



Groupe Banque TD

Présentation sur les résultats trimestriels

T2 2021

27 mai 2021

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport trimestriel aux actionnaires pour le trimestre prenant fin le 30 avril 2021 à la rubrique « Aperçu des résultats financiers », y compris aux sous-rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », et à la rubrique « Gestion des risques », les énoncés figurant dans le rapport de gestion du rapport annuel 2020 (le rapport de gestion de 2020) de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 » et, pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, aux rubriques « Principales priorités pour 2021 » et pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2021 », ainsi que d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2021 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier prévu de la Banque, ainsi que les éventuelles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres de la pandémie de COVID-19, la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, l'Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information, et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris sans s'y restreindre les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition au taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2020, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions en cours » et « Événements importants » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes énoncées énoncées prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2020 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 » et, pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, à la rubrique « Principales priorités pour 2021 » et pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2021 », telles qu'elles peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Notre stratégie

Nous sommes solidaires dans cette situation – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous soutenons nos clients, collectivités et collègues en ces temps difficiles.



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Amélioration de notre modèle d'exploitation

Innovation

Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 3,7 G\$, en hausse de 2,2 G\$ (résultat rajusté de 3,8 G\$, en hausse de 2,2 G\$)¹
- RPA comme présenté de 1,99 \$ (RPA rajusté de 2,04 \$)¹
- Recouvrement de la PPC de 377 M\$ contre provision de 3,2 G\$ pour l'exercice précédent
- Hausse de l'activité des clients dans les services bancaires personnels et commerciaux
- Maintien de solides résultats pour Gestion de patrimoine, Assurance et Services bancaires de gros
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,2 %

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés), pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Le résultat net rajusté, le résultat par action (RPA) rajusté et les termes connexes utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les PCGR et peuvent ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats pour le deuxième trimestre de 2021 et du rapport de gestion 2021 de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 20.

Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Environnement

- **Plan d'action mondial sur les changements climatiques**, lancé en 2020 :
 - Cible visant à atteindre **des émissions de gaz à effet de serre (GES) nettes nulles** pour nos activités d'exploitation et de financement d'ici 2050.
 - Aucuns services financiers propres aux nouveaux projets pour des activités directement liées à l'exploration, à la mise en valeur ou à la production pétrolière et gazière dans le **cercle polaire**.
 - Nouveau groupe Finance durable et Transitions d'entreprises créé au sein de Valeurs Mobilières TD.
- Émission d'**obligations durables** de trois ans de 500 M\$ US.
- Gestion de placements TD a lancé des **fonds communs de placement liés aux facteurs ESG**.
- Participation à l'**analyse de scénarios climatiques**, y compris au projet du BSIF et de la Banque du Canada.
- Plus de **56 G\$** versés par rapport à notre cible de 100 G\$ visant à soutenir l'économie à faibles émissions de carbone.
- Inscription à l'**indice mondial de durabilité Dow Jones** (la seule banque nord-américaine à y figurer), pour la **7^e année consécutive**.

Société

- Engagement d'accroître de **50 % la représentation des minorités à des postes de direction** à l'échelle de la TD d'ici 2025, en mettant l'accent sur les talents issus des communautés noires et autochtones. Ces communautés représenteront alors plus de 25 % des leaders de la TD.
- Lancement de la formation **sur la sensibilisation à la culture autochtone** et ajout de nouveaux modules de formation, soit **Comprendre l'expérience des Noirs et Reconnaître le racisme envers les Noirs, le combattre et devenir antiraciste**.
- Objectif atteint : **40 % des postes de VP ou des échelons supérieurs de la Banque sont occupés par des femmes** au Canada en 2020.
- Sur tous les **administrateurs de la TD**, 36 % sont des femmes et 29 % déclarent de plein gré faire partie d'un des groupes suivants : membre d'une minorité visible, Autochtone, membre de la communauté LGBTQ2+ ou personne handicapée.
- Investissement de **plus de 130 M\$** pour appuyer des organismes à but non lucratif là où la TD est présente dans le cadre de La promesse TD Prêts à agir.
- Inscription à l'**indice Bloomberg sur l'égalité des sexes** pour la 5^e année de suite.

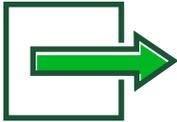
Gouvernance

- Création du **forum sur les enjeux ESG de l'équipe de la haute direction** pour assurer une surveillance régulière des enjeux ESG et de l'élaboration de la stratégie liée au climat.
- Intégration des **mesures ESG supplémentaires au cadre de rémunération de la haute direction** de la Banque dès l'exercice 2021.
- Mise en œuvre du **cadre de gestion du risque environnemental et social** et établissement d'une fonction officielle de gestion du risque environnemental et social qui relève du groupe Gestion du risque opérationnel.
- Lancement d'une nouvelle **évaluation du risque environnemental et social et des outils qui tiennent compte des changements climatiques relativement aux emprunteurs** afin de fournir une approche normalisée pour l'évaluation des risques environnementaux et sociaux à l'échelle de l'emprunteur et de l'opération.
- Le **Centre de fusion à Singapour** s'ajoute à ceux de Toronto, du New Jersey et de Tel-Aviv pour trouver de nouvelles façons de protéger la Banque contre les cyberrisques et autres menaces.
- Lauréate du prix du **meilleur rapport ESG** au Canada du IR Magazine pour une 3^e année consécutive.



Environnement	
<ul style="list-style-type: none"> • Quantification de l'impact positif sur les changements climatiques par nos investissements • Réduction des émissions de gaz à effet de serre • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Création de nouvelles occasions d'affaires • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat 	<ul style="list-style-type: none"> • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat
Société	
<ul style="list-style-type: none"> • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants 	<ul style="list-style-type: none"> • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants • Gestion des risques liés au climat • Développement de produits innovants

Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires

10 millions
d'utilisateurs
actifs des
services mobiles
en Amérique du
Nord



Satisfaction des concessionnaires la plus élevée parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit de détail

Sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada 2021 de J.D. Power

Annnonce de l'entente visant à acquérir Headlands Tech Global Markets, LLC



layer6



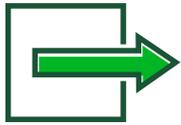
TD BANK

SUPPORTING CUSTOMERS IN THE PANDEMIC

CELENT

INNOVATION INSIGHT WEEK 2021





Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

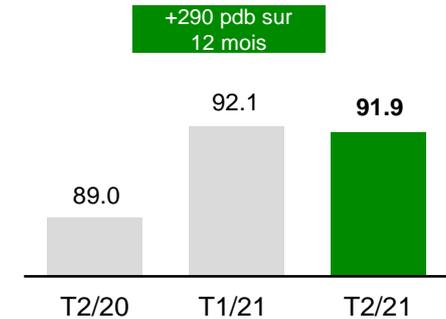
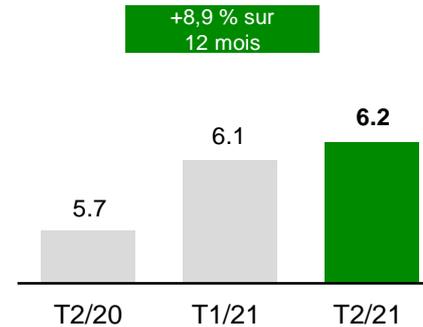
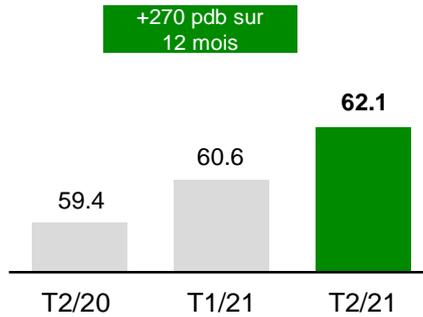


Adoption numérique (% de clients au total)²

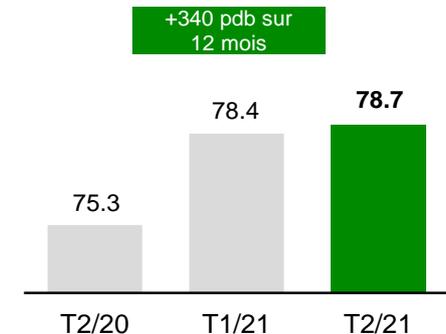
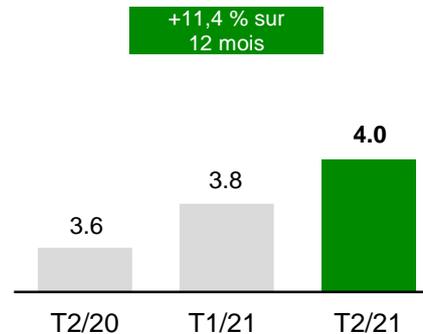
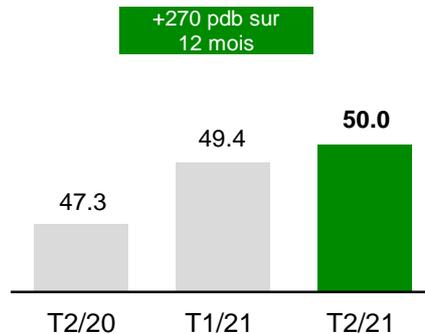
Utilisateurs actifs des services mobiles (en millions)³

Opérations libre-service (sous forme de % de toutes les opérations financières)⁴

Services de détail au Canada¹



Services de détail aux États-Unis¹



1. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
2. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Les résultats du T1 2021 ont été mis à jour pour tenir compte du trimestre en entier; les résultats annoncés précédemment pour le T1 2021 tenaient compte des résultats de décembre 2020. T2 2021 d'après mars 2021.
3. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
4. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).

Faits saillants du T2 2021

Total des résultats comme présentés par la Banque (sur 12 mois)

RPA de 1,99 \$, en hausse de 1,19 \$

- RPA rajusté¹ de 2,04 \$, en hausse de 1,19 \$

Produits en baisse de 3 %

- Solide croissance du volume et hausse des honoraires
- Contrebalancés par la diminution des marges, la force du dollar canadien et la baisse des produits pour Services bancaires de gros

PPC en baisse de 690 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 381 M\$ (-85 M\$)
- Prêts productifs : -758 M\$ (-605 M\$)

Charges en hausse de 12 %, y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis

- Sinon, charges en hausse de 1 %²

Résultat comme présenté par secteur (sur 12 mois)

- Résultat des Services de détail au Canada en hausse de 86 % (en hausse de 82 % après rajustement)¹
- Résultat des Services de détail aux États-Unis en hausse de 292 %
- Résultat des Services bancaires de gros en hausse de 83 %

Faits saillants financiers (M\$)

Comme présenté	T2 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	10 228	(5) %	(3) %
PPC	(377)	(690) \$	(3 595) \$
Charges	5 729	(1) %	12 %
Résultat net	3 695	13 %	+2 180 \$
RPA dilué (\$)	1,99	12 %	+1,19 \$
Rajusté ¹	T2 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	5 691	(1) %	13 %
Résultat net	3 775	12 %	+2 176 \$
RPA dilué (\$)	2,04	11 %	+1,19 \$

Résultat par secteur (M\$)

T2 2021	Comme présenté	Rajusté ¹
Services de détail³	3 498	3 498
<i>Services de détail au Canada</i>	2 182	2 182
<i>Services de détail aux États-Unis</i>	1 316	1 316
Services bancaires de gros	383	383
Siège social	(186)	(106)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 20.

2. Voir les diapositives 21 et 22 pour obtenir de plus amples renseignements concernant le programme de portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. et l'incidence sur les charges autres que d'intérêts.

3. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis. Voir le communiqué de presse sur les résultats du deuxième trimestre de 2021 et le rapport de gestion 2021 de la Banque.

Services de détail au Canada

Faits saillants (sur 12 mois)

**Résultat net en hausse de 86 %
(en hausse de 82 % après rajustement¹)**

Produits en hausse de 1 %

- Hausse des honoraires et des volumes, neutralisée par la baisse des marges et des rabais sur les primes pour les clients du secteur de l'assurance
 - Croissance des volumes de prêts de 5 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 20 %
 - Hausse des actifs de Gestion de patrimoine² de 21 %

Marge d'intérêt nette de 2,61 %, en baisse de 4 pdb sur 3 mois

- En baisse de 22 pdb sur 12 mois

PPC en baisse de 179 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 191 M\$ (+24 M\$)
- Prêts productifs : -228 M\$ (-203 M\$)

Charges en hausse de 4 % (5 % après rajustement¹)

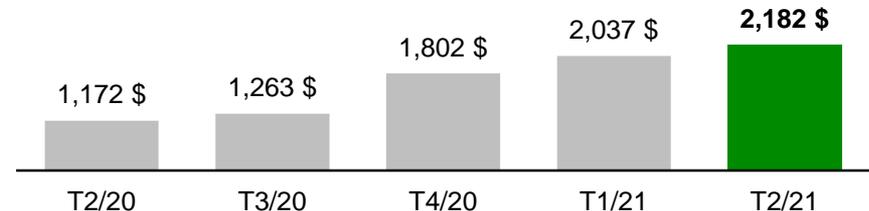
- Ratio d'efficacité de 44,4 % (présenté et rajusté¹)

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	6 062	(4) %	1 %
PPC	(37)	(179) \$	(1 190) \$
Ratio PPC	(0,03) %	(15) pdb	(110) pdb
Réclamations d'assurance	441	(43) %	(34) %
Charges	2 689	1 %	4 %
Résultat net	2 182	7 %	86 %
Rendement des capitaux propres	51,3 %	+530 pdb	+2 410 pdb

Rajusté ¹	T2 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	2 689	1 %	5 %
Résultat net	2 182	7 %	82 %
Rendement des capitaux propres	51,3 %	+530 pdb	+2 350 pdb

Résultat (M\$)



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 20.

2. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

Services de détail aux États-Unis

Faits saillants en M\$ US (sur 12 mois)

Résultat net de 1 047 M\$

Produits en hausse de 2 %

- Croissance des volumes de prêts de 1 %
- Croissance des dépôts autres que Schwab de 28 %

Marge d'intérêt nette de 2,15 %, en baisse de 9 pdb sur 3 mois

- En baisse de 78 pdb sur 12 mois

PPC en baisse de 276 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 91 M\$ (-56 M\$)
- Prêts productifs : -264 M\$ (-220 M\$)

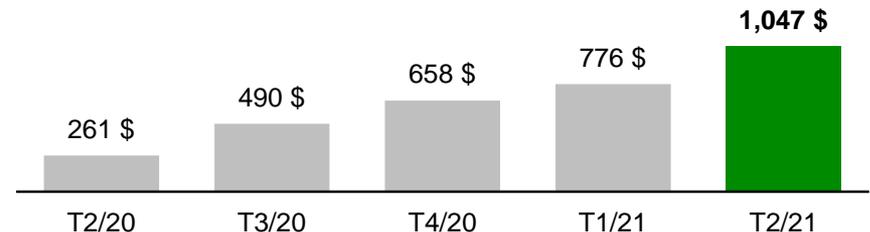
Charges en hausse de 4 %

- Ratio d'efficacité de 61,0 %

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T2 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 076	0 %	2 %
PPC	(173)	(276) \$	(987) \$
Charges	1 267	(4) %	4 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	853	39 %	+766 \$
Comptabilisation de la participation de Schwab/Ameritrade ²	194	20 %	11 %
Résultat net	1 047	35 %	+786 \$
Résultat net (en M\$ CA)	1 316	32 %	+980 \$
Ratio PPC ¹	(0,41) %	(66) pdb	(244) pdb
Rendement des capitaux propres	13,9 %	410 pdb	1 020 pdb

Résultat (M\$ US)



1. La provision pour pertes sur créances des Services de détail aux États-Unis comprend uniquement la portion de l'obligation contractuelle de la Banque à l'égard des pertes sur créances du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.

2. Les données du T2 2021 et du T1 2021 tiennent compte de la contribution de la Banque dans Schwab. Les données du T2 2020 tiennent compte de la contribution de la Banque dans TD Ameritrade.

Services bancaires de gros

Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en hausse de 83 %

Produits en baisse de 8 %

- Produits liés aux activités de négociations de 558 M\$, en baisse de 11 %

PPC en baisse de 83 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 12 M\$ (+2 M\$)
- Prêts productifs : -75 M\$ (-85 M\$)

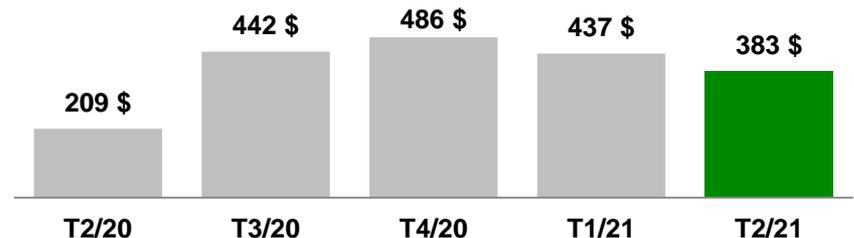
Charges en hausse de 14 %

- Reflète principalement une hausse de la rémunération variable

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 157	(12) %	(8) %
PPC	(63)	(83) \$	(437) \$
Charges	705	(1) %	14 %
Résultat net	383	(12) %	83 %
Rendement des capitaux propres	20,0 %	(130) pdb	960 pdb

Résultat (M\$)



Siège social



Faits saillants (sur 12 mois)

Pertes comme présentées s'élevant à 186 M\$

- Pertes de 106 M\$ après rajustement¹

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2021	T1 2021	T2 2020
Résultat net	(186)	(197)	(202)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôt sur le revenu</i>	69	74	68
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab</i>	19	38	-
<i>Incidence des impôts</i>	(8)	(9)	(9)
Rajusté¹	T2 2021	T1 2021	T2 2020
Charges nettes du Siège social	(186)	(182)	(199)
Autres	80	88	56
Résultat net	(106)	(94)	(143)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 20.

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 30 du rapport de gestion de la Banque 2020 afin d'obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé intermédiaire de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net du secteur Siège social comprend les montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab.



Capitaux propres

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,2 %

Actifs pondérés en fonction des risques en baisse de 3 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,6 %

Ratio de liquidité à court terme de 128 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio de fonds propres de catégorie 1 au T1 2021	13,6 %
Production de fonds propres à l'interne	47
Gain actuariel sur les régimes d'avantages sociaux des employés	17
Diminution des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ¹	8
Autres éléments	3
Déduction des actifs du fonds du régime de retraite à prestations déterminées	(5)
Diminution des mesures transitoires du BSIF aux fins de provisionnement pour pertes de crédit attendues	(7)
Ratio de fonds propres de catégorie 1 au T2 2021	14,2 %

Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO – actifs pondérés en fonction des risques (en G\$)		
Actifs pondérés en fonction des risques au T1 2021		467 \$
Risque de crédit ²	(+38) pdb	-12,4
Risque de marché	(+1) pdb	-0,2
Risque opérationnel	(-1) pdb	+0,4
Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2021		455 \$

1. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
 2. La conversion de change des actifs pondérés en fonction des risques à l'égard du risque de crédit s'est élevée à 9,5 G\$ et aurait eu une incidence de -28 pdb sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 si ce dernier n'avait pas été couvert.

Formations de prêts douteux bruts

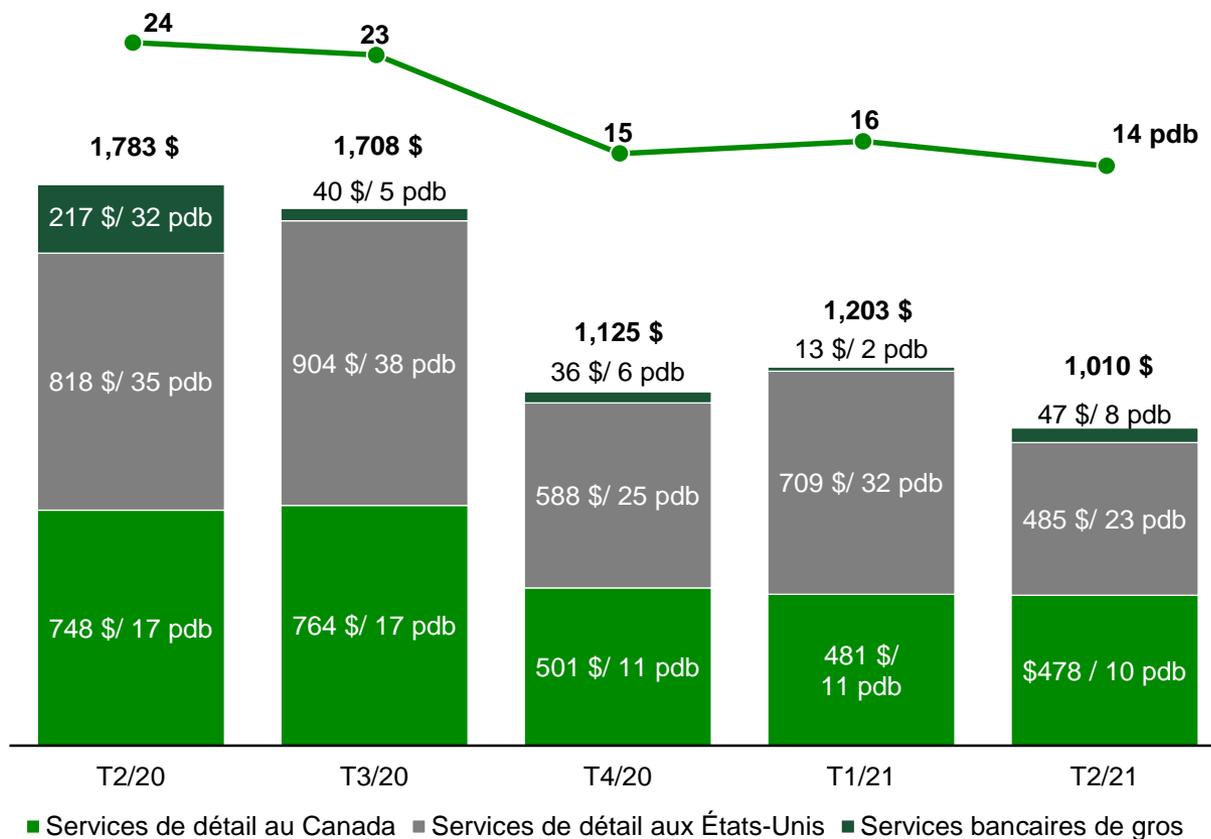
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Les formations de prêts douteux bruts demeurent faibles, ce qui reflète :
 - l'incidence des programmes d'aide;
 - la résilience des clients;
 - la poursuite de la reprise économique.

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Prêts douteux bruts

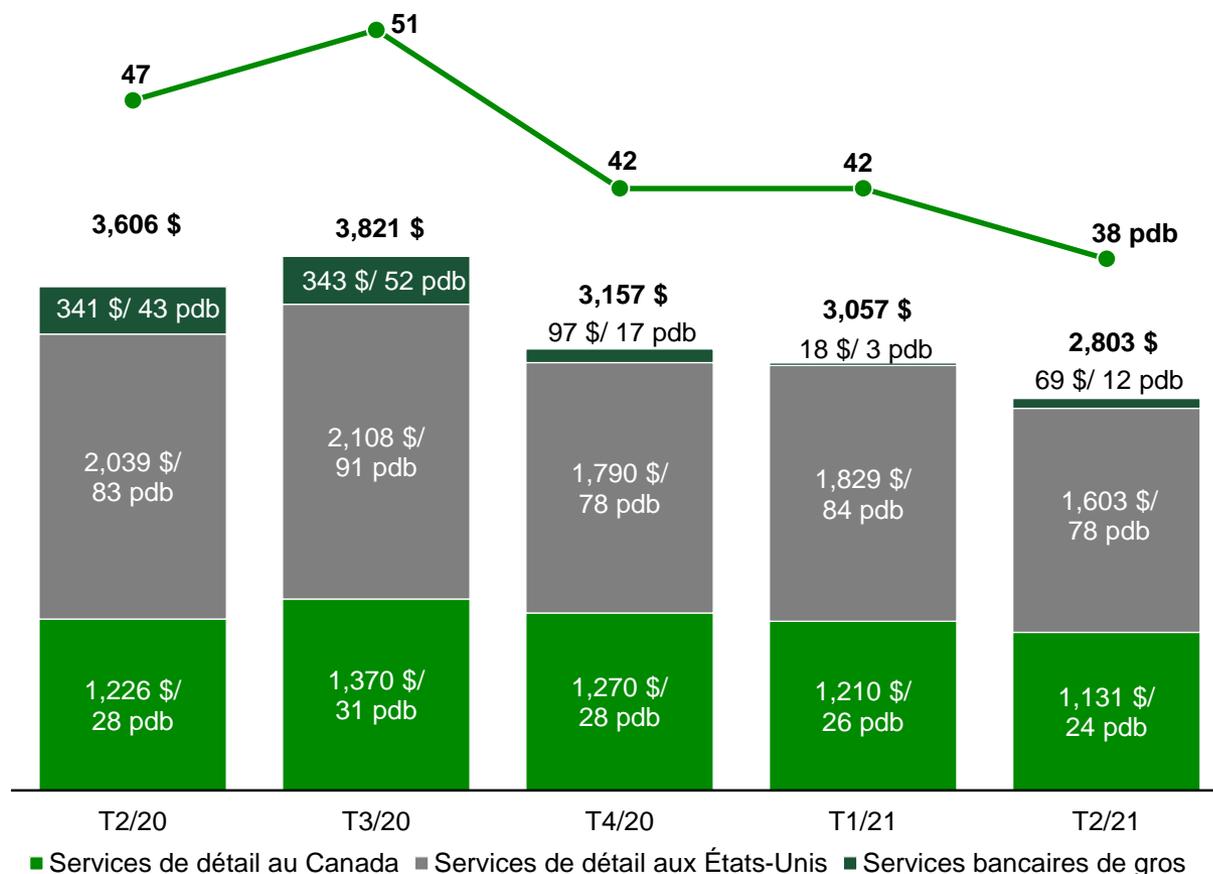
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, ce qui reflète :
 - les résolutions qui surpassent les formations dans les portefeuilles de prêts à la consommation au Canada et aux États-Unis;
 - l'incidence des taux de change.

Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

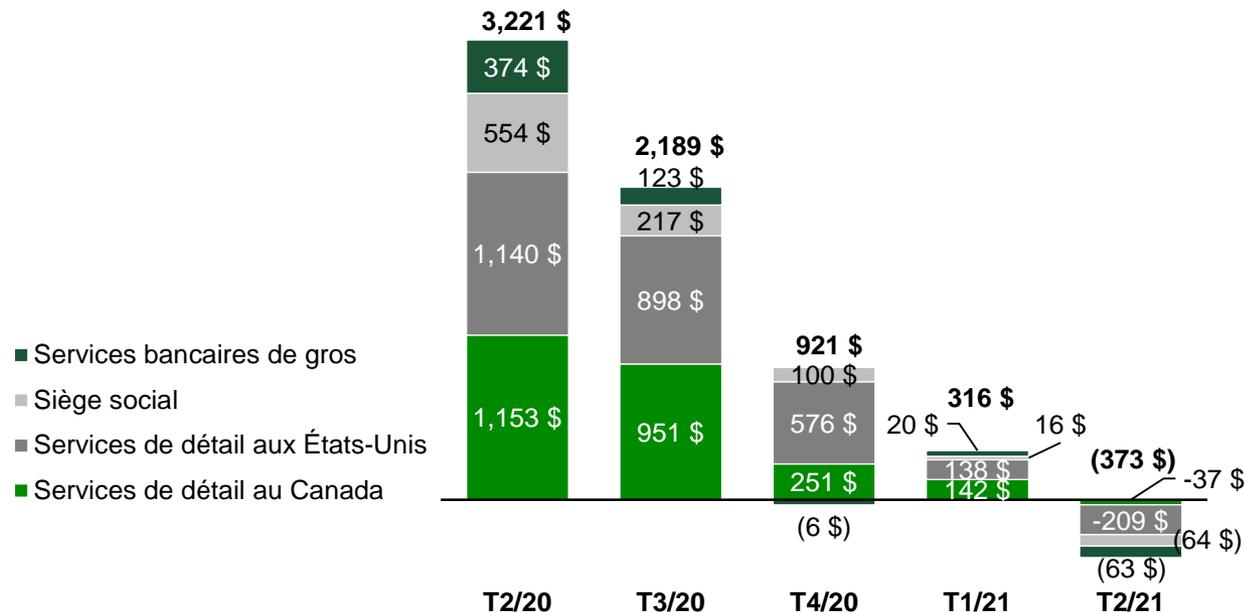
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- La reprise des PPC pour le trimestre reflète :
 - la reprise de provisions pour prêts productifs;
 - partiellement neutralisée par la faiblesse cyclique de provisions pour prêts douteux.

PPC¹ : en M\$ et ratios²



Ratio PPC	T2/20	T3/20	T4/20	T1/21	T2/21
Services de détail au Canada	107	86	22	12	(3)
Services de détail aux États-Unis (net) ³	204	151	102	25	(41)
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴	305	189	120	28	(54)
Services bancaires de gros	228	70	(4)	14	(44)
Banque – Total	176	117	49	17	(21)

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

3. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

4. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{1,2}

prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- Les PPC pour prêts douteux demeurent à de faibles niveaux, en baisse de 84 M\$ sur 3 mois, principalement dans :
 - les portefeuilles de prêts à la consommation aux États-Unis.
- Forte reprise des PPC pour prêts productifs sur 3 mois, attribuable :
 - à la reprise des provisions dans tous les segments.

PPC (M\$)

	T2 2020	T1 2021	T2 2021
Banque – Total	3 221	316	(373)
Prêts douteux	970	469	385
Prêts productifs	2 251	(153)	(758)
Services de détail au Canada	1 153	142	(37)
Prêts douteux	365	167	191
Prêts productifs	788	(25)	(228)
Services de détail aux États-Unis	1 140	138	(209)
Prêts douteux	290	193	121
Prêts productifs	850	(55)	(330)
Services bancaires de gros	374	20	(63)
Prêts douteux	194	10	12
Prêts productifs	180	10	(75)
Siège social	554	16	(64)
Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.			
Prêts douteux	121	99	61
Prêts productifs	433	(83)	(125)

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. PPC – prêts douteux : représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; PPC – prêts productifs : représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

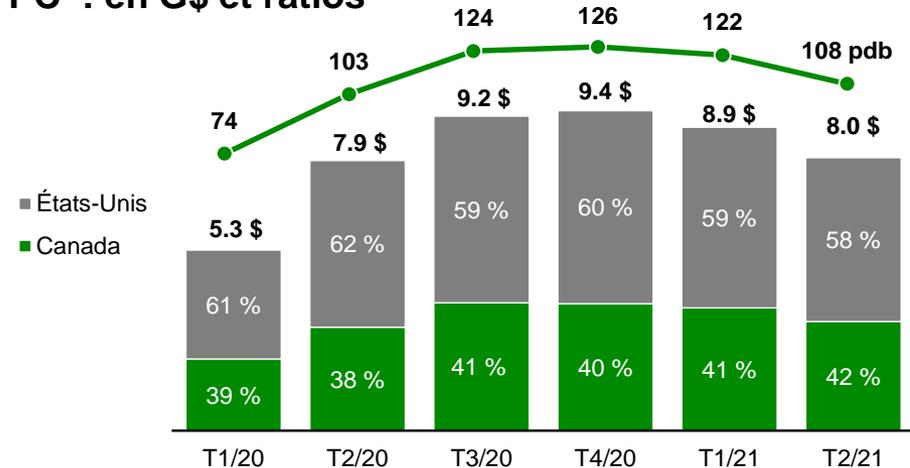
Provision pour pertes sur créances (PPC)



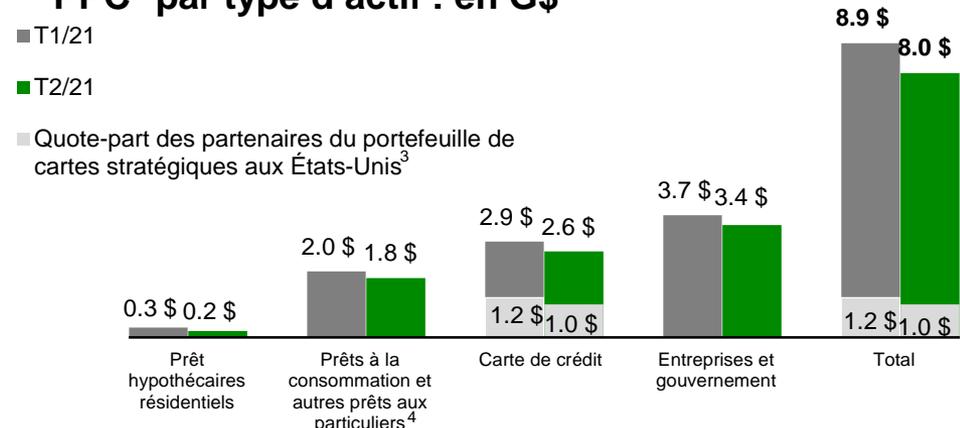
Faits saillants

- La PPC a diminué de 968 M\$ sur 3 mois, ce qui est attribuable :
 - à la reprise de provisions pour prêts productifs, laquelle est principalement liée à l'amélioration des perspectives économiques et des attributs du crédit à la consommation;
 - à l'incidence des taux de change.
- La PPC est demeurée élevée, en raison de :
 - l'incertitude persistante liée à la fin et à l'ampleur de l'incidence sur le crédit de la COVID-19.

