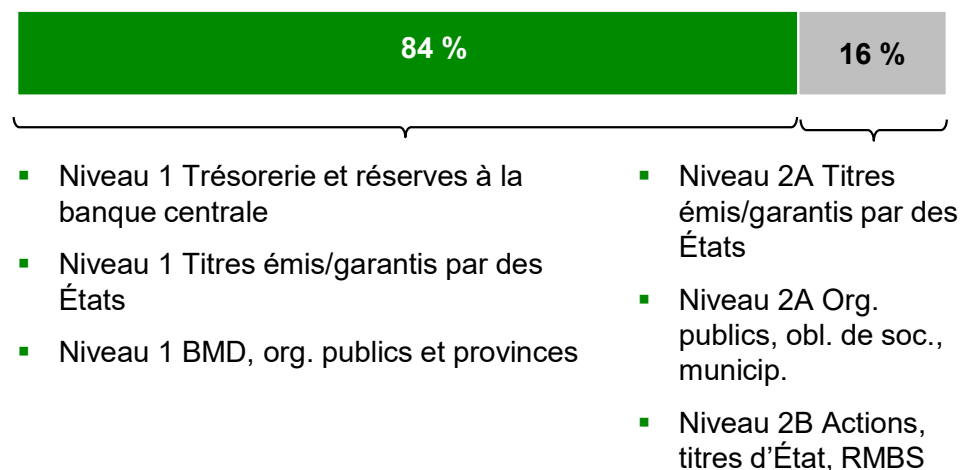
Ratio de liquidité à court terme



Cadre de gestion du risque de liquidité

- La TD détient une variété d'actifs liquides en fonction des besoins de liquidités de l'organisation.
- La moyenne des HQLA admissibles⁷⁴ de la Banque aux fins de comptabilisation du ratio de liquidité à court terme pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2022 s'établissait à 333 milliards de dollars (30 avril 2022 – 323 milliards de dollars), 84 % étant des actifs de niveau 1 (30 avril 2022 – 85 %).
- Le ratio de liquidité à long terme de la Banque pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2022 s'élevait à 123 % et respectait les exigences réglementaires.

Moyenne des HQLA au T3 2022 (G\$ CA)



Gestion de la liquidité prudente et conforme à l'appétit pour le risque

Aperçu des dépôts



Chef de file en matière de dépôts

Grand bassin de dépôts de particuliers et d'entreprises⁷⁷ comptant pour 75 % du financement total de la Banque

- TD Canada Trust (TDCT) se classe au premier rang pour ce qui est du total des dépôts de particuliers⁷⁸ – le service à la clientèle légendaire et la puissance de la stratégie Une seule TD
- Les Services de détail aux États-Unis se classent parmi les dix principales banques⁶⁵ au pays, comptant plus de 9,6 millions de clients et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia

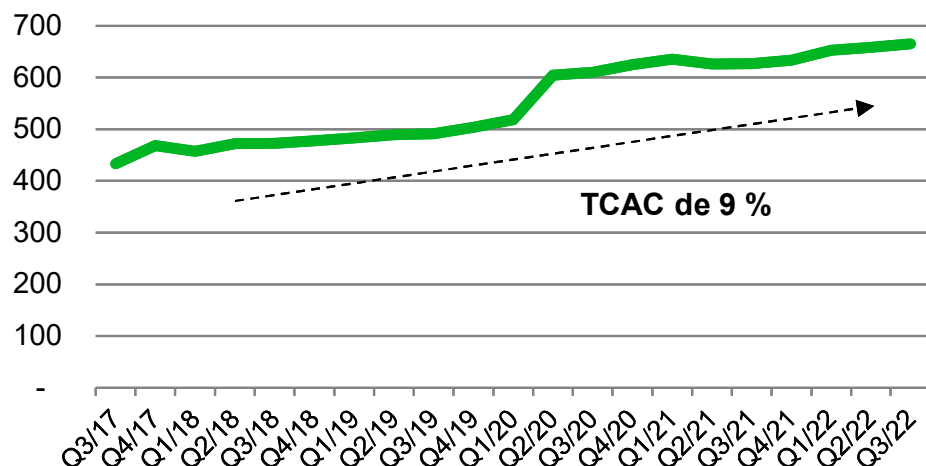
Augmentation modeste du volume des dépôts au cours du T3 2022

- Maintien de la croissance des dépôts de particuliers et d'entreprises

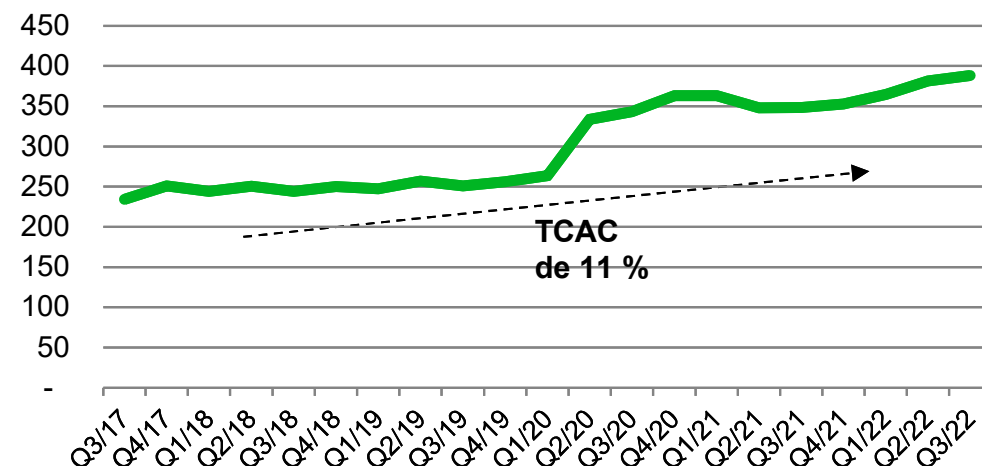
Dépôts des Services de détail : toujours la source principale du financement à long terme des actifs détenus à des fins autres que de transaction de la Banque

- Les dépôts permettent à la Banque de gérer ses activités de financement au moyen de divers canaux et devises et divers types de financement des marchés du financement de gros

Dépôts de particuliers (en G\$)



Dépôts d'entreprises et de gouvernements (en G\$)



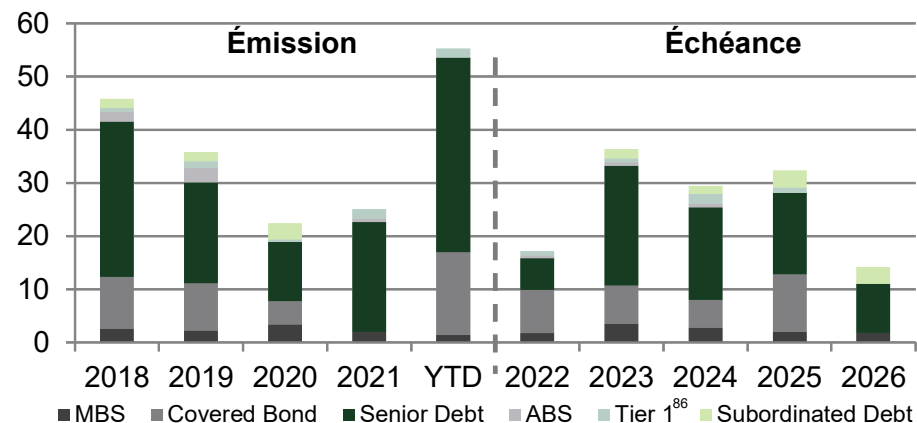
Bilan riche en dépôts et à faible risque⁷⁹



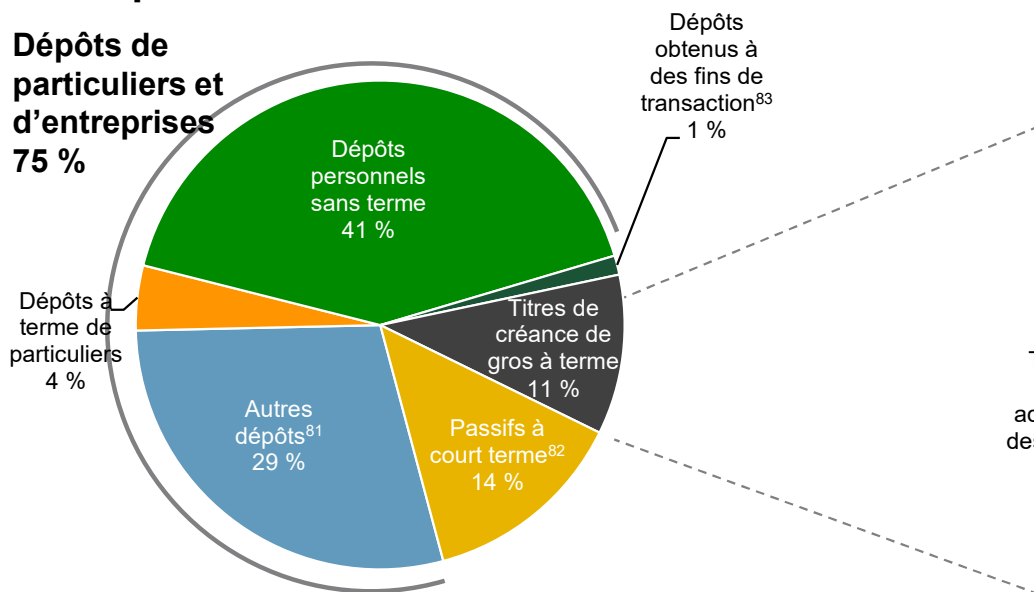
Grand bassin de dépôts stables de particuliers et d'entreprises

