



**Groupe Banque TD**  
**Présentation sur les résultats trimestriels**  
**T3 2015**

---

Le jeudi 27 août 2015

# Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (telle que définie dans le présent document) formule des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (SEC) et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion du rapport annuel 2014 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun de ses secteurs d'activité, aux rubriques « Perspectives et orientation pour 2015 », ainsi que dans d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2015 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, ainsi que le rendement financier prévu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui, individuellement ou ensemble, pourraient entraîner de tels écarts incluent notamment les risques de crédit, de marché (y compris les marchés boursiers, des marchandises, de change et de taux d'intérêt), d'illiquidité, d'exploitation (y compris la technologie), de réputation, d'assurance, de stratégie et de réglementation ainsi que les risques juridiques, environnementaux, d'adéquation des fonds propres et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses principales priorités, notamment réaliser des acquisitions, élaborer des plans stratégiques et recruter, former et maintenir en poste des dirigeants clés; les interruptions ou attaques (y compris les cyberattaques) visant la technologie informatique, l'Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; l'évolution de divers types de fraude et d'autres comportements criminels auxquels la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels; le contexte de contentieux globalement difficile, y compris aux États-Unis; la concurrence accrue, y compris dans le domaine des services bancaires par Internet et par appareil mobile; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt; l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité boursière imputable à l'illiquidité des marchés et à la concurrence pour l'accès au financement; les changements apportés aux méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises de la dette actuelles et potentielles à l'échelle internationale; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2014, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à l'une ou l'autre des transactions ou des événements dont il est question à la rubrique « Événements importants » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web [www.td.com/francais](http://www.td.com/francais). Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion 2014 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun des secteurs d'exploitation, sous les rubriques « Perspectives et orientation pour 2015 », en leur version modifiée dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

- Résultats financiers records au T3 2015
  - Bénéfice rajusté<sup>1</sup> de 2,3 G\$, en hausse de 5 % sur 12 mois
  - Hausse du BPA rajusté de 4 % sur 12 mois
- Solides résultats dans les secteurs canadiens des services de détail et de gros
- Solides fondamentaux dans le secteur américain des services de détail
- Levier d'exploitation positif
- Maintien de l'excellente qualité du crédit

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés, déduction faite des impôts), pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Le bénéfice net rajusté, le bénéfice par action (BPA) rajusté et les termes connexes utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les PCGR et peuvent ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats du troisième trimestre de 2015 et du rapport de gestion de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)) pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR. Pour le T3 2015, le bénéfice net comme présenté et le BPA comme présenté s'établissent à 2 266 M\$ et 1,19 \$ respectivement. Au T3 2015, le bénéfice net comme présenté a monté de 8 % sur 12 mois et le BPA comme présenté, de 7 % sur 12 mois.

## Points importants

- **BPA rajusté<sup>1</sup> de 1,20 \$, en hausse de 4 % sur 12 mois**
- **Bénéfice net rajusté en hausse de 5 % par rapport au T3 2014**
  - Solide contribution des secteurs de détail et de gros
  - Vigueur soutenue du dollar américain
- **Produits rajustés<sup>2</sup> en hausse de 10 % sur 12 mois (5,3 % hors change)**
  - Forte croissance des prêts, des dépôts et des actifs de gestion de patrimoine, et hausse des produits tirés des activités d'assurance, des commissions et des activités de négociation, en partie contrebalancée par une compression des marges
- **Charges rajustées en hausse de 9 % sur 12 mois (3,6 % hors change)**
  - Le résultat hors change est attribuable à la hausse des coûts de base et de projets, en partie contrebalancée par les gains de productivité
- **Solide ratio des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires de première catégorie de 10,1 %**

## Faits saillants financiers – M\$

### Sommaire des profits et des pertes, rajustés<sup>1</sup>

Rajustés <sup>1</sup>	T3 2015	T2 2015	T3 2014
<b>Produits<sup>2</sup></b>	7 385 \$	7 178	6 711
<b>Charges</b>	4 261 \$	4 243	3 912
<b>Bénéfice net</b>	<b>2 285 \$</b>	<b>2 169</b>	<b>2 167</b>
<b>BPA dilué</b>	<b>1,20 \$</b>	<b>1,14</b>	<b>1,15</b>

Comme présenté	T3 2015	T2 2015	T3 2014
Produits	8 006	7 759	7 509
Charges	4 292	4 705	4 040
<b>Bénéfice net</b>	<b>2 266</b>	<b>1 859</b>	<b>2 107</b>
<b>BPA dilué</b>	<b>1,19</b>	<b>0,97</b>	<b>1,11</b>

### Bénéfice par secteur

	T3 2015	T2 2015	T3 2014
<b>Services de détail<sup>3</sup> (rajusté)</b>	2 207 \$	2 062	2 004
<i>Services de détail (comme présenté)</i>	2 231	2 030	1 961
<b>Services bancaires de gros</b>	239	246	216
<b>Siège social (rajusté)</b>	(161)	(139)	(53)
<i>Siège social (comme présenté)</i>	(204)	(417)	(70)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3.

2. Aux fins de la présente diapositive, les montants des réclamations d'assurance sont présentés en diminution des produits rajustés. Les produits rajustés (sans diminution des réclamations d'assurance) s'établissent à 7 482 M\$, 7 742 M\$ et 7 985 M\$ pour le T3 2014, le T2 2015 et le T3 2015, respectivement. Les réclamations d'assurance sont de 771 M\$, 564 M\$ et 600 M\$ pour le T3 2014, le T2 2015 et le T3 2015, respectivement. Les produits comme présentés, après déduction des réclamations, ont augmenté de 10 % sur 12 mois.

3. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis, tels qu'ils sont présentés dans le communiqué de presse sur les résultats du T3 2015 et le rapport de gestion de la Banque.

# Bénéfices du T3 2015 : Éléments à noter



		M\$	BPA
<b>Bénéfice net et BPA (dilué) comme présentés</b>		2 266 \$	1,19 \$
<b>Éléments à noter</b>	<b>Avant impôts (en M\$)</b>	<b>Après impôts (en M\$)</b>	<b>BPA</b>
Amortissement des immobilisations incorporelles <sup>1</sup>	70 \$	62 \$	0,03 \$
Charges/provision pour litiges et liées aux litiges <sup>2</sup>	(39 \$)	(24 \$)	(0,01 \$)
Juste valeur des dérivés couvrant le portefeuille de titres reclassés comme disponibles à la vente	(21 \$)	(19 \$)	(0,01 \$)
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>			
<b>Bénéfice net et BPA (dilué) rajustés<sup>3</sup></b>		<b>2 285 \$</b>	<b>1,20 \$</b>

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 15 M\$, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation. L'amortissement des logiciels est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; cependant, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter, qui ne comprennent que l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises par suite de regroupements d'entreprises.

2. Par suite d'un jugement défavorable et de l'évaluation de certains autres événements et expositions survenus aux États-Unis, la Banque a réévalué sa provision pour litiges par mesure de prudence. Compte tenu de ces facteurs, y compris les cas liés ou analogues, la Banque a déterminé qu'un resserrement de 52 millions \$ (32 millions \$ après impôts) sa provision pour litiges était nécessaire au T2 2015, selon les normes comptables applicables. Au cours du troisième trimestre de 2015, la Banque a reçu des distributions de 39 millions \$ (24 millions \$ après impôts) par suite de règlements précédemment conclus à l'égard de certaines questions aux États-Unis, aux termes desquels la Banque s'est vue accorder le droit de recevoir les distributions, le cas échéant. Le montant pour le trimestre en cours reflète le recouvrement de ces distributions découlant de règlements antérieurs.

3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3.

## Points importants

- **Bénéfice net rajusté<sup>1</sup> en hausse de 8 % sur 12 mois**
  - Forte croissance des prêts, des dépôts et des actifs de gestion de patrimoine
  - Solides produits tirés des activités d'assurance
- **Produits<sup>2</sup> (après déduction des réclamations) en hausse de 6 % sur 12 mois**
  - Bonne croissance du volume et des actifs de gestion de patrimoine et solides produits tirés des honoraires, en partie contrebalancés par la compression des marges
- **Marge d'intérêt nette en baisse de 1 pdb sur 3 mois et de 10 pdb sur 12 mois**
- **PPC en hausse de 4 % sur 12 mois**
  - Hausse des opérations des Services bancaires aux entreprises, en partie annulée par la baisse de la PPC des Services bancaires personnels
- **Charges rajustées en hausse de 4 % sur 12 mois**
  - Augmentation des coûts liés aux employés, y compris les coûts variables de Gestion de patrimoine, et à la croissance des activités, en partie contrebalancée par des gains de productivité

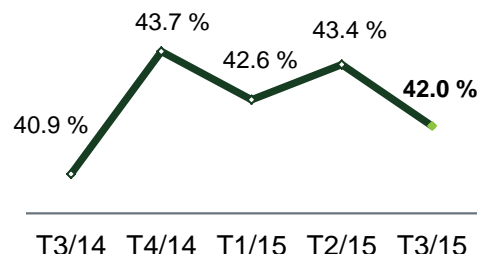
Solides activités des Services bancaires personnels et commerciaux, de Gestion de patrimoine et des Services d'assurance

## Profits et pertes en M\$

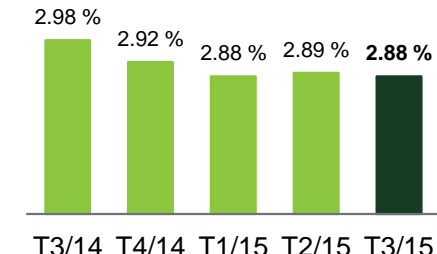
Rajustés, s'il y a lieu<sup>1</sup>

	T3 2015	Var. trimestrielle	Var. annuelle
<b>Produits</b>	5 011 \$	5 %	2 %
<b>Réclamations d'assurance</b>	600	6 %	-22 %
<b>Provision pour pertes sur créances (PPC)</b>	237	-1 %	4 %
<b>Charges (rajustées)</b>	2 104	1 %	4 %
<i>Charges (comme présentées)</i>	2 104	1 %	1 %
<b>Bénéfice net (rajusté)</b>	<b>1 557 \$</b>	<b>8 %</b>	<b>8 %</b>
<i>Bénéfice net (comme présenté)</i>	1 557 \$	8 %	11 %
<b>Rendement des capitaux propres (RCP)</b>	44,6 %		

## Ratio d'efficacité (rajusté)<sup>1</sup>



## Marge d'intérêt nette



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3.

2. Aux fins de la présente diapositive, les montants des réclamations d'assurance sont présentés en diminution des produits rajustés. Les produits totaux (sans diminution des réclamations d'assurance) s'établissent à 4 934 M\$, 4 778 M\$ et 5 011 M\$ pour le T3 2014, le T2 2015 et le T3 2015, respectivement. Les réclamations d'assurance sont de 771 M\$, 564 M\$ et 600 M\$ pour le T3 2014, le T2 2015 et le T3 2015, respectivement.

## Points importants

- **Bénéfice net rajusté<sup>1</sup> stable sur 12 mois**
- **Hausse des produits de 1 % sur 12 mois**
  - Bonne croissance du volume et des honoraires, en partie neutralisée par la compression des marges
- **Baisse de la marge d'intérêt nette de 12 pdb sur 3 mois**
  - Environ la moitié de la baisse est imputable à la diminution des marges et des dépôts
- **PPC en hausse de 36 % sur 12 mois**
  - Hausse surtout attribuable à l'augmentation des provisions au sein des Services bancaires aux entreprises
- **Charges rajustées en baisse de 1 % sur 12 mois**
  - Gains de productivité, en partie annulés par la hausse des dépenses pour soutenir la croissance et l'augmentation des coûts relatifs à la réglementation

Croissance de premier plan du volume et gestion rigoureuse des dépenses

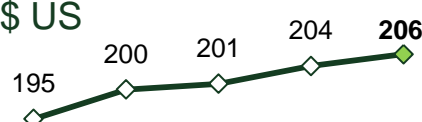
## Profits et pertes en M\$ US

Rajustés, s'il y a lieu<sup>1</sup>

	T3 2015	Var. trimestrielle	Var. annuelle
<b>Produits</b>	1 911 \$	3 %	1 %
<b>Provision pour pertes sur créances (PPC)</b>	161	55 %	36 %
<b>Charges (rajustées)</b>	1 209	-1 %	-1 %
<i>Charges (comme présentées)</i>	1 179	-7 %	-3 %
<b>Bénéfice net, Services de détail aux États-Unis (rajusté)</b>	<b>450 \$</b>	<b>4 %</b>	<b>0 %</b>
<i>Bénéfice net, Services de détail aux États-Unis (comme présenté)</i>	469	15 %	4 %
<b>Bénéfice net, TD Ameritrade</b>	<b>74 \$</b>	<b>7 %</b>	<b>7 %</b>
<b>Bénéfice net total (rajusté)</b>	<b>524 \$</b>	<b>4 %</b>	<b>1 %</b>
<i>Bénéfice net total (comme présenté)</i>	543	14 %	5 %
<b>Bénéfice net total (rajusté)</b>	<b>650 \$CA</b>	<b>4 %</b>	<b>16 %</b>
<i>Bénéfice net total (comme présenté)</i>	674 \$CA	13 %	20 %
<b>Ratio d'efficience (rajusté)</b>	63,4 %	-260 pdb	-110 pdb
<b>Rendement des capitaux propres (RCP) (rajusté)</b>	8,3 %		

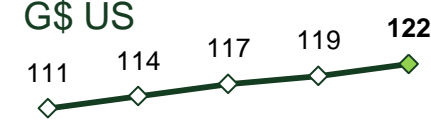
## Dépôts<sup>2</sup>

G\$ US



## Prêts<sup>2</sup>

G\$ US



T3/14 T4/14 T1/15 T2/15 T3/15

T3/14 T4/14 T1/15 T2/15 T3/15

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3. Au T3 2015, le ratio d'efficience et le rendement des capitaux propres comme présentés s'établissent à 61,7 % et à 8,6 %, respectivement.

2. Les dépôts comprennent les dépôts moyens de particuliers, les dépôts moyens d'entreprises et les soldes moyens des comptes de dépôts assurés de TD Ameritrade. Les prêts comprennent les prêts moyens aux particuliers et la moyenne des prêts aux entreprises et des acceptations.



## Points importants

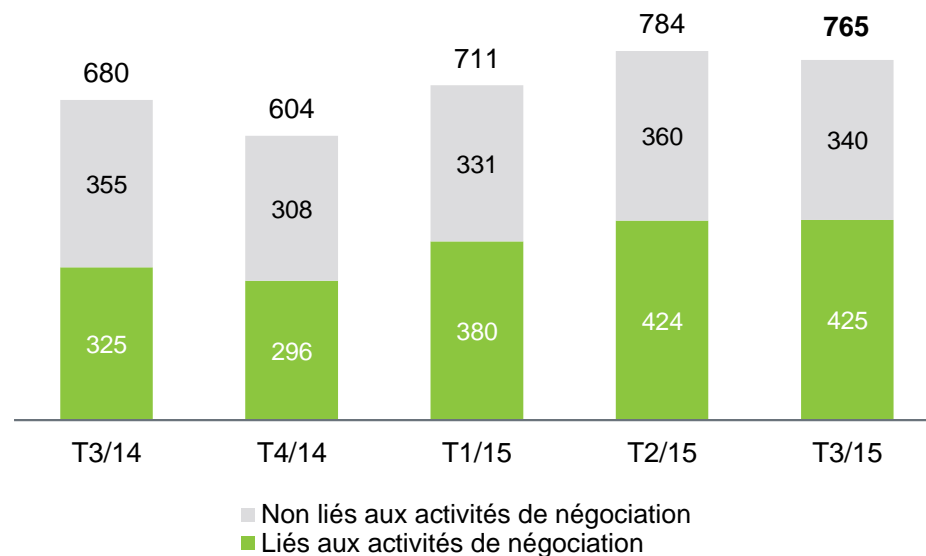
- **Bénéfice net en hausse de 11 % sur 12 mois**
- **Hausse des produits de 13 % sur 12 mois**
  - Hausse du volume des opérations sur titres à revenu fixe et sur actions, des frais de fusions et acquisitions et des prêts aux entreprises, en partie annulée par la baisse des opérations de souscription par rapport à l'année précédente, qui a été solide
- **Hausse des charges de 10 % sur 12 mois**
  - Hausse des dépenses dans des initiatives, des opérations de conversion de change et de la rémunération variable

Bons résultats tirés du modèle d'affaires axé sur le client

## Profits et pertes en M\$

	T3 2015	Var. trimestrielle	Var. annuelle
Produits	765 \$	-2 %	13 %
Provision pour pertes sur créances (PPC)	2	N. d.	-60 %
Charges	431	-4 %	10 %
<b>Bénéfice net</b>	<b>239 \$</b>	<b>-3 %</b>	<b>11 %</b>
Rendement des capitaux propres (RCP)	17,2 %		

## Produits en M\$





## Points importants

- **Bénéfice net rajusté<sup>1</sup> en baisse de 108 M\$ sur 12 mois**

- Baisse imputable à la diminution des éléments fiscaux positifs et aux investissements continus dans les projets organisationnels et réglementaires.

## Profits et pertes en M\$

Rajustés, s'il y a lieu<sup>1</sup>

	T3 2015	T2 2015	T3 2014
<b>Charges nettes du Siège social</b>	(193) \$	(177) \$	(170) \$
<b>Autres</b>	4	10	90
<b>Participations ne donnant pas le contrôle</b>	28	28	27
<b>Bénéfice net (rajusté)</b>	<b>(161) \$</b>	<b>(139) \$</b>	<b>(53) \$</b>
<i>Bénéfice net (comme présenté)</i>	<i>(204)</i>	<i>(417)</i>	<i>(70)</i>

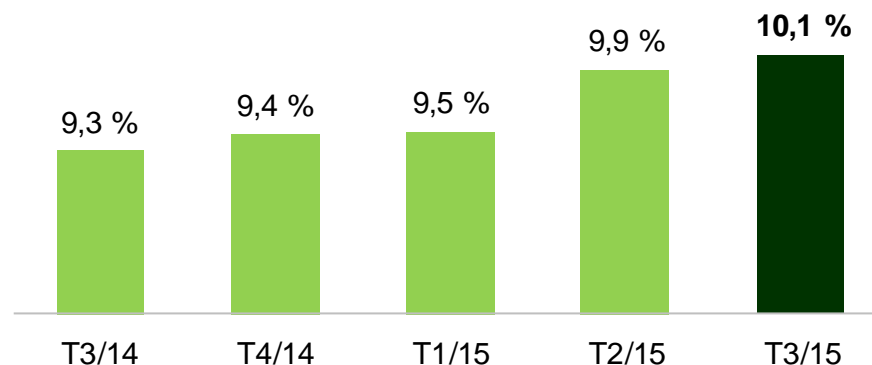
## Contexte

- Le secteur Siège social comprend :
  - Les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres
  - Les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation

## Faits saillants

- RCP attribuables aux AO de première catégorie selon Bâle III de 10,1 %
- La hausse sur 3 mois reflète une solide production interne de capitaux et a été annulée en partie par la hausse des actifs pondérés en fonction du risque
- Ratio d'endettement de 3,7 %
- Ratio de liquidité à court terme de 123 %

## RCP attribuables aux AO de première catégorie selon Bâle III<sup>1</sup>



Nous demeurons en bonne position pour suivre l'évolution du cadre réglementaire et des exigences relatives aux CP.

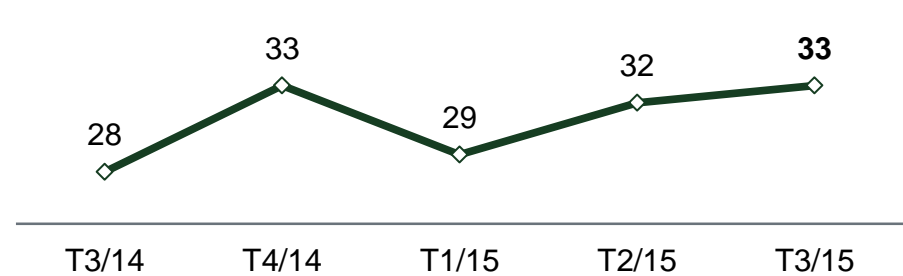
1. Depuis le T1 2013, les montants sont calculés en vertu du dispositif réglementaire de Bâle III, à l'exception des fonds propres touchés par le rajustement de la valeur de crédit conformément à la ligne directrice du BSIF, et sont présentés selon la méthode dite « tout compris ». Le 1<sup>er</sup> janvier 2014, l'application progressive sur une période de cinq ans de l'exigence pour les fonds propres touchés par le rajustement de la valeur de crédit a commencé, en fonction d'une approche scalaire selon laquelle l'exigence s'établit à 57 % en 2014, à 64 % en 2015 et 2016, à 72 % en 2017, à 80 % en 2018 et à 100 % en 2019.

## Faits saillants

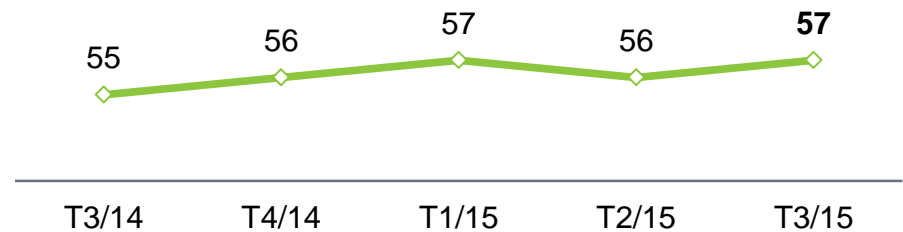
- Rendement et croissance solides et soutenus dans l'ensemble des portefeuilles
  - Les taux de perte demeurent à de faibles niveaux
  - Le ratio de provision pour pertes sur créances et le ratio de prêts douteux bruts affichent une tendance stable

Excellente qualité du crédit

## Ratio PPC (pdb)<sup>1</sup>



## Ratio des prêts douteux bruts (pdb)<sup>2</sup>



1. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations; la PPC totale exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur, les titres de créance classés comme prêts et les éléments à noter.

2. Ratio de prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant). Exclusion faite de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.



**Annexe**

---

# Bénéfices du T3 2015 : Éléments à noter



		M\$	BPA		
Bénéfice net et BPA (dilué) comme présentés		2 266 \$	1,19 \$		
Éléments à noter	Avant impôts (en M\$)	Après impôts (en M\$)	BPA	Secteur d'exploitation	Poste des produits / charges <sup>4</sup>
Amortissement des immobilisations incorporelles <sup>1</sup>	70 \$	62 \$	0,03 \$	Siège social	p. 9, ligne 10
Charges/provision pour litiges et liées aux litiges <sup>2</sup>	(39 \$)	(24 \$)	(0,01 \$)	Services de détail aux États-Unis	p. 6, ligne 12
Juste valeur des dérivés couvrant le portefeuille de titres reclassés comme disponibles à la vente	(21 \$)	(19 \$)	(0,01 \$)	Siège social	p. 9, ligne 10
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>					
<b>Bénéfice net et BPA (dilué) rajustés<sup>3</sup></b>		<b>2 285 \$</b>	<b>1,20 \$</b>		

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 15 M\$, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation. L'amortissement des logiciels est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; cependant, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter, qui ne comprennent que l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises par suite de regroupements d'entreprises.

2. Par suite d'un jugement défavorable et de l'évaluation de certains autres événements et expositions survenus aux États-Unis, la Banque a réévalué sa provision pour litiges par mesure de prudence. Compte tenu de ces facteurs, y compris les cas liés ou analogues, la Banque a déterminé qu'un resserrement de 52 millions \$ (32 millions \$ après impôts) sa provision pour litiges était nécessaire au T2 2015, selon les normes comptables applicables. Au cours du troisième trimestre de 2015, la Banque a reçu des distributions de 39 millions \$ (24 millions \$ après impôts) par suite de règlements précédemment conclus à l'égard de certaines questions aux États-Unis, aux termes desquels la Banque s'est vue accorder le droit de recevoir les distributions, le cas échéant. Le montant pour le trimestre en cours reflète le recouvrement de ces distributions découlant de règlements antérieurs.

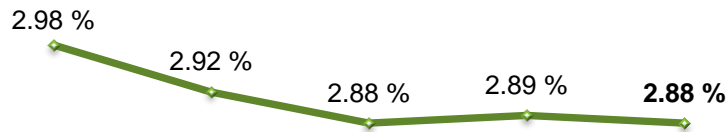
3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3.

4. Cette colonne renvoie à certaines pages de notre trousse Information financière supplémentaire du T3 2015, accessible sur notre site Web au [www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs).

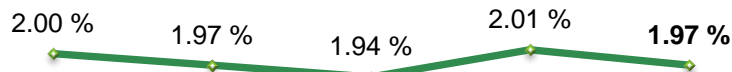


## Marge d'intérêt nette

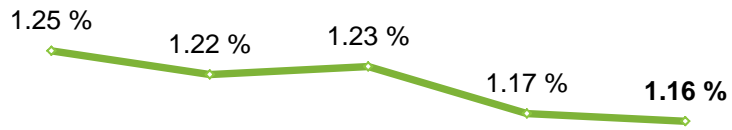
### Marge sur les actifs productifs moyens



### Marge sur les prêts

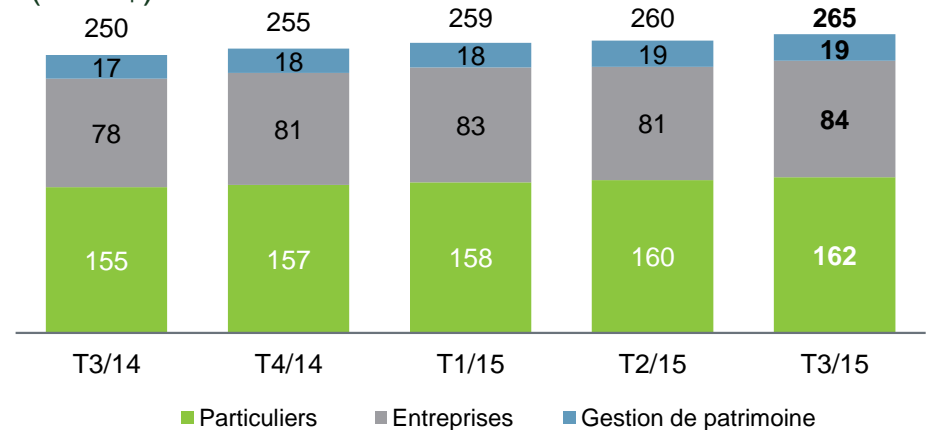


### Marge sur les dépôts



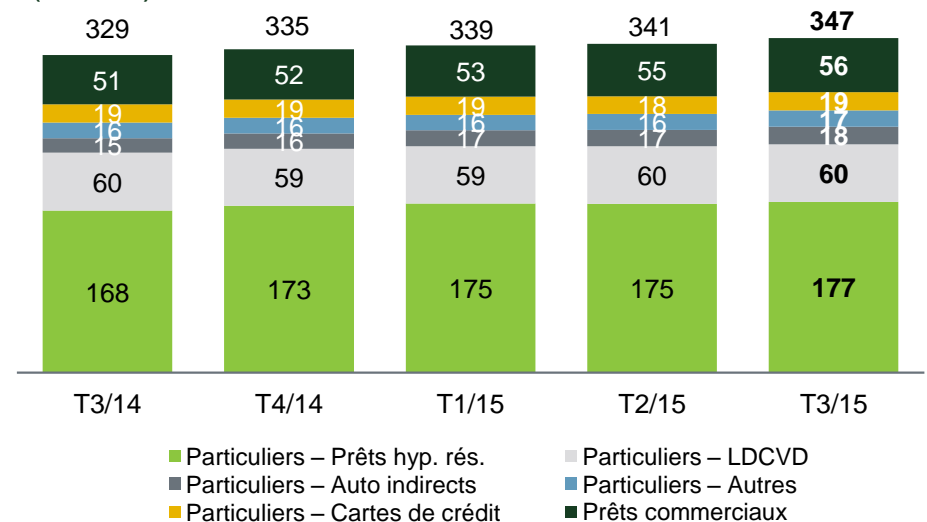
## Moyenne des dépôts

(en G\$)

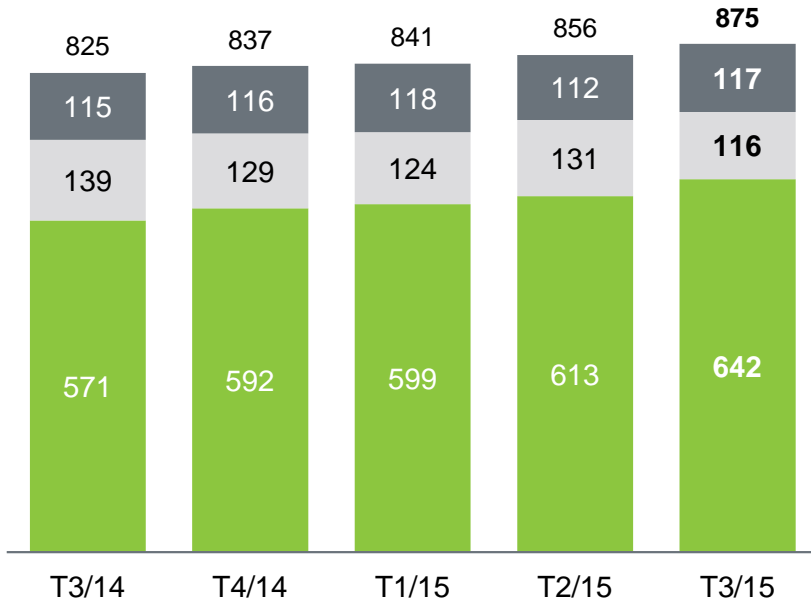


## Moyenne des prêts

(en G\$)

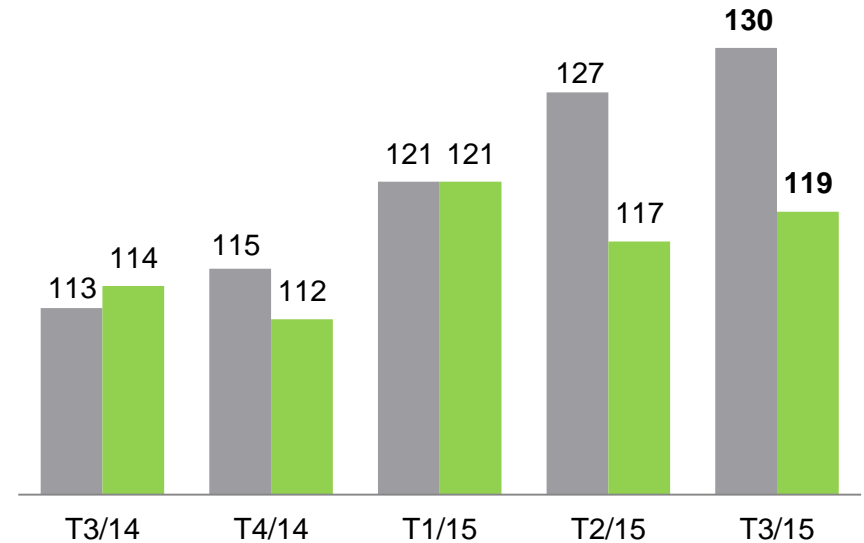


## Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



- Produits d'intérêts nets – Gestion de patrimoine
- Produits tirés des opérations – Gestion de patrimoine
- Produits tirés des commissions et autres – Gestion de patrimoine

## Actifs gérés – Services de détail et services institutionnels<sup>1</sup> (en G\$)



- Services de détail
- Services institutionnels



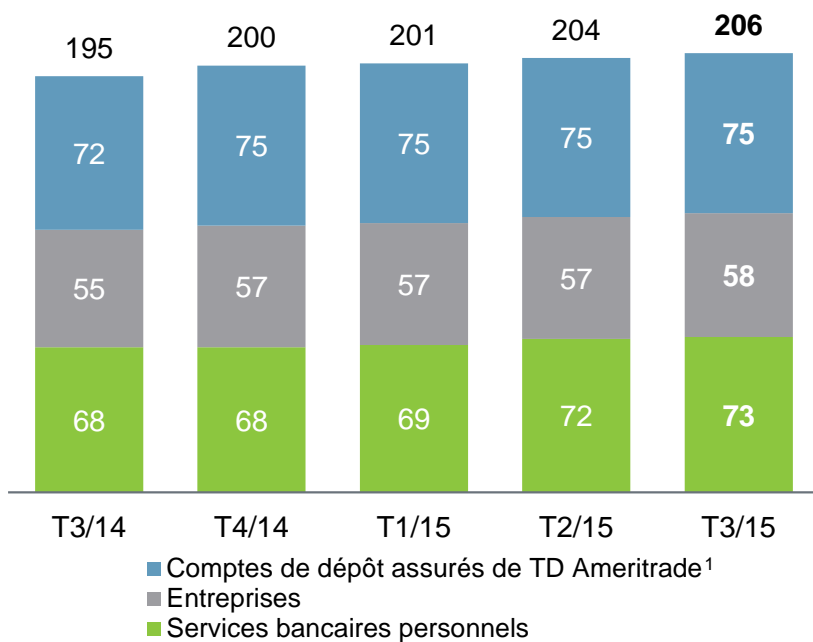
# Services de détail aux États-Unis

## Croissance des prêts et des dépôts



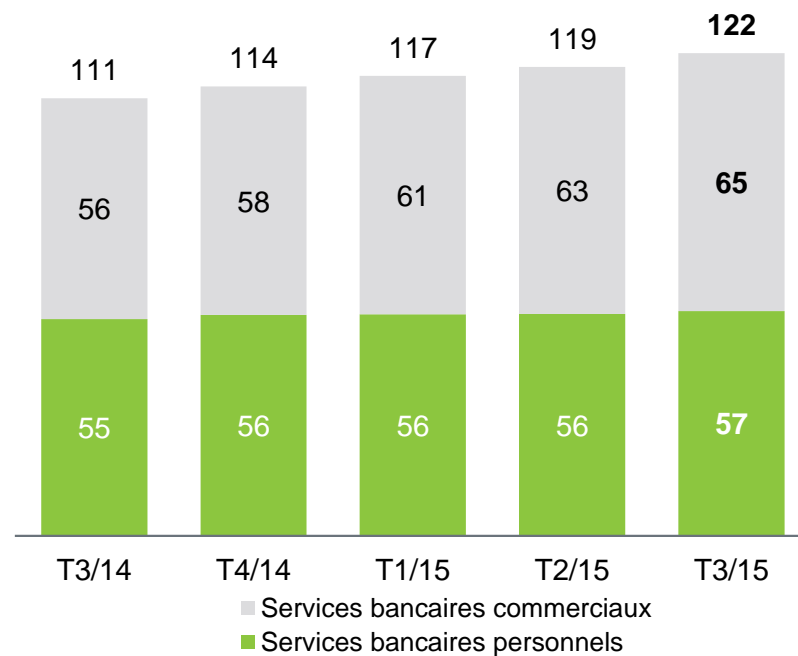
### Moyenne des dépôts

(en G\$ US)



### Moyenne des prêts

(en G\$ US)



1. Comptes de dépôt assurés

## Faits saillants

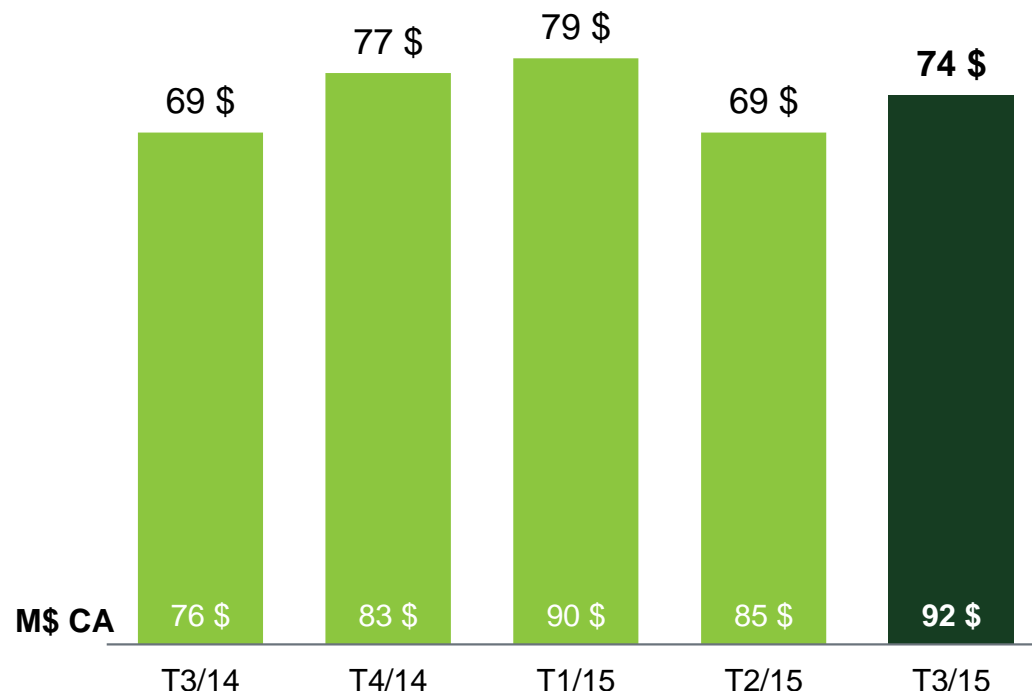
- Quote-part du bénéfice net de TD Ameritrade revenant à la TD : 92 M\$ CA au T3 2015, en hausse de 21 % sur 12 mois, principalement en raison de ce qui suit :
  - Conversion de change et augmentation des produits tirés de l'actif, en partie annulées par la hausse des frais d'exploitation

## Résultats de TD Ameritrade

- Bénéfice net de 197 M\$ US au T3 2015, en hausse de 4 % p/r à l'exercice précédent
- Nombre moyen d'opérations par jour : 434 000, en hausse de 8 % sur 12 mois
- Le total des actifs des clients s'est établi à 702 G\$ US, en hausse de 8 % sur 12 mois

## Quote-part du bénéfice net de TD Ameritrade revenant au Groupe Banque TD<sup>1</sup>

(en M\$ US)



M\$ CA

76 \$

83 \$

90 \$

85 \$

92 \$

T3/14

T4/14

T1/15

T2/15

T3/15

1. La quote-part du bénéfice net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du bénéfice net de TD Ameritrade au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, voir le communiqué de presse de TD Ameritrade, accessible au <http://www.amtd.com/newsroom/default.aspx>

Portefeuille		T3 2015
Portefeuille de CGBI au Canada	Solde brut des prêts	241 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	58 %
	Ratio prêt-valeur (RPV) actuel des prêts hypothécaires non assurés <sup>1</sup>	59 %
Prêts consentis aux acheteurs de copropriétés (prêts hypothécaires résidentiels)	Solde brut des prêts	31 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	68 %
Prêts consentis aux acheteurs de copropriétés (LDCVD)	Solde brut des prêts	6 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	35 %

Thème	Position de la TD
Qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés	<ul style="list-style-type: none"> <li>RPV, cote de crédit et taux de défaillance en phase avec le portefeuille global</li> </ul>
Exposition aux prêts consentis aux promoteurs de copropriétés de grande hauteur	<ul style="list-style-type: none"> <li>Stabilité des volumes des portefeuilles, qui comptent pour moins de 1,5 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada</li> <li>Exposition limitée aux emprunteurs ayant de solides antécédents, disposant de liquidités suffisantes et qui entretiennent une relation de longue date avec la TD</li> </ul>

1. Le RPV actuel correspond à la somme du RPV de chaque prêt hypothécaire pondéré par le solde du prêt.

# Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



## Soldes (en G\$ CA, sauf indication contraire)

	T2 2015	T3 2015
<b>Portefeuille des Services de détail au Canada</b>	<b>342,4 \$</b>	<b>350,6 \$</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>287,2 \$</b>	<b>293,6 \$</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	175,5	180,2
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	60,3	60,9
Prêts automobiles indirects	17,5	18,3
Lignes de crédit non garanties	9,3	9,5
Cartes de crédit	17,5	17,7
Autres prêts aux particuliers	7,1	7,0
<b>Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux petites entreprises)</b>	<b>55,2 \$</b>	<b>57,0 \$</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)</b>	<b>120,0 \$US</b>	<b>122,5 \$US</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>56,1 \$US</b>	<b>56,9 \$US</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	20,8	20,7
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>1</sup>	10,3	10,2
Prêts automobiles indirects	17,5	18,3
Cartes de crédit	6,9	7,1
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
<b>Services bancaires commerciaux</b>	<b>63,9 \$US</b>	<b>65,6 \$US</b>
Immobilier non résidentiel	13,2	13,3
Immobilier résidentiel	3,8	4,1
Commercial et industriel	46,9	48,2
<b>Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et   commerciaux aux É.-U.</b>	<b>24,7 \$</b>	<b>37,6 \$</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$ CA)</b>	<b>144,7 \$</b>	<b>160,1 \$</b>
<b>Portefeuille des Services bancaires de gros<sup>2</sup></b>	<b>30,6 \$</b>	<b>31,2 \$</b>
<b>Autres<sup>3</sup></b>	<b>3,4 \$</b>	<b>2,1 \$</b>
<b>Total</b>	<b>521,1 \$</b>	<b>544,0 \$</b>

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

2. Le portefeuille des Services bancaires de gros comprend les prêts aux entreprises et les autres prêts bruts et acceptations des Services bancaires de gros.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

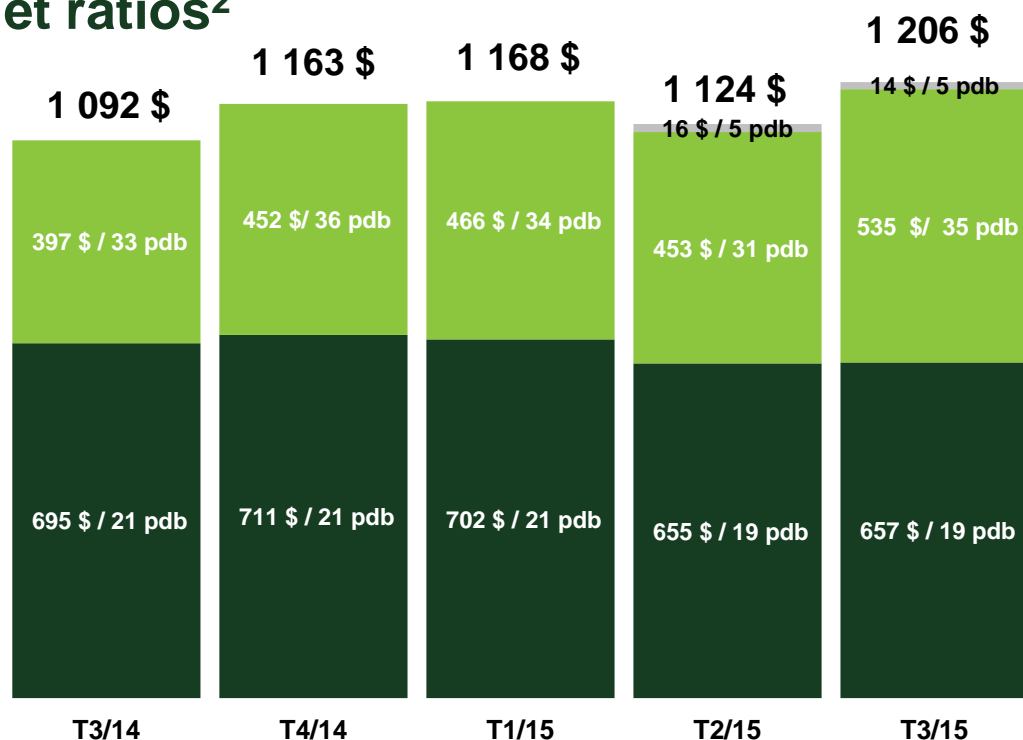
Remarque : Le total des chiffres peut ne pas correspondre à 100 % en raison de l'emploi de chiffres arrondis.

Excluent les titres de créance classés comme prêts.

# Formations de prêts douteux bruts par portefeuille



## Formations de prêts douteux bruts<sup>1</sup> : en M\$ et ratios<sup>2</sup>



## Faits saillants

- Le ratio de formation des prêts douteux bruts TD demeure stable
  - Hausse du ratio de formation des prêts douteux bruts aux États-Unis attribuable au refinancement continu des LDCVD Héritage à intérêt seulement
  - Refinancement de plus de 90 % des LDCVD en cours
  - Faibles pertes prévues

	T3/14	T4/14	T1/15	T2/15	T3/15	
<b>TD</b>	23	24	23	22	23	<i>pdb</i>
Homologues au Canada <sup>4</sup>	14	16	14	13	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis <sup>5</sup>	22	22	19	19	N. d.	<i>pdb</i>

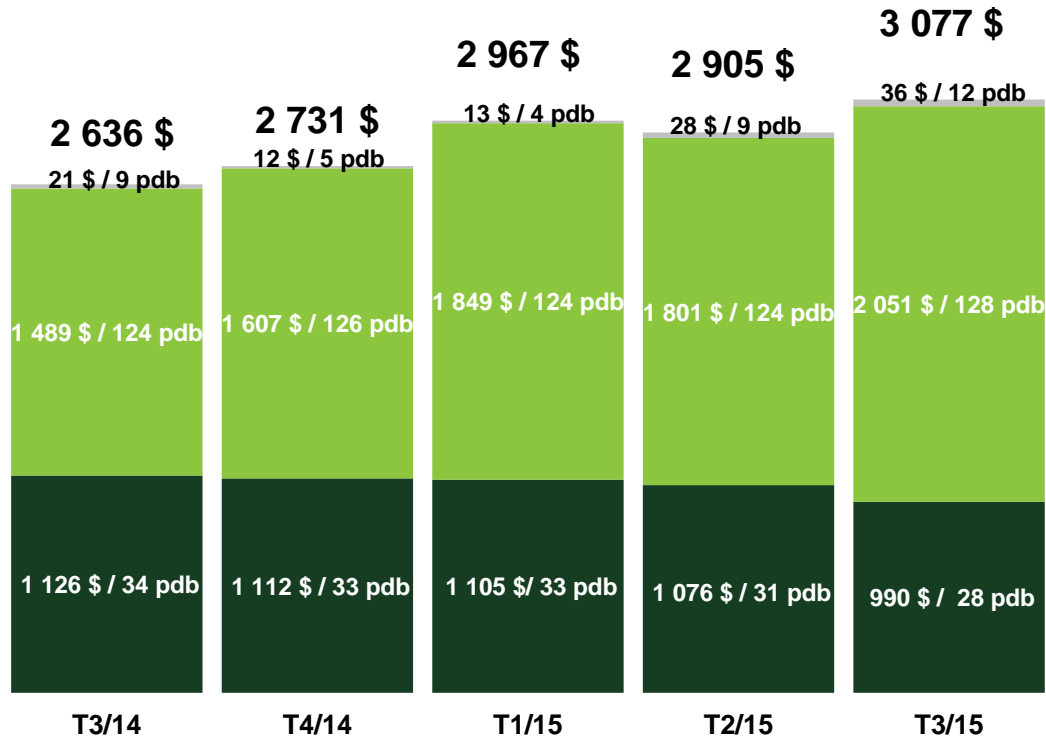
- Autres<sup>3</sup>
- Portefeuille des Services bancaires de gros
- Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.  
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.  
 3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.  
 4. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les données incluent les titres de créance classés comme prêts.  
 5. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC (ajout d'actifs à intérêt non comptabilisé / prêts bruts moyens).  
 N. d. : Non disponible

# Prêts douteux bruts par portefeuille



## Prêts douteux bruts<sup>1</sup> : en M\$ et ratios<sup>2</sup>



## Faits saillants

- Le ratio de prêts douteux bruts TD demeure stable si l'on tient compte de la croissance du portefeuille et de l'incidence négative des taux de change

	T3/14	T4/14	T1/15	T2/15	T3/15	
<b>TD</b>	55	56	57	56	57	<i>pdb</i>
Homologues au Canada <sup>4</sup>	64	65	68	65	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis <sup>5</sup>	141	133	127	122	N. d.	<i>pdb</i>

- Autres<sup>3</sup>
- Portefeuille des Services bancaires de gros
- Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.

2. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant) par portefeuille.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

4. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les données incluent les titres de créance classés comme prêts.

5. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC (prêts improductifs / total des prêts bruts).

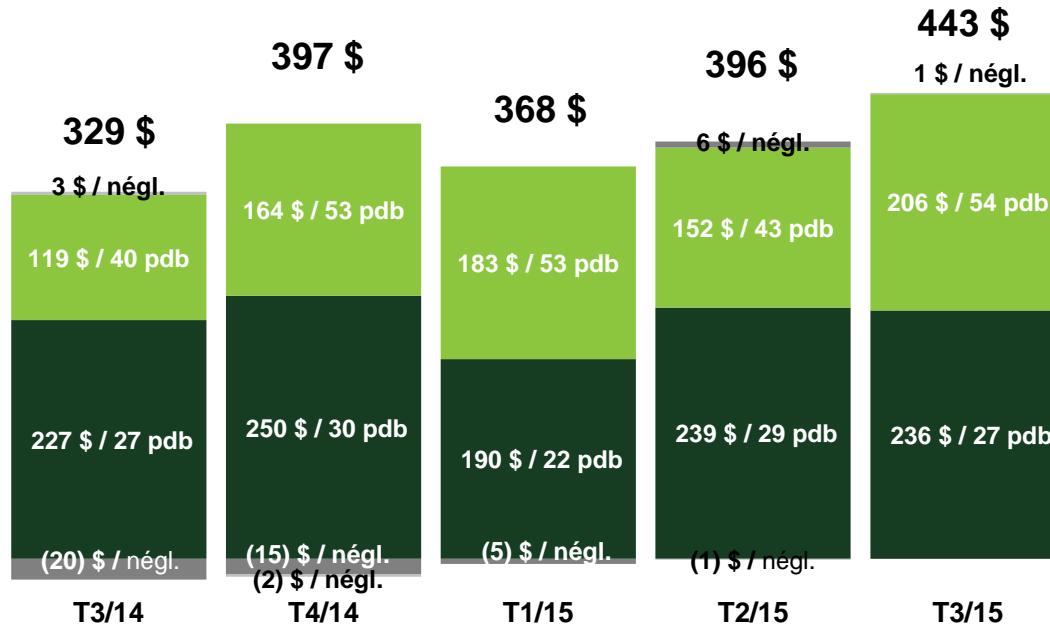
Négl. : négligeable

N. d. : Non disponible

# Provision pour pertes sur créances (PPC) par portefeuille

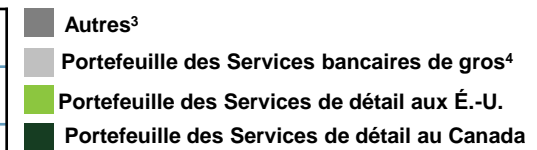


## PPC<sup>1</sup> : en M\$ et ratios<sup>2</sup>



## Faits saillants

- Le ratio PPC demeure faible
  - Normalisation de la PPC aux États-Unis si l'on tient compte des éléments suivants :
    - Croissance du volume
    - Fluctuations saisonnières habituelles
    - Réduction du nombre de recouvrements



	T3/14	T4/14	T1/15	T2/15	T3/15	
1	28	33	29	32	33	<i>pdb</i>
Homologues au Canada <sup>5</sup>	27	32	28	29	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis <sup>6</sup>	47	49	54	47	N. d.	<i>pdb</i>

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur, les titres de créance classés comme prêts et les éléments à noter.

2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

4. La PPC des Services bancaires de gros exclut les primes sur les swaps sur défaillance de crédit : T3 2015 (3) M\$ / T2 2015 (3) M\$.

5. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les PPC des homologues excluent les augmentations de la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées. Les données incluent les titres de créance classés comme prêts.

6. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC.

Négl. : négligeable; N. d. : non disponible



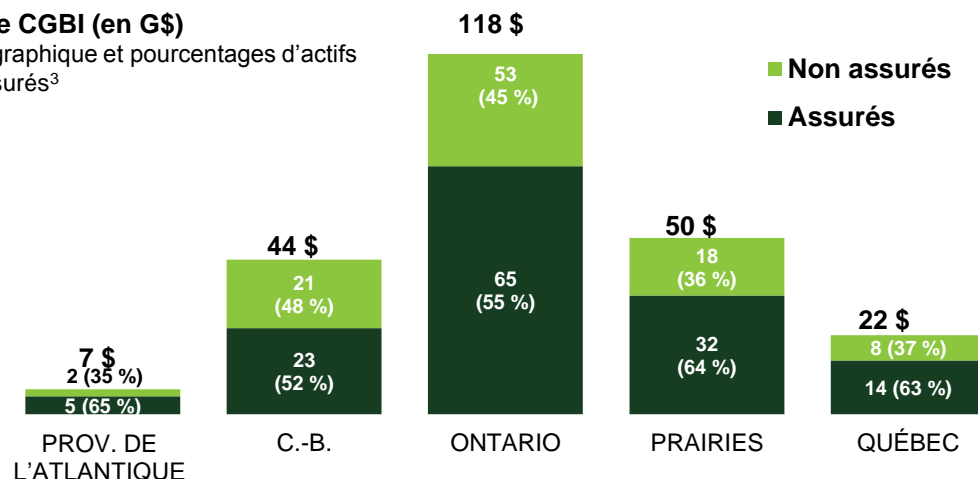
T3 2015				
Services bancaires personnels au Canada <sup>1</sup>	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts/prêts	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>2</sup> (en M\$)
Prêts hypothécaires résidentiels	180	0,22 %	403	7
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	61	0,33 %	199	2
Prêts automobiles indirects	18	0,22 %	41	31
Lignes de crédit non garanties	10	0,35 %	33	25
Cartes de crédit	18	0,82 %	145	121
Autres prêts aux particuliers	7	0,24 %	17	13
<b>Total des Services bancaires personnels au Canada</b>	<b>294 \$</b>	<b>0,29 %</b>	<b>838 \$</b>	<b>199 \$</b>
Variation par rapp. au T2 2015	7 \$	(0,04 %)	(112) \$	(26) \$

## Faits saillants

- La qualité du crédit reste élevée dans le portefeuille des Services bancaires personnels au Canada
- Le crédit à la consommation n'a pas encore affiché une détérioration importante dans les régions touchées par le pétrole

### Portefeuille de CGBI (en G\$)

Répartition géographique et pourcentages d'actifs assurés/non assurés<sup>3</sup>



### RPV des prêts hypothécaires non assurés (%)<sup>3</sup>

T3 2015 <sup>4</sup>	68	54	58	66	65
T2 2015 <sup>4</sup>	68	54	58	66	65

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Provision pour pertes sur créances qui ne sont pas individuellement considérables exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

4. Le rapport prêt-valeur (RPV) est établi en fonction du prix moyen désaisonnalisé par grande ville (Association canadienne de l'immeuble) et correspond à la somme du RPV de chaque prêt hypothécaire pondéré par le solde du prêt, conformément aux données présentées par nos homologues.

# Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada	T3 2015		
	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>1</sup> (en M\$)
Services bancaires commerciaux <sup>2</sup>	57	152	37
Services bancaires de gros	31	36	1
<b>Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada</b>	<b>88 \$</b>	<b>188 \$</b>	<b>38 \$</b>
Variation par rapp. au T2 2015	2 \$	35 \$	27 \$
Répartition par secteur	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Provision <sup>1</sup> (en M\$)
Immobilier résidentiel	14,8	13	7
Immobilier non résidentiel	11,3	11	4
Services financiers	11,1	3	0
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	10,5	8	4
Ressources <sup>3</sup>	6,8	42	6
- Production de pétrole et de gaz	3,3	29	1
- Services de pétrole et de gaz	0,7	6	5
Produits de consommation <sup>4</sup>	3,7	33	22
Industriel / manufacturier <sup>5</sup>	4,5	29	25
Agriculture	5,3	6	2
Automobile	4,5	2	1
Autres <sup>6</sup>	15,6	41	33
<b>Total</b>	<b>88</b>	<b>188 \$</b>	<b>104 \$</b>

## Faits saillants

- Les portefeuilles des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada continuent d'afficher de bons résultats
- Le rendement du portefeuille de pétrole et de gaz demeure conforme aux attentes
- La hausse de la PPC du secteur commercial est entièrement attribuable à deux comptes qui ne sont pas liés au secteur pétro-gazier

1. La provision pour pertes sur créances relatives à des contreparties particulières et qui ne sont pas individuellement significatives exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

2. Incluant les Services bancaires aux petites entreprises.

3. Les ressources comprennent : la foresterie, les métaux et mines, les pipelines ainsi que le pétrole et le gaz.

4. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

5. Le secteur industriel / manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

6. La catégorie « Autres » comprend l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

# Services bancaires personnels aux États-Unis – Dollars US



T3 2015				
Services bancaires personnels aux États-Unis <sup>1</sup>	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts/prêts	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>2</sup> (en M\$)
Prêts hypothécaires résidentiels	21	1,48 %	305	3
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>3</sup>	10	4,97 %	507	25
Prêts automobiles indirects	18	0,67 %	122	19
Cartes de crédit	7	1,33 %	95	51
Autres prêts aux particuliers	0,5	1,03 %	5	15
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)</b>	<b>57 \$</b>	<b>1,82 %</b>	<b>1 034 \$</b>	<b>113 \$</b>
Variation par rapport au T2 2015 (\$ US)	1 \$	0,20 %	125 \$	11 \$
Opérations de change	17 \$	-	319 \$	28 \$
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)</b>	<b>74 \$</b>	<b>1,82 %</b>	<b>1 353 \$</b>	<b>141 \$</b>

## Portefeuille du CGBI aux É.-U.<sup>1</sup>

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour<sup>4</sup>

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels	LDCVD de 1 <sup>er</sup> rang	LDCVD de 2 <sup>e</sup> rang	Total
> 80 %	8 %	14 %	33 %	13 %
De 61 à 80 %	43 %	31 %	39 %	41 %
<= 60 %	49 %	55 %	28 %	46 %
<b>Cotes FICO actuelles &gt; 700</b>	<b>87 %</b>	<b>88 %</b>	<b>84 %</b>	<b>87 %</b>

## Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires personnels aux États-Unis demeure bonne
  - Hausse du ratio de prêts douteux bruts aux États-Unis attribuable au refinancement continu des LDCVD Héritage à intérêt seulement
  - Refinancement de plus de 90 % des LDCVD en cours
  - Faibles pertes prévues

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Provision pour pertes sur créances qui ne sont pas individuellement considérables exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

4. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de mai 2015. Cotes FICO mises à jour en juin 2015.

# Services bancaires commerciaux aux États-Unis – Dollars US



Services bancaires commerciaux aux États-Unis <sup>1</sup>	T3 2015		
	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>2</sup> (en M\$)
<b>Immobilier commercial</b>	<b>18</b>	<b>204</b>	<b>0</b>
Immobilier non résidentiel	14	140	0
Immobilier résidentiel	4	64	0
<b>Commercial et industriel</b>	<b>48</b>	<b>329</b>	<b>5</b>
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)</b>	<b>66 \$</b>	<b>533 \$</b>	<b>5 \$</b>
Variation par rapport au T2 2015 (\$ US)	2 \$	(52) \$	(10) \$
Opérations de change	20 \$	165 \$	0 \$
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)</b>	<b>86 \$</b>	<b>698 \$</b>	<b>5 \$</b>

## Faits saillants

- Bonne qualité soutenue dans le portefeuille des Services bancaires commerciaux aux É.-U.

Immobilier commercial			Commercial et industriel		
	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)		Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,6	34	Santé et services sociaux	7,0	33
Services de détail	3,8	43	Services professionnels et autres	6,1	69
Appartements	3,3	37	Produits de consommation <sup>3</sup>	4,7	76
Résidentiel à vendre	0,3	20	Industriel/manufacturier <sup>4</sup>	5,6	70
Industriel	1,2	26	Gouvernement/secteur public	6,7	6
Hôtels	0,9	13	Services financiers	2,2	24
Terrains commerciaux	0,1	7	Automobile	2,0	9
Autres	3,3	24	Autres <sup>5</sup>	13,8	41
<b>Total Immobilier commercial</b>	<b>18 \$</b>	<b>204 \$</b>	<b>Total Commercial et industriel</b>	<b>48 \$</b>	<b>329 \$</b>

1. À l'exclusion des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.

2. La provision pour pertes sur créances relatives à des contreparties particulières et qui ne sont pas individuellement significatives exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

4. Le secteur industriel / manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

5. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

# Coordonnées des Relations avec les investisseurs



**Téléphone :**  
416-308-9030  
ou 1-866-486-4826

**Courriel :**  
tdir@td.com

**Site Web :**  
[www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)



WINNER

**Grand prix des meilleures relations avec les investisseurs :**  
Sociétés à forte capitalisation

**Meilleures relations avec les investisseurs par secteur :**  
Services financiers

**Meilleures relations avec les investisseurs par un chef des finances :**  
Sociétés à forte capitalisation

**Meilleures relations avec les investisseurs par un agent :**  
Sociétés à forte capitalisation

**Meilleure information financière**

**Meilleure utilisation de la technologie**



**Groupe Banque TD**  
**Présentation sur les résultats trimestriels**  
**T3 2015**

---

Le jeudi 27 août 2015