

Groupe Banque TD

Fiche de l'investisseur

3^e trimestre de 2013

Bâtir la meilleure banque

Une banque résolument nord-américaine

- Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord
- L'une des rares banques dans le monde à avoir reçu la note Aa1 de Moody's¹
- Mise à profit de la plateforme et de la marque pour favoriser la croissance
- Solide image de marque à titre d'employeur

Accent sur les activités de détail

- Chef de file du service à la clientèle et de la commodité
- Plus de 80 % du bénéfice rajusté issu des activités de détail²
- Solide moteur de croissance interne
- Meilleur rendement compte tenu du risque assumé

Nos filiales

- Flux de rentrées croissant et reproductible
- Accent sur les produits et services axés sur le client
- Exploitation d'un modèle de courtage de l'avenir
- Réinvestissement continu dans notre avantage concurrentiel

Solide gestion des risques

- Prendre les risques que nous comprenons seulement
- Éliminer systématiquement les risques de perte extrême
- Gérer rigoureusement les capitaux propres et les liquidités
- Harmoniser notre culture et nos politiques avec notre philosophie de gestion des risques

Indicateurs clés

Au 31 juillet	2012	2013
Total de l'actif	806,3 G\$ CA	835,1 G\$ CA
Total des dépôts	485,2 G\$ CA	508,4 G\$ CA
Total des prêts	405,2 G\$ CA	433,8 G\$ CA
Ratio des CP attribuables aux AO	S. o.	8,9 %
Ratio des capitaux propres de première catégorie ³	12,2 %	11,0 %
Ratio du total des capitaux propres ³	15,2 %	14,2 %
Employés en équivalents temps plein ⁴	78 783	78 917
Total des succursales de détail	2 459	2 481
Capitalisation boursière	71,9 G\$ CA	79,6 G\$ CA

Notation financière¹

Moody's	S&P	Fitch	DBRS
Aa1	AA-	AA-	AA

Profil de la Société

- Siège social à Toronto, au Canada
- Gamme complète de produits et de services financiers
- Environ 22 millions de clients à l'échelle mondiale

Quatre principaux secteurs d'activité

- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
- Gestion de patrimoine et Assurance
- Services bancaires personnels et commerciaux aux États-Unis
- Services bancaires de gros

Bénéfice net (en millions \$ CA)

(comme présenté et rajusté)²

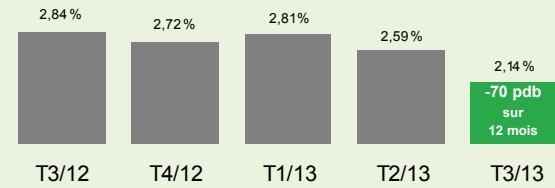


Bénéfice dilué par action (en \$ CA)

(comme présenté et rajusté)



Rendement des actifs pondérés en fonction des risques (en %)^{3,5} (rajusté)



Revenus (en millions \$ CA)



1. Notation financière de la dette à long terme (dépôts) de La Banque Toronto-Dominion au 31 juillet 2013. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière, car elles ne fournissent pas de commentaires sur le cours du marché ni sur la pertinence pour un investisseur en particulier. Les notes peuvent en tout temps faire l'objet d'une révision ou d'un retrait par une agence de notation.

2. Depuis le 1^{er} novembre 2011, La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS), qui ont remplacé les principes comptables généralement reconnus (PCGR) antérieurs, et désigne les résultats établis selon les IFRS « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR pour obtenir les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés, déduction faite des impôts sur le résultat) afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats du T3 2013 pour de plus amples renseignements et de la réconciliation. Les activités de détail comprennent les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Gestion de patrimoine et Assurance, et Services bancaires personnels et commerciaux aux États-Unis.

3. Au T1 2013, la Banque a mis en œuvre le dispositif réglementaire de Bâle III. Par conséquent, elle a commencé à présenter les mesures liées aux capitaux propres (CP) attribuables aux actionnaires ordinaires (AO) de première catégorie et au ratio des CP attribuables aux AO de première catégorie selon la méthode « tout compris ». Selon le libellé définitif de la ligne directrice sur les normes de capitaux propres, le début de l'application de la charge liée aux capitaux propres touchés par le rajustement de la valeur du crédit a été reporté jusqu'au 1^{er} janvier 2014. Avant le T1 2013, les montants étaient calculés selon le dispositif réglementaire de Bâle II.

4. Effectif moyen en équivalents temps plein pour le T3 2013.

5. Le rendement des actifs pondérés en fonction des risques correspond au bénéfice net rajusté disponible aux actionnaires ordinaires divisé par les actifs moyens pondérés en fonction des risques. Pour de plus amples détails, se reporter au document intitulé « Information financière supplémentaire » du T3 2013.



Résultats des secteurs d'activité pour le T3 2013

(en millions \$ CA)

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Les revenus ajustés ont progressé de 3 % p/r au T3 2012. La hausse des revenus d'intérêts nets découle de la croissance du volume des portefeuilles, le tout en partie contrebalancé par un apport important de MBNA au T3 2012 résultant d'une amélioration du rendement de crédit relatif aux prêts acquis. Les services bancaires personnels ont généré une croissance solide du volume de prêts (+3 % sur 12 mois); le volume moyen de prêts immobiliers garantis a augmenté (+4 % sur 12 mois), de même que le volume moyen des prêts automobiles (+2 % sur 12 mois), tandis que tous les autres volumes moyens des prêts aux particuliers ont légèrement diminué (-1 % sur 12 mois). Le volume moyen des prêts aux entreprises et des acceptations a connu une croissance (+13 % sur 12 mois). En outre, le volume moyen des dépôts de particuliers a augmenté de 3 %, et celui des dépôts d'entreprise, de 8 %. Les produits autres que d'intérêts ont augmenté de 3 %, découlant principalement de la croissance des frais liés au volume et des initiatives de vente au détail. La provision pour pertes sur créances pour le trimestre a diminué de 25 %.

Gestion de patrimoine et Assurance

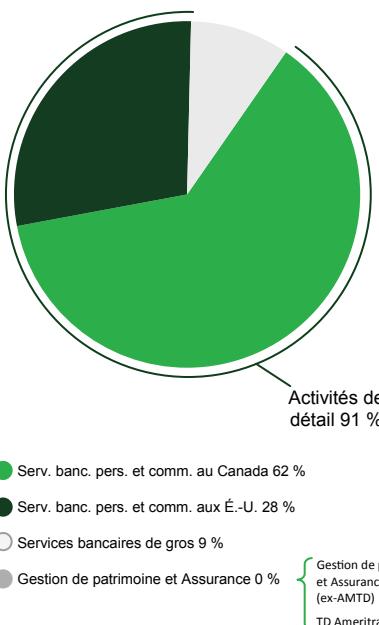
Les revenus ont accusé une baisse de 42 % par rapport au T3 2012. Les revenus de Gestion de patrimoine ont cru principalement sous l'effet d'une augmentation des revenus tirés des commissions découlant de la croissance des actifs, de l'ajout d'Epoch et de la hausse des volumes de négociation. Les actifs gérés ont augmenté de 21 % sur 12 mois, s'établissant à 246 G\$, hausse qui tient surtout à l'ajout de 29 G\$ d'actifs gérés d'Epoch, aux nouveaux actifs nets de clients et à l'augmentation de la valeur marchande des actifs. Du côté d'Assurance, les revenus ont reculé, ce qui s'explique par des frais dans ce secteur de 418 M\$ après impôts (comme il a déjà été annoncé) et par la vente des activités du secteur Assurance aux États-Unis. L'apport de TD Ameritrade aux bénéfices du secteur s'est chiffré à 69 M\$, soit une augmentation de 23 % p/r au T3 2012, principalement attribuable à une hausse des bénéfices de TD Ameritrade.

Services bancaires personnels et commerciaux aux États-Unis

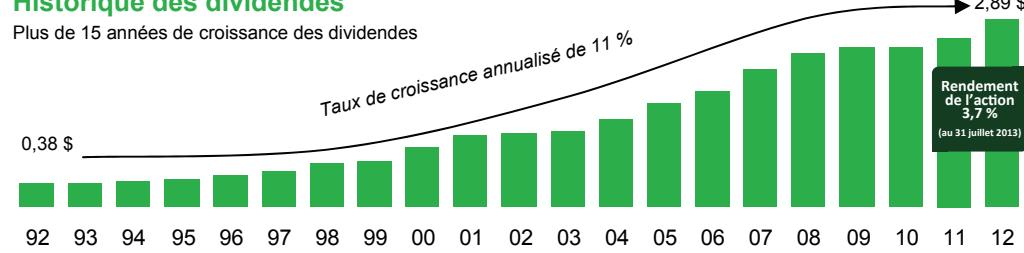
Les revenus exprimés en dollars américains ont progressé de 27 % p/r au T3 2012. Cette hausse tient surtout à l'inclusion des revenus tirés de l'acquisition des actifs de Target, à la forte croissance interne des prêts et des dépôts et à l'augmentation des gains réalisés sur la vente de valeurs mobilières, hausse en partie neutralisée par une diminution des marges et par l'accroissement des prêts acquis. Abstraction faite de Target, la moyenne des prêts a augmenté de 12 % sur 12 mois, les prêts aux particuliers ayant grimpé de 18 % et les prêts aux entreprises, de 7 %. Les dépôts moyens ont grimpé de 11 % sur 12 mois, une hausse attribuable à la croissance de 9 % du volume des dépôts de particuliers, de 5 % du volume des dépôts d'entreprises et de 18 % du volume des dépôts de TD Ameritrade. La provision pour pertes sur créances a augmenté de 25 % par rapport au T3 2012. La provision pour pertes sur créances des services bancaires aux particuliers a augmenté (96 % sur 12 mois), principalement en raison de la provision pour pertes sur créances liée à Target et de l'augmentation de la provision dans les prêts automobiles. La provision pour pertes sur créances des Services bancaires aux entreprises a baissé (64 % sur 12 mois), ce qui s'explique principalement par l'amélioration de la qualité du crédit.

Services bancaires de gros

Les revenus ont reculé de 12 % par rapport au T3 2012, ce qui s'explique surtout par un ralentissement des activités de négociation des titres à revenu fixe et des instruments de crédit, ainsi qu'un ralentissement des activités de négociation boursière, alors que le troisième trimestre de l'exercice précédent comprenait les gains constatés sur des positions de négociation auparavant considérées comme douteuses. Cette baisse a été compensée en partie par l'augmentation des frais de montage. Les actifs pondérés en fonction des risques ont diminué de deux milliards de dollars (4 %) par rapport au T3 2012, principalement en raison d'une atténuation de l'exposition aux risques, en partie neutralisée par la mise en œuvre du cadre réglementaire de Bâle III.

Revenus Bénéfice net2 821 \$ 997 \$ (raj.)
973 \$ (prés.)**Bénéfice net rajusté par secteur****Évolution de la valeur actionnariale****Historique des dividendes**

Plus de 15 années de croissance des dividendes

**Rendement du cours de l'action (\$ CA) – TSX****Actions ordinaires en circulation⁶**

924 millions d'actions

Symbole boursier

TD

Inscriptions en bourseBourse de Toronto (TSX)
Bourse de New York (NYSE)**Rendement total pour les actionnaires⁷**

1 an	3 ans
13,9 %	9,6 %
5 ans	10 ans
10,9 %	12,5 %

6. Nombre moyen d'actions ordinaires diluées en circulation.

7. Le rendement total pour les actionnaires comprend la variation annuelle du cours de l'action et présume que les dividendes reçus ont été réinvestis dans d'autres actions ordinaires de la TD.

RENSEIGNEMENTS

Relations avec les investisseurs pour les analystes et les investisseurs institutionnels :

66, rue Wellington ouest, Tour TD, 15^e étage, Toronto, Ontario M5K 1A2Tél. : 416-308-9030 Courriel : tdir@td.com Site Web : www.td.com/francais/rapports