- Principales sources de financement de la TD : les dépôts de particuliers et d'entreprises
 - Le modèle d'affaires axé sur le service à la clientèle génère une base stable de dépôts durables et fondés sur la marque
- Le profil de financement de gros tient compte de la composition équilibrée de financement garanti et non garanti
- Profil des échéances bien équilibré

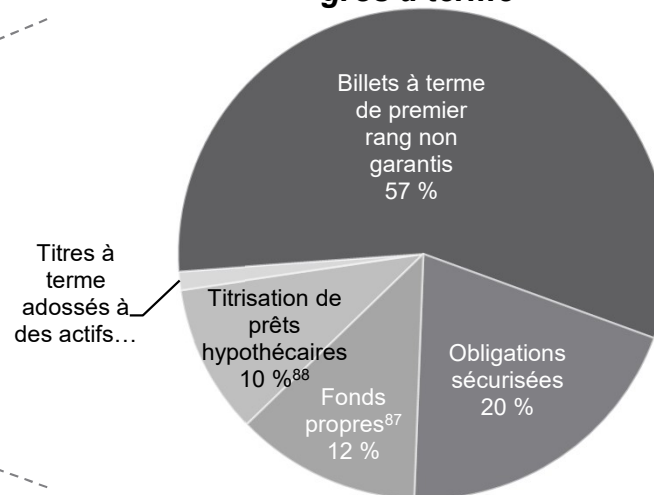
Profil des échéances^{84,85} (en G\$ CA) (en fonction de la première date de rachat à la valeur nominale)



Composition du financement⁸⁰



Titres de créances de gros à terme



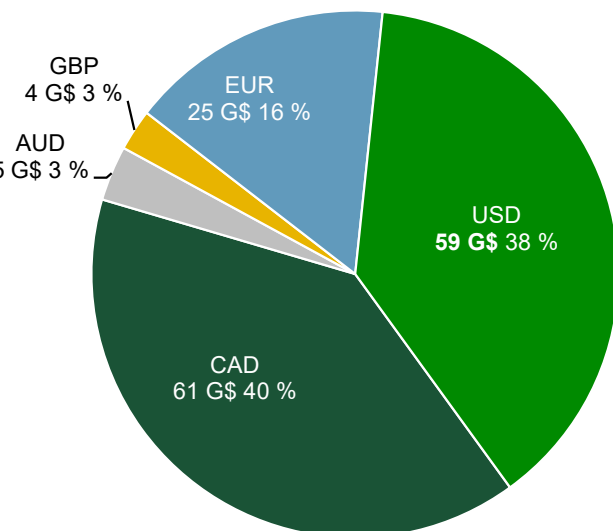
Répartition des titres de créance de gros à terme⁸⁹

Stratégie de financement

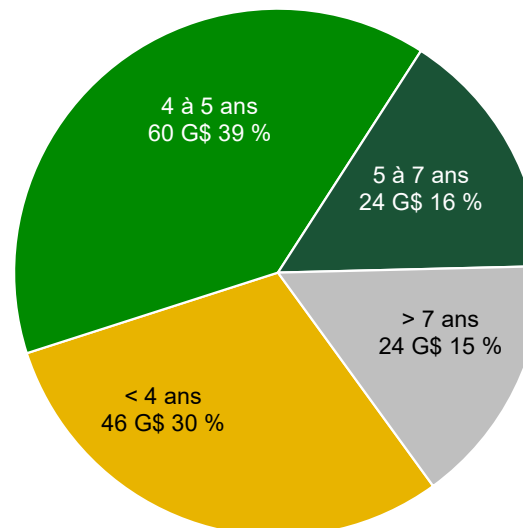


- Financement à terme de gros au moyen de diverses sources dans les marchés nationaux et internationaux
- Le programme législatif d'obligations sécurisées d'une valeur de 80 G\$ CA constitue un volet important de la stratégie de financement mondiale
- Émission programmatique sur le marché américain dans le cadre du programme établi de titres adossés à des créances, soutenu par des créances sur cartes de crédit canadiennes
- Élargissement de la clientèle d'investisseurs par la diversification des devises, de la durée et de la structure
- Opérations récentes :
 - Opération de 2,75 G\$ CA visant des titres de créance de premier rang de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 2,50 G€ visant des obligations sécurisées de 3 ans à taux fixe
 - Opération de 5,50 G\$ US visant des titres de créance de premier rang de 3, 5 et 10 ans à taux fixe et à taux variable
 - Opération de 2,40 G\$ AU visant des obligations sécurisées de 3 ans à taux fixe et à taux variable
 - Opération de 0,80 G\$ CA visant des actions privilégiées de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 1,50 G\$ CA visant des titres de créance de premier rang de 3,5 ans à taux fixe
 - Opération de 2,00 G\$ US visant des obligations sécurisées de 3 ans à taux fixe
 - Opération de 2,25 G€ visant des titres de créance de premier rang de 3 et 5 ans à taux fixe

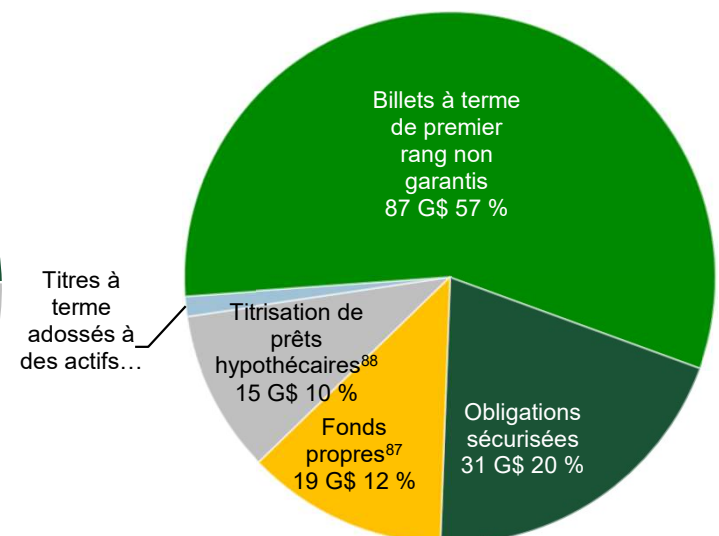
Par devise^{90,91}



Par durée^{90,91}



Titres de créance de gros à terme^{90,91}



Programmes inscrits canadiens d'obligations sécurisées



Faits saillants

Panier de sûretés	▪ Immeuble résidentiel de quatre unités d'habitation ou moins situé au Canada ▪ Actifs ordinaires de premier rang non assurés dont le rapport prêt-valeur initial est de 80 % ou moins		
Risques liés au marché du logement	▪ L'évaluation la plus récente du bien immobilier doit être redressée au moins une fois par trimestre pour tenir compte des rajustements de prix ultérieurs à l'aide de la méthode d'indexation		
Tests et améliorations du crédit	<table border="0"> <tr> <td> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement </td><td> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF⁹² </td></tr> </table>	▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement	▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF⁹²
▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement	▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF⁹²		
Exigences relatives aux notes et éléments déclencheurs	▪ Au moins une agence de notation doit en tout temps avoir des cotes courantes attribuées aux obligations en circulation ▪ Tous les éléments déclencheurs doivent être établis en fonction des éléments suivants : – Remplacement d'autres contreparties – Création du fonds de réserve – Notations de pré-échéance – Période de regroupement d'espèces permise		
Risques liés aux taux d'intérêt et au change	▪ Gestion des risques liés aux taux d'intérêt et au change : – Swap de taux d'intérêt – Swap d'obligations sécurisées		
Exigences de divulgation continue	▪ Rapports mensuels aux investisseurs publiés sur le site Web du programme ▪ Divulgation claire des faits importants dans le document d'appel public à l'épargne		
Audit et conformité	▪ Exécution annuelle de procédures d'audit précises par un surveillant du panier de sûretés agréé ▪ Émission d'un certificat de conformité annuelle à la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL)		

