



Groupe Banque TD

**Présentation
sur les
résultats
trimestriels**

T2 2020

Le jeudi 28 mai 2020

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion du rapport annuel 2019 (le rapport de gestion de 2019) de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour les secteurs Services bancaires de détail au Canada, Services bancaires de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, aux rubriques « Perspectives et orientation pour 2020 » et pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2020 », ainsi que dans d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2020 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier prévu de la Banque, ainsi que les éventuelles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques notamment de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), de liquidité, d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'atteinte à la réputation, d'assurance, de stratégie, de réglementation et de conduite ainsi que les risques juridiques, environnementaux, d'adéquation des fonds propres et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres de la pandémie de COVID-19, la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des dirigeants clés; les interruptions ou attaques (y compris les cyberattaques) visant la technologie informatique, l'Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; la fraude et d'autres activités criminelles auxquelles la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris sans s'y restreindre les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la banque; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la concurrence accrue de la part de concurrents bien établis et non traditionnels, y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition au taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2019, dans sa version complétée par les sections « Facteurs de risque qui pourraient avoir une incidence sur les résultats futurs » et « Gestion des risques », et telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Événements importants et postérieurs à la date de clôture, et transactions en cours » et « Événements importants et transactions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites à la section « Notre rendement », y compris aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Incidence sur le rendement financier des trimestres à venir », du présent document, lesquelles sont une mise à jour des hypothèses économiques importantes présentées dans le rapport de gestion de 2019 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros à la rubrique « Perspectives et orientation pour 2020 » et, pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2020 », telles qu'elles peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Notre stratégie

Nous sommes solidaires dans cette situation – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous soutenons nos clients, collectivités et collègues en ces temps difficiles.



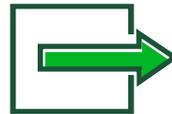
Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Opérations modernisées

Innovation



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Axés sur des objectifs



Collègues

- Nos **employés constituent notre plus grand atout** et nous appuyons leur santé et leur bien-être
- Nous avons annoncé qu'il n'y aurait aucune perte d'emploi en 2020 en raison de la COVID-19
- Nous avons permis à **plus de 60 000 collègues de faire du télétravail**
- Nous soutenons nos collègues dont le travail essentiel ne peut pas se faire de la maison
 - **Reconnaissance financière** et avantages
 - **Mesures de sécurité accrues**, y compris la distanciation physique, le nettoyage, l'équipement de protection et le soutien et la formation des RH

Clients

- **Nos clients sont au cœur de tout ce que nous faisons**, et nous sommes à leurs côtés en ces temps difficiles
 - Ouverture de succursales avec niveau de service réduit (environ 60 % au Canada et 80 % aux États-Unis); plus de 6 000 guichets pleinement opérationnels
 - Gestion d'une augmentation notable des volumes d'appels et des visites en ligne
- **Nous avons offert du soutien financier à plus de 800 000 clients et titulaires de comptes des Services bancaires de détail, y compris ce qui suit :**
 - Reports de versements sur plus de 62 G\$ en soldes de prêts
 - Réduction et reports de paiement de primes de TD Assurance à plus de 125 000 clients
 - Soutien aux programmes gouvernementaux de remplacement du revenu et de prêts pour les ménages et les entreprises
- Nous avons augmenté les expositions de prêts bruts des **clients des Services bancaires de gros** de 23 G\$

Collectivités

- Notre succès dépend de celui des **collectivités** où nous vivons et où nous exerçons nos activités
- Nous avons lancé l'**Initiative de résilience des collectivités TD**, accordant 25 M\$ pour favoriser la résilience communautaire dans le cadre de **La promesse TD Prêts à agir**
 - **13 M\$ de financement pour soutenir les efforts philanthropiques** dans nos collectivités
 - **10 M\$ de financement au moyen du défi TD Prêts à agir** pour élaborer des solutions novatrices axées sur le rétablissement après la pandémie
 - **2 M\$ de financement dans le cadre du programme de dons de contrepartie** pour renforcer l'impact des dons des collègues destinés aux programmes d'aide en lien avec la COVID-19
- Nous avons lancé de nouvelles approches en matière d'**engagement des employés** afin de renforcer les liens tout en respectant la distanciation sociale



Axés sur des objectifs : Clients



Programmes de report de paiement gérés par la Banque (en date du 30 avril 2020)

Produit	Canada		États-Unis		Particularités
	Comptes ¹	\$ CA ¹	Comptes ¹	\$ US ¹	
Crédit garanti par des biens immobiliers	126 000	36 G\$	7 000	2,5 G\$	Canada : Report de paiement allant jusqu'à 6 mois États-Unis : Entente d'abstention d'au moins 3 mois
Autres prêts à la consommation²	122 000	3,2 G\$	226 000	2,9 G\$	Canada : Report de paiement allant jusqu'à 4 mois États-Unis : Report de paiement allant jusqu'à 3 mois
Services bancaires aux PME	6 000	1 G\$	1 000	224 M\$	Canada : Report de paiement allant jusqu'à 6 mois (jusqu'à 4 mois pour les dettes non garanties par du CGBI des SBPME) États-Unis : Report de paiement allant jusqu'à 6 mois
Prêts commerciaux	6 000	5,5 G\$	4 000	6,3 G\$	Canada : Report de paiement allant jusqu'à 6 mois États-Unis : Report de paiement allant jusqu'à 3 mois

En outre, TD Assurance a accordé des réductions et reports de paiement de primes à plus de 125 000 clients au cours du trimestre, et les Services bancaires de gros ont augmenté le total des expositions de prêts bruts aux clients commerciaux, institutionnels et gouvernementaux de 23 G\$.

Soutien aux programmes gouvernementaux (en date du 18 mai 2020)

	Comptes	Financement
Compte d'urgence pour les entreprises canadiennes (CUEC)	140 000	5,7 G\$
Loi CARES aux É.-U. – programme de protection des salaires (PPP) de la Small Business Administration (SBA)	75 000	8,2 G\$ US ³

Autres programmes, notamment le Programme de crédit aux entreprises d'EDC, le Programme de prêts conjoints de BDC, le Main Street Business Lending Program de la Réserve fédérale et la Prestation canadienne d'urgence (PCU) par dépôt direct de l'ARC.

1. Reflète le nombre approximatif de comptes et le solde brut approximatif du prêt au moment du report de paiement.

2. Autres prêts à la consommation comprend les cartes de crédit, d'autres sources de crédit personnel et les prêts auto. La période de report varie selon le produit.

3. Représente la valeur comptable brute des prêts financés.



Tournés vers l'avenir



Omnicanal

• Nous avons continué à repenser l'expérience bancaire des clients

- Ajout de la fonction COVID-19 à TD Clari au Canada et à notre robot conversationnel en ligne aux États-Unis
- Amélioration de Dépense TD pour aider les clients à faire un meilleur suivi de leurs dépenses
- Lancement d'un service de clavardage sécurisé dans BanqueNet pour les clients dont l'identité a été vérifiée

• Nous avons obtenu des niveaux d'engagement records dans nos plateformes numériques, et amassé des données clés

- Augmentation de la capacité numérique pour les capacités de contact avec la clientèle comme le dépôt mobile et le virement de fonds par courriel
- Inscription de milliers d'utilisateurs aux services numériques chaque jour

Opérations modernisées

• Nous avons rapidement doté plus de 60 000 collègues d'outils pour travailler à distance afin qu'ils puissent continuer d'offrir des services de soutien aux clients, y compris à des collègues de nombreux centres de contact et de Valeurs Mobilières TD

• Nous avons amélioré les plateformes et l'infrastructure technologique au profit de nos clients

- Améliorations à CourtierWeb ayant permis le traitement de plus de 300 000 opérations par jour en période de pointe
- Offre par TDA, seul assureur d'importance à le faire au Canada, d'un processus de vente complètement numérique aux clients grâce au lancement de la plus récente version de la plateforme

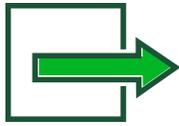
Innovation

• Nous avons conçu de nouvelles façons de créer de la valeur pour nos clients

- Offre en trois jours d'une capacité numérique permettant de présenter des demandes dans le cadre du programme de protection des salaires (PPP) de la Small Business Administration (SBA)
- Lancement de plus de 100 nouvelles capacités et nouveaux formulaires pour aider les clients à accéder à du soutien financier et à d'autres ressources

• Nous avons tiré parti de nos capacités pour protéger les clients et la Banque

- Mise sur pied d'un centre de crise en fonction jour et nuit pour coordonner les efforts de la Banque visant à aider nos clients et nos collègues ainsi qu'à donner l'heure juste à l'équipe de direction de la TD
- Utilisation du Centre de fusion TD pour gérer les cybermenaces



Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

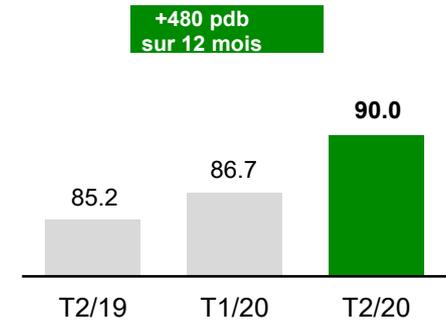
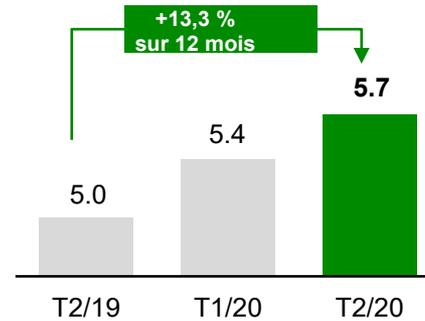
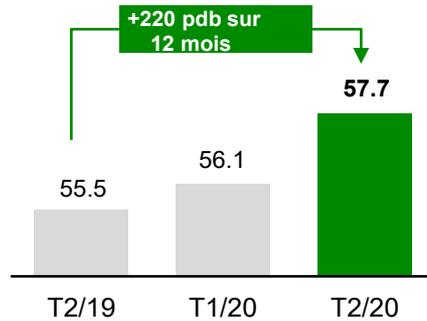


Adoption numérique (% de clients au total)²

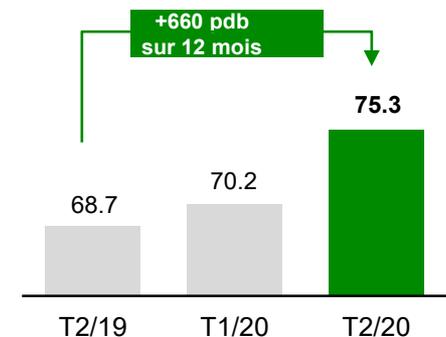
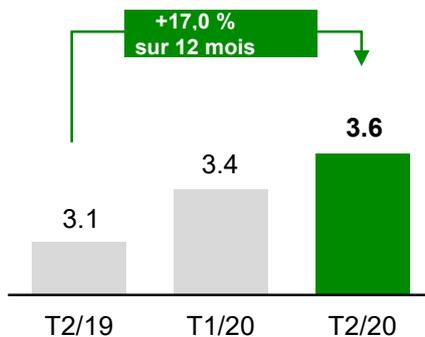
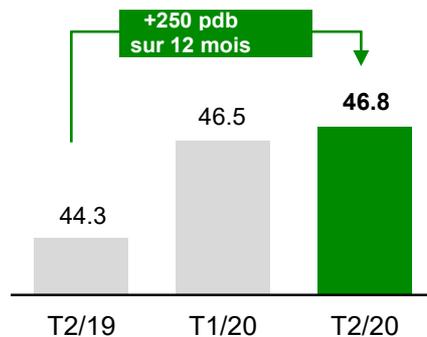
Utilisateurs actifs des services mobiles (en millions)³

Opérations libre-service (sous forme de % de toutes les opérations financières)⁴

Services de détail au Canada¹



Services de détail aux États-Unis¹



1. Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Placements directs. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada. États-Unis : D'après uniquement les Services bancaires de détail aux États-Unis.
2. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Résultats du T2 2020 fondés sur le cumul trimestriel (du 1^{er} février 2020 au 31 mars 2020). Les résultats du T1 2020 ont été mis à jour pour tenir compte du trimestre en entier; les résultats annoncés précédemment pour le T1 2020 tenaient compte du cumul trimestriel (du 1^{er} novembre 2019 au 31 décembre 2019).
3. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
4. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).



Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée

- **Résultat comme présenté** de 1,5 G\$ (1,6 G\$ après rajustement)¹
- **RPA comme présenté** de 0,80 \$ (0,85 \$ après rajustement)¹
- **Solide croissance du volume des services bancaires** neutralisé par des marges moins élevées
- Leadership stratégique dans les plateformes directes ayant nourri une solide croissance des **produits tirés des services de gestion de patrimoine et d'assurance**
- **Produits records liés aux activités de négociation des Services bancaires de gros**, attribuable aux niveaux d'activité plus élevés des clients

Solidité du bilan

- **Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires** de 11,0 %, supérieur aux exigences réglementaires
- **Ratio de liquidité à court terme** de 135 %, supérieur aux exigences réglementaires, attribuable à notre paradigme de gestion du risque de liquidité à 90 jours
- Conformément aux attentes réglementaires, **arrêt des rachats d'actions et des hausses du dividende** (le dividende trimestriel demeure à 0,79 \$/action)
- Soutien offert aux clients par le maintien et l'offre de niveaux élevés de liquidité en période de volatilité soutenue du marché

Sécurité et confiance

- Offre de soutien à nos clients tout en respectant notre **appétence au risque**
- Constitution de **réserves de crédit** pour tenir compte du changement des perspectives macroéconomiques
- Étroite collaboration avec les gouvernements, banques centrales et organismes de réglementation pour **maintenir l'approvisionnement du crédit à l'économie** – aujourd'hui et demain

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés), pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Le résultat net rajusté, le résultat par action (RPA) rajusté et les termes connexes utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les PCGR et peuvent ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats pour le deuxième trimestre de 2020 et du rapport de gestion de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 22.

Faits saillants du T2 2020

Total des résultats comme présentés par la Banque (sur 12 mois)

RPA de 0,80 \$

- RPA rajusté¹ de 0,85 \$

Produits en hausse de 3 %

Charges en baisse de 2 %

La PPC a augmenté de 2 299 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 967 M\$ (+161 M\$)
- Prêts productifs : 2 251 M\$ (+ 2 138 M\$)

Résultat comme présenté par secteur

Résultat des Services de détail au Canada de 1 172 M\$

Résultat des Services de détail aux États-Unis de 336 M\$

Résultat des Services bancaires de gros de 209 M\$

Faits saillants financiers (M\$)

Comme présenté	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Produits	10 528	10 609	10 228
PPC	3 218	919	633
Charges	5 121	5 467	5 248
Résultat net	1 515	2 989	3 172
RPA dilué (\$)	0,80	1,61	1,70
Rajusté ¹	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Résultat net	1 599	3 072	3 266
RPA dilué (\$)	0,85	1,66	1,75

Résultat par secteur (M\$)

T2 2020	Comme présenté	Rajusté ¹
Services de détail²	1 508	1 533
Services de détail au Canada	1 172	1 197
Services de détail aux États-Unis	336	336
Services bancaires de gros	209	209
Siège social	(202)	(143)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 22.

2. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis. Voir le communiqué de presse sur les résultats du deuxième trimestre de 2020 et le rapport de gestion de la Banque. 9

Services de détail au Canada

Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en baisse de 37 % (en baisse de 36 % après rajustement)¹

Produits en hausse de 1 %

- Croissance des volumes de prêts de 5 %
- Croissance des volumes de dépôts de 10 %
- Baisse des actifs des activités de Gestion de patrimoine³ de 2 %

Marge d'intérêt nette de 2,83 %, en baisse de 11 pdb sur 3 mois

- En baisse de 16 pdb sur 12 mois

La PPC a augmenté de 762 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 365 M\$ (+45 M\$)
- Prêts productifs : 788 M\$ (+717 M\$)

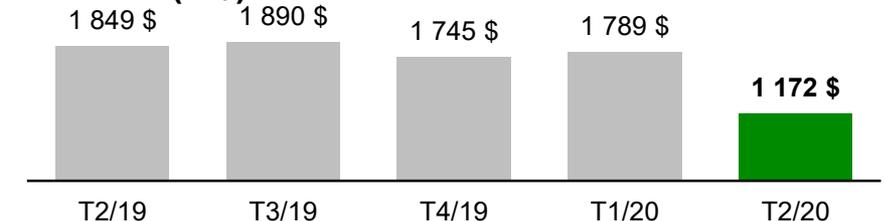
Charges en hausse de 4 % (5 % après rajustement)¹

- Ratio d'efficacité de 43,0 % (42,5 % après rajustement)¹
- Levier d'exploitation après déduction des réclamations de -3,2 % (-3,4 % après rajustement)⁴

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2020	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	6 023	(4) %	1 %
Réclamations d'assurance	671	(14) %	0 %
Produits après déduction des réclamations ²	5 352	(2) %	1 %
PPC	1 153	+762	+873
Charges	2 588	(2) %	4 %
Charges (rajustées) ¹	2 562	(2) %	5 %
Résultat net	1 172	(34) %	(37) %
Résultat net (rajusté) ¹	1 197	(34) %	(36) %
Ratio PPC	1,07 %	71 pdb	80 pdb
Rendement des capitaux propres	27,2 %		
Rendement des capitaux propres (rajusté) ¹	27,8 %		

Résultat (M\$)



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 22.

2. Les produits totaux (avant déduction des réclamations d'assurance) s'établissaient à 5 959 M\$ et à 6 255 M\$ pour le T2 2019 et le T1 2020, respectivement. Les réclamations d'assurance et les autres charges connexes étaient de 668 M\$ et de 780 M\$ pour le T2 2019 et le T1 2020, respectivement.

3. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

4. On calcule le levier d'exploitation rajusté en établissant la différence entre la croissance des produits et la croissance des charges rajustées. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8.



Services de détail aux États-Unis

Faits saillants en M\$ US (sur 12 mois)

Résultat net de 261 M\$

Produits en baisse de 7 %

- Croissance des volumes de prêts de 7 %
- Croissance des dépôts autres que TD Ameritrade de 10 %

Marge d'intérêt nette de 2,93 %, en baisse de 14 pdb sur 3 mois

- En baisse de 45 pdb sur 12 mois

La PPC a augmenté de 571 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 208 M\$ (stable)
- Prêts productifs : 606 M\$ (+571 M\$)

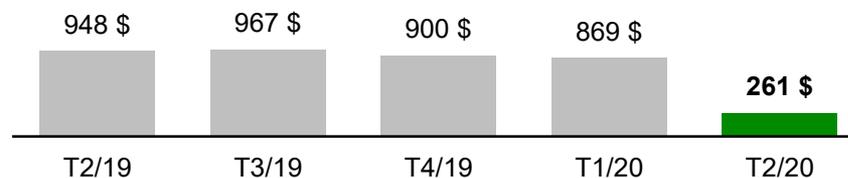
Charges en hausse de 6 %

- Ratio d'efficacité de 59,8 %
- Levier d'exploitation³ de (13,7) %

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T2 2020	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 037	(8) %	(7) %
PPC	814	+571	+644
Charges	1 218	1 %	6 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	87	(88) %	(88) %
Comptabilisation de la participation de TD Ameritrade	174	14 %	(11) %
Résultat net	261	(70) %	(72) %
Résultat net (en M\$ CA)	336	(71) %	(73) %
Ratio PPC ²	2,03 %	144 pdb	158 pdb
Rendement des capitaux propres	3,7 %		

Résultat (M\$ US)



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 22.

2. La provision pour pertes sur créances des Services de détail aux États-Unis comprend uniquement la portion de l'obligation contractuelle de la Banque à l'égard des pertes sur créances du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.

3. On calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre la croissance des produits et la croissance des charges en dollars canadiens.

Services bancaires de gros

Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en baisse de 5 %

Produits en hausse de 42 %

- Produits liés aux activités de négociation de 625 M\$, en hausse de 52 %

La PPC a augmenté de 357 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 194 M\$ (+142 M\$)
- Prêts productifs : 180 M\$ (+215 M\$)

Charges en hausse de 3 %

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2020	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 261	21 %	42 %
PPC	374	+357	+379
Charges	616	(6) %	3 %
Résultat net	209	(26) %	(5) %
Rendement des capitaux propres	10,4 %		

Résultat (M\$)





Siège social

Faits saillants (sur 12 mois)

Pertes comme présentées s'élevant à 202 M\$

- Pertes de 143 M\$ après rajustement¹

Diminution de l'apport de l'élément Autres

Augmentation des charges nettes du Siège social

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Résultat net	(202)	(227)	(161)
Rajusté ¹	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Charges nettes du Siège social	(199)	(179)	(176)
Autres	56	11	81
Résultat net	(143)	(168)	(95)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 22. Remarque : Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 31 du Rapport de gestion de la Banque 2019 afin d'obtenir de plus amples renseignements. Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

Capitaux propres

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 11,0 %

- Production de fonds propres à l'interne incluant 19 pdb attribuable à une baisse du manque à gagner pour pertes attendues
- Apport de 11 pdb attribuable aux mesures transitoires du BSIF aux fins de provisionnement pour pertes de crédit attendues
- Lancement d'un rabais dans le cadre d'un PRD de 2 %

Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO – actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 10 % sur 3 mois

- Actifs pondérés en fonction des risques – risques de crédit et de marché plus élevés

Ratio d'endettement de 4,2 %

Ratio de liquidité à court terme de 135 %

Pourcentage des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires répartis aux secteurs d'exploitation a diminué de 10,5 % à 9,0 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires

Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO au T1 2020	11,7 %
Production de fonds propres à l'interne (résultats moins les dividendes)	20
Mesures transitoires du BSIF aux fins de provisionnement pour pertes de crédit attendues	11
Pertes non réalisées liés aux valeurs mobilières à la JVAERG	(10)
Rachat d'actions ordinaires	(11)
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques	(80)
Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO au T2 2020	11,0 %

Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO actifs pondérés en fonction des risques (en G\$)

Actifs pondérés en fonction des risques au T1 2020	476,0
Risque de crédit	+41,8 (67 pdb)
Taille de l'actif (croissance du volume)	+15,0 (37 pdb)
Qualité de l'actif	+8,8 (21 pdb)
Mises à jour du modèle (passage à l'approche NI avancée pour Nordstrom)	+4,0 (9 pdb)
Fluctuations de change	+14,0 (-- pdb) ¹
Risque de marché	+5,0 (11 pdb)
Risque opérationnel	+1,2 (3 pdb)
Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2020	524,0

1. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.

Formations de prêts douteux bruts

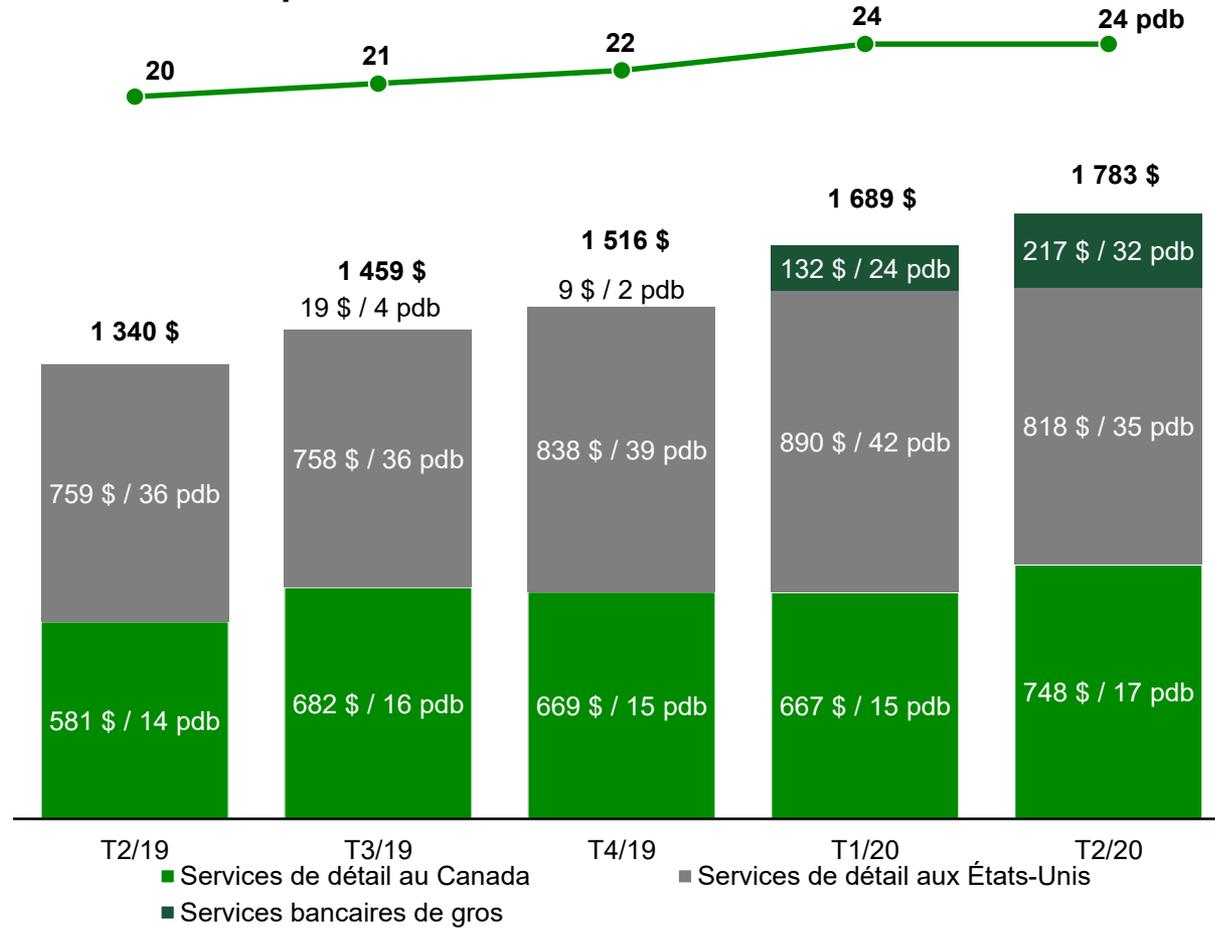
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Formations de prêts douteux bruts stables sur 3 mois à 24 pdb