PPC¹ : en G\$ et ratios²



PPC¹ par type d'actif : en G\$



	T1/21 (%)	T2/21 (%)	T1/21 (pdb)	T2/21 (pdb)						
Prêts productifs	0,24	0,19	1,8	1,7	2,7	2,4	3,4	3,0	8,1	7,2
Prêts douteux	0,06	0,06	0,2	0,1	0,2	0,2	0,3	0,4	0,8	0,8
Ratio ² (pdb)	12	10	110	98	953	875	138	126	122	108

1. La PPC ne tient pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de couverture – provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations (exclut les prêts acquis ayant subi une perte de valeur).
 3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
 4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.



Annexe

T2 2021 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$)¹	Segment	Poste des produits/ charges⁵
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		3 695	1,99		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises²	69	62	0,03	Siège social	page 12, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab³	19	18	0,01	Siège social	page 12, ligne 15
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés⁴		3 775	2,04		

1. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme ne correspond pas au total indiqué.
2. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net d'une participation dans Schwab. L'amortissement des logiciels et des droits de gestion d'actifs est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; toutefois, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2021 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
3. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2021 de la Banque.
4. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4.
5. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2021 de la Banque.

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

Revenu net avant provision¹ et levier d'exploitation^{2,7}

(modifié pour la comptabilité du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis et autres postes)



	TOTAL BANK	Q2 2021		Q1 2021		Q2 2020		SFI Reference
		Revenue	Expenses	Revenue	Expenses	Revenue	Expenses	
1	Reported Results (\$MM)	10,228	5,729	10,812	5,784	10,528	5,121	Page 2, L3 & L6
2	Revenue (YoY %)	-2.8%		1.9%		2.9%		
3	Expenses (YoY %)	11.9%		5.8%		-2.4%		
4	Operating Leverage	-14.7%		-3.9%		5.4%		
5	PTPP	4,499		5,028		5,407		
6	PTPP (QoQ %)	-10.5%		-18.0%		5.2%		
7	PTPP (YoY %)	-16.8%		-2.2%		8.6%		
8	Adjusted Results (\$MM) ³	10,228	5,691	10,812	5,744	10,528	5,051	Page 2, L18 & L19
9	Minus: U.S. Retail value in C\$ ⁴	2,613	1,594	2,684	1,688	2,802	1,680	Page 9, L3 & L7
10	Plus: U.S. Retail value in US\$ ⁴	2,076	1,267	2,086	1,313	2,037	1,218	Page 10, L3 & L7
11	Minus: Insurance fair value change ⁵	(57)		7		19		Page 6, L12
12	Plus: Corporate PCL ⁶		(64)		16		554	Page 12, L6
13	Subtotal	9,748	5,300	10,207	5,385	9,744	5,143	
14	Line 13 Revenue (YoY %)	0.0%		3.3%		3.1%		
15	Line 13 Expenses (YoY %)	3.1%		3.4%		4.6%		
16	Line 13 Operating Leverage	-3.0%		-0.1%		-1.6%		
17	Line 13 PTPP	4,448		4,822		4,601		
18	Line 13 PTPP (QoQ %)	-7.8%		8.8%		-1.6%		
19	Line 13 PTPP (YoY %)	-3.3%		3.1%		1.4%		

1. Le revenu net avant provision est une mesure non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque.

2. Le levier d'exploitation est une mesure non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque.

3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4.

4. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source.

5. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 12 de la page 6 de l'IFS (produits [pertes] sur les instruments financiers désignés à la JVRN – liés à des filiales d'assurance).

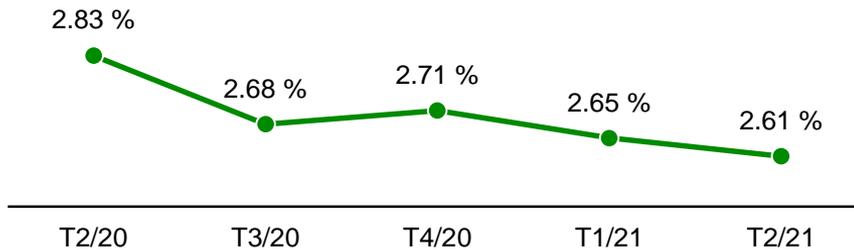
6. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 21 pour obtenir de plus amples renseignements.

7. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.