Programme législatif d'obligations sécurisées de la TD

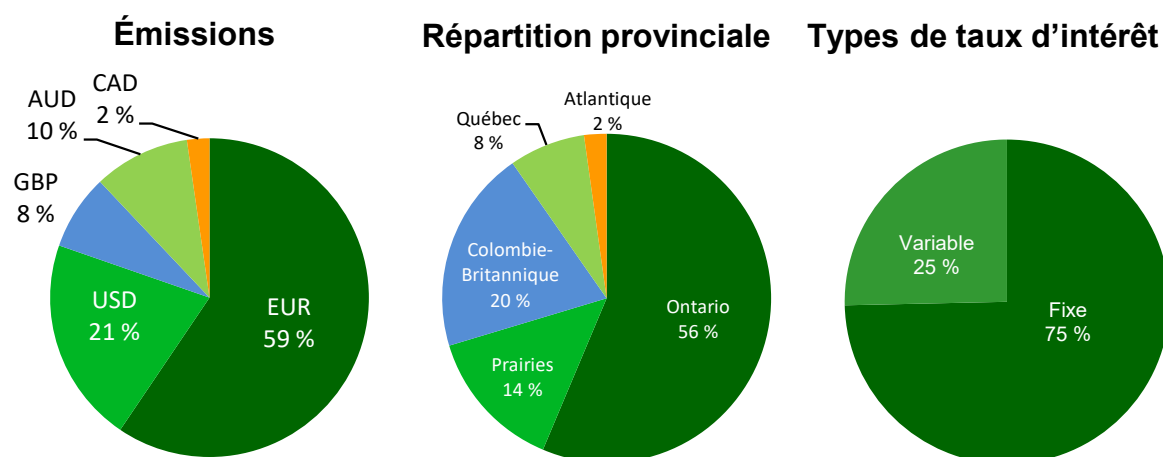


Faits saillants

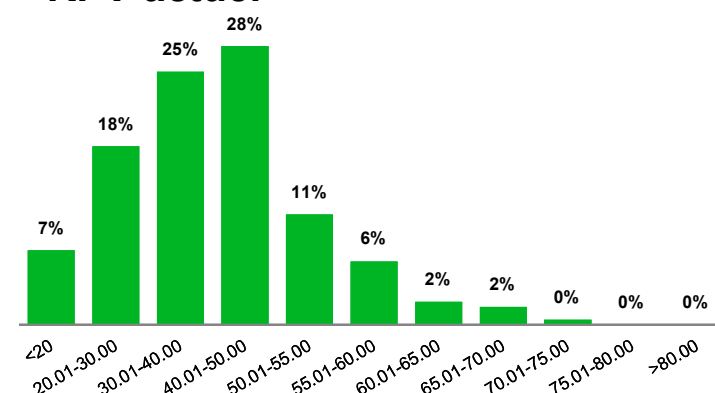
- La valeur du programme législatif d'obligations sécurisées de la TD est de 80 G\$ CA.
- L'émission d'obligations sécurisées pour les émetteurs canadiens est régie par les lignes directrices de la SCHL.
- Seuls les actifs immobiliers résidentiels canadiens non assurés sont admissibles; le panier ne contient aucun actif étranger.
- Le panier de sûretés est composé uniquement de prêts hypothécaires avec amortissement.
- Solides notes de crédit : Aaa / AAA^{19,93}
- La valeur en capital globale des obligations sécurisées en circulation de la TD s'élève à environ 32,9 G\$ CA et le total du panier de sûretés au titre d'obligations sécurisées s'élève à environ 50,6 G\$ CA. Le total des actifs au bilan de la TD s'élève à environ 1 840,81 G\$ CA et le ratio des obligations sécurisées, à 1,79 % (limite de 5,5 %) ⁹⁴.
- La TD souscrit aux exigences Covered Bond Label⁹⁵ et ses rapports sont produits selon le modèle harmonisé pour la transparence (HTT).

Panier de sûretés au 31 juillet 2022

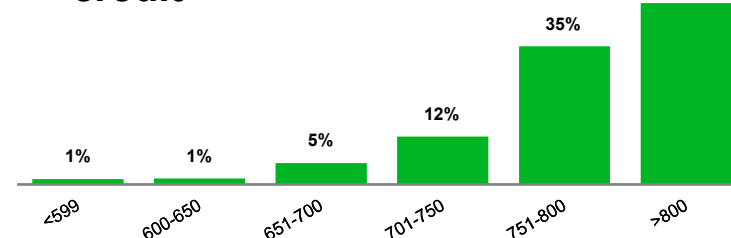
- Prêts hypothécaires résidentiels ordinaires canadiens de premier rang et de première qualité initiés par la TD.
- Tous les prêts ont un RPV initial d'au plus 80 %. Le RPV moyen pondéré actuel est de 39,31%⁹⁶.
- La moyenne pondérée des notes de crédit supérieures à 0 est de 782.



RPV actuel



Cote de crédit



Mise en œuvre du régime de recapitalisation interne



Aperçu de la réglementation

- Le 18 avril 2018, le gouvernement du Canada a publié son Règlement définitif en vertu de la *Loi sur la Société d'assurance-dépôts du Canada* et de la *Loi sur les banques*, expliquant en détail le régime de recapitalisation interne des banques ainsi que sa ligne directrice définitive relative à la capacité totale d'absorption des pertes (norme CTAP).
- Le Règlement sur l'émission en vertu de la *Loi sur les banques* et le Règlement sur la conversion en vertu de la *Loi sur la Société d'assurance-dépôts du Canada* sont entrés en vigueur le **23 septembre 2018**.
- Toutes les banques d'importance systémique nationale (BISN) canadiennes doivent se conformer à la ligne directrice CTAP depuis le **1^{er} novembre 2021**.
- La loi s'appuie sur la trousse d'outils de règlement existante de la SADC pour lui permettre de prendre le contrôle temporaire d'une BISN défaillante et accorde à la SADC le pouvoir légal de convertir certaines de ses créances admissibles en actions ordinaires de la banque au moment de la non-viabilité.
- Conformément à la ligne directrice CTAP, la Banque est assujettie à :
 - 1) un ratio minimal de CTAP fondé sur les risques de 24,00 % (21,50 % plus une réserve pour stabilité intérieure de 2,50 %) pour les actifs pondérés en fonction des risques⁶⁹;
 - 2) un ratio de levier CTAP d'au moins 6,75 %.

Aperçu du régime de recapitalisation interne



Portée du régime de recapitalisation interne

- **Passifs visés.** Créances à long terme de premier rang non garanties (durée initiale jusqu'à l'échéance d'au moins 400 jours) négociables et transférables (CUSIP, ISIN ou autre identification similaire) et émises le 23 septembre 2018 ou après⁹⁷. Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, les BSN canadiennes ne peuvent pas choisir d'émettre des créances de premier rang non garanties qui ne sont pas visées par le régime de recapitalisation interne.
- **Passifs exclus.** Les dépôts des clients, y compris les comptes-chèques, les comptes d'épargne et les dépôts à terme comme les certificats de placement garanti (CPG), les passifs garantis (p. ex. les obligations sécurisées), les titres adossés à des créances mobilières et la plupart des billets structurés⁹⁸.
- Tous les éléments de passif visés, y compris ceux assujettis à une réglementation étrangère, sont sujets à conversion et doivent indiquer dans leurs conditions contractuelles que le titulaire du passif est lié par l'application de la *Loi sur la SADC*.

Modalités de la conversion aux fins de recapitalisation interne

- **Modalités de conversion flexible.** La SADC peut, à sa discrétion, décider de la quantité de créances admissibles devant être converties ainsi que du multiplicateur de conversion approprié⁹⁹ de sorte à respecter la hiérarchie des créanciers et à opter pour un multiplicateur plus favorable que celui offert aux investisseurs de fonds propres d'urgence en cas de non-viabilité (FPUNV).
- **Aucun élément déclencheur contractuel.** La conversion aux fins de la recapitalisation interne est assujettie à la détermination réglementaire de la non-viabilité, et non pas à un élément déclencheur établi.
- **Conversion de la totalité des FPUNV.** Il doit y avoir conversion de la totalité des instruments constituant des FPUNV avant que des créances de recapitalisation interne ne soient converties. Grâce à d'autres outils de règlement, les détenteurs d'anciens instruments de capital autres que des FPUNV pourraient également subir des pertes, ce qui ferait en sorte que les détenteurs de billets de recapitalisation interne bénéficieraient d'un traitement plus favorable que les détenteurs d'instruments de rang inférieur.
- **Principe « No Creditor Worse Off ».** La SADC indemniserait les investisseurs s'ils se retrouvent dans une situation pire dans le cadre d'une recapitalisation interne que si la banque avait été liquidée. Les détenteurs de créances de recapitalisation interne seront de rang égal aux détenteurs de titres de premier rang non garantis, notamment de dépôts, aux fins du calcul de la liquidation.
- **Conversion en actions.** Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, la recapitalisation interne est réalisée par la conversion en actions seulement, sans possibilité de dépréciation.

Annexe

Perspectives économiques



Mise à jour des Services économiques

TD¹⁰⁰



À l'échelle mondiale : Une inflation élevée et des risques de récession incitent à une révision à la baisse des perspectives mondiales

- Une inflation élevée, les crises énergétiques et la guerre en Ukraine soufflent toujours sur les perspectives économiques mondiales. Bien que tous les pays ne subissent pas de pressions négatives de la même façon, les prévisions économiques mondiales ont encore empiré.
- En Europe, la crise énergétique a alimenté l'inflation et plusieurs s'attendent à un hiver difficile. Afin de conserver les attentes d'inflation à moyen terme, la BCE a relevé son taux directeur de 50 points de base, première hausse en dix ans.
- Les effets de la guerre en Amérique du Nord se sont surtout fait sentir dans les données sur l'inflation des prix à la consommation. La hausse des prix des aliments et de l'énergie a contribué à faire passer le taux d'inflation globale à des sommets records. Le récent recul du prix des produits de base du pic qu'il avait atteint indique l'allègement futur des prix pour les consommateurs, la baisse du coût des intrants étant transmise progressivement.

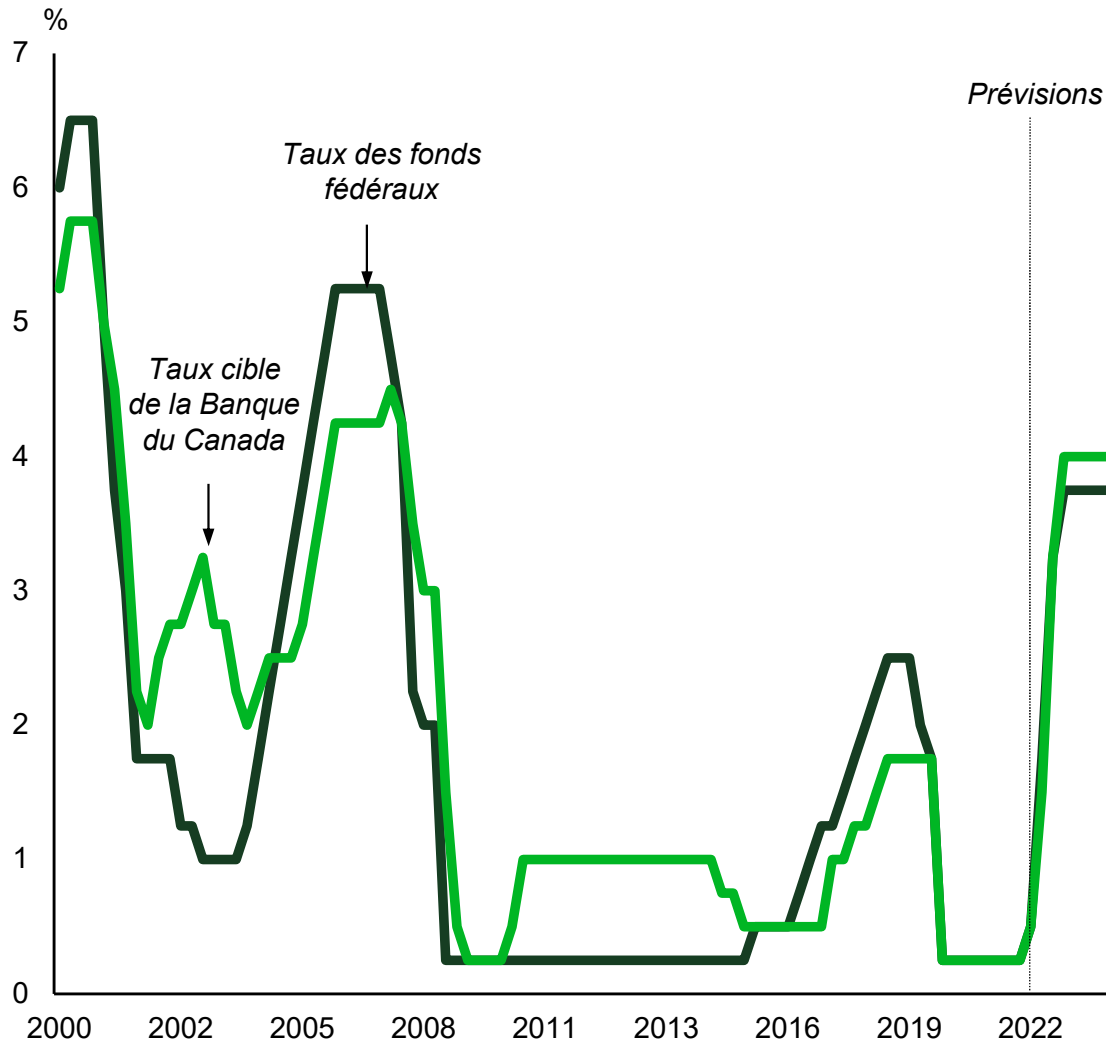
États-Unis : La croissance ralentit, mais l'inflation et la disponibilité de la main-d'œuvre demeurent des défis

- L'économie américaine s'est contractée pour un deuxième trimestre consécutif au T2 2022, affichant une baisse de 0,9 % (ann.). L'inflation est demeurée élevée à 8,5 % sur 12 mois, en juillet, même si les pressions sur les prix ont montré des signes de ralentissement.
- Le marché de l'emploi demeure serré, la demande de travailleurs étant forte et le faible taux de chômage favorisant la croissance des salaires au rythme le plus rapide des 25 dernières années.
- **Canada : La croissance ralentit en raison d'une inflation élevée, d'une hausse des taux et d'un resserrement du marché du travail**
- Contrairement à l'économie de ses homologues du G7, on s'attend à ce que l'économie canadienne continue d'afficher un rendement supérieur à court terme. La croissance du deuxième trimestre devrait s'établir à 4 % (ann.), bien qu'une forte décélération soit attendue au deuxième semestre.
- Le marché du travail demeurant serré et l'inflation élevée, la Banque du Canada devrait relever ses taux d'au moins 75 pdb, ce qui entraînerait un taux directeur de 4,0 % d'ici la fin de l'année.

Perspectives relatives aux taux d'intérêt¹⁰¹



Taux d'intérêt au Canada et aux États-Unis



- La Réserve fédérale américaine a relevé le taux des fonds fédéraux en juillet, dont la fourchette cible se situe maintenant entre 2,25 % et 2,50 %. Nous prévoyons une hausse supplémentaire des taux de 125 pdb dans l'ensemble des réunions du Federal Open Market Committee (FOMC) jusqu'à la fin de l'année, ce qui devrait porter le taux des fonds fédéraux à 3,75 % d'ici la fin de 2022.
- La Banque du Canada a également relevé le taux du financement à 2,50 % en juillet, puis à 3,25 % en septembre. Nous nous attendons à ce que la Banque du Canada relève le taux directeur de 75 pdb supplémentaires, pour arriver à un taux final de 4,00 % d'ici la fin de l'année.

La Réserve fédérale et la Banque du Canada devraient atteindre des taux directeurs de 3,75 % et de 4,00 % d'ici 2023, respectivement.

Annexe

Qualité du crédit



Formations de prêts douteux bruts

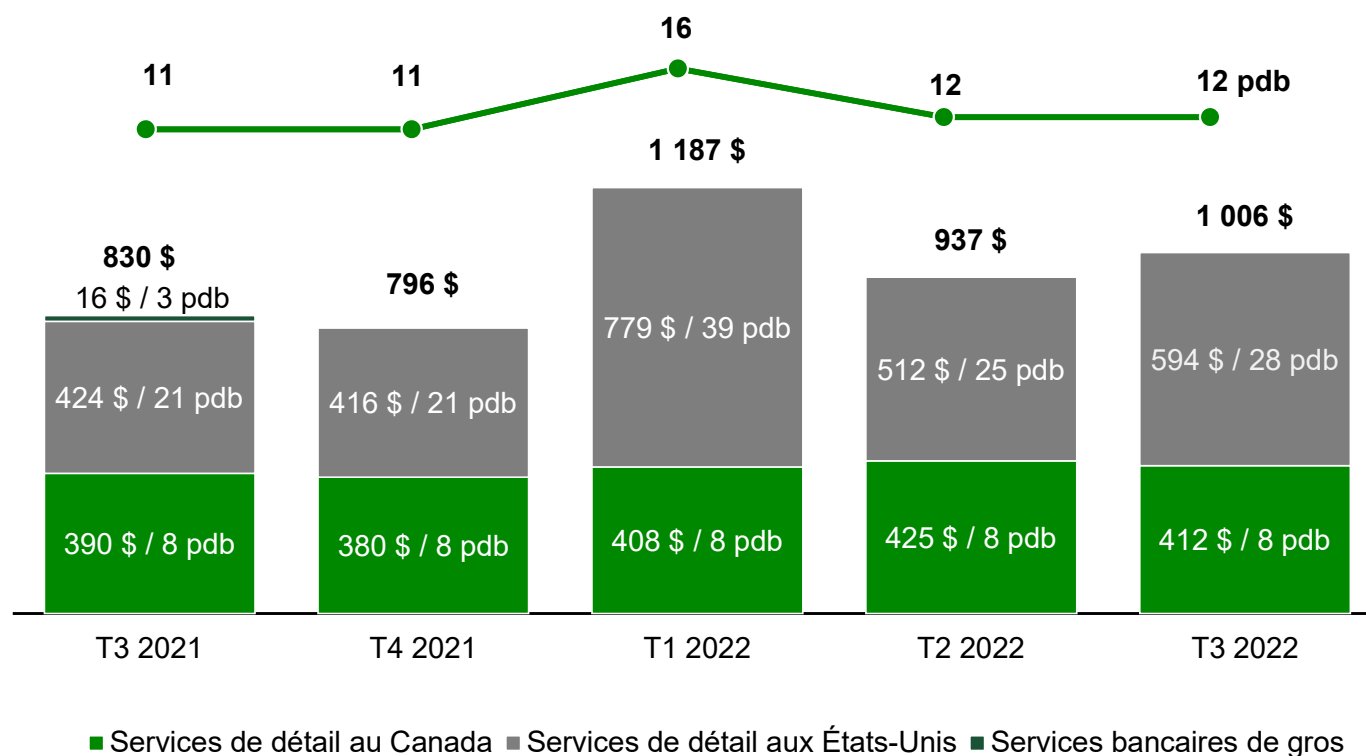
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Les formations de prêts douteux bruts sont demeurées stables sur 3 mois.

Formations de prêts douteux bruts¹⁰² : en M\$ et ratios¹⁰³



Prêts douteux bruts

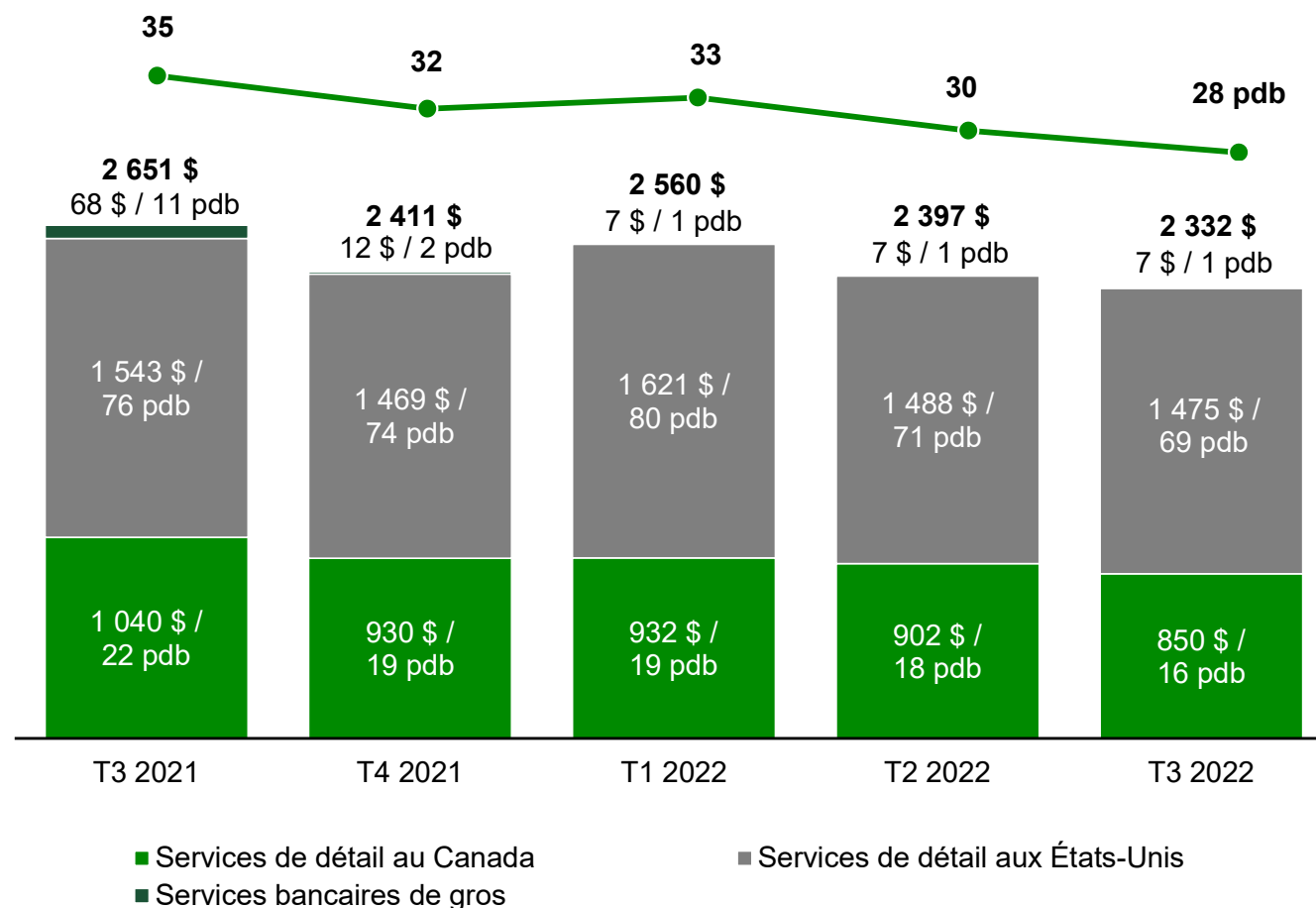
par secteur d'exploitation



Prêts douteux bruts¹⁰⁴ : en M\$ et ratios¹⁰⁵

Faits saillants

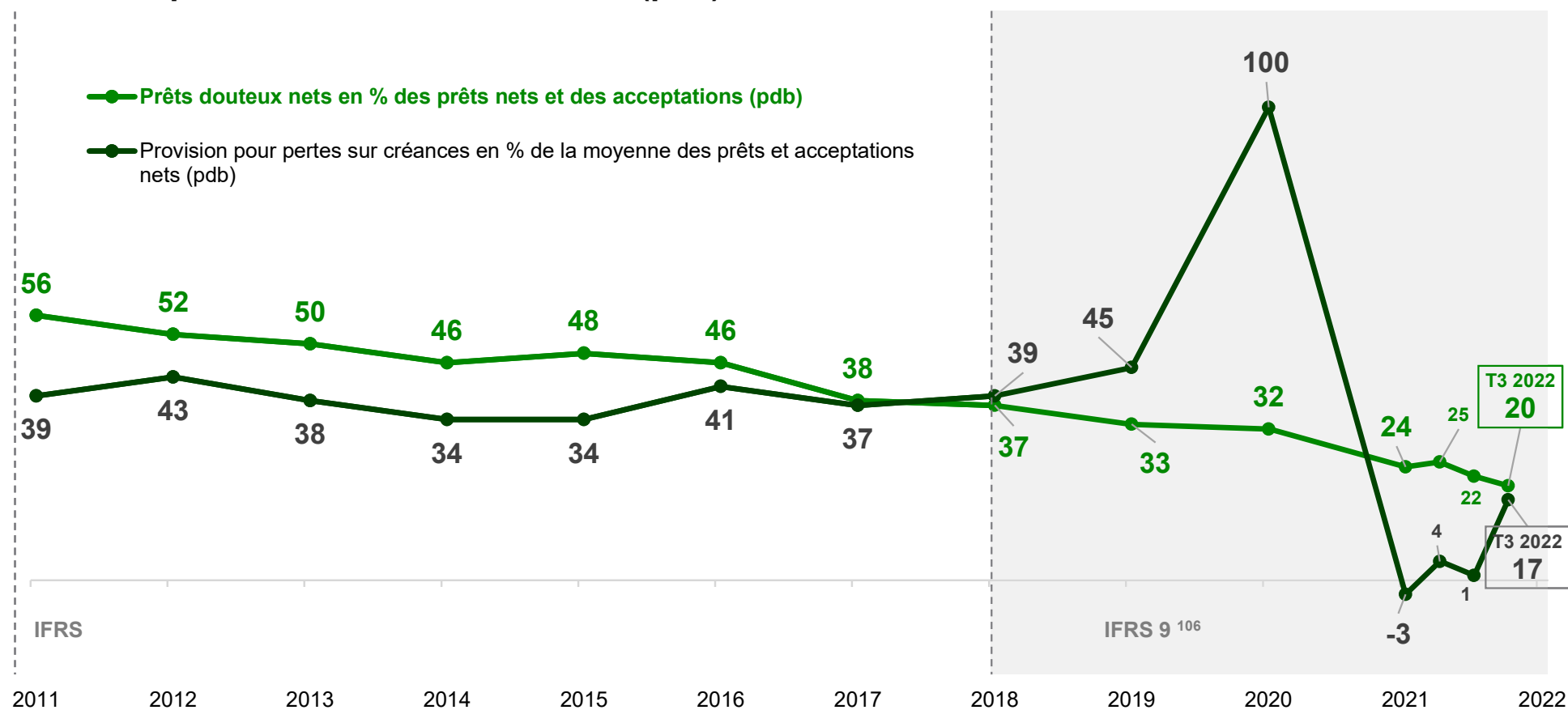
- Les prêts douteux bruts ont diminué de 2 pdb sur 3 mois, pour s'établir à un nouveau creux cyclique.



Qualité du crédit



Ratios de prêts douteux nets et de PPC (pdb)



Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{43, 107}



Prêts douteux et prêts productifs

Faits saillants

- Les PPC pour prêts douteux restent à de faibles niveaux cycliques
 - Augmentation sur 3 mois principalement dans les portefeuilles de prêts à la consommation aux États-Unis
- PPC pour prêts productifs attribuable à l'établissement d'une provision nominale au cours du trimestre

PPC (M\$)

	T3 2021	T2 2022	T3 2022
Banque – Total	(37)	27	351
Prêts douteux	242	314	340
Prêts productifs	(279)	(287)	11
Services de détail au Canada	100	60	170
Prêts douteux	154	163	142
Prêts productifs	(54)	(103)	28
Services de détail aux États-Unis	(96)	(18)	107
Prêts douteux	63	96	135
Prêts productifs	(159)	(114)	(28)
Services bancaires de gros	2	(9)	25
Prêts douteux	-	(1)	-
Prêts productifs	2	(8)	25
Siège social	(43)	(6)	49
Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.			
Prêts douteux	25	56	63
Prêts productifs	(68)	(62)	(14)

Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois dans les portefeuilles de prêts à la consommation

Services bancaires personnels au Canada (T3 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	244,5	167	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	112,2	87	0,08
Prêts automobiles indirects	27,0	68	0,25
Cartes de crédit	16,4	79	0,48
Autres prêts aux particuliers	18,6	41	0,22
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	<i>9,1</i>	<i>24</i>	<i>0,26</i>
Total des Services bancaires personnels au Canada	418,7	442	0,11
Variation par rapp. au T2 2022	9,6	(34)	(0,01)

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %)^{108,109}

	T2 2022			T3 2022		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	52	40	49	51	39	47
C.-B.	51	41	47	51	40	46
Ontario	49	39	45	49	38	43
Prairies	60	50	56	60	49	56
Québec	56	50	54	55	49	52
Canada	52	41	48	52	40	46

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants (T3 2022)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne¹¹¹ de 793 pour les non-assurés
- Taux d'intérêt variable de 44 %, dont 27 % pour les prêts hypothécaires et 17 % pour les LDCVD
- Mesures clés de montage comparables à celles d'avant la pandémie, voire meilleures
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV actuel supérieur à 75 %

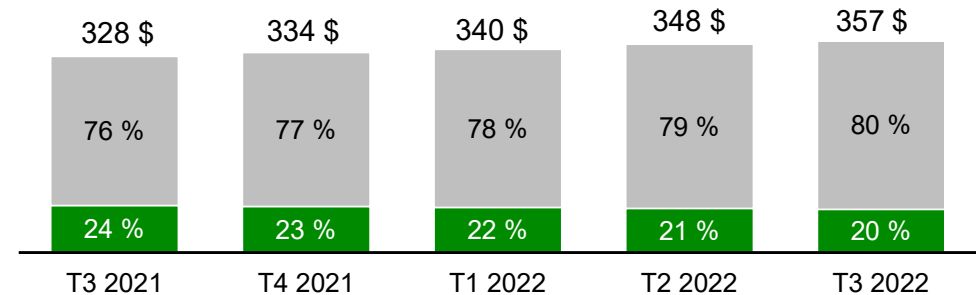
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 72 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs¹¹² est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 %¹¹³ des CGBI en attente, dont 24 % étant assuré
- Les prêts consentis pour la construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

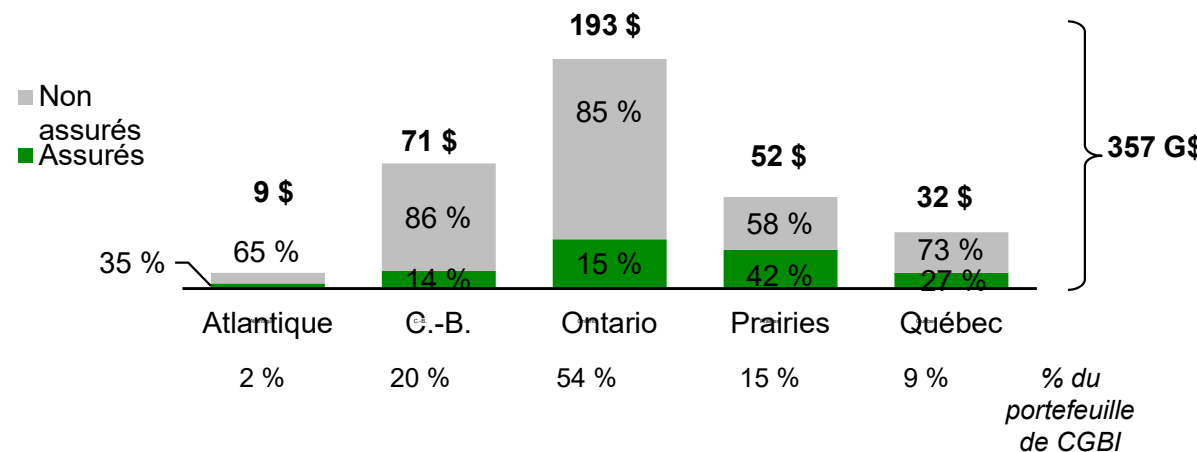
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)¹⁰⁸

	T3 2021	T4 2021	T1 2022	T2 2022	T3 2022
Non assurés	49	49	49	48	47
Assurés	48	48	48	47	45

Répartition régionale¹¹⁰ (en G\$)



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada demeure bonne.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T3 2022)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹¹⁰	104,1	408	0,39
Services bancaires de gros	79,3	7	0,01
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	183,4	415	0,23
Variation par rapp. au T2 2022	13,1	(18)	(0,02)

Répartition par secteur¹¹⁰

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	27,7	2
Immobilier non résidentiel	21,5	10
Services financiers	41,1	1
Gouvernement / fonction publique / santé et services sociaux	13,0	53
Pétrole et gaz	2,0	38
Métaux et mines	2,6	9
Foresterie	0,6	1
Produits de consommation ¹¹⁴	7,7	113
Industriel / manufacturier ¹¹⁵	11,1	101
Agriculture	9,7	6
Industrie automobile	9,5	6
Autres ¹¹⁶	36,9	75
Total	183,4	415

Services bancaires personnels aux États-Unis (\$ US)



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois

Services bancaires personnels aux États-Unis¹¹⁷ (T3 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	33,5	368	1,10
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁴⁰	7,0	216	3,11
Prêts automobiles indirects	26,2	158	0,61
Cartes de crédit	13,6	153	1,13
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,63
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	80,9	899	1,11
Variation par rapp. au T2 2022 (\$ US)	3,2	(25)	(0,08)
Opérations de change	22,6	254	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	103,5	1 153	1,11

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹¹⁷

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour¹¹⁸

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de 1 ^{er} rang (en %)	LDCVD de 2 ^e rang (en %)	Total (en %)
>80 %	5	1	3	4
De 61 à 80 %	32	12	32	31
<= 60 %	63	87	65	65
Cotes FICO actuelles > 700	93	91	90	92

Services bancaires commerciaux aux États-Unis (\$ US)



Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹¹⁷ (T3 2022)

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts principalement attribuable à une nouvelle formation au cours du trimestre

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	24,7	60	0,24
Immobilier non résidentiel	17,2	42	0,24
Immobilier résidentiel	7,5	18	0,24
Commercial et industriel	62,4	192	0,31
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	87,1	252	0,29
Variation par rapp. au T2 2022 (\$ US)	1,0	16	0,02
Opérations de change	24,5	70	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	111,6	322	0,29