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Prêts douteux bruts

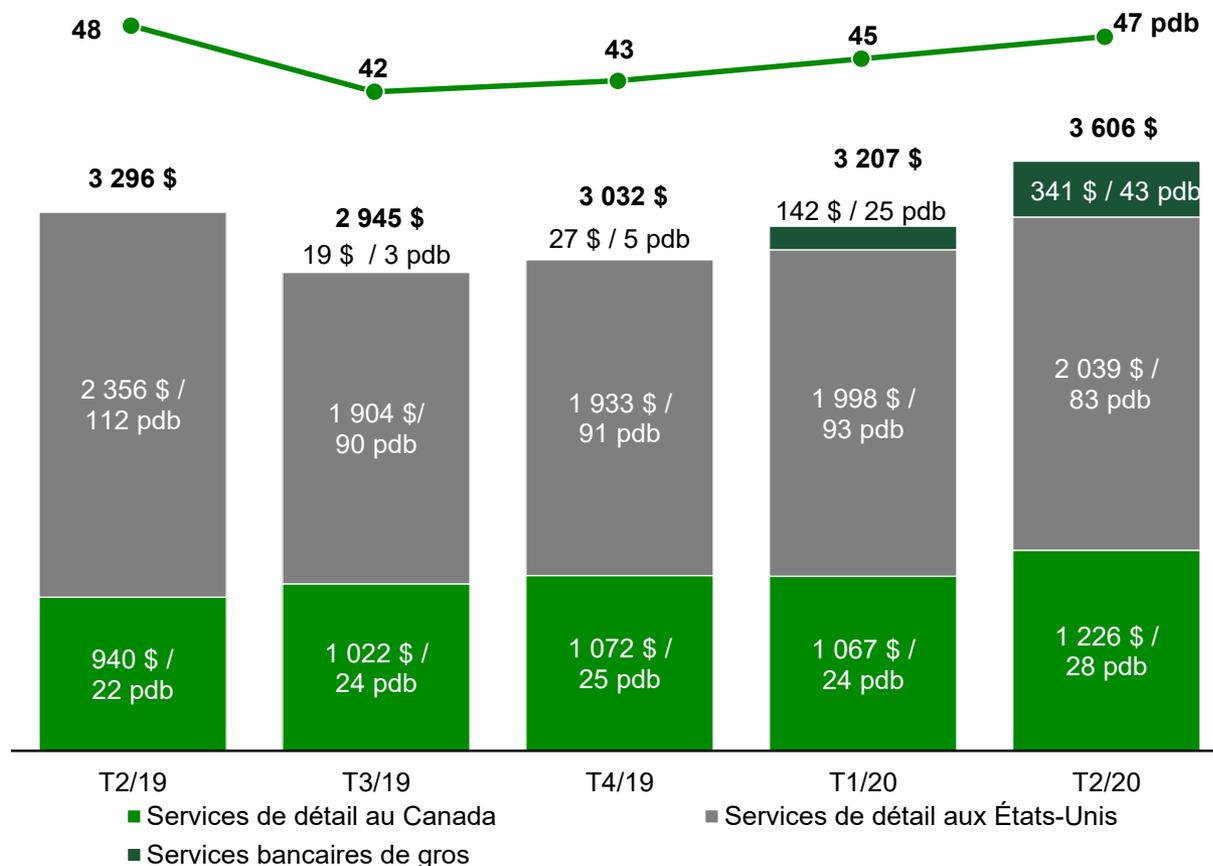
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Augmentation des formations de prêts douteux bruts, principalement attribuable à ce qui suit :
 - secteurs Services de détail au Canada et Services bancaires de gros
 - incidence des taux de change

Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

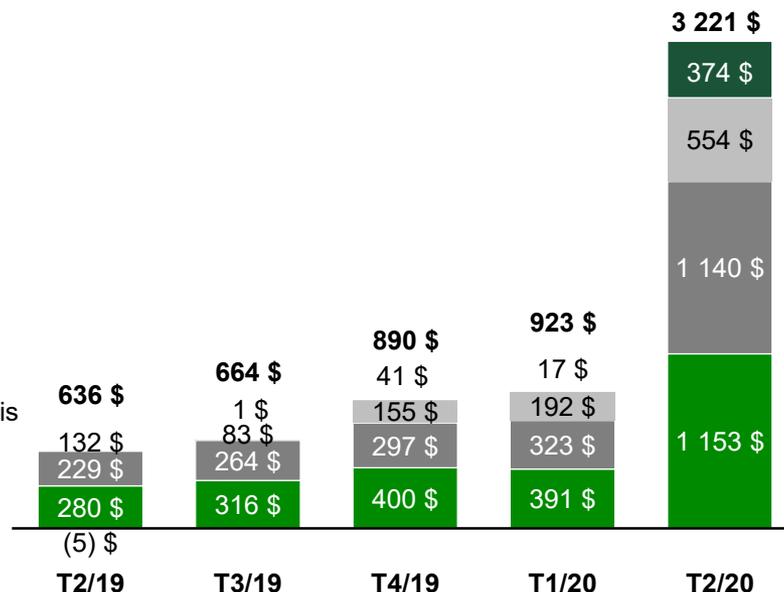


Faits saillants

- Augmentation des provisions pour pertes sur créances :
 - dans tous les secteurs d'exploitation
 - dans toutes les principales catégories d'actif
- Principalement attribuable à la pandémie de COVID-19

PPC¹ : en M\$ et ratios²

- Services bancaires de gros
- Siège social
- Services de détail aux États-Unis
- Services de détail au Canada



Ratio PPC

	T2/19	T3/19	T4/19	T1/20	T2/20
Services de détail au Canada	27	29	37	36	107
Services de détail aux États-Unis (net) ³	46	50	56	61	204
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴	72	66	85	97	305
Services bancaires de gros	(4)	1	29	13	228
Banque – Total	39	38	51	52	176

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

3. Le ratio PPC net des Services bancaires de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

4. Le ratio PPC brut des Services bancaires de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Provisions pour pertes sur créances (PPC) ^{1,2}

prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- PPC pour prêts douteux en hausse sur 3 mois, attribuable :
 - à la migration du crédit au sein des Services bancaires de gros, surtout dans le secteur du pétrole et du gaz
- PPC pour prêts productifs en hausse, principalement attribuable à la pandémie de COVID-19

PPC (M\$)

	T2 2019	T1 2020	T2 2020
Banque – Total	636	923	3 221
Prêts douteux	596	810	970
Prêts productifs	40	113	2 251
Services de détail au Canada	280	391	1 153
Prêts douteux	256	320	365
Prêts productifs	24	71	788
Services de détail aux États-Unis	229	323	1 140
Prêts douteux	202	277	290
Prêts productifs	27	46	850
Services bancaires de gros	(5)	17	374
Prêts douteux	–	52	194
Prêts productifs	(5)	(35)	180
Siège social	132	192	554
Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.			
Prêts douteux	138	161	121
Prêts productifs	(6)	31	433

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. PPC – prêts douteux : représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; PPC – prêts productifs : représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

Provision pour pertes sur créances (PPC)

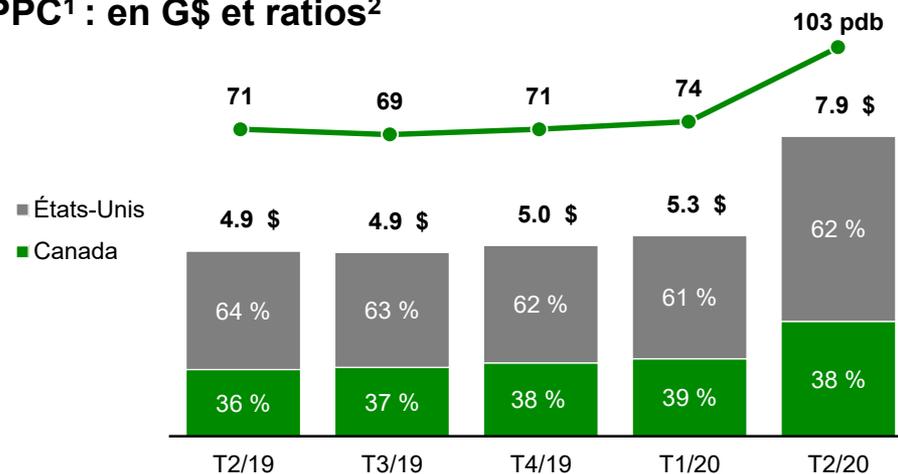
Répercussions de la COVID-19



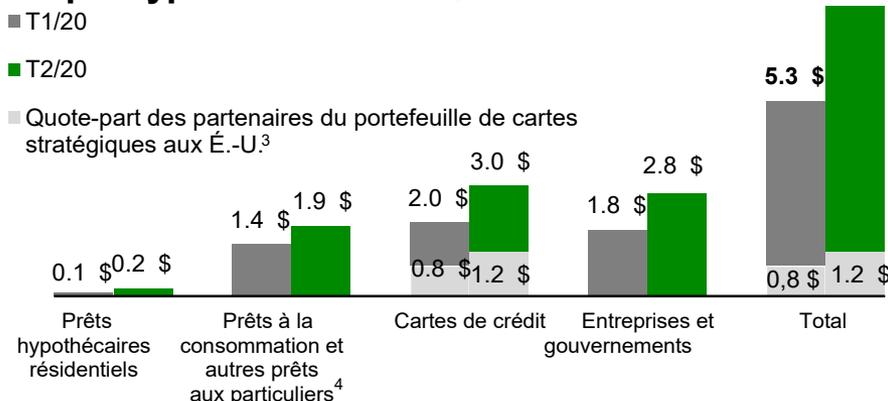
Faits saillants

- La PPC a augmenté de 2,6 G\$ sur 3 mois, en raison surtout de la hausse de la PPC pour prêts productifs liée à la pandémie de COVID-19.
 - Intègre une détérioration considérable de nos perspectives économiques au Canada et aux États-Unis
 - Suppose une reprise progressive où l'activité économique ne reviendrait pas aux niveaux d'avant la crise pendant une période prolongée
 - Principalement attribuable aux portefeuilles de cartes de crédit, de prêts auto, de services bancaires personnels et aux entreprises, et de gouvernements

PPC¹ : en G\$ et ratios²



PPC¹ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs	0,06	0,09	1,2	1,7	1,6	2,7	1,5	2,3	4,4	6,8
Prêts douteux	0,05	0,06	0,2	0,2	0,4	0,3	0,3	0,5	0,9	1,1
Ratio ² (pdb)	5	6	75	106	550	876	69	91	74	103

1. La PPC ne tient pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Ratio de couverture – provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations (exclue les prêts acquis ayant subi une perte de valeur).

3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.

4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

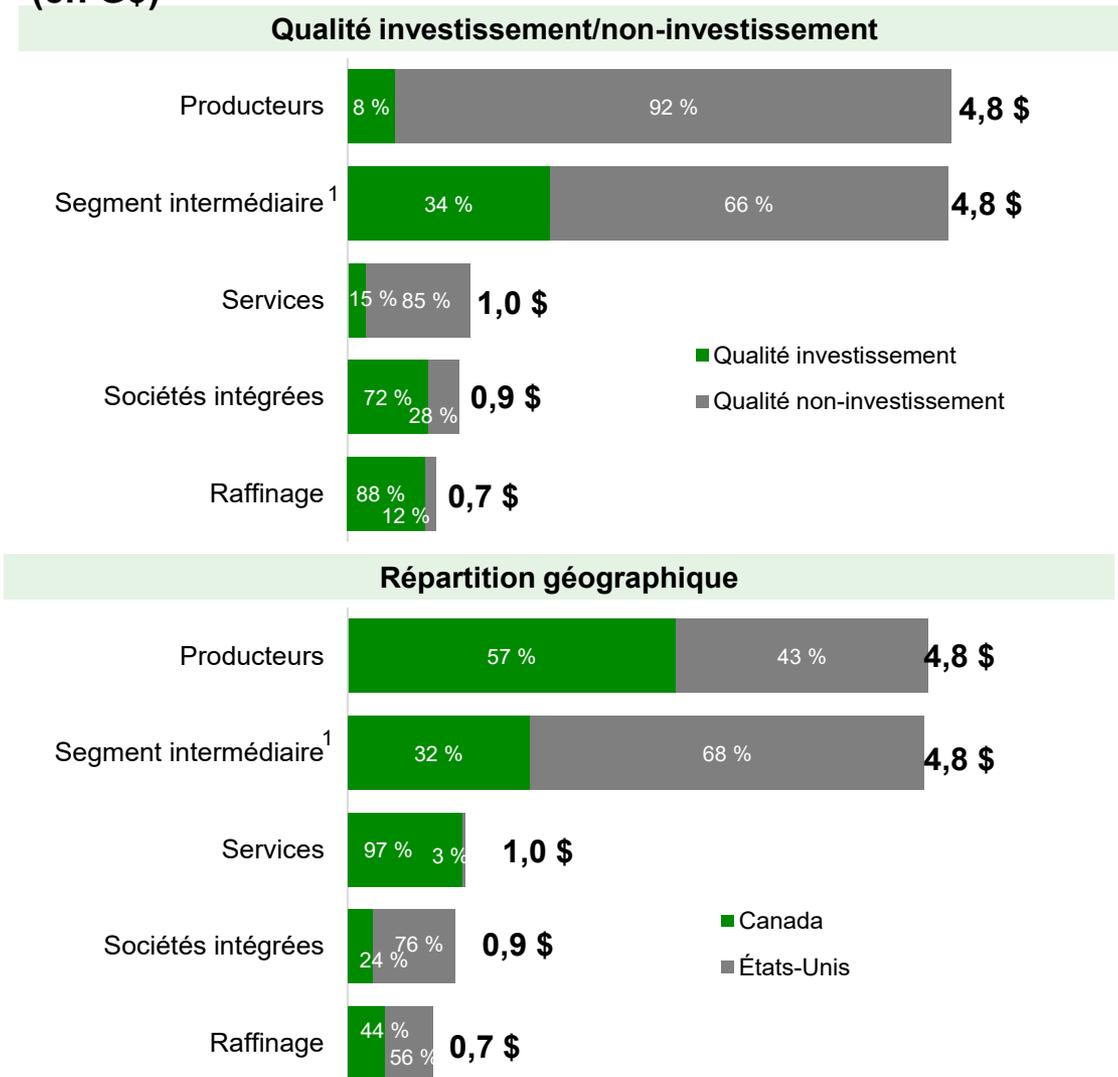
Exposition au secteur du pétrole et du gaz



Prêts bruts commerciaux et aux entreprises et AB par segment (en G\$)

Faits saillants

- Les prêts aux producteurs de pétrole et de gaz et aux sociétés de services pétroliers et gaziers représentent moins de 1 % du total des prêts et des acceptations bruts
 - Les producteurs ont pris un certain nombre de mesures d'atténuation des risques
- Exclusion faite du crédit garanti par des biens immobiliers, les prêts à la consommation et les prêts des Services bancaires aux PME dans les provinces touchées² représentent 2 % du montant brut des prêts et des acceptations
 - Stable ces dernières années



1. Le segment intermédiaire comprend les pipelines, le transport et le stockage.

2. Les provinces touchées par la chute des prix du pétrole sont l'Alberta, la Saskatchewan et Terre-Neuve-et-Labrador.



Annexe

T2 2020 : Éléments à noter



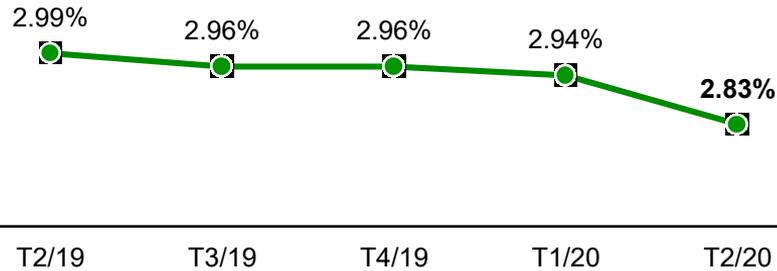
	(en M\$)		RPA (\$)	Segment	Poste des produits/ charges ⁴
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		1 515	0,80		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles ¹	68	59	0,03	Siège social	page 12, ligne 14
Charges liées à l'acquisition de Greystone ²	26	25	0,02	Services de détail au Canada	page 8, ligne 12
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés³		1 599	0,85		

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 24 M\$ pour le T2 2020, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation (TD Ameritrade). L'amortissement des immobilisations incorporelles se rapporte principalement à des acquisitions d'actifs et à des regroupements d'entreprises. L'amortissement des logiciels et des droits de gestion d'actifs est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; toutefois, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2020 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
2. Le 1^{er} novembre 2018, la Banque a acquis Greystone Capital Management Inc., société mère de Greystone Managed Investments Inc. (« Greystone »). La Banque a engagé des frais liés à l'acquisition, y compris de la rémunération versée à des actionnaires employés sous forme d'actions ordinaires dans le cadre de l'acquisition, des coûts de transaction directs et certains autres frais liés à l'acquisition. Ces montants ont été comptabilisés à titre de rajustement du résultat net et ont été présentés dans le secteur Services de détail au Canada. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2020 de la Banque.
3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8.
4. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2020 de la Banque.

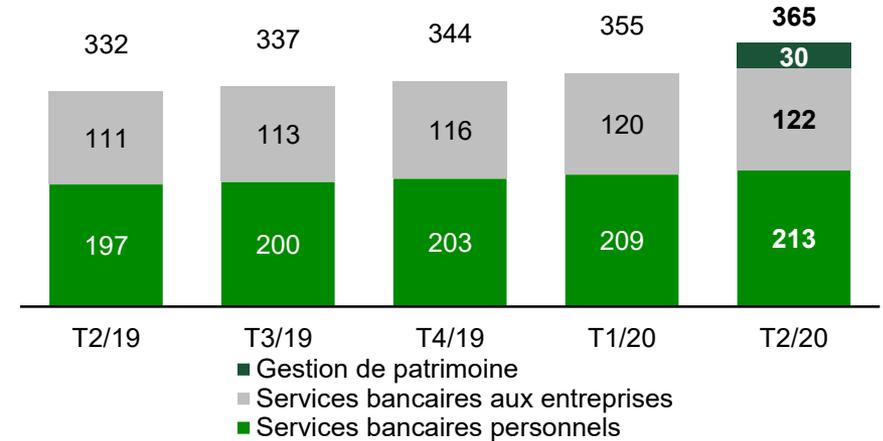


Services de détail au Canada

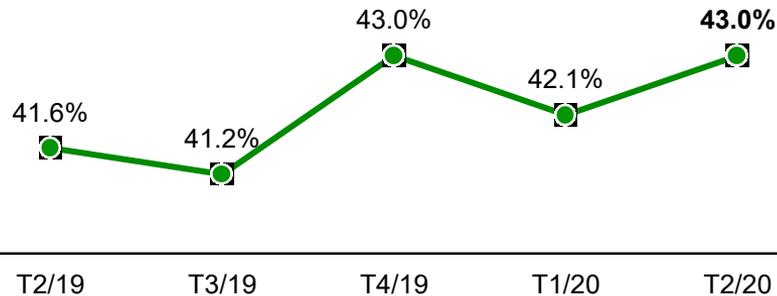
Marge d'intérêt nette



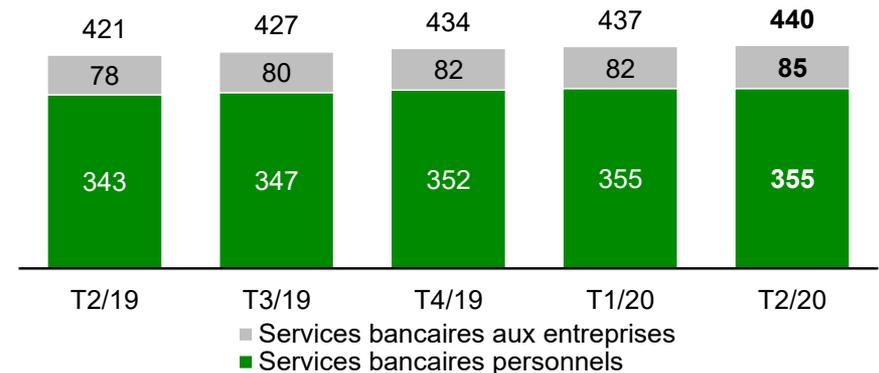
Moyenne des dépôts (en G\$)



Ratio d'efficience¹



Moyenne des prêts (en G\$)



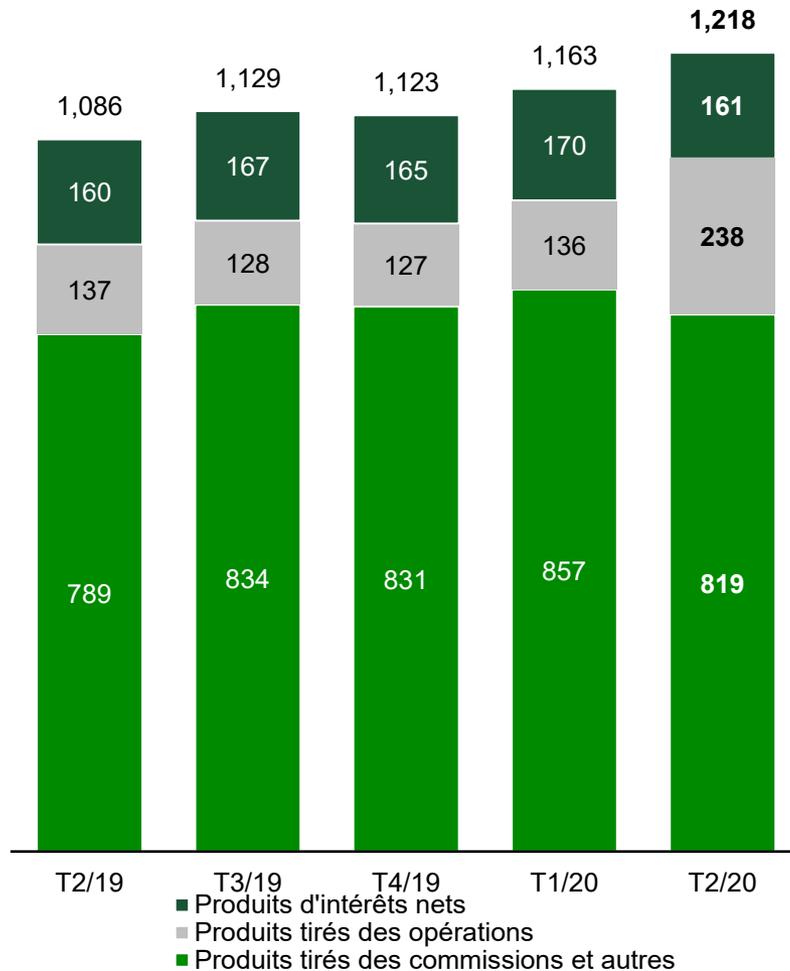
1. Les données correspondent au ratio d'efficience comme présenté des Services de détail au Canada.

Services de détail au Canada

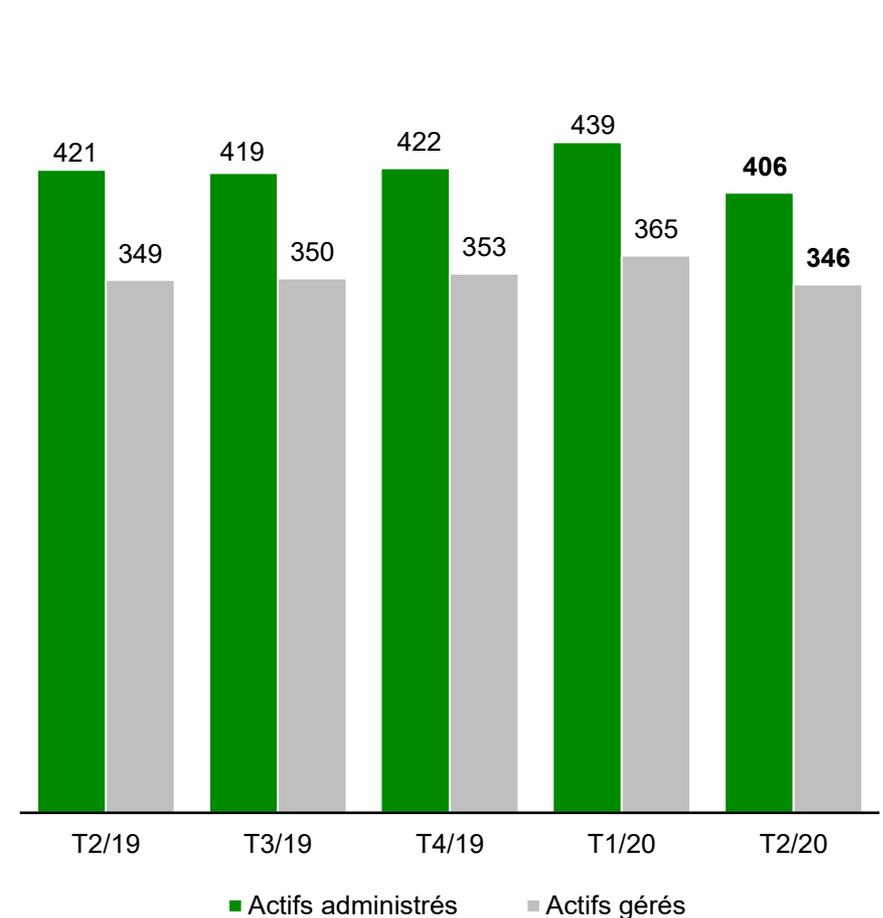
Gestion de patrimoine



Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



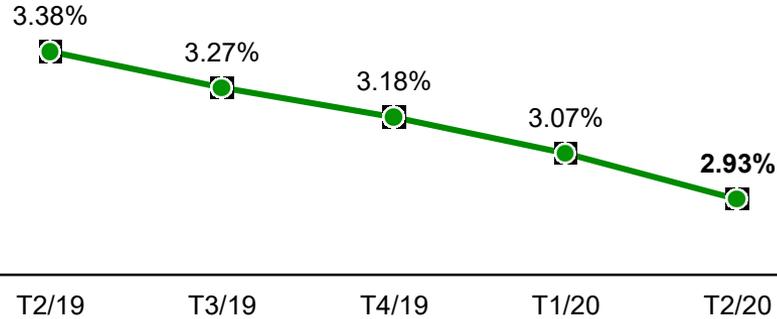
Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)¹



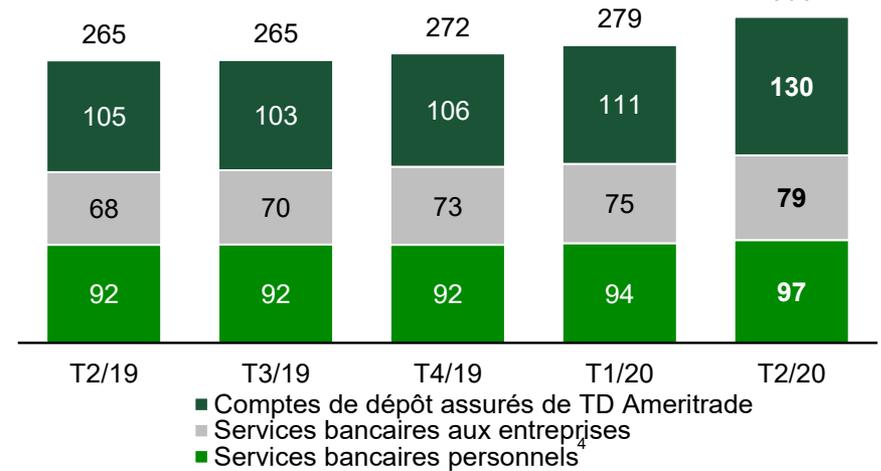
1. Les actifs des Services de détail au Canada englobent les actifs gérés et les actifs administrés.

Services de détail aux États-Unis

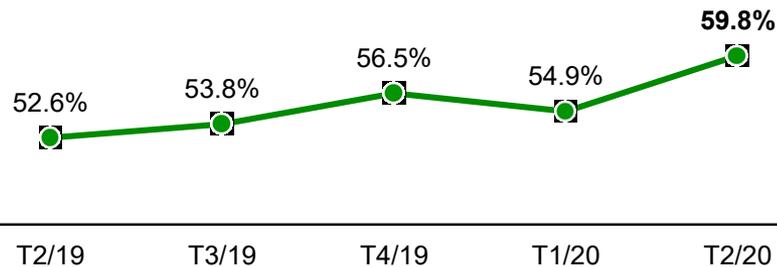
Marge d'intérêt nette^{1,2}



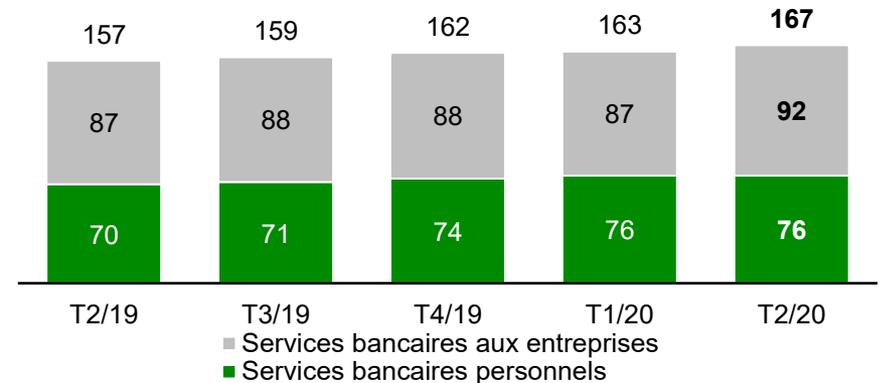
Moyenne des dépôts (en G\$ US)



Ratio d'efficience³



Moyenne des prêts (en G\$ US)



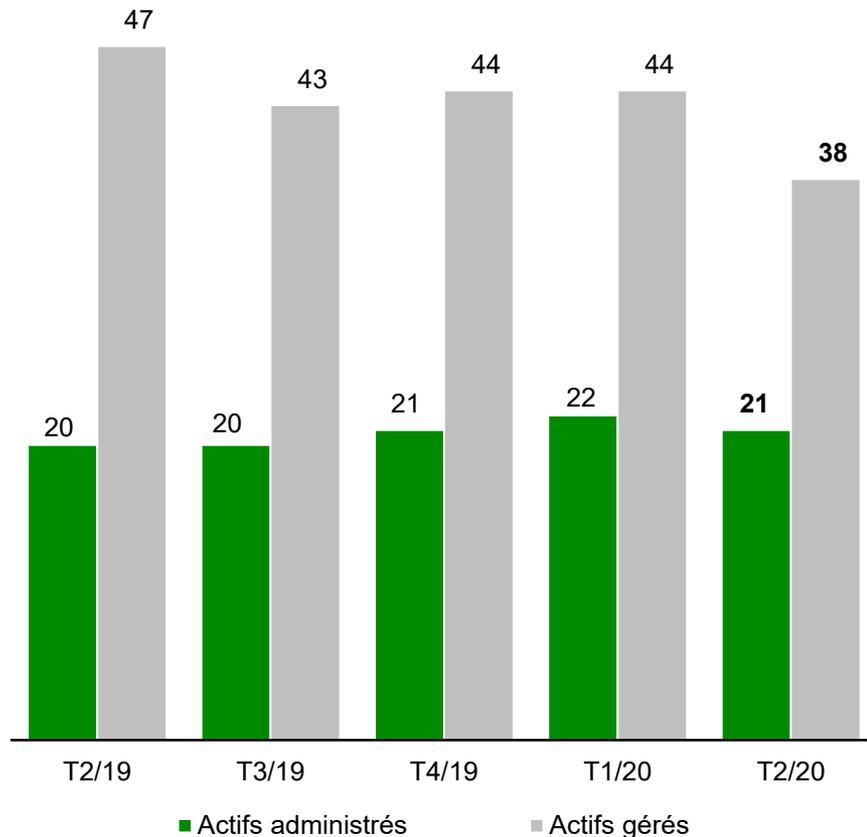
1. La marge d'intérêt nette exclut l'incidence des comptes de dépôt assurés de TD Ameritrade ainsi que l'incidence des dépôts entre entreprises et des garanties en espèces. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt.
 2. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du Bureau de la Société.
 3. Ratio d'efficience des Services de détail aux États-Unis en dollars US.
 4. Comptes de dépôt assurés

Services de détail aux États-Unis

Gestion de patrimoine et TD Ameritrade



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)¹



TD Ameritrade² – T2 2020

La quote-part du résultat net de TD Ameritrade revenant à la TD était de 174 M\$ US, en baisse de 11 % sur 12 mois, en raison de ce qui suit :

- de la baisse des commissions de négociation et de la hausse des frais d'exploitation, partiellement neutralisées par la hausse du volume des opérations

Résultats de TD Ameritrade pour le T2 2020 :

- Résultat net comme présenté de 445 M\$ US, en baisse de 11 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté³ de 468 M\$ US, en baisse de 10 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour : environ 2 102 000, en hausse de 144 % sur 12 mois
- Le total des actifs des clients s'est établi à environ 1,2 billion de dollars US, en hausse de 5 % sur 12 mois

1. Les actifs des activités de Gestion de patrimoine TD englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

2. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de TD Ameritrade au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, voir le communiqué de presse de TD Ameritrade, à www.amtd.com/newsroom/default.aspx.

3. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. TD Ameritrade désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de dépenses liées aux acquisitions. TD Ameritrade considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de TD Ameritrade, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de TD Ameritrade pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de TD Ameritrade. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

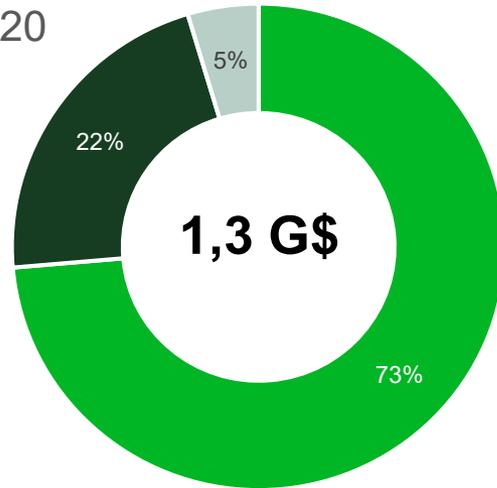
Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque	Total	Services de détail aux États Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150		Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80% = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)		Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80% = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80% = (80)		–	Paiement à 80% = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20		Montant net à 20 % = 20	–

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

Services bancaires de gros

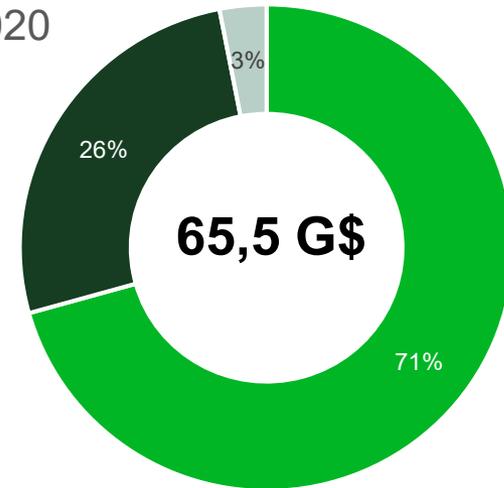
Produits

T2 2020



Prêts¹

T2 2020



Faits saillants

- Notre secteur Marchés mondiaux a enregistré de solides revenus liés aux activités de négociation, attribuable aux niveaux d'activité plus élevés des clients.
- Notre secteur Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises a connu un solide trimestre, fournissant aux clients un accès au crédit et des conseils de confiance.
- Les prêts moyens ont augmenté de 36 % sur 12 mois, principalement en raison de la croissance aux États-Unis.

1. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.

2. La catégorie « Autres » comprend le portefeuille de placement et les autres redressements comptables.

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

	T1 2020	T2 2020
Portefeuille des Services de détail au Canada	437,3	438,7
Services bancaires personnels	354,7	354,1
Prêts hypothécaires résidentiels	201,3	202,9
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	90,9	91,8
Prêts automobiles indirects	25,7	25,4
Cartes de crédit	18,3	16,0
Autres prêts aux particuliers	18,5	18,0
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	<i>10,7</i>	<i>10,6</i>
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	82,6	84,6
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	162,7 \$ US	176,9 \$ US
Services bancaires personnels	75,6 \$ US	74,5 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	27,2	27,8
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	8,5	8,6
Prêts automobiles indirects	24,7	24,2
Cartes de crédit	14,3	13,1
Autres prêts aux particuliers	0,9	0,8
Services bancaires commerciaux	87,1 \$ US	102,4 \$ US
Immobilier non résidentiel	18,0	19,7
Immobilier résidentiel	7,0	7,2
Commercial et industriel	62,1	75,5
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	52,6	69,4
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	215,3	246,3
Portefeuille des Services bancaires de gros	56,6	79,7
Autres²	5,0	6,6
Total³	714,2	771,3

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
 2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
 3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés est stable
- Moins de 1 % du portefeuille de prêts hypothécaires non assurés a un pointage Beacon de 650 ou moins et un RPV supérieur à 75 %

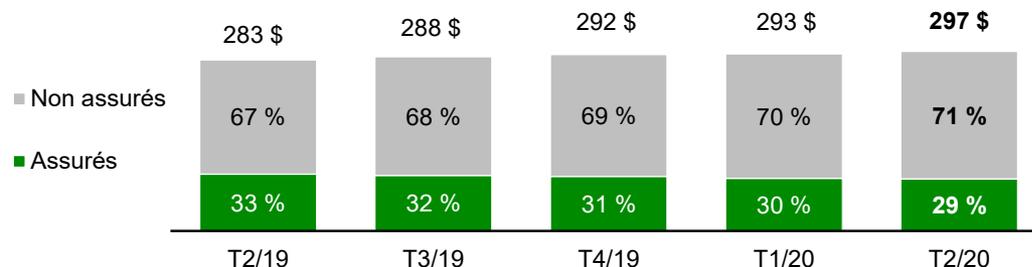
89 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 63 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 50 G\$ pour le crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 30 % étant assuré
- Les prêts consentis pour construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

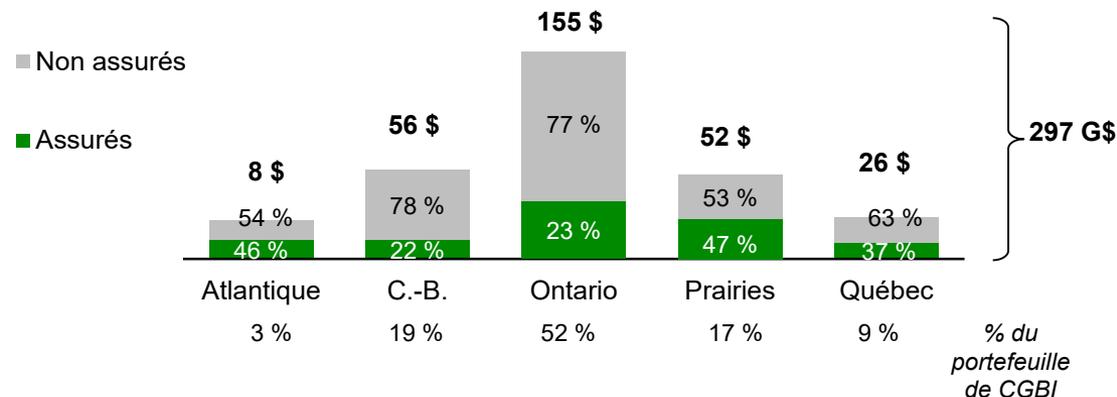
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (en %)¹

	T2 2019	T3 2019	T4 2019	T1 2020	T2 2020
Non assurés	54	54	54	54	54
Assurés	53	53	52	53	53

Répartition régionale² (en G\$)



1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires personnels au Canada



Services bancaires personnels au Canada (T2 2020)

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, grandement attribuable au portefeuille de CGBI
 - Reflète la cessation des activités légales de vente pour remédier aux prêts douteux en réponse à la COVID-19
 - Le taux de dépréciation du CGBI demeure faible, ayant augmenté 0,02 % sur 3 mois pour s'établir à 0,17 %
- Le RPV demeure stable à l'échelle des régions sur 3 mois

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	202,9	313	0,15
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	91,8	187	0,20
Prêts automobiles indirects	25,4	92	0,36
Cartes de crédit	16,0	155	0,97
Autres prêts aux particuliers	18,0	58	0,32
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	<i>10,6</i>	<i>41</i>	<i>0,39</i>
Total des Services bancaires personnels au Canada	354,1	805	0,23
Variation par rapport au T1 2020	(0,6)	96	0,03

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{1,2}

	T1 2020			T2 2020		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	63	48	58	62	48	58
C.-B.	54	45	51	54	44	51
Ontario	55	44	51	54	44	50
Prairies	66	54	62	67	55	63
Québec	62	55	60	62	55	59
Canada	58	47	53	58	47	53

1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.
 2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T2 2020)

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts au sein des Services bancaires de gros, surtout dans le secteur du pétrole et du gaz

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹	84,6	421	0,50
Services bancaires de gros	79,7	341	0,43
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	164,3	762	0,46
Variation par rapport au T1 2020	25,1	262	0,10

Répartition par secteur¹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	21,0	9
Immobilier non résidentiel	18,4	6
Services financiers	28,8	–
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	15,0	33
Pipelines, pétrole et gaz	11,7	321
Métaux et mines	2,4	15
Foresterie	0,8	1
Produits de consommation ²	7,2	59
Industriel / manufacturier ³	8,7	166
Services aux agriculteurs	8,9	17
Industrie automobile	12,5	23
Autres ⁴	28,9	112
Total	164,3	762

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel / manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires personnels aux États-Unis¹ (T2 2020)

Faits saillants

- Prêts douteux brut et rapport prêt-valeur stable sur 3 mois dans le portefeuille des Services bancaires personnels aux États-Unis

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Prêts hypothécaires résidentiels	27,8	332	1,19
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ²	8,6	337	3,91
Prêts automobiles indirects	24,2	226	0,93
Cartes de crédit	13,1	245	1,86
Autres prêts aux particuliers	0,8	8	0,97
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	74,5	1 148	1,54
Variation par rapport au T1 2020 (\$ US)	(1,1)	(32)	(0,02)
Opérations de change	29,2	449	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U.	103,7	1 597	1,54

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour³

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (%)	LDCVD de 1 ^{er} rang (%)	LDCVD de 2 ^e rang (%)	Total (%)
>80 %	5	6	14	6
De 61 à 80 %	41	30	50	41
<= 60 %	54	64	36	53
Cotes FICO actuelles > 700	91	90	87	90

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

3. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de février 2020. Cotes FICO mises à jour en mars 2020.

Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹ (T2 2020)

Faits saillants

- Faible amélioration des prêts douteux bruts sur 3 mois dans le portefeuille des Services bancaires commerciaux aux États-Unis

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Immobilier commercial	26,9	83	0,31
Immobilier non résidentiel	19,7	44	0,22
Immobilier résidentiel	7,2	39	0,54
Commercial et industriel	75,5	234	0,31
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	102,4	317	0,31
Variation par rapport au T1 2020 (\$ US)	15,3	(13)	(0,07)
Opérations de change	40,2	125	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	142,6	442 \$	0,31

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureau	5,6	17
Services bancaires de détail	5,7	12
Appartements	6,0	29
Résidentiel à vendre	0,2	1
Industriel	1,8	1
Hôtels	0,8	13
Terrains commerciaux	0,1	7
Autres	6,7	3
Total Immobilier commercial	26,9	83

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,0	29
Services professionnels et autres	10,6	43
Produits de consommation ²	9,0	45
Industriel/manufacturier ³	9,1	23
Gouvernement/secteur public	10,4	6
Services financiers	3,0	10
Industrie automobile	4,1	3
Autres ⁴	18,3	75
Total Commercial et industriel	75,5	234

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel / manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs