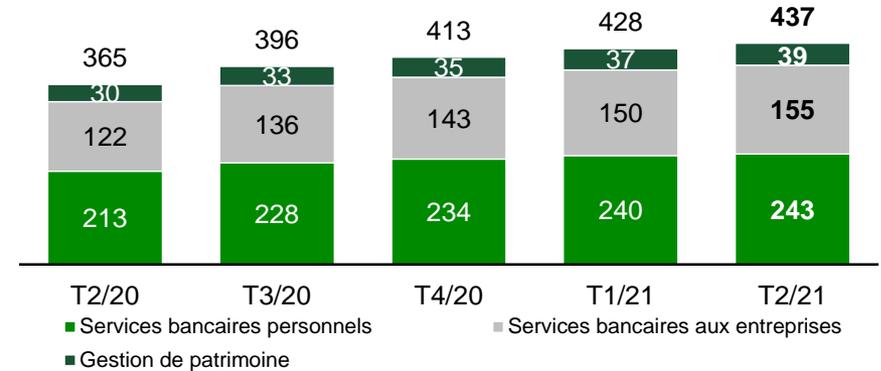


Services de détail au Canada

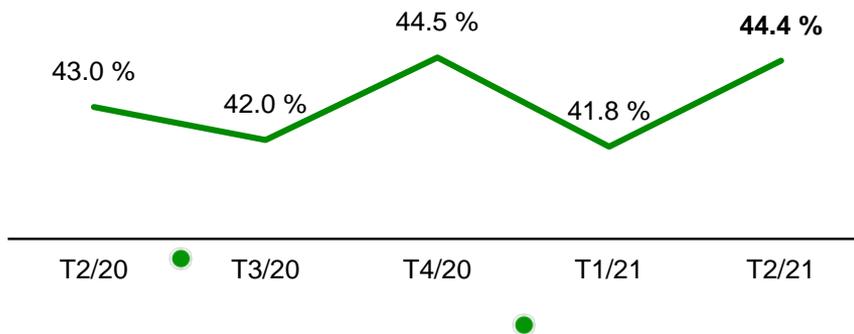
Marge d'intérêt nette



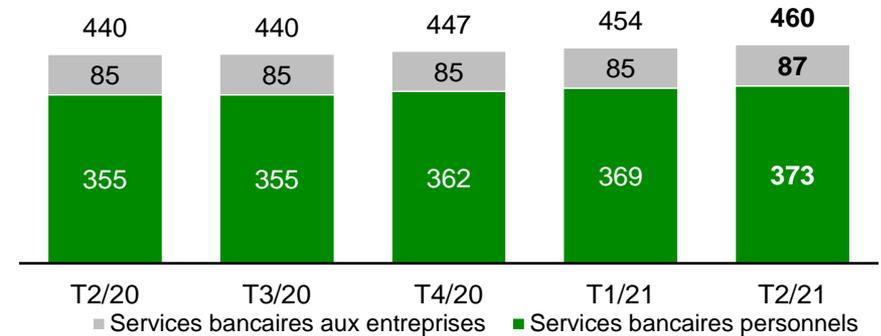
Moyenne des dépôts (en G\$)²



Ratio d'efficience¹



Moyenne des prêts (en G\$)²



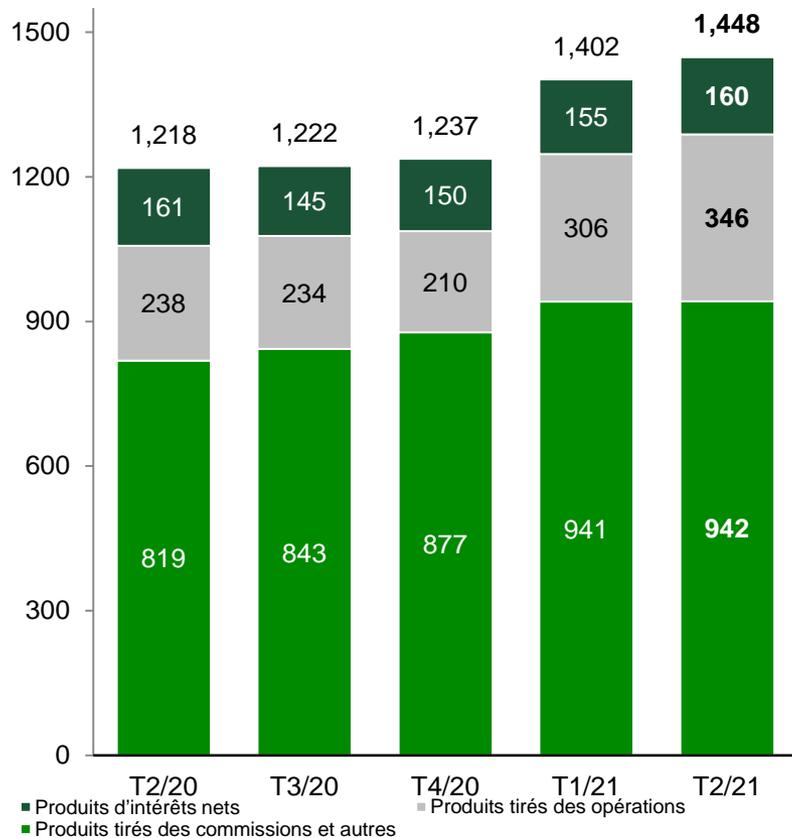
1. Les données correspondent au ratio d'efficience comme présenté des Services de détail au Canada.
 2. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.

Services de détail au Canada

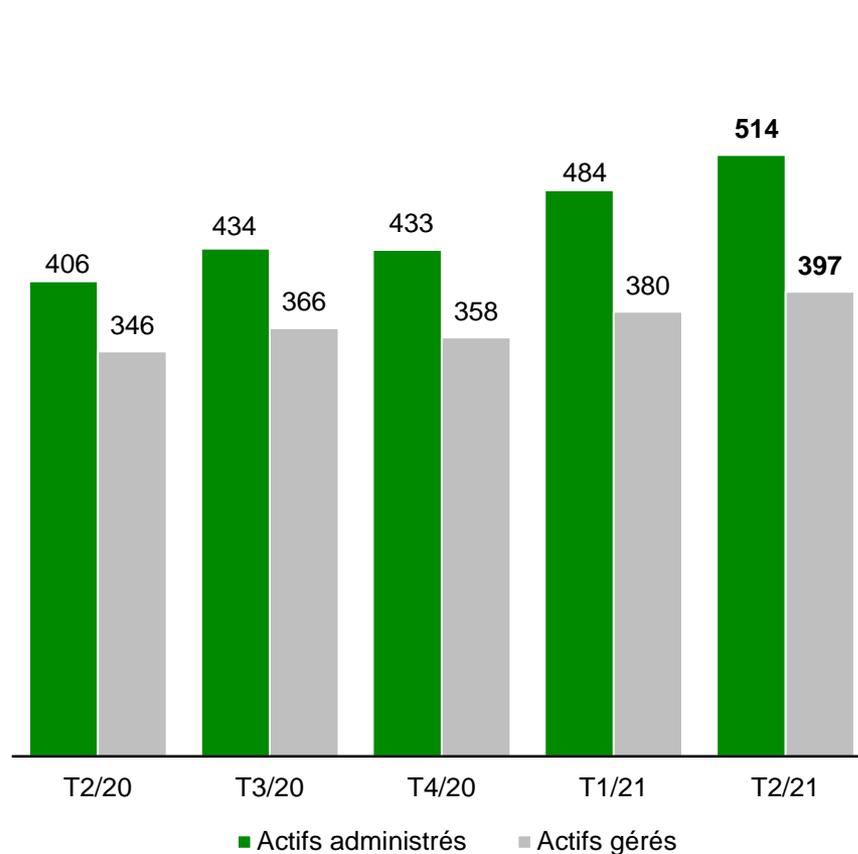
Gestion de patrimoine



Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)¹

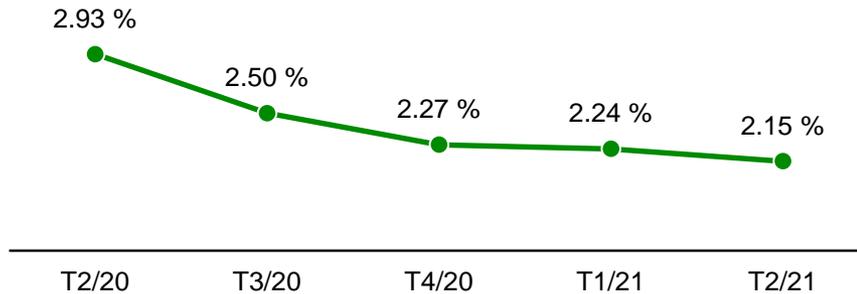


1. Les actifs des Services de détail au Canada englobent les actifs gérés et les actifs administrés.

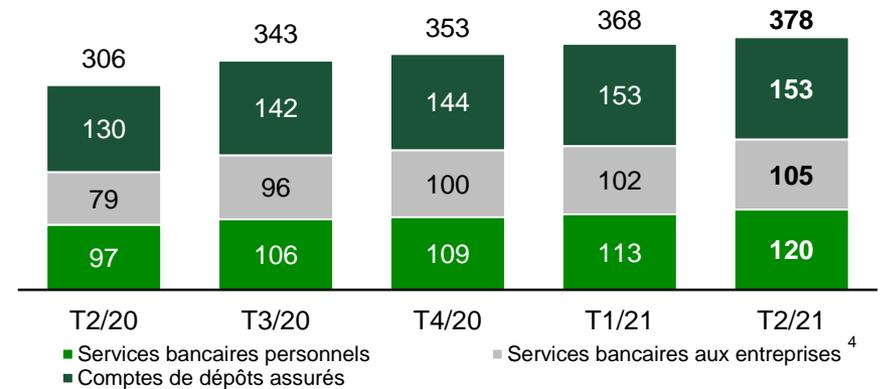


Services de détail aux États-Unis

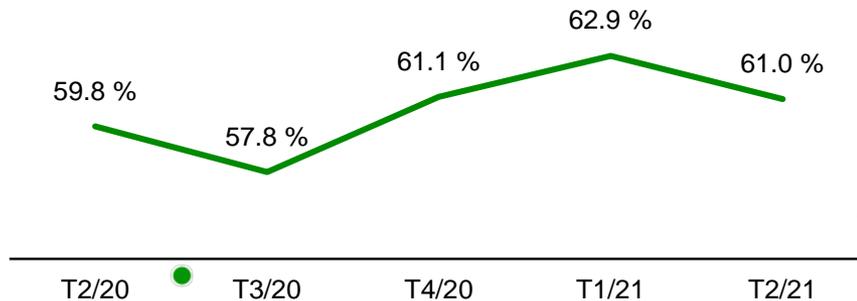
Marge d'intérêt nette^{1,2}



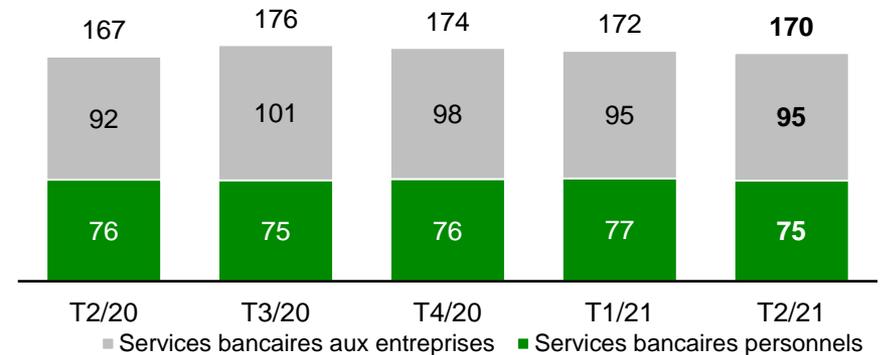
Moyenne des dépôts (en G\$ US)⁵



Ratio d'efficience³



Moyenne des prêts (en G\$ US)⁵



1. La marge d'intérêt nette exclut l'incidence des arrangements liés aux comptes de passage ainsi que l'incidence des dépôts entre entreprises et des garanties en espèces. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt.

2. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du Bureau de la Société.

3. Ratio d'efficience des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.

4. Comptes de dépôt assurés.

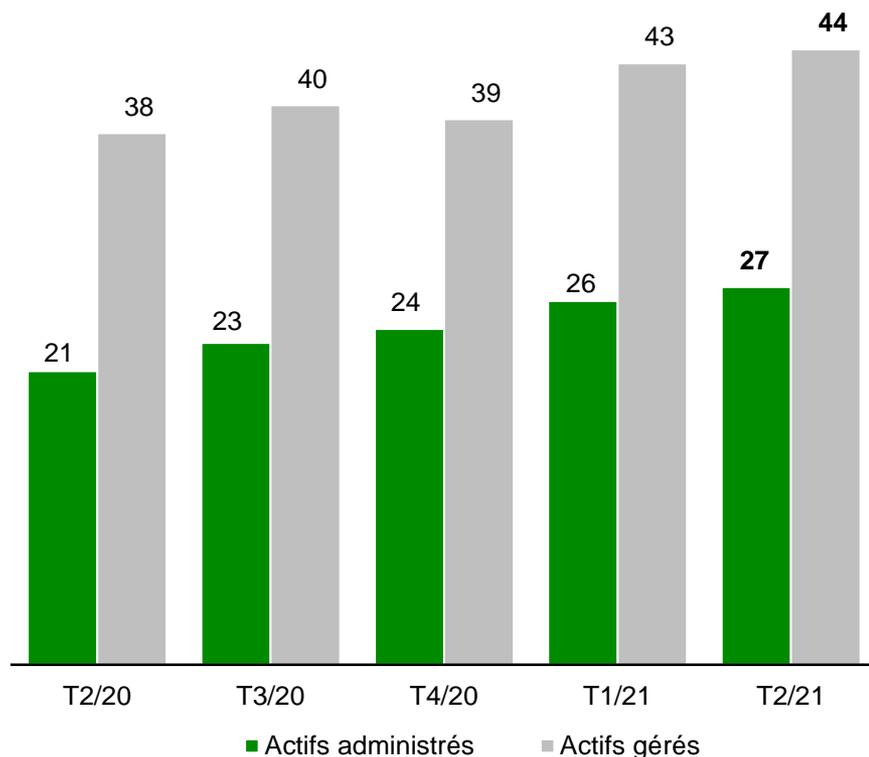
5. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.

Services de détail aux États-Unis

Gestion de patrimoine et Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)¹



Schwab² – T2 2021

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 222 M\$ CA³ comme présenté, dont un montant de 246 M\$ CA (194 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 272 M\$ CA sur une base rajustée⁴

Résultats de Schwab pour le T1 2021 :

- Résultat net comme présenté de 1 484 M\$ US, en hausse de 87 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté³ de 1 690 M\$ US, en hausse de 104 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 7,1 billions de dollars US, en hausse de 102 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour : environ 8 400 000, en hausse d'environ 6 900 000 sur 12 mois

1. Les actifs des activités de Gestion de patrimoine TD englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

2. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples informations, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>

3. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

4. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 20.

Comptabilisation de la participation de Schwab : Rapprochement



Profits et pertes (M\$) ¹	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab comme présenté²	222	246	194	(24)
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	34	0	0	34
Charges d'acquisition et d'intégration ^{3,4}	16	0	0	16
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement	272	246	194	26

Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab comme présenté²	RAA : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	RAA : Tableau 12, note 18 IFS : Page 9, ligne 11	RAA : Note 18 IFS : Page 12, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	RAA : Tableaux 3 et 5 IFS : Page 4, ligne 15	---	RAA : Tableaux 5 et 14 IFS : Page 12, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration ^{3,4}	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 16	---	RAA : Tableau 14 IFS : Page 12, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

1. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.

2. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.

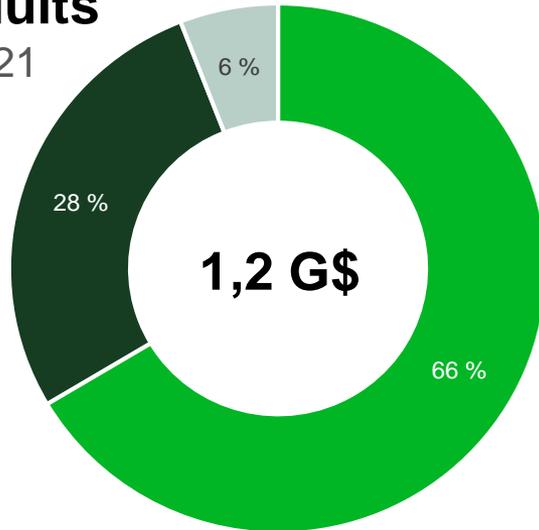
3. Les montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, qui figure à la page 12 de la trousse Information financière supplémentaire comme présenté seulement.

4. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab (3 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 14, Siège social, du rapport de gestion, les charges d'acquisition et d'intégration de 19 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.

Services bancaires de gros

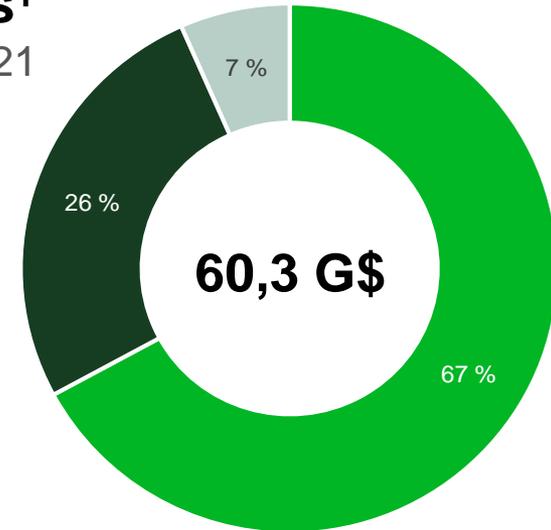
Produits

T2 2021



Prêts¹

T2 2021



Faits saillants

- Notre secteur Marchés mondiaux a continué d'enregistrer de bons rendements, l'activité du marché étant revenue à la normale à la fin du trimestre.
- Notre secteur Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises a connu un solide trimestre et nous avons réalisé plusieurs mandats pour des clients clés.
- Les prêts moyens ont diminué de 8 % sur 12 mois, ce qui reflète les besoins de financement élevés de nos clients au cours de l'exercice précédent et l'incidence des taux de change.

1. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.

2. La catégorie « Autres » comprend le portefeuille de placement et les autres redressements comptables.

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

	T1 2021	T2 2021
Portefeuille des Services de détail au Canada	456,7	466,8
Services bancaires personnels	371,5	378,9
Prêts hypothécaires résidentiels	215,3	220,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	95,2	97,7
Prêts automobiles indirects	27,2	27,4
Cartes de crédit	14,6	14,5
Autres prêts aux particuliers	19,2	18,8
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,3	9,0
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	85,2	87,9
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	169,7 \$ US	168,0 \$ US
Services bancaires personnels	75,2 \$ US	72,9 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	28,9	28,1
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	7,9	7,5
Prêts automobiles indirects	25,0	24,6
Cartes de crédit	12,7	12,1
Autres prêts aux particuliers	0,7	0,6
Services bancaires commerciaux	94,5 \$ US	95,1 \$ US
Immobilier non résidentiel	18,2	17,8
Immobilier résidentiel	7,7	7,8
Commercial et industriel	68,6	69,5
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	47,2	38,5
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	216,9	206,5
Portefeuille des Services bancaires de gros	57,1	59,8
Autres²	4,1	3,3
Total³	734,8	736,4

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
 2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
 3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

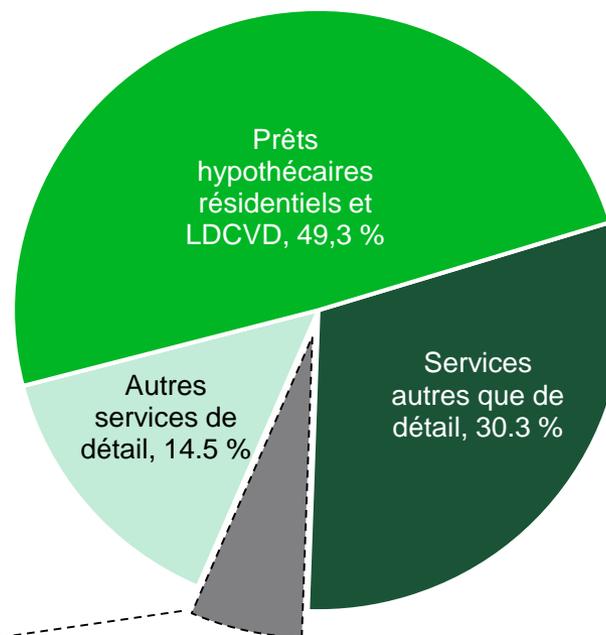
Secteurs d'intérêt pendant la COVID-19



Points saillants (T2 2021)

- Les acceptations et les prêts bruts dans les secteurs d'intérêt se sont établis à 44 G\$
 - Le tout représente environ 5,9 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque
- Le portefeuille de prêts est demeuré bien diversifié entre les secteurs, les produits et les régions
- Le taux de formation de prêts douteux bruts pour les secteurs d'intérêt était de 0,84 %, comparativement au taux de formation de prêts douteux bruts plus généralisé de 0,38 % pour les entreprises et le gouvernement

Total des acceptations et prêts bruts : 736 G\$



Secteurs d'intérêt¹ : 5,9 % du total des acceptations et prêts bruts

Immobilier commercial

- Commerce de détail – immobilier commercial : 10,4 G\$, 1,4 %
- Immeubles de bureaux – immobilier commercial (incluant les FPI d'immeubles de bureaux) : 9,6 G\$, 1,3 %
- Immeubles résidentiels aux États-Unis : 8,3 G\$, 1,1 %
- Détail – FPI : 3,4 G\$, 0,5 %
- Hôtels (incluant les FPI d'hôtels) : 1,6 G\$, 0,2 %

Pétrole et gaz

- Producteurs et sociétés de services : 3,8 G\$, 0,5 %

Secteur du commerce de détail

- Commerces de détail non essentiels : 2,9 G\$, 0,4 %
- Restaurants : 2,3 G\$, 0,3 %

Transport

- Transport aérien : 1,1 G\$, 0,2 %
- Croisiéristes : 0,1 G\$, 0,0 %

1. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Points saillants (T2 2021)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés est stable
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré, a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

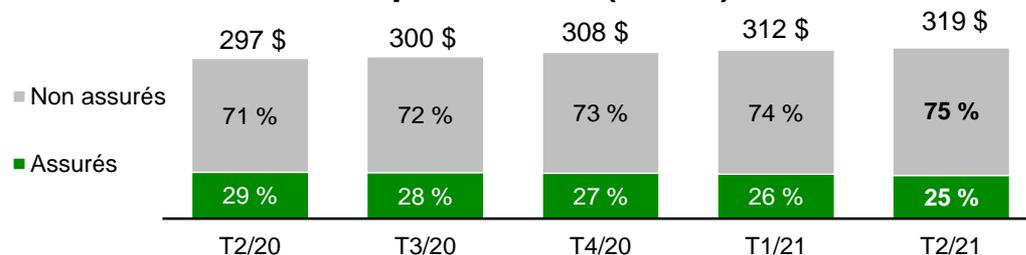
90 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 68 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 56 G\$ pour le crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 27 % étant assuré
- Les prêts consentis pour construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

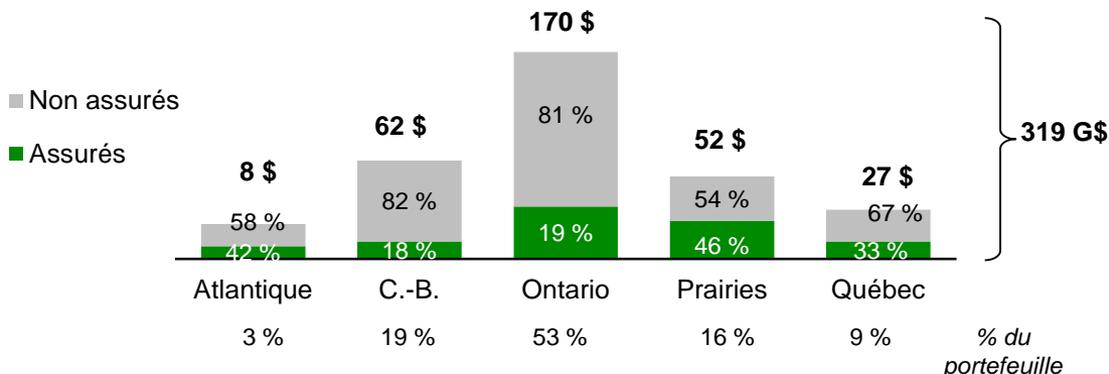
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (en %)¹

	T2 2020	T3 2020	T4 2020	T1 2021	T2 2021
Non assurés	54	53	53	52	52
Assurés	53	52	52	51	51

Répartition régionale² (en G\$)



1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois
- Le RPV est demeuré stable à l'échelle des régions sur 3 mois

Services bancaires personnels au Canada (T2 2021)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	220,5	299	0,14
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	97,7	154	0,16
Prêts automobiles indirects	27,4	56	0,20
Cartes de crédit	14,5	88	0,61
Autres prêts aux particuliers	18,8	39	0,21
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,0	25	0,28
Total des Services bancaires personnels au Canada	378,9	636	0,17
Variation par rapp. au T1 2021	7,4	(106)	(0,03)

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{1,2}

	T1 2021			T2 2021		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	59	45	55	58	44	54
C.-B.	54	44	50	54	43	50
Ontario	53	42	49	53	42	49
Prairies	65	54	61	65	53	61
Québec	59	52	57	59	52	56
Canada	56	45	52	56	45	51

1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois principalement dans :
 - le segment des Services bancaires de gros, dans le secteur des pipelines, du pétrole et du gaz naturel.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T2 2021)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹	87,9	495	0,56
Services bancaires de gros	59,8	69	0,12
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	147,7	564	0,38
Variation par rapp. au T1 2021	5,4	78	0,04

Répartition par secteur¹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	23,2	9
Immobilier non résidentiel	19,1	5
Services financiers	31,0	-
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	14,1	49
Pipelines, pétrole et gaz	6,7	116
Métaux et mines	1,4	16
Foresterie	0,6	-
Produits de consommation ²	5,8	138
Industriel/manufacturier ³	7,1	106
Agriculture	9,3	16
Industrie automobile	5,8	42
Autres ⁴	23,6	67
Total	147,7	564

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois

Services bancaires personnels aux États-Unis¹ (T2 2021)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Prêts hypothécaires résidentiels	28,1	335	1,19
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ²	7,5	294	3,91
Prêts automobiles indirects	24,6	179	0,73
Cartes de crédit	12,1	130	1,08
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,76
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	72,9	942	1,29
Variation par rapp. au T1 2021 (\$ US)	(2,3)	(85)	(0,08)
Opérations de change	16,7	217	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	89,6	1 159	1,29

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour³

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (%)	LDCVD de 1 ^{er} rang (%)	LDCVD de 2 ^e rang (%)	Total (%)
>80 %	7	3	8	6
De 61 à 80 %	39	25	48	39
<= 60 %	54	72	44	55
Cotes FICO actuelles > 700	92	91	89	91

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

3. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de février 2021. Cotes FICO mises à jour en mars 2021.

Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹ (T2 2021)

Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, principalement liée au portefeuille Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Immobilier commercial	25,6	144	0,56
Immobilier non résidentiel	17,8	105	0,59
Immobilier résidentiel	7,8	39	0,50
Commercial et industriel	69,5	218	0,31
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	95,1	362	0,38
Variation par rapp. au T1 2021 (\$ US)	0,6	(41)	(0,05)
Opérations de change	21,8	82	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	116,9	444	0,38

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureau	5,5	27
Commerce de détail	5,6	49
Appartements	6,7	34
Résidentiel à vendre	0,2	1
Industriel	1,9	2
Hôtels	0,8	26
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	4,8	5
Total Immobilier commercial	25,6	144

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,8	21
Services professionnels et autres	9,9	65
Produits de consommation ²	8,5	41
Industriel/manufacturier ³	7,2	22
Gouvernement/secteur public	11,4	4
Services financiers	4,2	6
Industrie automobile	3,3	3
Autres ⁴	13,2	56
Total Commercial et industriel	69,5	218

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs