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,6	19
Commerces de détail	5,2	12
Appartements	6,7	8
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	1,7	6
Hôtels	0,6	2
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	5,7	12
Total Immobilier commercial	24,7	60

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,1	22
Services professionnels et autres	7,9	31
Produits de consommation ¹¹⁴	6,4	38
Industriel/manufacturier ¹¹⁵	5,6	29
Gouvernement / secteur public	11,2	5
Services financiers	6,8	2
Industrie automobile	3,0	2
Autres ¹¹⁹	10,4	63
Total Commercial et industriel	62,4	192

Annexe

Renseignements supplémentaires



T3 2022 : Revenu net avant provision^{17, 120} et levier d'exploitation^{17, 121}



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

BANQUE – TOTAL		T3 2022		T2 2022		T3 2021		Référence IFS
		Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)	10 925	6 096	11 263	6 033	10 712	5 616	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision	4 829		5 230		5 096		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)	(7,7 %)		(1,6 %)		13,3 %		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	(5,2 %)		16,2 %		(4,9 %)		
5	Produits (% sur 12 mois)	2,0 %		10,1 %		0,4 %		
6	Charges (% sur 12 mois)	8,5 %		5,3 %		5,8 %		
7	Levier d'exploitation	(6,6 %)		4,8 %		(5,4 %)		
8	Résultats rajustés (en M\$)¹⁷	11 603	6 033	11 039	5 999	10 712	5 576	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ^{122,123}	3 101	1 686	2 719	1 632	2 681	1 518	Page 9, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ^{122,123}	2 409	1 310	2 146	1 289	2 180	1 233	Page 10, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ¹²⁴	(28)		(117)		15		Page 6, ligne 14
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ¹²⁵		49		(6)		(43)	Page 12, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13) ¹²⁶	10 939	5 706	10 583	5 650	10 196	5 248	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision	5 233		4 933		4 948		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)	6,1 %		(4,3 %)		11,2 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	5,8 %		10,9 %		2,7 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)	7,3 %		8,6 %		3,7 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ¹²⁷	8,7 %		6,6 %		4,5 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation	(1,4 %)		2,0 %		(0,9 %)		

Notes



1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 31.
3. Voir la diapositive 40.
4. Le T3 2022 correspond à la période allant du 1^{er} mai 2022 au 31 juillet 2022.
5. Les dépôts sont établis en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers et celle des dépôts d'entreprises au cours du trimestre. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis comprennent les comptes de dépôts assurés de Schwab (IDA); les dépôts des Services de détail au Canada comprennent les dépôts de gestion du patrimoine.
6. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises au cours du trimestre.
7. Se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion de la Banque pour le troisième trimestre de 2022 (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements.
8. Pour les quatre trimestres consécutifs.
9. Effectif moyen en équivalent temps plein dans ces segments au cours du trimestre.
10. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, et les GAB de la TD au Canada : Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD aux États-Unis.
11. Les utilisateurs actifs des services mobiles sont des clients de la TD qui ont ouvert une session au moyen des applications canadiennes ou américaines pour tablettes ou appareils mobiles au cours des 90 derniers jours. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD.
12. Rapports sur la compétitivité mondiale 2008-2020, Forum économique mondial.
13. Selon le Rapport sur l'industrie hypothécaire résidentielle (octobre 2021) de la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).
14. Le classement quant à la part de marché se fonde sur les données les plus à jour provenant du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF) pour les dépôts et les prêts personnels en date de mai 2022, de l'Association des banquiers canadiens pour le crédit garanti par des biens immobiliers en date de mars 2022, de l'Association des banquiers canadiens pour les dépôts et les prêts d'entreprises en date de décembre 2021 et de Strategic Insight pour les actifs, les opérations de négociation et le revenu de Placements directs en date de mars 2022.
15. D'après le répertoire des institutions et le Sommaire des dépôts de 2021 de la FDIC.
16. La richesse d'un État est fondée sur le revenu des ménages médian.

17. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Notre rendement » du Rapport de gestion de la Banque pour le troisième trimestre de 2022 (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour obtenir de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter ainsi qu'un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés.
18. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du BSIF. Voir la diapositive 24.
19. En date du 31 juillet 2022. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.
20. Homologues au Canada : les quatre autres grandes banques (RBC, BMO, BNS et CIBC). D'après les résultats de tous les homologues pour le T3 2022 clos le 31 juillet 2022.
21. Homologues en Amérique du Nord : les homologues canadiens et américains. Homologues aux États-Unis : C, TFC, BAC, JPM, WFC, PNC et USB, d'après les résultats pour le T2 2022 clos le 30 juin 2022.
22. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le résultat du secteur Siège social est exclu. Les pourcentages peuvent ne pas totaliser 100 % du fait qu'ils sont arrondis.
23. Aux fins de communication de l'information financière, le secteur des Services bancaires de détail aux États-Unis comprend la quote-part de la Banque du résultat de Schwab, mais cette dernière est présentée séparément ici à titre indicatif.
24. Le 6 octobre 2020, la Banque a acquis une participation d'environ 13,5 % dans Schwab après la clôture de l'entente sur l'acquisition de la TD Ameritrade Holding Corporation (« TD Ameritrade »), dont la Banque était un actionnaire important, par Schwab (la « transaction Schwab »). Pour en savoir plus, se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » de la section « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2021. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois, et la Banque a commencé à comptabiliser sa quote-part du résultat de Schwab sur cette base au premier trimestre de l'exercice 2021.
25. Selon le total de l'actif. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques et institutions d'épargne aux États-Unis.
26. Les principaux courtiers agissent en tant que contreparties aux opérations de la Réserve fédérale de New York dans la mise en œuvre de la politique monétaire. Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez consulter le site Web <https://www.newyorkfed.org/>.
27. Sondage 2022 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard de leur prêteur automobile mené auprès de sociétés réalisant entre 214 000 et 542 000 opérations. Pour en savoir plus, visitez le jdpower.com/awards.

Notes



28. Les utilisateurs actifs des services numériques de l'entreprise comprennent les utilisateurs actifs des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, de CourtierWeb TD, de MBNA, de TD Assurance et des Services de détail aux États-Unis. Utilisateurs actifs des services mobiles au Canada selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada. Utilisateurs actifs des services mobiles aux États-Unis selon les Services de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
29. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
30. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
31. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).
32. L'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon comprend i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts, et ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets. Les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps ainsi que l'amortissement de l'ajustement au montant de base sont comptabilisés dans le secteur Siège social. Se reporter à la note 8 des états financiers consolidés intermédiaires pour en savoir plus.
33. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la note 18.
34. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.
35. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
36. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
37. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 567 M\$ ainsi que des pertes liées aux activités de négociation de 20 M\$. Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
38. Les mesures relatives au capital et aux liquidités à la diapositive 24 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.

39. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
40. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
41. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
42. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
43. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur. Les périodes antérieures ont été réévaluées pour tenir compte de ces prêts.
44. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
45. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
46. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
47. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
48. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
49. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
50. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le résultat du secteur Siège social est exclu.
51. Taux de croissance annuel composé (TCAC) pour la période de cinq ans terminée le 31 octobre 2021.
52. Les résultats du Siège social pour 2020 comprennent un gain net sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade.
53. Fondé sur un dividende trimestriel de 0,89 \$ déclaré le 26 mai 2022 et annualisé.
54. Le total des dépôts est établi en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers, d'entreprises et de gestion du patrimoine. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises.
55. Sondage 2022 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires canadiens à l'égard de leur prêteur automobile. Pour en savoir plus sur le sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada, consultez la page <https://canada.jdpower.com/financialservices/canada-dealer-financing-satisfaction-study>.
56. Source : Outil Mobile Metrix® de Comscore, services financiers – services bancaires (applis mobiles), audience totale, moyenne sur trois mois se terminant en mars 2022, au Canada.
57. Source : Outil MMX® Multi-Platform de Comscore, services financiers – services bancaires, audience totale, moyenne sur trois mois se terminant en mars 2022, au Canada, aux États-Unis, en Espagne, en France et au Royaume-Uni.

58. Fréquentation et engagement de Similarweb, premier semestre de 2022, Canada; période de janvier 2022 à juin 2022.
59. Investor Economics, « Managed Money Advisory Service » (printemps 2022). Actifs gérés en date de décembre 2021. Selon la somme des actifs gérés dans les catégories suivantes du rapport d'Investor Economics : Régime de retraite à prestations déterminées, Régime de retraite à cotisations déterminées, Sociétés et gouvernements, Organismes à but non lucratif, fondations et fonds de dotation, Autres institutions.
60. Investor Economics, « Managed Money Advisory Service » (printemps 2022). Actifs gérés en date de décembre 2021. Selon la somme des actifs gérés dans les catégories suivantes du rapport d'Investor Economics : Régimes de retraite à prestations déterminées et Régimes de retraite à cotisations déterminées.
61. Palmarès 2022 des services de courtage en ligne du *Globe and Mail*, « Does the zero-commission revolution flip the script on who's best? », *The Globe and Mail*, février 2022.
62. D'après les primes brutes d'assurance souscrites par le secteur des assurances de biens et de dommages. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes de réglementation provinciaux, au 31 décembre 2021.
63. TD Bank a obtenu le plus haut taux de satisfaction de la clientèle selon le sondage 2021 de J.D. Power sur la satisfaction de la clientèle des services bancaires aux petites entreprises dans la région du Sud. Pour en savoir plus sur le prix J.D. Power 2021, visitez le [jdpower.com/awards](https://www.jdpower.com/awards).
64. Le total des dépôts est établi à partir de la moyenne des dépôts personnels et commerciaux et des comptes de dépôt assurés de Schwab. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises.
65. Selon le total des dépôts. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques et institutions d'épargne aux États-Unis.
66. Comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
67. Première banque canadienne pour les obligations mondiales vertes, sociales, durables et liées au développement durable (VSDDD) et la souscription de prêts liés au développement durable. Selon le classement de la TD pour le crédit accordé par les teneurs de livres au troisième trimestre, en date du 16 août 2022. Source : Bloomberg.
68. Le 17 juin 2021, le BSIF a annoncé une augmentation de 1,50 % de la réserve pour stabilité intérieure, l'établissant à 2,50 % à partir du 31 octobre 2021.
69. Le 12 août 2021, le BSIF a confirmé que l'exclusion de titres émis par des États du calcul de l'évaluation de l'exposition au ratio de levier prendra fin après le 31 décembre 2021. Toutefois, les réserves des banques centrales continueront d'être exclues du calcul de l'évaluation de l'exposition au ratio de levier. Le ratio minimal de CTAP fondé sur le levier financier passera à 7,25 % à compter du 1^{er} février 2023, en raison de l'augmentation de 50 pdb de la réserve du ratio du levier financier, applicable aux BISN.
70. Reflète les créances impayées et converties au taux de change en date du 31 juillet 2022.

- 71. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre au total indiqué.
- 72. Cette mesure a été calculée conformément à la Ligne directrice Normes sur la capacité totale d'absorption des pertes (normes TLAC) du BSIF.
- 73. Comprend la valeur nominale des titres de créance à long terme de premier rang non garantis impayés émis après le 23 septembre 2018 dont la durée restante jusqu'à l'échéance est supérieure à un an. Les titres de créance à long terme de premier rang non garantis dont l'échéance initiale est moins de 400 jours ne sont pas admissibles pour recapitalisation interne et ne sont pas considérés comme des CTAP.
- 74. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de liquidités du Bureau du BSIF.
- 75. Sous réserve de la conversion en vertu du régime de recapitalisation interne des banques.
- 76. Les notes tiennent compte des notes attribuées aux créances de premier rang de sociétés de portefeuille.
- 77. Les dépôts d'entreprises excluent le financement de gros.
- 78. Le classement quant à la part de marché se fonde sur des rapports produits à l'interne.
- 79. Benefits Canada, « The Top 40 Money Managers » (au 31 décembre 2021), mai 2022.
- 80. Ne tient pas compte de certains passifs : les dérivés sur opérations de négociation, les autres passifs, les activités de négociation des prêts hypothécaires des Services bancaires de gros, les participations ne donnant pas le contrôle et certains capitaux propres, dont les actions ordinaires.
- 81. Les dépôts de banques, d'entreprises et de gouvernements, moins les obligations sécurisées et les billets à moyen terme de premier rang.
- 82. Obligations liées à des titres vendus à découvert et à des titres vendus dans le cadre de mises en pension de titres.
- 83. Comprend principalement les billets de dépôt au porteur, les certificats de dépôt et le papier commercial.
- 84. Pour les titres de créance de gros à terme à échéance in fine.
- 85. En fonction de la première date de rachat à la valeur nominale. Le moment d'un rachat dépend des points de vue de la direction à ce moment ainsi que des autorisations en matière de réglementation et de gouvernance d'entreprise.
- 86. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité et les actions privilégiées et les instruments novateurs de catégorie 1.
- 87. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité, les actions privilégiées et les titres de créances subordonnés. Les titres de créance subordonnés comprennent certains billets de placements privés. Ces effets ne sont pas considérés en tant que financement de gros étant donné qu'ils peuvent être engagés essentiellement à des fins de gestion des fonds propres.
- 88. Représente des titres adossés à des créances hypothécaires émis à des investisseurs externes seulement.

- 89. Au 31 juillet 2022.
- 90. Exclut certains billets de placements privés et billets structurés.
- 91. En dollars canadiens, au taux de change du 31 juillet 2022.
- 92. Le 27 mars 2020, le BSIF a annoncé que la limite du ratio des obligations sécurisées est temporairement portée à 10 % pour permettre l'accès aux facilités de la Banque du Canada, tandis que le montant maximal d'actifs mis en commun relatifs aux instruments de marché reste limité à 5,5 % de l'actif au bilan d'un émetteur. Depuis le 21 octobre 2020, la Banque du Canada n'accepte plus les obligations sécurisées en nom propre pour les opérations de prise en pension. Le BSIF a annoncé la fin de l'augmentation temporaire de la limite régissant les obligations sécurisées à compter du 6 avril 2021.
- 93. Notes de Moody's et de DBRS, respectivement, en date du 31 juillet 2022.
- 94. En dollars canadiens, au taux de change à la date de l'émission.
- 95. La Covered Bond Label Foundation et ses sociétés affiliées ne sont pas associées aux obligations sécurisées de la TD; elles ne les approuvent pas et elles ne formulent aucune recommandation à leur égard.
- 96. Le rapport prêt-valeur actuel est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale et pondéré en fonction du solde.
- 97. Les actions privilégiées et les titres de créance subordonnés autres que des FPUNV émis après le 23 septembre 2018 seraient également visés.
- 98. Selon la définition donnée dans le règlement sur la recapitalisation interne.
- 99. Au moment de déterminer le multiplicateur, la SADC doit tenir compte de l'exigence, prévue dans la *Loi sur les banques* (Canada), selon laquelle les banques doivent maintenir un capital suffisant et les instruments de recapitalisation interne de rang égal admissibles doivent être convertis dans la même proportion et recevoir le même nombre d'actions ordinaires par dollar afférent à la créance qui est convertie.
- 100. Source : Services économiques TD, août 2022. Pour obtenir des analyses et des études sur l'économie récentes, consulter le site <https://economics.td.com/French>.
- 101. Source : Services économiques TD, août 2022. Pour obtenir des analyses et des études sur l'économie récentes, consulter le site <https://economics.td.com/French>.
- 102. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
- 103. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
- 104. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
- 105. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.

106. Avec prise d'effet le 1^{er} novembre 2017, la Banque a adopté la norme IFRS 9, qui remplace les lignes directrices de la norme IAS 39. La Banque a pris la décision de ne pas retraiter l'information financière des périodes comparatives et a comptabilisé tout écart d'évaluation entre les valeurs comptables antérieures et les nouvelles valeurs comptables au 1^{er} novembre 2017 par un rajustement du solde d'ouverture des résultats non distribués. Par conséquent, les résultats des exercices 2018 et 2019 reflètent l'adoption de la norme IFRS 9, tandis que les résultats des périodes antérieures reflètent l'application de la norme IAS 39.
107. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
108. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.
109. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
110. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
111. La cote de crédit moyenne est pondérée.
112. D'après les primes brutes d'assurance souscrites par le secteur des assurances de biens et de dommages. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes de réglementation provinciaux, au 31 décembre 2021.
113. Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés déclaré en attente au T2 2022 a été retraité et est passé de 62 G\$ à 53 G\$.
114. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
115. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.
116. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
117. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
118. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index à compter de mai 2022, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD. Cotes FICO mises à jour en juin 2022.
119. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

120. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
121. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
122. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
123. Les produits comme présentés des Services de détail aux États-Unis pour le deuxième trimestre de 2022 comprenaient le recouvrement d'un règlement contentieux de 224 M\$ avant impôts, qui a été comptabilisé dans les éléments à noter. Les charges comme présentées des Services de détail aux États-Unis pour le troisième trimestre de 2022 comprenaient les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon, s'élevant à 29 M\$ avant impôts, qui ont été comptabilisées dans les éléments à noter.
124. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 6 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
125. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts.
126. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 64.
127. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 9,9 % (5 533 M\$ au T3 2021 et 6 082 M\$ au T3 2022, soit une augmentation de 549 M\$ sur 12 mois).

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs