



Groupe Banque TD

**Présentation à
l'intention des
investisseurs**

T3 2021

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document à la rubrique « Aperçu des résultats financiers », y compris aux sous-rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », et à la rubrique « Gestion des risques », les énoncés figurant dans le rapport de gestion du rapport annuel 2020 (le rapport de gestion de 2020) de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 » et, pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, aux rubriques « Principales priorités pour 2021 » et pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2021 », ainsi que d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2021 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier prévu de la Banque, ainsi que les éventuelles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres de la pandémie de COVID-19, la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, l'Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information, et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris sans s'y restreindre les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition au taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2020, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2020 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 » et, pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, à la rubrique « Principales priorités pour 2021 » et pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2021 », telles qu'elles peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

5^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2021

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Cadre de travail de la TD



Vision
Être une meilleure banque

But
Enrichir la vie de nos clients, de nos collectivités et de nos collègues

Cadre de travail de la TD

Engagements communs

Penser comme un client; offrir une expérience légendaire et des conseils judicieux

Agir en propriétaire responsable; diriger avec intégrité pour stimuler les résultats d'affaires et contribuer aux collectivités

Exécuter avec rapidité et efficacité; prendre seulement les risques que nous comprenons et que nous pouvons gérer

Innover pour atteindre nos buts; simplifier notre façon de travailler

Favoriser le perfectionnement de nos collègues; prôner la diversité et nous respecter les uns les autres

Notre stratégie

Nous sommes solidaires dans cette situation – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous soutenons nos clients, collectivités et collègues en ces temps difficiles.



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Amélioration de notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues

Modèle d'affaires éprouvé : Groupe Banque TD



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

Nos secteurs d'activité

Services de détail au Canada

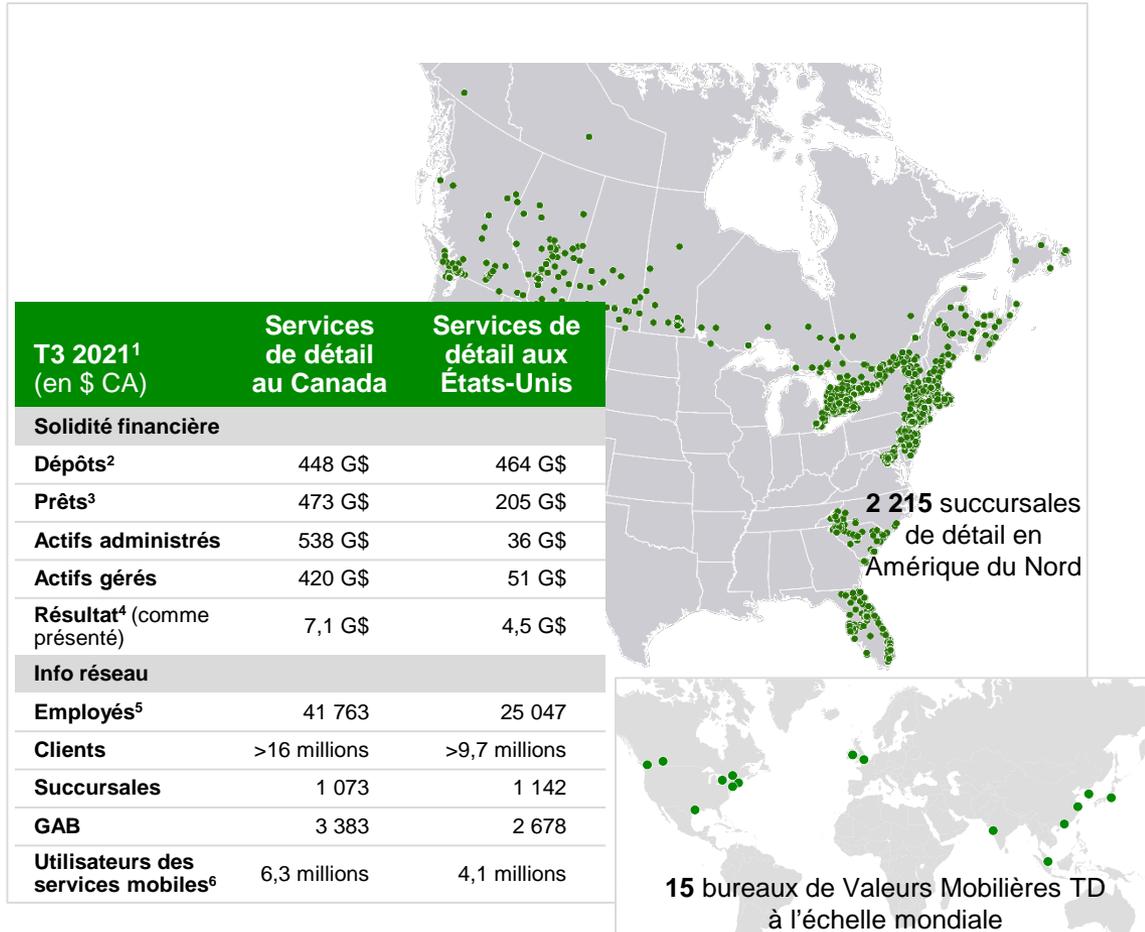
- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires commerciaux et aux PME
- Placements directs, services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Assurances : habitation, dommages, vie et soins médicaux

