



Groupe Banque TD
Présentation à l'intention des investisseurs

Deuxième trimestre de 2013

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs

De temps à autre, la Banque fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion du rapport annuel 2012 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun de ses secteurs d'activité, aux rubriques « Perspectives et orientation pour 2013 », ainsi que dans d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2013 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, ainsi que le rendement financier prévu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes - dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir - peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner de tels écarts incluent les risques notamment de crédit, de marché (y compris les marchés des actions, des marchandises, de change et de taux d'intérêt), de liquidité, d'opération (y compris les risques liés à la technologie), d'atteinte à la réputation, d'assurance, de stratégie et de réglementation ainsi que les risques juridiques, environnementaux, liés à l'adéquation des capitaux propres et les autres risques, tous présentés dans le rapport de gestion de 2012 de la Banque. On peut citer comme exemples de tels risques l'incidence des récentes modifications législatives aux États-Unis, comme il est mentionné à la rubrique « Événements importants en 2012 » de la section « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2012; les modifications aux lignes directrices sur les capitaux propres et la liquidité, et les instructions relatives à la présentation ainsi que leur nouvelle interprétation; les modifications aux notations de la Banque; l'augmentation des coûts de financement de crédit causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées relativement au traitement et au contrôle de l'information; les perturbations ou les attaques (y compris les cyberattaques) liées à la technologie informatique, à l'Internet, à l'accès au réseau ou à d'autres systèmes ou services de communication vocale ou de transmission de données de la Banque; et le contexte de contentieux globalement difficile, y compris aux États-Unis. Nous avisons le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles, et d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2012. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion 2012 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » en leur version modifiée dans le présent document; et pour chacun des secteurs d'activité, sous les rubriques « Perspectives et orientation pour 2013 », en leur version modifiée dans le présent rapport, sous les rubriques « Perspectives ».

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

1

L'une des 10 grandes banques de détail en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière et le total de l'actif¹

2

Rendement démontré

*Production de rendement à long terme de **premier ordre** pour nos actionnaires*

3

Bilan et capitalisation solides

Bien noté par toutes les principales agences d'évaluation du crédit

4

Accent sur les occasions de croissance

*Objectif de croissance du BPA rajusté à moyen terme² de **7 % à 10 %***

1. Voir la diapositive 6.

2. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4.

Nos secteurs d'activité

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

- Services bancaires aux particuliers
- Services bancaires commerciaux et aux petites entreprises

Gestion de patrimoine et Assurance

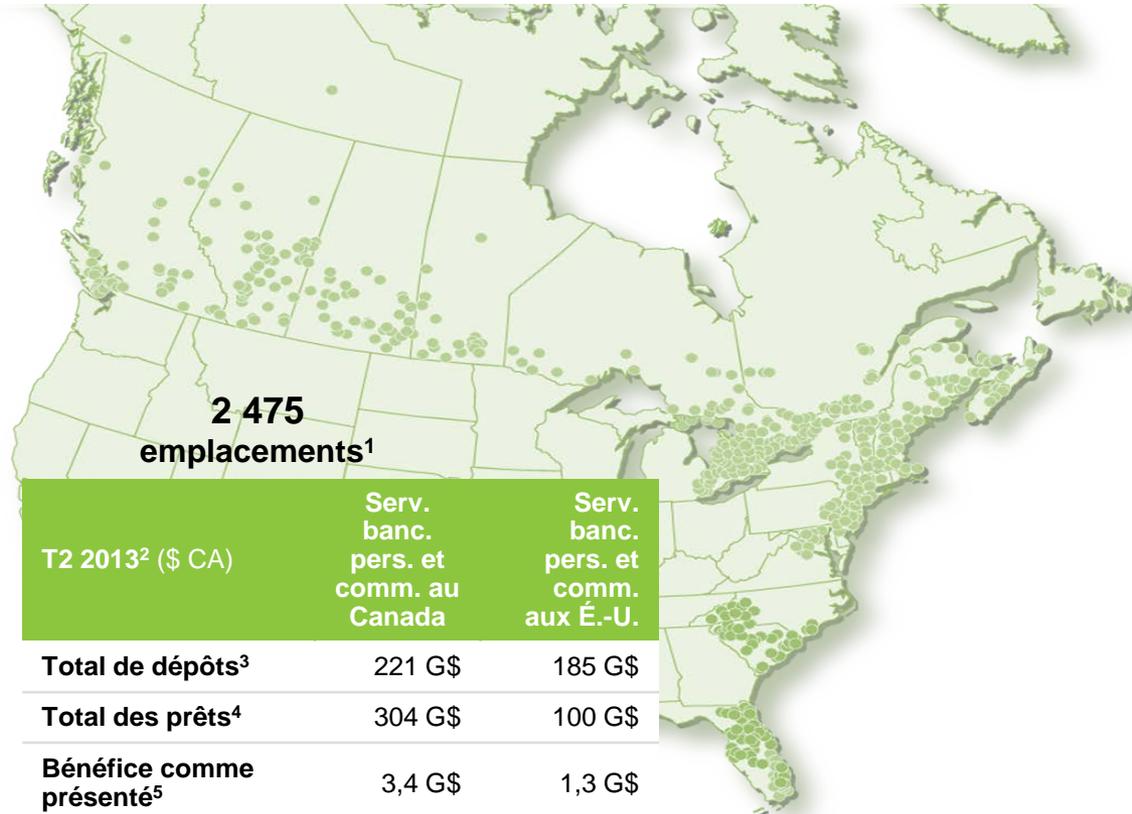
- Placements directs
- Services-conseils de gestion de patrimoine
- Gestion de placements
- Assurance

Services bancaires personnels et commerciaux aux États-Unis

- Services bancaires aux particuliers
- Services bancaires commerciaux et aux petites entreprises
- Services bancaires aux grandes entreprises et services bancaires spécialisés

Services bancaires de gros

- Recherche
- Services bancaires de placement
- Marchés des capitaux
- Transactions bancaires mondiales



T2 2013 ² (\$ CA)	Serv. banc. pers. et comm. au Canada	Serv. banc. pers. et comm. aux É.-U.
Total de dépôts³	221 G\$	185 G\$
Total des prêts⁴	304 G\$	100 G\$
Bénéfice comme présenté⁵	3,4 G\$	1,3 G\$
Bénéfice rajusté⁵	3,5 G\$	1,5 G\$
Clients	13 millions	8 millions
Employés⁶	28 048	24 668

Une banque nord-américaine axée sur les activités de détail à plus faible risque

1. Nombre de succursales de détail en Amérique du Nord à la fin du T2 2013.
 2. Le T2 2013 correspond à la période allant du 1^{er} février 2013 au 30 avril 2013.
 3. Le total des dépôts est établi en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers et celle des dépôts d'entreprises au T2 2013. Les dépôts aux États-Unis comprennent les comptes de dépôts assurés de TD Ameritrade.
 4. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises au T2 2013.
 5. Pour les quatre trimestres consécutifs se terminant par le T2 2013. Voir la définition des résultats rajustés à la note 3 de la diapositive 4.
 6. Effectif moyen en équivalent temps plein au T2 2013.

Bâtir la meilleure banque

Une banque résolument nord-américaine

- Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord¹
- L'une des rares banques dans le monde à avoir obtenu la note Aa1 de Moody's²
- Mise à profit de la plateforme et de la marque pour favoriser la croissance
- Solide image de marque à titre d'employeur

Accent sur les activités de détail

- Chef de file du service à la clientèle et de la commodité
- Plus de 80 % du bénéfice rajusté issu des activités de détail^{3, 4}
- Solide moteur de croissance interne
- Meilleur rendement compte tenu du risque assumé⁵

Notre entreprise

- Flux de rentrées croissant et reproductible
- Accent sur les produits axés sur le client
- Exploitation d'un modèle de courtage de l'avenir
- Réinvestissement continu dans notre avantage concurrentiel

Solide gestion des risques

- Prendre les risques que nous comprenons seulement
- Éliminer systématiquement les risques de perte extrême
- Gérer rigoureusement les capitaux propres et les liquidités
- Harmoniser notre culture et nos politiques avec notre philosophie de gestion des risques

Exécution hors pair

1. Voir la diapositive 6.
2. Note attribuée aux titres de créance à long terme (dépôts) de La Banque Toronto-Dominion au 30 avril 2013. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.
3. D'après le bénéfice rajusté pour le T2 2013. Depuis le 1^{er} novembre 2011, la Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS), qui ont remplacé les principes comptables généralement reconnus (PCGR) antérieurs, et désigne les résultats établis selon les IFRS « comme présentés ». La Banque a également recouru à des mesures financières non conformes aux PCGR pour obtenir les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés, déduction faite des impôts sur le résultat) afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » qui débute à la page 5 du communiqué de presse sur les résultats du T2 2013 pour obtenir de plus amples renseignements et un rapprochement des mesures non conformes aux PCGR utilisées par la Banque par rapport aux résultats comme présentés.
4. Les activités de détail comprennent les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Gestion de patrimoine et Assurance, et Services bancaires personnels et commerciaux aux États-Unis. Voir la diapositive 7 pour obtenir plus de détails.
5. D'après le rendement des actifs pondérés en fonction des risques pour le T2 2013, calculé en divisant le bénéfice net rajusté attribuable aux actionnaires ordinaires par les actifs moyens pondérés en fonction des risques. Pour en savoir plus, voir la diapositive 20. Voir la définition des résultats rajustés à la note 3 ci-dessus.

Statistiques du pays



- Dixième économie mondiale
- PIB nominal de 1,7 billion de \$ CA
- Population de 35 millions d'habitants

Système bancaire canadien

- Le système bancaire le plus solide au monde¹
- Les cinq grandes banques canadiennes occupent une position de chef de file sur le marché
- Les banques à charte canadiennes occupent plus de 70 % du marché des hypothèques résidentielles²
- Dans la plupart des provinces, les prêteurs hypothécaires disposent de recours contre les emprunteurs et peuvent saisir la propriété

Services bancaires personnels et commerciaux de la TD au Canada³

- Réseau de 1 165 succursales et de 2 815 GAB
- Globalement, part de marché de 21 %
- Au 1^{er} ou 2^e rang pour ce qui est de la part de marché de la plupart des produits de détail
- Parmi les plus grands émetteurs de deux cartes de crédit

Statistiques du pays



- Première économie mondiale
- PIB nominal de 15,1 billions de \$ US
- Population de 314 millions d'habitants

Système bancaire américain

- Plus de 9 000 banques, mais quelques grandes banques occupent une position dominante sur le marché
- Les cinq banques les plus importantes détiennent plus de 50 % des actifs dans l'économie américaine
- Les prêteurs hypothécaires disposent de recours limités dans la plupart des territoires

Services bancaires personnels et commerciaux de la TD aux États-Unis³

- Réseau de 1 310 succursales et de 1 898 GAB
- Activités exercées dans 5 des 10 régions métropolitaines statistiques les plus importantes du pays et dans 7 des 10 États les plus riches
 - Marché des dépôts de plus de 1,6 billion de \$ US³
 - Volume des montages de prêts hypothécaires de 200 G\$ US⁴
- Accès à plus de 55 millions de clients dans un périmètre d'environ 8 km des succursales de la TD

Perspectives de croissance considérables partout où la TD exerce ses activités

1. Rapport 2008-2012 sur la compétitivité mondiale, World Economic Forum.

2. Comprend les titrisations. Selon la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).

3. Selon SNL Bank and Thrifts en date du 30 juin 2011.

4. Volume des montages de nouveaux prêts hypothécaires en 2011 selon Moody's.

T2 2013 (G\$ CA)		Par rapport aux	
		Homologues au Canada ⁵	Homologues en Amérique du Nord ⁶
Total de l'actif	826 G\$	2 ^e	6 ^e
Total des dépôts	501 G\$	3 ^e	7 ^e
Capitalisation boursière (au 22 mai 2013)	77 G\$	2 ^e	6 ^e
Bénéfice rajusté net¹ (4 derniers trimestres)	7,3 G\$	2 ^e	6 ^e
<i>Bénéfice net comme présenté (4 derniers trimestres)</i>	6,8 G\$	S. o.	S. o.
Ratio des capitaux propres de première catégorie²	10,8 %	4 ^e	9 ^e
Effectif moyen en équivalent temps plein³	78 414	2 ^e	6 ^e
Note attribuée par Moody's⁴	Aa1	S. o.	S. o.

La TD est l'une des dix principales banques en Amérique du Nord

1. Voir la définition des résultats rajustés à la note 3 de la diapositive 4.

2. Depuis le T1 2013, les montants sont calculés conformément au dispositif réglementaire de Bâle III et sont présentés selon la méthode dite « tout compris ». Auparavant, les montants étaient calculés selon le dispositif réglementaire de Bâle II. Pour en savoir plus, voir la diapositive 19.

3. Effectif moyen en équivalent temps plein pour le T2 2013.

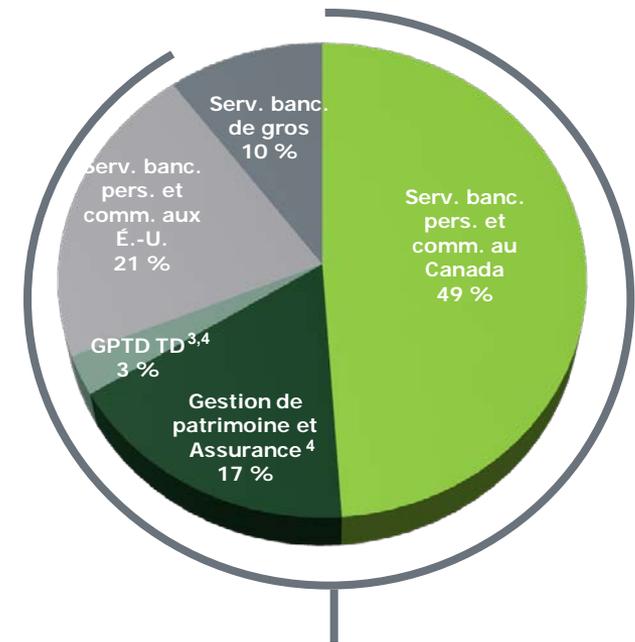
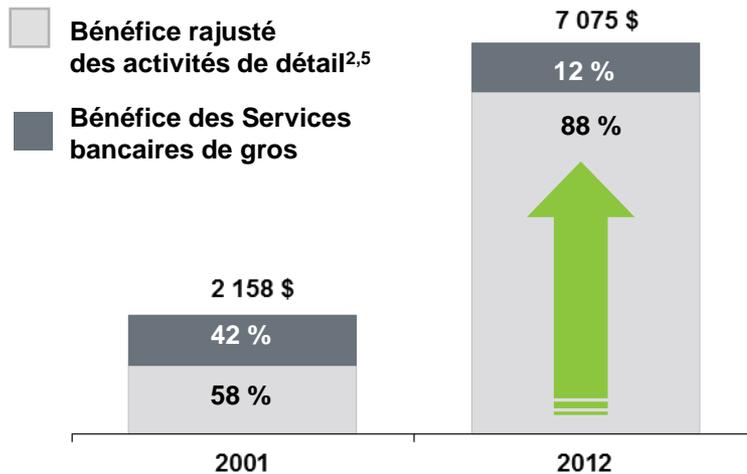
4. Voir la note 2 de la diapositive 4.

5. Homologues au Canada : les quatre autres grandes banques (RBC, BMO, Scotia et CIBC). Résultats rajustés sur une base comparable de façon à exclure les éléments non sous-jacents ciblés. D'après les résultats pour le T2 2013 clos le 30 avril 2013.

6. Homologues en Amérique du Nord : homologues canadiens et américains. Les homologues aux États-Unis incluent les banques installées sur les principales places financières (C, BAC, JPM) et les deux plus grandes banques super-régionales (WFC, USB). Résultats rajustés sur une base comparable de façon à exclure les éléments non sous-jacents ciblés. Homologues aux États-Unis : d'après les résultats pour le T1 2013 clos en mars 2013.

Faits saillants

- La TD fait partie des 10 banques les plus importantes d'Amérique du Nord¹
- Accent accru sur les Services de détail
- Solidité des activités de détail
- Composition des bénéfices fiable et stable



Bénéfice rajusté des activités de détail depuis le début de l'exercice 2013^{2,5} = 90 %

Composition du bénéfice axée sur les activités de détail

1. Voir la diapositive 6.
 2. Voir la définition des résultats rajustés à la note 3 de la diapositive 4.
 3. Participation déclarée de la TD de 44,97 % dans TD Ameritrade au 30 avril 2013.
 4. Gestion de patrimoine et Assurance comprend les secteurs Gestion de patrimoine et Assurance ainsi que TD Ameritrade.
 5. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le bénéfice rajusté du secteur Siège social est exclu. Voir la définition du bénéfice des activités de détail à la note 4 de la diapositive 4.

Évolution de la TD

Chronologie de l'établissement de la marque



>>> Accent croissant sur les activités de détail >>>

Fusion de
La Banque TD
et de Canada
Trust

Acquisition
de Newcrest
Capital

Acquisition
d'une
participation
de 51 % dans
Banknorth

Entente
entre
TD Waterhouse
USA et
Ameritrade

Privatisation
de TD
Banknorth

Acquisition de
Commerce
Bank

Intégration
de
Commerce
Bank

Acquisition
de
Riverside
et de TSFG

Acquisition
de Services
financiers
Chrysler et
du portefeuille
de cartes de
crédit MBNA

Acquisition du
portefeuille de
cartes de crédit
de Target et
acquisition
d'Epoch
Investment
Partners, Inc.



Fin des
années
90

2000

2001

2002
à
2004

2005

2006

2007

2008

2009

2010

2011

2012

2013



Aucune acquisition
importante
d'une grande
maison de courtage

Pertes sur prêts
(médias,
télécommunications,
énergie)

Démantèlement du
segment des produits
structurés

Abandon des produits
de crédit non liés
aux entreprises TD

Cessation des
opérations pour
compte propre non
axées sur les clients

Courtier traditionnel >>>

>>> Courtier de l'entreprise

**Évolution stratégique vers des services de détail à plus faible risque,
avec un courtier lié à notre marque**

Notre tolérance au risque

Nous prenons les risques nécessaires à la conduite de nos affaires, mais uniquement lorsque ces risques...

- cadrent avec notre stratégie d'entreprise et que nous les comprenons et pouvons les gérer;
 - n'exposent pas l'entreprise à des situations de pertes ponctuelles graves; c.-à-d. nous ne « misons pas la Banque » sur une seule acquisition, une seule activité ou un seul produit;
 - ne sont pas susceptibles de compromettre l'image de la marque TD.
-
- Démarche intégrée de surveillance et de reddition de comptes sur les risques courus
 - À l'intention de la haute direction et du conseil d'administration
 - Examen, évaluation et approbation périodiques du cadre de gestion des risques
 - Gouvernance structurée en matière de tolérance au risque, de l'entreprise au conseil d'administration
 - Comités de direction et Comité du risque du conseil d'administration

**Pratiques proactives et rigoureuses
en matière de gestion des risques**

1

L'une des 10 grandes banques de détail en Amérique du Nord¹

2

Rendement démontré

3

Bilan et capitalisation solides

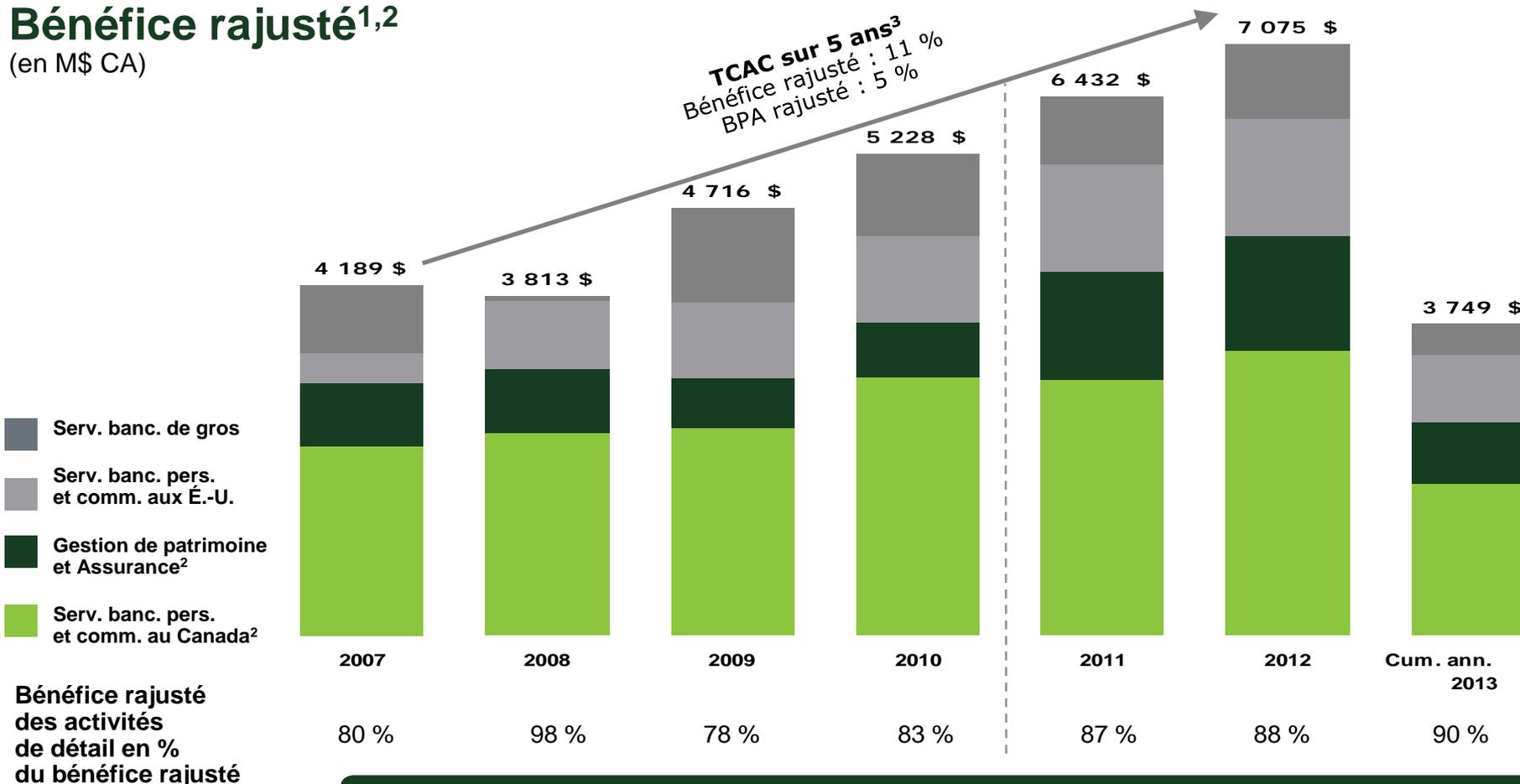
4

Accent sur les occasions de croissance

Rendement et croissance solides dans tous les secteurs d'activité



Bénéfice rajusté^{1,2} (en M\$ CA)



Objectif de croissance à moyen terme de 7 % à 10 % du BPA rajusté

1. Le 1^{er} novembre 2011, la Banque est passée des principes comptables généralement reconnus utilisés au Canada (PCGR canadiens) aux Normes internationales d'information financière (IFRS). Compte tenu de cette transition, les soldes présentés dans le graphique ci-dessus sont calculés en fonction des PCGR canadiens pour les exercices 2008 à 2010 et des IFRS pour 2011 et 2012. Pour de plus amples renseignements au sujet de la transition entre les PCGR canadiens et les IFRS, consulter la note 40 des états financiers et des notes complémentaires pour l'exercice 2012 de la Banque. Voir la définition des résultats rajustés à la note 3 de la diapositive 4. Voir aussi les pages 186 à 191 du rapport annuel 2012 pour un rapprochement des 10 exercices terminés en 2012. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le bénéfice rajusté du secteur Siège social est exclu. Pour de plus amples renseignements, voir également les rubriques portant sur les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Gestion de patrimoine et Assurance, Services bancaires personnels et commerciaux aux États-Unis et Services bancaires de gros, à la section « Analyse des secteurs d'exploitation » des rapports annuels de 2007 à 2012.

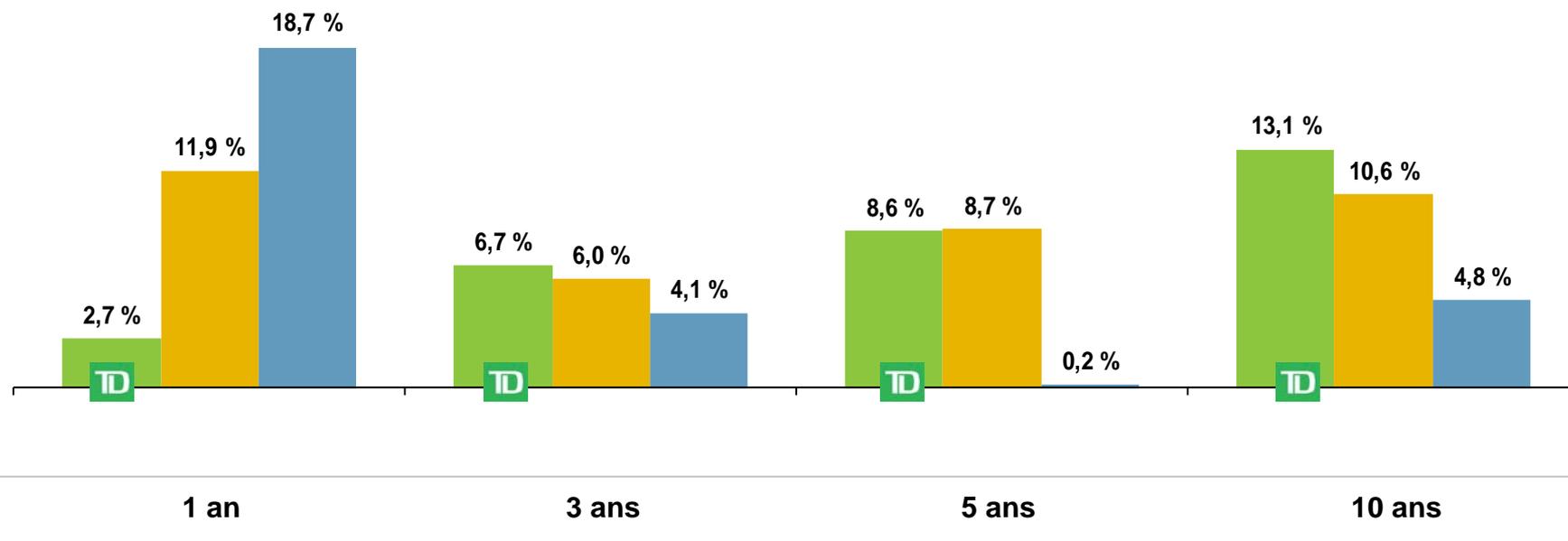
2. Avec prise d'effet le 4 juillet 2011, la responsabilité des affaires de TD Assurance, qui incombait auparavant au chef de groupe, Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, a été confiée au chef de groupe, Gestion de patrimoine. Les résultats sont mis à jour selon le format de déclaration futur aux fins de déclaration sectorielle à compter du T1 2012. Ces modifications ont été appliquées rétroactivement à 2011 à des fins comparatives.

3. Compte tenu du passage de la Banque aux IFRS, tel qu'il est expliqué ci-dessus, le calcul du taux de croissance annuel composé (TCAC) est fondé sur des soldes conformes aux PCGR canadiens pour les exercices 2008 à 2010 et des soldes conformes aux IFRS pour 2011 et 2012.

Rendement total solide pour les actionnaires



Rendement total pour les actionnaires (TCAC¹)



Production de rendement à long terme de premier ordre pour nos actionnaires

1. Taux de croissance annuels composés (TCAC) pour toutes les périodes terminées le 30 avril 2013. Source : Bloomberg.

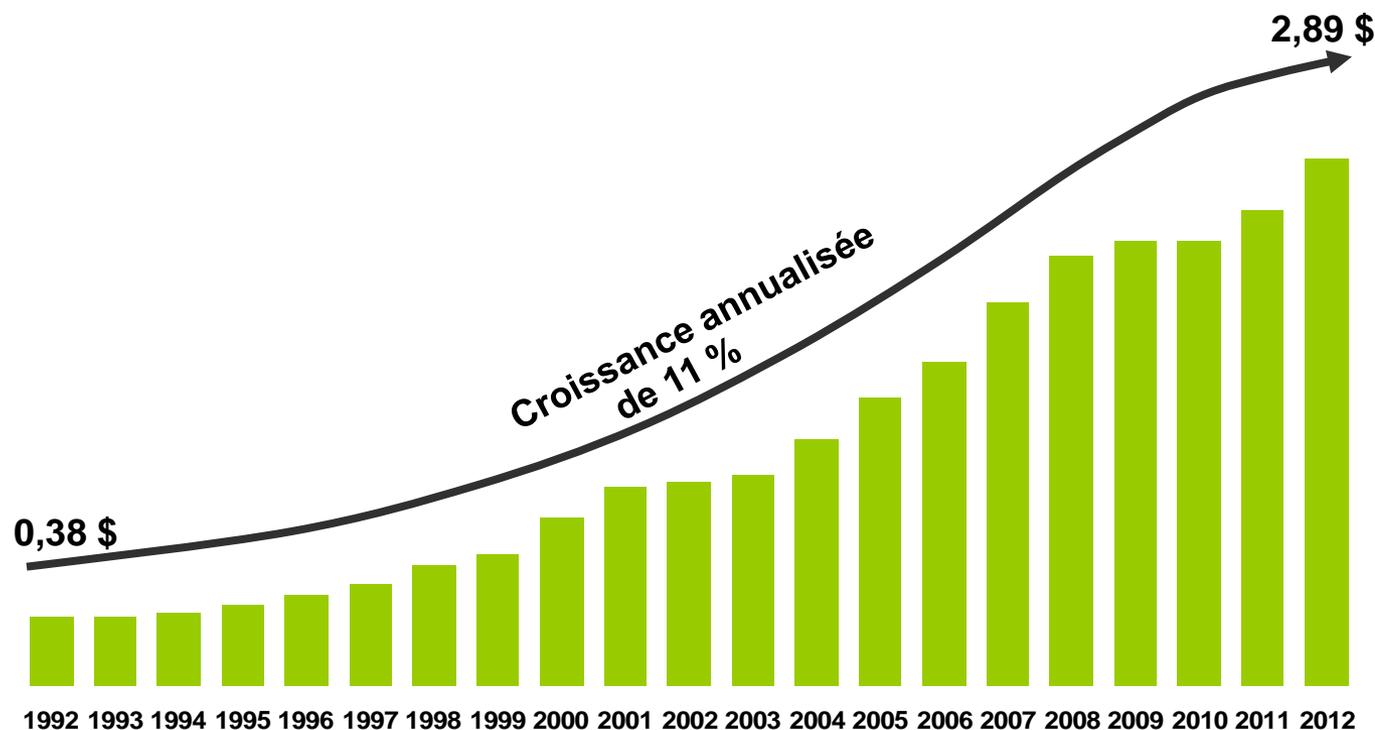
2. Homologues au Canada : les quatre autres grandes banques (RBC, BMO, Scotia et CM).

3. Homologues en Amérique du Nord : les homologues canadiens et américains. Les homologues aux États-Unis incluent les banques de grande place financière (C, BAC, JPM) et les trois grandes banques super-régionales (WFC, PNC, USB). Tous les montants sont en dollars américains.

De la constance et de la vigueur dans les versements de dividendes



Dividende par action (\$ CA)



Annonce d'une hausse de 0,04 \$ du dividende au T1 2013¹

Rendement de l'action : 3,7 %²

Ratio dividendes-bénéfice cible majoré au T3 2012 à 40 % – 50 %

Le dividende continue de croître

1. Payable en avril 2013.

2. Rendement de l'action en fonction du dividende par action des quatre derniers trimestres (se terminant par le T2 2013) divisé par la moyenne des cours haut et bas de l'action ordinaire pendant la période.

Points importants

- Croissance du BPA rajusté¹ de 4 % sur 12 mois et de 6 % depuis le début de l'exercice
- Solide croissance des bénéfices des activités de détail et d'excellents résultats du côté des Services bancaires de gros
- Amélioration soutenue de la qualité du crédit au Canada et aux États-Unis
- Solide ratio des capitaux propres de 8,8 % à la suite de la conclusion des acquisitions de Target et d'Epoch

Résultats robustes malgré le contexte difficile

Bénéfice net en M\$

(rajusté, s'il y a lieu)¹

	T2 2013	Var. trimestrielle	Var. annuelle
Activités de détail²	1 639 \$	-4 %	5 %
Services bancaires de gros	220	38 %	12 %
Siège social	(26)	-153 %	-30 %
Bénéfice net rajusté	1 833 \$	-4 %	6 %
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	1 723	-4 %	2 %
BPA rajusté (dilué)	1,90 \$	-5 %	4 %
<i>BPA comme présenté (dilué)</i>	1,78	-4 %	0 %
Ratio des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires de première catégorie selon Bâle III	8,8 %		

Dividende par action ordinaire



■ = Hausse du dividende déclaré

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4.

2. Voir la définition des résultats des activités de détail à la note 4 de la diapositive 4. Les résultats comme présentés des activités de détail se sont chiffrés à 1 609 M\$, soit une croissance pratiquement nulle par rapport au T1 2013 et de 5 % par rapport au T2 2012.

Points importants par secteur

Serv. banc. pers. et comm. au Canada

- Bénéfice rajusté¹ en hausse de 5 % sur 12 mois
- Solides volumes de prêts personnels et commerciaux
- Frais rajustés en hausse de 1 % sur 12 mois
- Augmentation de 8 % du bénéfice pendant la première moitié de 2013

Résultats robustes malgré le contexte d'exploitation difficile

Gestion de patrimoine et Assurance

- d'une forte croissance des honoraires en partie contrebalancée par une baisse des volumes de négociation et les coûts d'intégration liés à Epoch
- Baisse de 6 % sur 12 mois des bénéfices d'Assurance en raison d'une hausse des demandes d'indemnisation pour l'exercice en cours, conséquence d'un hiver plus rigoureux; croissance appréciable des primes
- L'apport de TD Ameritrade s'est chiffré à 53 M\$ (en hausse de 13 % sur 12 mois)

De solides paramètres fondamentaux de croissance sous-jacents

Serv. banc. pers. et comm. aux États-Unis

- Bénéfice rajusté¹ en hausse de 9 % sur 12 mois
- Solide croissance des prêts de 14 %² et croissance des dépôts de 10 % sur 12 mois
- La qualité du crédit continue de s'améliorer.
- Conclusion de l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target

Solide croissance des prêts et des dépôts et tendance favorable des honoraires

Services bancaires de gros

- Bénéfice en hausse de 12 % sur 12 mois
- Solides produits tirés des activités de négociation de 353 millions de dollars
- Rendement des capitaux propres de 21 %
- Maintien de notre rang parmi les trois premières maisons de courtage au Canada³

Nous nous situons dans notre fourchette cible de 15 à 20 % pour le RCP

Résultats robustes malgré le contexte difficile

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4. Le bénéfice comme présenté au T2 2013 des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada s'est chiffré à 847 M\$ CA, tandis qu'aux États-Unis, ce secteur a enregistré un bénéfice de 392 M\$ US.

2. Compte non tenu de l'incidence de l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target aux États-Unis.

3. Voir la note 3 de la diapositive 30.

T2 2013 : Faits saillants pour le portefeuille de crédit

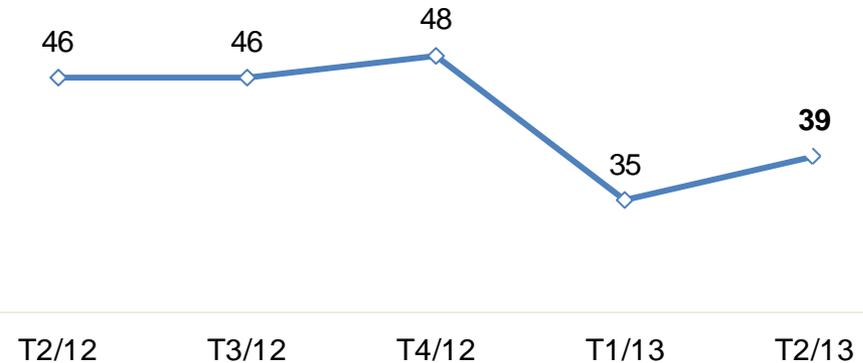


Faits saillants

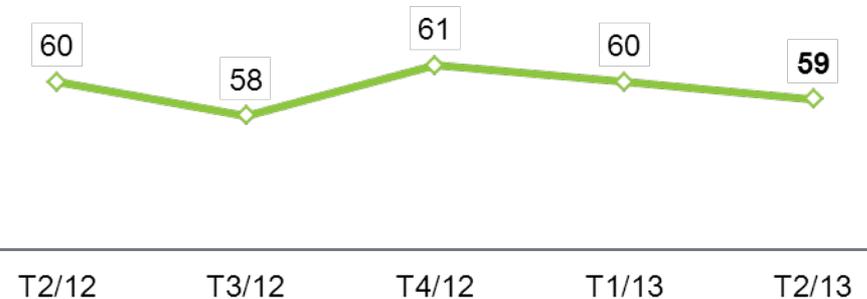
- Poursuite des tendances favorables en matière de crédit
 - Diminution des défaillances dans le portefeuille des Services bancaires personnels au Canada et aux États-Unis
 - Amélioration soutenue du taux de pertes sur cartes de crédit au Canada
 - Ratio PPC semblable à celui enregistré au trimestre précédent, abstraction faite de Target
- Ajout, au cours du trimestre, de 6 G\$ en prêts sur cartes de crédit par suite de l'acquisition de Target
- Accroissement des prêts de qualité

Maintien d'un rendement de crédit solide

Ratio PPC (pdb)^{1,2}



Ratio de prêts douteux bruts (pdb)^{2,3}



1. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations; la PPC totale exclut l'élément à noter suivant : incidence de l'ouragan Sandy, 54 M\$ au T4 2012.
2. Compte non tenu de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
3. Ratio de prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant).

1

L'une des 10 grandes banques de détail en Amérique du Nord¹

2

Rendement démontré

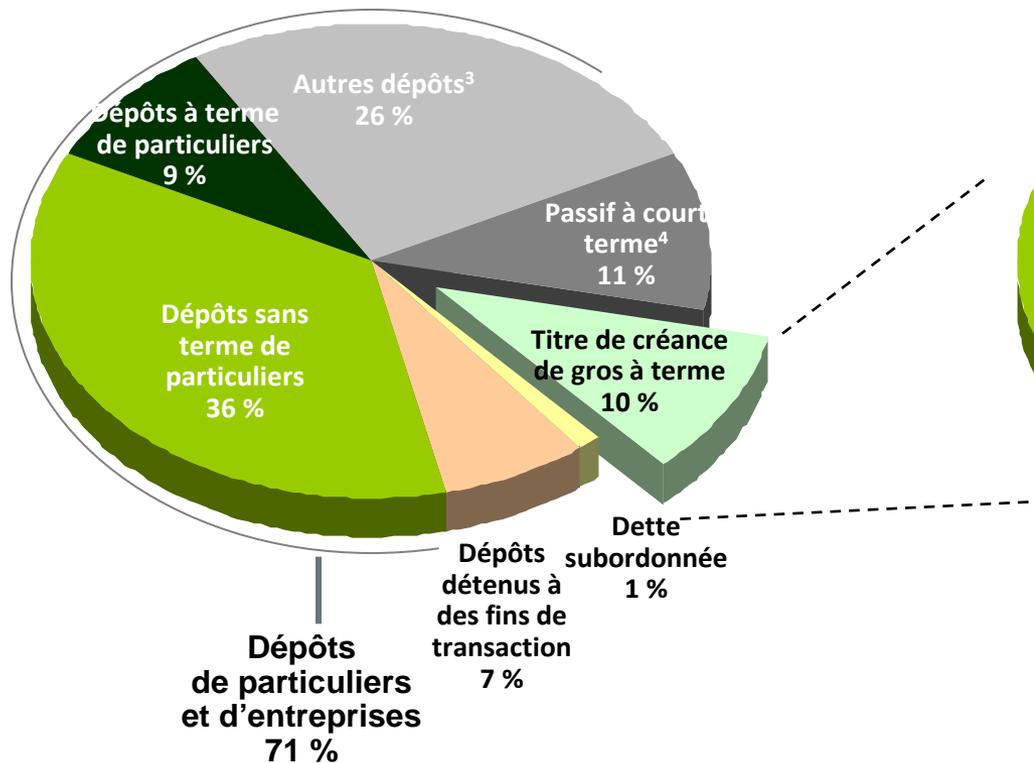
3

Bilan et capitalisation solides

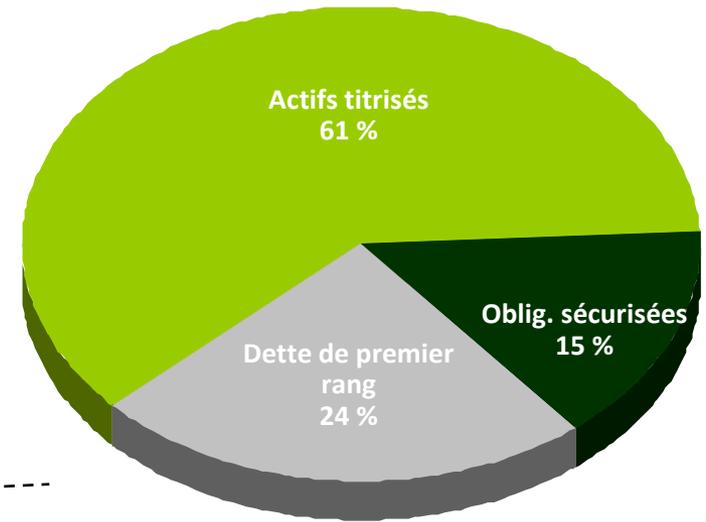
4

Accent sur les occasions de croissance

Composition du financement¹



Titres de créance de gros à terme²



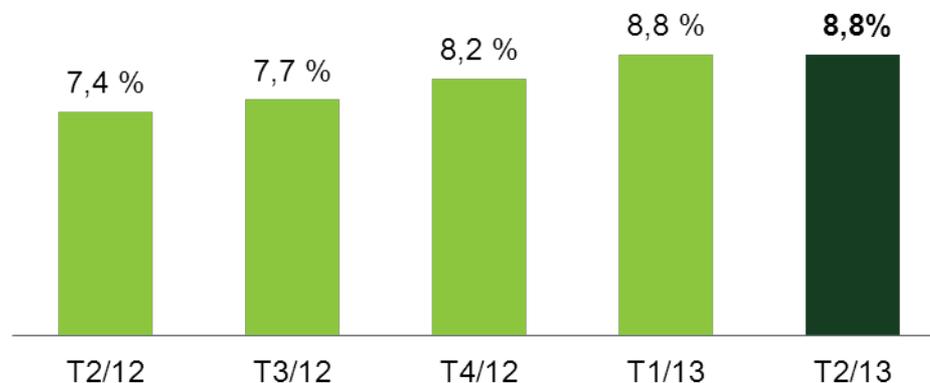
Principales sources de financement : dépôts de particuliers et d'entreprises

1. Au 30 avril 2013. Ne tient pas compte des passifs qui ne créent pas de financement comme les acceptations bancaires, les dérivés sur opérations de négociation, les autres passifs, les participations ne donnant pas le contrôle et certains capitaux propres, dont les actions ordinaires et d'autres instruments de capitaux propres.
 2. Au 30 avril 2013.
 3. Les dépôts de banques, d'entreprises et de gouvernements, moins les obligations sécurisées et les billets de premier rang à moyen terme.
 4. Obligations liées à des titres vendus à découvert et à des titres vendus dans le cadre de mises en pension de titres.

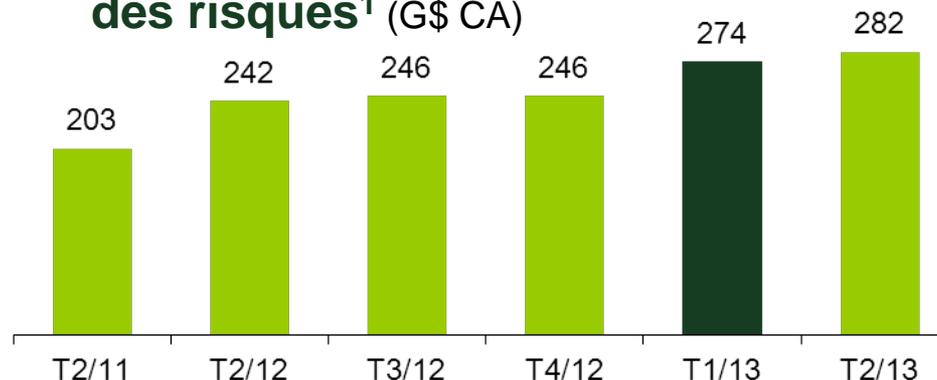
Faits saillants

- Ratio des capitaux propres (RCP) attribuables aux actionnaires ordinaires (AO) de première catégorie aux termes de Bâle III de 8,8 % au 30 avril 2013
- La TD dépasse l'exigence réglementaire de 7 % sur une base entièrement intégrée
- Le Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF) a assoupli, de 30 pdb, les exigences relatives au traitement du rajustement de la valeur du crédit
- Acquisitions de Target et d'Epoch : incidence de 44 pdb sur le RCP attribuables aux AO de première catégorie
- Annonce de la mise en place d'un programme de rachat de 12 millions d'actions

RCP attribuables aux AO de première catégorie selon Bâle III¹



Actifs pondérés en fonction des risques¹ (G\$ CA)



Nous demeurons en bonne position pour suivre l'évolution du cadre réglementaire et des exigences relatives aux fonds propres

1. Depuis le T1 2013, les montants sont calculés en vertu du dispositif réglementaire de Bâle III, à l'exception des capitaux propres rattachés au rajustement de la valeur du crédit conformément à la ligne directrice du BSIF, et sont présentés selon la méthode dite « tout compris ». Les RCP attribuables aux AO de première catégorie selon Bâle III pour 2012 constituent des estimations pro forma et sont présentés dans le rapport de gestion pour le T4 2012, le T3 2012, le T2 2012 et le T1 2012 (accessible sur le site td.com).

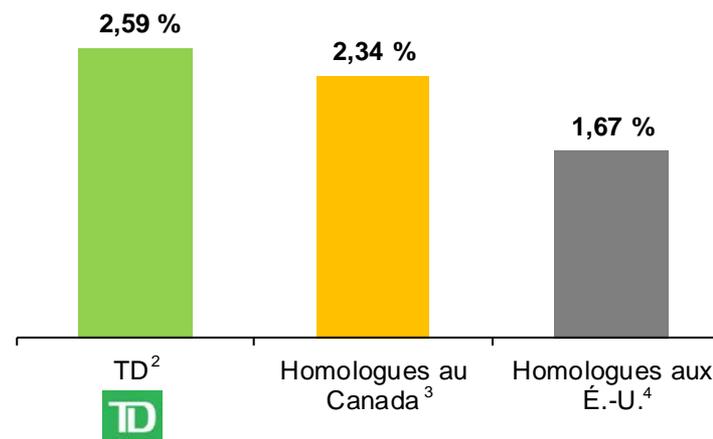
Accent sur le rendement en fonction des risques – Rendement rajusté



Distinctions

- Le magazine *Global Finance* a décerné à la TD le titre de banque la plus sûre d'Amérique du Nord et l'a classée parmi les 50 banques les plus sûres au monde (février 2013)
- Le magazine *Bloomberg Markets* a classé la TD au 8^e rang des banques les plus solides au monde en 2013
- Le magazine *Euromoney* a décerné à la TD le titre de meilleure banque au Canada en 2012

Rendement rajusté des actifs pondérés en fonction des risques¹



Notes⁵

Moody's	S&P	Fitch	DBRS
Aa1	AA-	AA-	AA

Une entreprise bien notée

1. En raison de la transition aux IFRS décrite à la note 1 de la diapositive 11, les actifs pondérés en fonction des risques ont été calculés selon les IFRS pour 2012. Le rendement de l'actif pondéré en fonction des risques correspond au bénéfice net disponible pour les actionnaires ordinaires, divisé par la moyenne du rendement pondéré en fonction des risques. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4. Depuis le T1 2013, les montants sont calculés conformément au dispositif réglementaire de Bâle III et sont présentés selon la méthode dite « tout compris ».

2. Les données de la TD sont fonction des résultats rajustés du T2 2013, définis à la note 3 de la diapositive 4.

3. Homologues au Canada : résultats des quatre autres grandes banques (RBC, BMO, Scotia et CM). D'après les résultats du T2 2013 terminés le 30 avril 2013.

4. Les homologues aux États-Unis incluent les banques de grande place financière (C, BAC, JPM) et les trois grandes banques superrégionales (WFC, PNC, USB). D'après les résultats du T1 2013 terminés le 31 mars 2013.

5. Notations correspondant à la dette à long terme (dépôts) de La Banque Toronto-Dominion, au 31 janvier 2013. Les notations ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière, car elles ne fournissent pas de commentaires sur le cours du marché ni sur la pertinence pour un investisseur en particulier. Les notations peuvent en tout temps faire l'objet d'une révision ou d'un retrait par une agence de notation.

Portefeuille de prêts bruts



Soldes

(en G\$ CA, sauf indication contraire)	T2 2013
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	304,5 \$
Services bancaires personnels	259,6
Prêts hypothécaires résidentiels	156,7
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	62,7
Prêts automobiles indirects	14,0
Lignes de crédit non garanties	8,4
Cartes de crédit	14,4
Autres services bancaires personnels	3,4
Services bancaires commerciaux (y compris les Services bancaires aux petites entreprises)	44,9 \$
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U. (montants en \$ US)	98,1 \$US
Services bancaires personnels	50,9 \$US
Prêts hypothécaires résidentiels	19,1
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	10,2
Prêts automobiles indirects	14,8
Cartes de crédit	6,4
Autres services bancaires personnels	0,4
Services bancaires commerciaux	47,2 \$US
Immobilier non résidentiel	11,2
Immobilier résidentiel	3,1
Commercial et industriel	32,9
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	(0,2 \$)
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U. (en \$ CA)	98,8 \$
Prêts acquis ayant subi une perte de valeur²	3,2 \$
Portefeuille des Services bancaires de gros³	24,6 \$
Autres⁴	4,0 \$
Total	435,1 \$

Faits saillants

Portefeuille canadien : excellente qualité de crédit

- Le crédit garanti par des biens immobiliers a progressé de 4 % sur 12 mois
 - Portefeuille de 220 milliards de dollars (68 % assurés)
 - Rapport prêt-valeur (RPV) moyen de 47 %
- Progression de 2 % du volume des prêts automobiles sur 12 mois
- Les volumes pour tous les autres prêts à la consommation ont baissé de 3 % sur 12 mois
- Les prêts aux entreprises et les acceptations ont progressé de 14 % sur 12 mois

Portefeuille américain : poursuite de la tendance positive

- Les prêts personnels moyens⁵ ont augmenté de 22 % sur 12 mois
- Les prêts aux entreprises moyens ont augmenté de 9 % sur 12 mois

Maintien d'une qualité de crédit globale élevée

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

2. Les prêts acquis ayant subi une perte de valeur comprennent les prêts acquis ayant subi une perte de valeur provenant de South Financial, de Services financiers Chrysler, de MBNA et les prêts acquis par suite de l'acquisition facilitée par la FDIC.

3. Le portefeuille des Services bancaires de gros comprend les prêts aux entreprises et les autres prêts bruts et acceptations des Services bancaires de gros.

4. « Autres » comprend les secteurs Gestion de patrimoine et Siège social.

5. Compte non tenu de l'incidence de l'acquisition du portefeuille de carte de crédit de Target aux É.-U.

Remarque : Le total des chiffres peut ne pas correspondre à 100 % en raison de l'emploi de chiffres arrondis. Excluent les titres de créance classés comme prêts.

1

L'une des 10 grandes banques de détail en Amérique du Nord¹

2

Rendement démontré

3

Bilan et capitalisation solides

4

Accent sur les occasions de croissance

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Stratégie cohérente

Nos marchés cibles

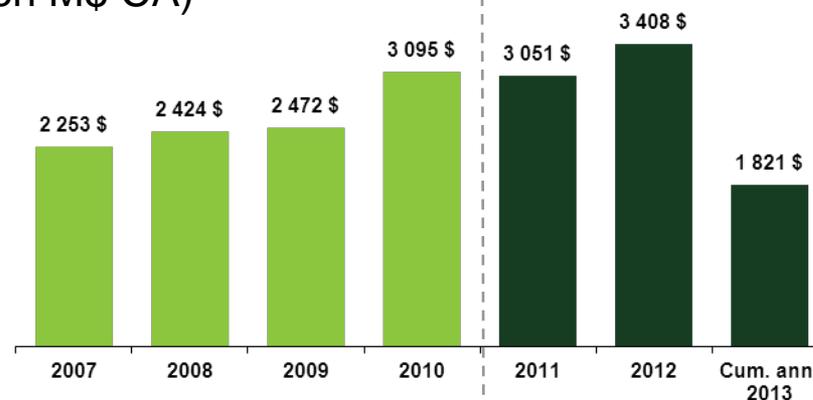
- Nous continuons de gagner des parts de marché dans les services bancaires de détail
- Meilleures occasions de croissance
 - Services bancaires aux entreprises
 - Cartes de crédit
 - Prêts automobiles

Nos avantages concurrentiels

- Modèle de service et de commodité
- Croissance des revenus plus rapide que celle des frais
- Mise à profit des partenaires de la TD pour la vente croisée

Bénéfice net rajusté¹

(en M\$ CA)



Faits saillants du T2 2013

Total de l'actif	285 G\$ CA	Employés⁴	28 048
Total de dépôts²	221 G\$ CA	Clients	13 millions
Total des prêts²	304 G\$ CA	Succursales	1 165
Bénéfice rajusté³	3,5 G\$ CA	GAB	2 815

Fondements solides assurés par les services de détail au Canada et un rendement démontré

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4. Voir les notes 1 et 2 de la diapositive 11 pour une explication du bénéfice net présenté selon les IFRS et les PCGR du Canada et de l'information sur les transferts entre secteurs.
 Le bénéfice comme présenté pour 2012 s'est chiffré à 3,3 G\$ CA et, depuis le début de 2013, à 1,767 G\$ CA.
 2. Les dépôts sont établis à partir de la moyenne des dépôts personnels et commerciaux au T2 2013. Les prêts sont établis en additionnant la moyenne des prêts personnels et celle des prêts commerciaux au T2 2013.
 3. Pour les quatre derniers trimestres se terminant par le T2 2013. Le bénéfice comme présenté pour la période s'est chiffré à 3,4 G\$ CA.
 4. Effectif moyen en équivalent temps plein au T2 2013.

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Chef de file en matière de commodité et de service à la clientèle

- La TD a ouvert environ une nouvelle succursale sur trois¹
- Heures d'ouverture des succursales supérieures de 45 % en moyenne à celles des concurrents²
- Services bancaires le dimanche dans plus de 415 succursales

Offres de produits intégrés

- Première ou deuxième place quant à la part du marché pour la plupart des produits de détail³
- Recommandations de clients et offres de produits dans l'ensemble du Groupe Banque TD

Accent continu sur l'excellence opérationnelle

- Meilleure de sa catégorie sur le plan de l'efficacité opérationnelle
- Expérience client intégrée aux processus et technologies
- Stratégie disciplinée, croissance des revenus plus rapide que celle des frais

Réinvestissement continu dans la durabilité

- Ouverture prévue de plus de 20 succursales par année
- Nous poursuivons sur notre lancée dans les secteurs à forte croissance :
 - Services bancaires aux entreprises – Seule banque à avoir augmenté sa part de marché de 2008 à 2011
 - Cartes de crédit – Plus grande part de marché au Canada et potentiel encore inexploité au États-Unis
 - Prêts automobiles indirects – Échelle nord-américaine de plus de 12 000 concessionnaires
 - Régions sous-représentées – Québec



Lauréat du prix JD Power pour une 7^e année d'affilée⁴



Reconnue pour les meilleurs services bancaires par Ipsos pour la 8^e année d'affilée⁵

Objectif de croissance du bénéfice à moyen terme de 7 % à 10 %

1. Succursales ouvertes par la TD par rapport aux homologues au Canada du T2 2008 au T1 2013. Homologues au Canada : les 4 autres grandes banques (RBC, Scotia, BMO et CM).

2. Au 31 janvier 2013. Homologues au Canada : les 4 autres grandes banques (RBC, Scotia, BMO et CM).

3. Source : Association des banquiers canadiens, en date de février 2013.

4. Parmi les cinq grandes banques de détail, TD Canada Trust a reçu la plus haute note dans les études de 2006 à 2012 sur la satisfaction de la clientèle des services bancaires de détail canadiens de J.D. Power and Associates. L'étude de 2012 repose sur un total de 11 764 réponses. Les résultats exclusifs de l'étude font état de l'expérience et des perceptions de consommateurs sondés de février à mai 2012. Vos expériences pourraient être différentes. Voir le site jdpower.com.

5. Premier rang parmi les cinq principales banques canadiennes pour l'excellence du service à la clientèle; prix décerné par la société de recherche indépendante Ipsos (anciennement Synovate) de 2005 à 2012.

Stratégie cohérente

Nos marchés cibles

Gestion de patrimoine

- Clients bien nantis et clients à valeur nette élevée de la TD au Canada et aux États-Unis
- Les investisseurs autonomes dans certains marchés
- Gestion d'actifs de clients institutionnels au Canada

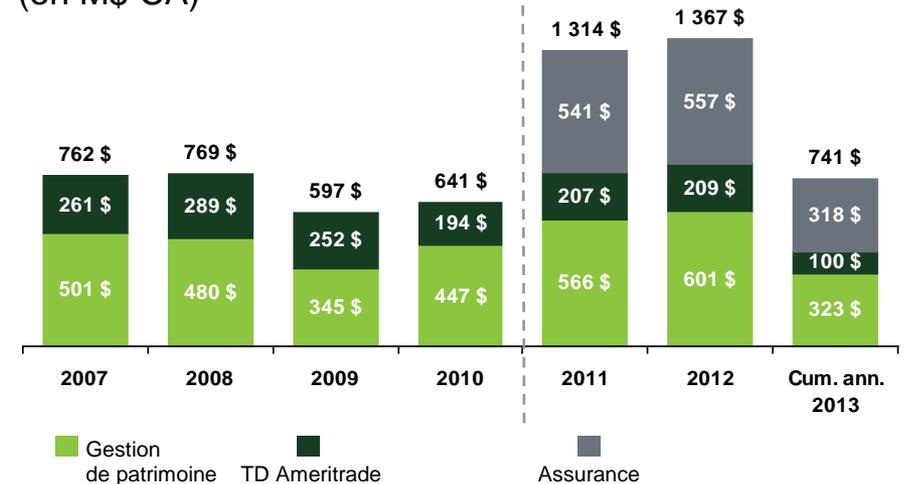
Assurance

- Clients du marché de masse mal servi au Canada
- Clients de la TD
- Produits correspondant à notre tolérance au risque (assurance habitation, auto, vie, soins médicaux, assurance créances et soins médicaux en voyage)

Nos avantages concurrentiels

- Expérience client légendaire de la TD
- Mise à profit de la marque et de la clientèle de la TD
- Distribution directe
- Tolérance au risque modérée

Bénéfice net¹ (en M\$ CA)



Faits saillants du T2 2013

Actifs administrés – Gestion de patrimoine	275 G\$ CA
Actifs gérés - Gestion de patrimoine	247 G\$ CA
Primes d'assurance brutes souscrites ²	3,7 G\$ CA
Bénéfice ²	1,4 G\$ CA
Employés ³	11 751

Un secteur à la présente forte, voué à la croissance

1. Voir les notes 1 et 2 de la diapositive 11 pour une explication du bénéfice net présenté selon les IFRS et les PCGR du Canada et de l'information sur les transferts entre secteurs.

2. Pour les quatre derniers trimestres se terminant par le T2 2013.

3. Effectif moyen en équivalent temps plein au T2 2013.

Chef de file sur le marché

- N° 1 du courtage en ligne au Canada pour les actifs et les activités de négociation¹
- N° 2 du courtage d'exécution au Royaume-Uni²
- N° 1 de la gestion de placements institutionnels³
- N° 1 de la gestion privée⁴
- Premier assureur direct en assurance habitation et automobile au Canada⁵
- Premier assureur en assurance habitation et automobile pour le marché de l'affinité⁵

Mise à profit de la marque et de la clientèle de la TD

- Solide modèle de recommandation grâce à la position de chef de file des services bancaires de détail
- Avantages concurrentiels : expérience client, marque TD et distribution directe
- Accent sur des segments de clientèle particuliers pour répondre à leurs propres besoins financiers
- Conclusion de l'acquisition d'Epoch Investment Partners en mars 2013, ce qui renforcera l'éventail de produits de Gestion de patrimoine

Relation stratégique avec TD Ameritrade

- N° 1 pour le nombre d'opérations de courtage en ligne par jour aux États-Unis⁶
- Essor considérable pour ce qui est de la collecte d'actifs
- Possibilités de recommandation et d'apport de clients dans un intérêt mutuel



Bonne croissance du bénéfice prévue à moyen terme

1. Part de marché établie en fonction des données d'Investor Economics en décembre 2012.

2. Source : Compeer d'après les opérations de détail moyennes quotidiennes en décembre 2012.

3. Sondage *Managed Money Survey* d'Investor Economics, juin 2012.

4. Rapport *Fee Based Report* d'Investor Economics, juin 2012.

5. Source : *TD Insurance Market Watch Report*.

6. Estimation interne d'après les opérations sur revenus moyennes quotidiennes compilées sur les 12 derniers mois dans les rapports publiés par E*Trade Financial et Charles Schwab.

Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.



Stratégie cohérente

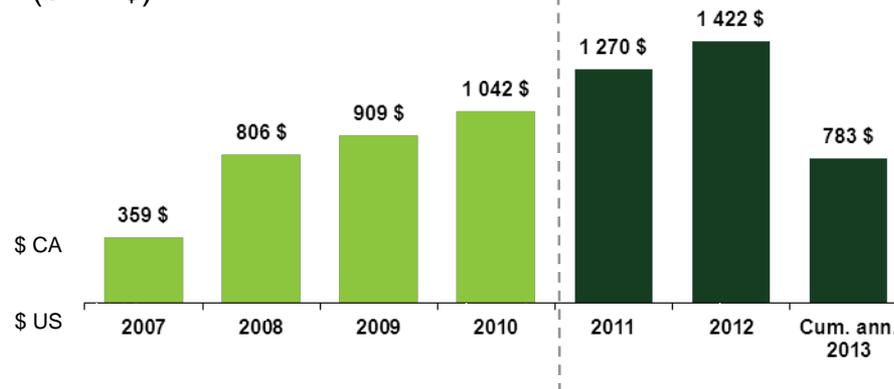
Nos marchés cibles

- Services bancaires de détail et commerciaux sur la côte Est
- Nous sommes présents dans cinq des 10 plus grandes régions métropolitaines et dans 7 des 10 États les plus prospères
- Accent sur les marchés et les produits à croissance élevée

Nos avantages concurrentiels

- Proposition de valeur unique en son genre
- Modèle de banque régionale
- Croissance au moyen de l'ouverture de nouvelles succursales
- Accélération de la vente croisée
- Amélioration de l'efficacité

Bénéfice net rajusté¹ (en M\$)



Faits saillants du T2 2013

Total de l'actif	221 G\$ CA	Employés⁴	24 668
Total des dépôts²	185 G\$ CA	Clients	8 millions
Total des prêts²	100 \$ CA	Succursales	1 310
Bénéfice rajusté³	1,5 G\$ CA	GAB	1 898

Présence et envergure considérables

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4. Voir aussi les notes 1 et 2 de la diapositive 11 pour une explication du bénéfice net présenté selon les IFRS et les PCGR du Canada. Le bénéfice comme présenté s'est chiffré 320 M\$ CA en 2007, à 722 M\$ CA en 2008, à 633 M\$ CA en 2009, à 973 M\$ CA en 2010, à 1 188 M\$ CA en 2011, à 1 128 M\$ CA en 2012 et à 713 M\$ CA depuis le début de 2013.

2. Les dépôts sont établis à partir de la moyenne des dépôts personnels et commerciaux et des comptes de dépôt assurés de TD Ameritrade au T2 2013. Les prêts sont établis en additionnant la moyenne des prêts personnels et celle des prêts commerciaux au T2 2013.

3. Pour les quatre derniers trimestres se terminant par le T2 2013. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4. Le bénéfice comme présenté pour la même période s'est chiffré à 1 313 M\$ CA.

4. Effectif moyen en équivalent temps plein au T2 2013.

Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.



Chef de file en matière de service à la clientèle et de commodité

- Offrir un service à la clientèle hors pair et une convivialité sans égale
- Heures d'ouverture plus longues que celles des concurrents, y compris le dimanche, dans la plupart des marchés
- Soutien du centre de service à la clientèle offert 24 heures sur 24

Présence et envergure considérables

- Succursales de détail en activité dans 15 États, ainsi que dans le District de Columbia
- Parmi les dix principales banques américaines comptant plus de 8 millions de clients
- Conclusion de l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target en mars 2013

Gestion disciplinée du crédit

- Octroi de prêts aux clients déjà connus
- Gamme de produits prudente
- Distribution des produits par ses propres réseaux et non par l'entremise de courtiers



Poursuite de la croissance interne et ouverture de nouvelles succursales

- Objectif : détenir l'une des 5 plus grandes parts de marché dans nos principaux marchés, notamment la troisième part pour les dépôts à New York
- Ouverture de 41 succursales à l'exercice 2012 et d'autres ouvertures prévues à l'exercice 2013 dans les marchés à croissance élevée (p. ex., Boston, sud de la Floride et New York)
- Progression d'initiatives de vente croisée à mesure que le secteur grandit

Nous prévoyons une croissance modeste du bénéfice, étant donné les défis posés par les taux d'intérêt

Stratégie cohérente

Nos marchés cibles

Canada

- Être le courtier en placement intégré le mieux coté au Canada

États-Unis

- Appliquer les mêmes objectifs que ceux établis pour nos activités canadiennes
- Être un courtier de gros pour les Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.
- Croissance de nos activités sur le marché des titres à revenu fixe et des opérations de change aux États-Unis

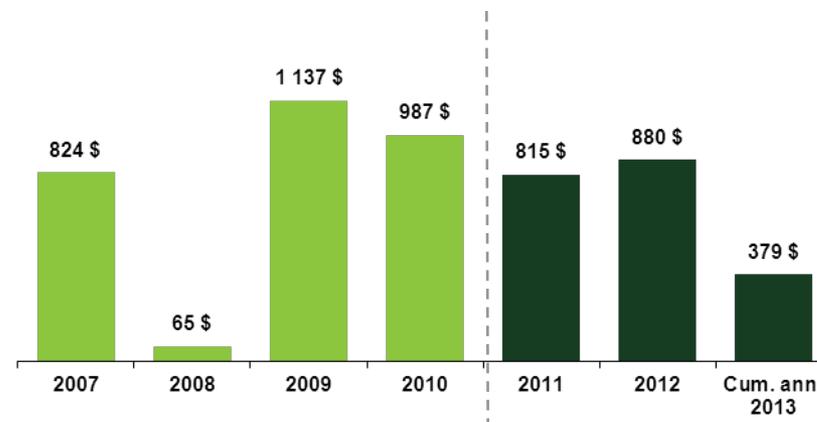
À l'extérieur de l'Amérique du Nord

- Exercer nos activités dans un créneau étroit axé sur les clients et les secteurs (énergie et mines, agences souveraines, titres à revenu fixe, opérations de change)

Nos avantages concurrentiels

- Activités liées à notre marque
- Harmonisation avec la TD
- Méthode de gestion du risque rigoureuse

Bénéfice net rajusté¹ (en M\$ CA)



Faits saillants du T2 2013

Actifs pondérés en fonction des risques ²	49 G\$ CA
Bénéfice ³	868 M\$ CA
Employés ⁴	3 549

Des activités de gros centrées sur le client

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 3 de la diapositive 4. Voir aussi les notes 1 et 2 de la diapositive 11 pour une définition des résultats rajustés et une explication du bénéfice net présenté selon les IFRS et les PCGR du Canada.

Le bénéfice comme présenté pour 2010 s'est chiffré à 866 M\$ CA.

2. Depuis le T1 2013, les montants sont calculés conformément au dispositif réglementaire de Bâle III et sont présentés selon la méthode dite « tout compris ». Auparavant, les montants étaient calculés selon le dispositif réglementaire de Bâle II.

3. Pour les quatre derniers trimestres se terminant par le T2 2013.

4. Effectif moyen en équivalent temps plein au T2 2013.

Accent sur des activités axées sur le client

- Saine diversification des activités, avec une attention particulière portée à l'Amérique du Nord
- Présence dans les principaux centres financiers du monde
- Évolution du modèle d'affaires grâce à un repositionnement stratégique de la maison de courtage afin qu'elle se concentre sur des activités axées sur la clientèle de base (p. ex., retrait à l'échelle mondiale des produits structurés avant la crise financière)

Courtier nord-américain arrimé aux partenaires de la TD

- Accent sur l'intégration de la marque TD et sur la collaboration avec nos succursales de détail

Rendements solides sans risques inconsidérés

- Gestion du risque disciplinée et proactive
- Résultats d'exploitation solides malgré le repositionnement de la maison de courtage

En bonne position pour la croissance

- Continuer de faire partie des trois plus grandes maisons de courtage au Canada³
- Croissance aux États-Unis du secteur des titres à revenu fixe, des opérations de change, des marchandises et des métaux précieux
- Mise à profit de nos avantages concurrentiels pour étendre nos activités à l'extérieur de l'Amérique du Nord

Maison de courtage de premier ordre se classant parmi les meilleures au Canada¹

N° 1 pour la vente de blocs de titres depuis 12 ans au Canada²

Objectif de rendement des capitaux propres de 15 % à 20 % associé à un risque acceptable

1. Reconnue en tant que maison de courtage canadienne de premier ordre (source : sondage de Global Custodian, de 2008 à 2012).

2. Source : IRESS; opérations sur des blocs de titres canadiens selon la valeur, sur toutes les bourses canadiennes.

3. Classée n° 1 comme conseiller en fusions et acquisitions réalisées (source : Thomson Financial, 2012); classée n° 1 pour la vente de blocs de titres sur le TSX (source : TSX, 2012); classée n° 1 comme arrangeur de premier niveau de prêts syndiqués canadiens (source : Thomson Financial, 2012); classée n° 2 comme arrangeur de souscription de titres d'emprunt (source : Bloomberg, 2012); classée n° 3 pour la prise ferme (source : Thomson Financial, 2012); classée n° 3 pour la souscription de titres d'emprunt gouvernementaux (Bloomberg 2011); classée n° 3 comme conseiller en fusions et acquisitions annoncées (source : Thomson Financial, 2012).

Obstacles

- Ralentissement de la croissance des prêts au Canada
- Maintien de taux d'intérêt bas pendant une longue période
- Contexte de réglementation exigeant



**Une stratégie simple,
un objectif qui ne change pas,
une exécution supérieure**

**Chef de file en matière
de service à la clientèle et de commodité**

**Mise à profit de la marque TD
dans tous les segments**

Poursuite des investissements

Accent sur la croissance interne

Objectif de croissance du BPA rajusté à moyen terme de 7 % à 10 %

Leadership d'entreprise

- Nommée parmi les « entreprises les plus responsables » du Canada (magazine *Maclean's* et *Sustainalytics*, en 2011 et 2012)
- Nommée parmi les « 50 meilleures entreprises citoyennes au Canada » par Corporate Knights, en 2011 et 2012
- Meilleure banque en Amérique du Nord par le magazine *Euromoney* trois années d'affilée
- Greenwich Excellence Awards : prix national des services bancaires aux PME pour la stabilité financière et prix régional (région du Nord-Est) de gestion de trésorerie pour la satisfaction générale
- Le Groupe Banque TD classé au premier rang des marques de grande valeur au Canada par le groupe-conseil Brand Finance Canada (2012)

Responsabilité d'entreprise

- Durabilité reconnue par les indices pertinents
 - Indice Dow Jones de durabilité pour l'Amérique du Nord
 - Indice de durabilité Ethibel mondial
 - Indice Jantzi de responsabilité sociale
 - Indice de durabilité Nasdaq OMX CRD
 - Indice Bloomberg de sociétés de développement d'énergie renouvelable 2011
- Pratiques transparentes et pratiques de divulgation de l'information reconnues par la GRI, qui a accordé à la Banque la note de B+

Milieu de travail extraordinaire prônant la diversité

- Un des 50 meilleurs employeurs du Canada et l'un des 30 grands « employeurs verts¹ »
- Un des meilleurs milieux de travail aux États-Unis pour les employés de la communauté des LGBT selon la Human Rights Campaign, pour la troisième année consécutive
- Un des 125 meilleurs établissements de formation du monde selon *Training Magazine*, pour une quatrième année d'affilée
- Corporate Knights, dans son rapport *Diversity in the Boardroom* de 2012, a classé la TD au septième rang parmi les dix meilleures sociétés au Canada quant à la représentation féminine au sein de son conseil d'administration
- Conseil de la diversité de la direction mené par des dirigeants de la Banque, ayant intégré la diversité à tous les plans d'affaires



Soutenir les clients et les employés

Leadership en matière d'environnement

- L'un des 500 chefs de file mondiaux du secteur privé en matière d'environnement (*Newsweek*, 2012)
- L'une des 20 meilleures organisations canadiennes pour ce qui est de sa politique concernant l'émission des gaz à effet de serre et la communication d'information à cet égard (*Canada 200 Carbon Disclosure Leadership Index 2012* du CDP)
- Première banque nord-américaine à parvenir à la carboneutralité (au 18 février 2010)
- Un des employeurs les plus verts du Canada selon Mediacorp Canada Inc. en 2010, 2011 et 2012
- Chef de file au Canada dans le financement de l'achat d'énergie renouvelable pour le secteur du détail et le secteur commercial dans le cadre du Programme de tarifs de rachat garantis de l'Ontario
- Nommée par l'Agence de protection environnementale (EPA) des États-Unis « partenaire vert 2010 » pour l'utilisation d'énergie verte et lauréate du prix *Green Power Leadership Award* (2012)
- La succursale à bilan énergétique nul de la TD a reçu :
 - le prix de la conception durable, octroyé par l'International Council of Shopping Center dans le cadre des prix *United States Design and Development Awards*
 - le prix *Community Appearance Award for Outstanding Achievement in Urban Design* (ville de Fort Lauderdale) en 2012 pour sa conception LEED
 - le prix *Chain Store Age Retail Store of the Year Award for Sustainable Design*
- La Fondation TD des amis de l'environnement célèbre son 22^e anniversaire
 - Plus de 80 000 arbres ont été plantés dans le cadre des Journées des arbres TD, le programme phare de la TD en matière de bénévolat, au Canada, aux É.-U., au R.-U. et au Luxembourg
 - Plantation prévue de 45 000 autres arbres dans le paysage canadien en 2013

- Cadre de politiques en matière d'environnement et de développement durable :
 - Gestion de Placements TD adhère aux Principes des Nations Unies pour des investissements responsables
 - Politique d'investissement durable applicable à tous les investissements dans la gestion d'actifs
 - Lancement du programme Forêts TD, qui réduira la consommation de papier et augmentera la quantité de zones forestières protégées d'au moins 20 % d'ici 2015
 - Pratiques de crédit responsables dans le cadre de la Politique de gestion des risques environnementaux et sociaux en matière de crédit et des Principes de l'Équateur

Engagement communautaire

- Dons de plus de 65 M\$ CA en 2012 à des organismes sans but lucratif au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni
- Lauréate d'un prix d'excellence remis par l'Office of the Controller of the Currency pour sa mise en application de la loi *Community Reinvestment Act* (CRA) en juin 2012
- Le programme TD Bank WOW! Zone (É.-U.) enseigne aux enfants et à leurs parents comment établir un budget et épargner et leur explique l'importance d'acquérir de bonnes habitudes en matière de finances
- En 2012, plus de 1,2 million d'enfants ont participé à un programme d'alphabétisation parrainé par la TD



**Être la meilleure banque
s'accompagne de responsabilités**

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :
416-308-9030
ou 1-866-486-4826

Courriel :
tdir@td.com

Site Web :
www.td.com/francais/investisseurs



Grand prix des meilleures relations avec les investisseurs : Sociétés à forte capitalisation

Meilleures relations avec les investisseurs par secteur : Services financiers

Meilleures relations avec les investisseurs par un chef de la direction : Sociétés à forte capitalisation

Meilleures relations avec les investisseurs par un chef des finances : Sociétés à forte capitalisation

Meilleures rencontres avec la communauté des investisseurs

Meilleure information financière

Meilleure gouvernance d'entreprise

Meilleure utilisation de la technologie



Groupe Banque TD
Présentation à l'intention des investisseurs

Deuxième trimestre de 2013