Services de détail aux États-Unis

- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires commerciaux et aux PME
- Services bancaires privés de gestion de patrimoine
- Investissement stratégique dans Schwab

Services bancaires de gros

- Recherche, services bancaires d'investissement et services aux marchés financiers
- Transactions bancaires mondiales
- Présence dans les principaux centres financiers du monde, y compris New York, Londres et Singapour



1. Le T3 2021 correspond à la période allant du 1^{er} mai 2021 au 31 juillet 2021.

2. Les dépôts sont établis en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers et celle des dépôts d'entreprises au cours du trimestre. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis comprennent les comptes de dépôts assurés de Schwab (IDA); les dépôts des Services de détail au Canada comprennent les dépôts de gestion du patrimoine.

3. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises au cours du trimestre.

4. Pour les quatre trimestres consécutifs.

5. Effectif moyen en équivalent temps plein dans ces segments au cours du trimestre.

6. Les utilisateurs actifs des services mobiles sont des clients de la TD qui ont ouvert une session au moyen des applications canadiennes ou américaines pour tablettes ou appareils mobiles au cours des 90 derniers jours. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD.



Affronter la concurrence sur des marchés attrayants



Statistiques du pays

- 10^e économie mondiale
- PIB réel de 2 100 G\$ CA
- Population d'environ 38 millions d'habitants

Système bancaire canadien

- L'un des systèmes bancaires les plus solides au monde¹
- Les cinq grandes banques canadiennes occupent une position de chef de file sur le marché
- Les banques à charte canadiennes occupent 72 % du marché des hypothèques résidentielles²
- Dans la plupart des provinces, les prêteurs hypothécaires disposent de recours contre les emprunteurs et peuvent saisir la propriété

Activités de la TD au Canada

- Réseau de 1 073 succursales et de 3 383 GAB³
- Globalement, part de marché de 21 %
- Au 1^{er} ou 2^e rang pour ce qui est de la part de marché de la plupart des produits de détail⁴
- Services complets de gestion de patrimoine
- Parmi les deux plus grands courtiers en placement au Canada



Statistiques du pays

- Première économie mondiale
- PIB réel de 19 000 G\$ US
- Population d'environ 333 millions d'habitants

Système bancaire américain

- Plus de 5 000 banques, mais quelques grandes banques occupent une position dominante sur le marché⁵
 - La valeur de l'actif des cinq banques les plus importantes équivaut à près de 40 % de l'économie américaine⁵
- Les prêteurs hypothécaires disposent de recours limités dans la plupart des territoires

Activités de la TD aux États-Unis

- Réseau de 1 142 succursales et de 2 678 GAB³
- Activités exercées dans 4 des 10 régions métropolitaines statistiques les plus importantes du pays et dans 7 des 10 États les plus riches⁶
- Activités exercées dans un marché des dépôts d'une valeur de 5 400 G\$ US⁵
- Accès à près de 110 millions de personnes aux endroits où la TD exerce ses activités⁷
- Expansion des services bancaires de gros aux États-Unis; présence à New York et à Houston

1. Rapports sur la compétitivité mondiale 2008-2020, Forum économique mondial.

2. Comprend les titrisations. Selon le Rapport sur l'industrie hypothécaire résidentielle (septembre 2020) de la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).

3. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD.

4. Voir la note 1 de la diapositive 27.

5. D'après le répertoire des institutions et le Sommaire des dépôts de 2020 de la FDIC (dépôts plafonnés à 500 millions de dollars dans tous les comtés aux États-Unis où la TD offre des services bancaires).

6. La richesse d'un État est fondée sur le revenu des ménages médian.

7. Population totale dans chacune des régions métropolitaines statistiques aux États-Unis où la TD offre des services bancaires.



Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord



| T3 2021 (\$ CA, sauf indication contraire) | Groupe Banque TD | Classement au Canada ⁴ | Classement en Amérique du Nord ⁵ |
|--|------------------|-----------------------------------|---|
| Total de l'actif | 1 703 G\$ | 1 ^{re} | 5 ^e |
| Total des dépôts | 1 119 G\$ | 1 ^{re} | 5 ^e |
| Capitalisation boursière | 151,0 G\$ | 2 ^e | 6 ^e |
| Résultat net comme présenté (<i>quatre derniers trimestres</i>) | 15,7 G\$ | 1 ^{re} | 5 ^e |
| Résultat net rajusté ¹ (<i>quatre derniers trimestres</i>) | 13,8 G\$ | N. d. | N. d. |
| Effectif moyen en équivalence temps plein | 89 306 | 2 ^e | 6 ^e |
| Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires ² | 14,5 % | 1 ^{re} | 1 ^{re} |
| Notes attribuées par Moody's aux dépôts/contreparties à long terme ³ | Aa1 | N. d. | N. d. |

1. La Banque Toronto-Dominion (la « TD » ou la « Banque ») dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR pour obtenir les résultats rajustés afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. Pour obtenir les résultats rajustés, la Banque retranche les « éléments à noter » des résultats comme présentés. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion de 2020 ainsi qu'à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats pour le trimestre concerné et du rapport de gestion de la Banque pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR.

2. Voir la diapositive 22.

3. En date du 31 juillet 2021. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.

4. Homologues au Canada : les quatre autres grandes banques (RBC, BMO, BNS et CIBC). D'après les résultats de tous les pairs pour le T3 2021 clos le 31 juillet 2021.

5. Homologues en Amérique du Nord : les homologues canadiens et américains. Homologues aux États-Unis : les banques installées sur les principales places financières (C, BAC, JPM) et les trois plus grandes banques super-régionales (WFC, PNC, USB), d'après les résultats pour le T2 2021 clos le 30 juin 2021.



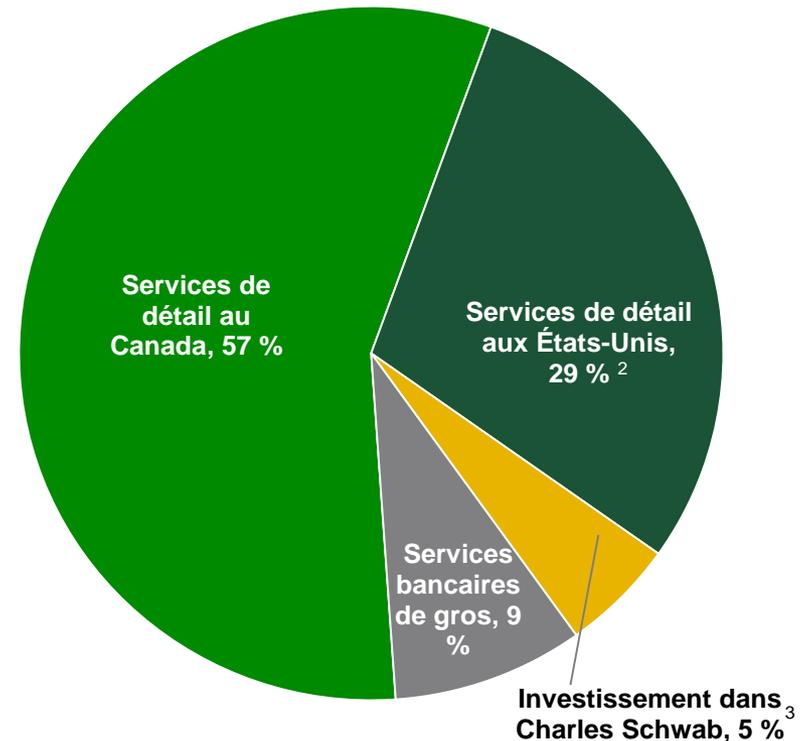
Diversification des activités



Trois grands secteurs d'activité

- **Services de détail au Canada** – Plateforme solide assurée par les services de détail au Canada et rendement démontré
- **Services de détail aux États-Unis** – Parmi les 10 principales banques⁴ aux États-Unis
- **Services bancaires de gros** – Courtier nord-américain privilégiant les activités axées sur la clientèle

Répartition des résultats comme présentés pour le T3 2021¹



1. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le résultat du secteur Siège social est exclu. Les pourcentages peuvent ne pas totaliser 100 % du fait qu'ils sont arrondis.

2. Aux fins de communication de l'information financière, le secteur des Services bancaires de détail aux États-Unis comprend TD Ameritrade, mais cette dernière est présentée séparément ici à titre indicatif.

3. Le 6 octobre 2020, la Banque a acquis une participation d'environ 13,5 % dans Schwab après la clôture de l'entente sur l'acquisition de la TD Ameritrade Holding Corporation (« TD Ameritrade »), dont la Banque était un actionnaire important, par Schwab (la « transaction Schwab »). Pour en savoir plus, se reporter à la rubrique « Événements importants » de la section « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion du quatrième trimestre de 2020. La quote-part de la Banque du résultat de TD Ameritrade est présentée avec un décalage d'un mois. La même convention est appliquée pour Schwab, et la Banque a commencé à comptabiliser sa quote-part du résultat de Schwab sur cette base au premier trimestre de l'exercice 2021.

4. Selon le total de l'actif. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques aux États-Unis au T4 2020.



Plateforme en croissance, à l'échelle nord-américaine



De 2000 à 2004 – Un leader canadien

- Acquisition de Canada Trust (2000)
- Privatisation de TD Waterhouse (2001)

De 2005 à 2010 – Constitution de la plateforme aux É.-U.

- Entente entre TD Waterhouse USA et Ameritrade (2006)
- Privatisation de TD Banknorth (2007)
- Acquisition et intégration de Commerce Bank (2008-2009)
- Acquisition de Riverside et de TSFG (2010)

De 2011 à 2015 – Acquisition d'actifs

- Acquisition du portefeuille de financement automobile de Services financiers Chrysler (2011)
- Acquisition du portefeuille de cartes de crédit MBNA (2011)
- Lancement du programme lié au portefeuille de cartes stratégiques avec l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target (2012) et de Nordstrom (2015)
- Principal émetteur de la carte de crédit Visa Aéroplan et acquisition de 50 % du portefeuille CIBC Aéroplan (2014)

Nouveaux partenariats et capacités

- Acquisition d'Epoch (2013)
- Acquisition de Scottrade Bank en lien avec l'acquisition de Scottrade par TD Ameritrade (2017)
- Acquisition de Layer 6 et de Greystone (2018)
- Conclusion de l'entente pour l'émission des cartes de crédit du programme de fidélisation d'Air Canada (2018)
- Participation dans Schwab après l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab (2020)
- Acquisition de la Société de financement direct d'équipement Wells Fargo au Canada (2021)



Accent croissant sur les activités de détail et l'expansion aux États-Unis



De courtier traditionnel à courtier nord-américain axé sur la clientèle

De 2000 à 2004 – Fondation favorisant la croissance

- Acquisition de Newcrest Capital (2000)

De 2005 à 2010 – Courtier axé sur la clientèle

- Abandon stratégique de certains produits (produits structurés, produits de crédit aux non-clients de la TD, opérations pour compte propre)

De 2011 à 2017 – Élargissement des activités aux É.-U.

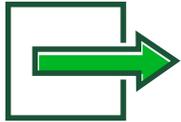
- Partenariat avec TD Bank^{MD}, America's Most Convenient Bank^{MD} pour élargir les activités aux États-Unis (2012)
- Obtention du statut de courtier principal aux États-Unis¹ (2014)
- Élargissement de la gamme de produits offerts aux clients des É.-U. et accroissement de notre présence dans le secteur de l'énergie à Houston (2015-2016)
- Acquisition d'Albert Fried & Company, un courtier en valeurs mobilières établi à New York (2017)

Courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale

- Élargissement de l'accès des clients aux marchés mondiaux par l'ouverture de bureaux à Tokyo et à Boston (2018)
- Élargissement du groupe de services bancaires immobiliers aux États-Unis avec l'ajout de l'équipe de services-conseils de Kimberlite Group (2020)
- Acquisition de l'entreprise de négociation électronique de titres à revenu fixe Headlands Tech Global Markets (2021)

1. Les principaux courtiers agissent en tant que contreparties aux opérations de la Réserve fédérale de New York dans la mise en œuvre de la politique monétaire. Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez consulter le site Web <https://www.newyorkfed.org/>

Tournés vers l'avenir : Faits saillants du T3



Façonner l'avenir des services bancaires



Les Services de détail au Canada se sont distingués pour leur leadership numérique



Offrir de la valeur aux clients grâce à des relations stratégiques liées aux cartes



La carte TD Double Up connaît un excellent départ sur le marché américain

INSIDER INTELLIGENCE

Les Services bancaires de détail aux États-Unis se classent au premier rang pour la sécurité et la réputation dans le *Banking Digital Trust Report* d'Insider Intelligence



Chef de file teneur de livre actif de commerce transfrontalier à haut rendement de 2 G\$ d'Air Canada



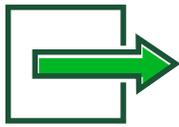
Nommée meilleure banque d'investissement canadienne aux Euromoney Awards for Excellence



Colauréate des prix « meilleure maison de courtage pour les solutions post-LIBOR des émetteurs souverains et supranationaux et de leurs agences » et « meilleure équipe pour les émetteurs souverains et supranationaux et leurs agences » de 2021



L'une des deux conseillères en structuration pour la première émission d'obligations vertes du gouvernement du Canada



Expérience connectée

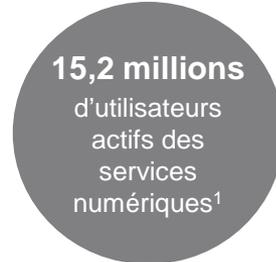


Stratégie cohérente

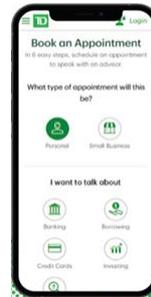
Nos avantages concurrentiels

- Une expérience qui favorise une interaction fluide entre le client et l'ensemble de l'entreprise.
- Un centre d'excellence de pointe consacré à la conception de l'expérience, qui nous permet de créer de riches expériences pour nos clients et collègues.
- Des capacités numériques qui permettent à nos collègues de créer une valeur pour l'entreprise et d'interagir en toute confiance avec les clients.
- Des plateformes rehaussées pour nous permettre de satisfaire aux attentes de nos clients et de les surpasser de manière plus agile.

Faits saillants du T3 2021



Améliorations numériques



Prise de rendez-vous numériques aux États-Unis

Grâce au lancement de la prise de rendez-vous numériques, les clients (et clients éventuels) ont maintenant la possibilité de réserver en temps réel des rendez-vous en personne dans les succursales de la TD aux États-Unis pour les Services bancaires de détail, les Services bancaires aux PME et Gestion de patrimoine.

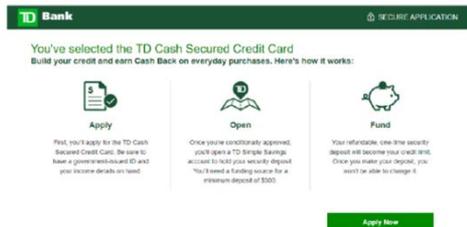


Estimation à partir de photos pour TD Assurance

Les clients peuvent maintenant saisir et soumettre des images des dommages de leur véhicule, et réduire ainsi le délai d'attente du traitement d'une demande de règlement, au moyen de l'application mobile TD Assurance.

Demande numérique de bout en bout pour une carte de crédit avec garantie aux États-Unis

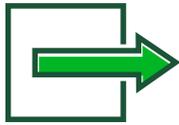
Ce changement apporté à la vente de cartes de crédit améliorera l'expérience client en proposant une demande entièrement numérique de bout en bout et en évitant aux clients de se rendre en succursale.



Programme de paiement en temps réel – Réception de paiement en temps réel

Des améliorations ont été apportées au service Virement *Interac*^{MD} (p. ex. renseignements plus détaillés sur les opérations, opérations directement dans le compte par d'autres institutions financières et limites d'opérations plus élevées).

1. Les utilisateurs actifs des services numériques de l'entreprise comprennent les utilisateurs actifs des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, de CourtierWeb TD et de MBNA, les utilisateurs inscrits de TD Assurance et les utilisateurs des Services de détail aux États-Unis. Utilisateurs actifs des services mobiles au Canada selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada. Utilisateurs actifs des services mobiles aux États-Unis selon les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.



Adoption numérique

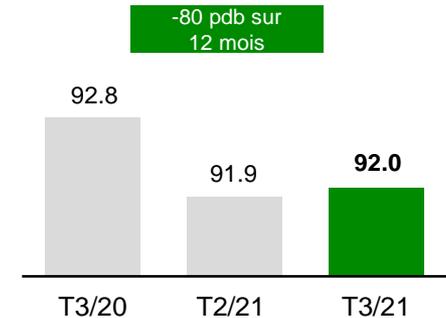
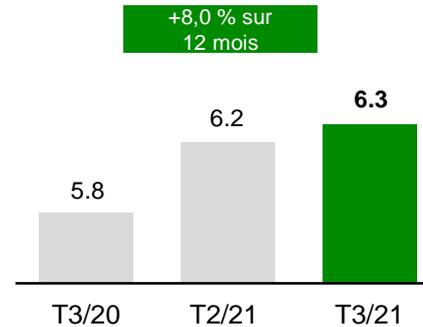
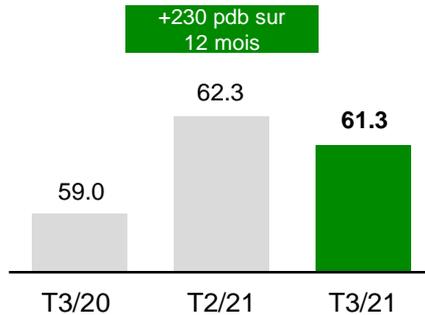


Adoption numérique (% de clients au total)²

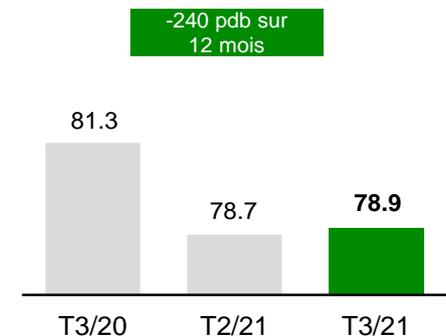
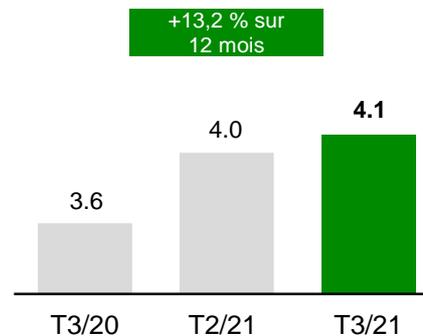
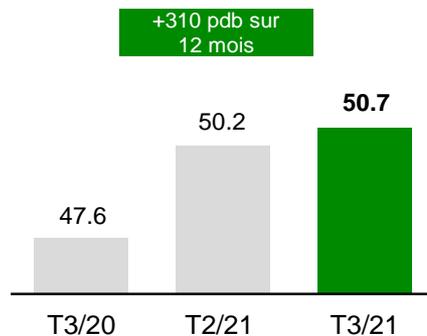
Utilisateurs actifs des services mobiles (en millions)³

Opérations libre-service (sous forme de % de toutes les opérations financières)⁴

Services de détail au Canada



Services de détail aux États-Unis¹



- Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
- Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Les résultats du T2 2021 ont été mis à jour pour tenir compte du trimestre en entier; les résultats annoncés précédemment pour le T2 2021 tenaient compte des résultats de mars 2021. T3 2021 d'après juin 2021.
- Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
- La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI). Les données du T3 2020 ont été retraitées en raison d'un changement apporté à la méthodologie liée aux opérations libre-service.

Axés sur des objectifs : Faits saillants du T3



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Fonds de 100 M\$ US pour les entreprises détenues par des personnes issues des minorités



La TD et Postes Canada concluent une alliance stratégique pour améliorer l'accès aux services financiers pour les Canadiens et les Canadiennes



La TD lance TD Essential Banking pour élargir l'offre de produits destinés aux clients sous-bancarisés ou non bancarisés



Bank

America's Most Convenient Bank®

Défi TD Prêts à agir 2021

Solutions novatrices pour les collectivités touchées par la COVID-19



**TD READY
COMMITMENT**





Stratégie ESG de la TD



LA PROMESSE PRÊTS À AGIR

Contribuer ensemble à bâtir un avenir inclusif et durable





Rendement lié aux facteurs ESG



Environnement

- **Plan d'action mondial sur les changements climatiques**, lancé en 2020 :
 - Cible visant à atteindre **des émissions de gaz à effet de serre (GES) nettes nulles** pour nos activités d'exploitation et de financement d'ici 2050.
 - Aucuns services financiers propres aux nouveaux projets pour des activités directement liées à l'exploration, à la mise en valeur ou à la production pétrolière et gazière dans le **cercle polaire**.
 - Nouveau groupe Finance durable et Transitions d'entreprises créé au sein de Valeurs Mobilières TD.
- Émission d'**obligations durables** de trois ans de 500 M\$ US.
- Gestion de placements TD a lancé des **fonds communs de placement liés aux facteurs ESG**.
- Participation à l'**analyse de scénarios climatiques**, y compris au projet du BSIF et de la Banque du Canada.
- Plus de **56 G\$** versés par rapport à notre cible de 100 G\$ visant à soutenir l'économie à faibles émissions de carbone.
- Inscription à l'**indice mondial de durabilité Dow Jones** (la seule banque nord-américaine à y figurer), pour la **7^e année consécutive**.

Social

- Engagement d'accroître de **50 % la représentation des minorités à des postes de direction** à l'échelle de la TD d'ici 2025, en mettant l'accent sur les talents issus des communautés noires et autochtones. Ces communautés représenteront alors plus de 25 % des leaders de la TD.
- Lancement de la formation **sur la sensibilisation à la culture autochtone** et ajout de nouveaux modules de formation, soit **Comprendre l'expérience des Noirs et Reconnaître le racisme envers les Noirs, le combattre et devenir antiraciste**.
- Objectif atteint : **40 % des postes de VP ou des échelons supérieurs de la Banque sont occupés par des femmes** au Canada en 2020.
- Sur tous les **administrateurs de la TD**, 36 % sont des femmes et 29 % déclarent de plein gré faire partie d'un des groupes suivants : membre d'une minorité visible, Autochtone, membre de la communauté LGBTQ2+ ou personne handicapée.
- Investissement de **plus de 130 M\$** pour appuyer des organismes à but non lucratif là où la TD est présente dans le cadre de La promesse TD Prêts à agir.
- Inscription à l'**indice Bloomberg sur l'égalité des sexes** pour la 5^e année de suite.

Gouvernance

- Création du **forum sur les enjeux ESG de l'équipe de la haute direction** pour assurer une surveillance régulière des enjeux ESG et de l'élaboration de la stratégie liée au climat.
- Intégration des **mesures ESG supplémentaires au cadre de rémunération de la haute direction** de la Banque dès l'exercice 2021.
- Mise en œuvre du **cadre de gestion du risque environnemental et social** et établissement d'une fonction officielle de gestion du risque environnemental et social qui relève du groupe Gestion du risque opérationnel.
- Lancement d'une nouvelle **évaluation du risque environnemental et social et des outils qui tiennent compte des changements climatiques relativement aux emprunteurs** afin de fournir une approche normalisée pour l'évaluation des risques environnementaux et sociaux à l'échelle de l'emprunteur et de l'opération.
- **Le Centre de fusion à Singapour** s'ajoute à ceux de Toronto, du New Jersey et de Tel-Aviv pour trouver de nouvelles façons de protéger la Banque contre les cyberattaques et autres menaces.
- Lauréate du prix du **meilleur rapport ESG** au Canada du IR Magazine pour une 3^e année consécutive.





1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

5^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2021

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Faits saillants du T3 2021

Total des résultats comme présentés par la Banque (sur 12 mois)

RPA de 1,92 \$, en hausse de 59 %

- RPA rajusté¹ de 1,96 \$, en hausse de 57 %

Produits stables

- Forte croissance du volume et des honoraires, neutralisée par la baisse des produits pour Services bancaires de gros, la force du dollar canadien et la diminution des marges
- Produits en hausse de 3,7 %, abstraction faite des opérations de change et de la variation de la juste valeur des assurances²

Recouvrement de la PPC de 37 M\$

- Prêts douteux : +242 M\$ (-139 M\$ sur 3 mois)
- Prêts productifs : -279 M\$ (+479 M\$ sur 3 mois)

Charges en hausse de 6 % (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS] aux États-Unis)

- Charges rajustées¹ en hausse de 1 %, à l'exclusion de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS³
- Charges rajustées¹ en hausse de 4,5 %, à l'exclusion de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS et des opérations de change³

Résultat comme présenté par secteur (sur 12 mois)

- Résultat des Services de détail au Canada en hausse de 68 % (en hausse de 65 % après rajustement)¹
- Résultat des Services de détail aux États-Unis en hausse de 92 %
- Résultat des Services bancaires de gros en baisse de 25 %



Faits saillants financiers (M\$)

| Comme présenté | T3 2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|-----------------------|--------------|--------------|-------------|
| Produits | 10 712 | 5 % | 0 % |
| PPC | (37) | +340 \$ | (2 225) \$ |
| Charges | 5 616 | (2) % | 6 % |
| Résultat net | 3 545 | (4) % | 58 % |
| RPA dilué (\$) | 1,92 | (4) % | 59 % |
| Rajusté ¹ | T3 2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
| Charges | 5 576 | (2) % | 6 % |
| Résultat net | 3 628 | (4) % | 56 % |
| RPA dilué (\$) | 1,96 | (4) % | 57 % |

Résultat par secteur (M\$)

| T3 2021 | Comme présenté | Rajusté ¹ |
|--|----------------|----------------------|
| Services de détail³ | 3 420 | 3 420 |
| <i>Services de détail au Canada</i> | 2 125 | 2 125 |
| <i>Services de détail aux États-Unis</i> | 1 295 | 1 295 |
| Services bancaires de gros | 330 | 330 |
| Siège social | (205) | (122) |

1. Voir la définition des résultats rajustés à la note 1 de la diapositive 8.

2. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les produits, abstraction faite des opérations de change et de la variation de la juste valeur des assurances, sont une mesure non conforme aux PCGR.

3. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis. Voir le communiqué de presse sur les résultats du troisième trimestre de 2021 et le rapport de gestion 2021 de la Banque.

Services de détail au Canada



Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en hausse de 862 M\$ (en hausse de 837 M\$ après rajustement¹)

Produits en hausse de 9 %

- Hausse des produits tirés des honoraires et forte croissance des volumes, contrebalancées par une diminution des marges sur les dépôts
 - Croissance des volumes de prêts de 7 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 13 %
 - Hausse des actifs de Gestion de patrimoine² de 20 %

Marge d'intérêt nette de 2,61 %, stable sur 3 mois

- En baisse de 7 pdb sur 12 mois

PPC plus élevée 137 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : +154 M\$ (-37 M\$)
- Prêts productifs : -54 M\$ (+174 M\$)

Charges en hausse de 8 % (en hausse de 10 % après rajustement¹)

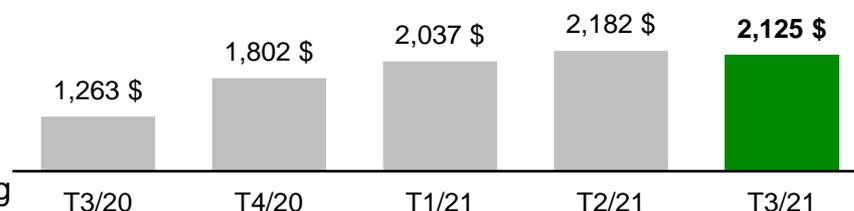
- Hausse des dépenses liées au soutien à la croissance du secteur, aux investissements en technologie et au marketing
- Ratio d'efficience de 41,8 % (présenté et rajusté¹)

Profits et pertes (M\$)

| Comme présenté | T3 2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|---------------------------------------|---------------|--------------|----------------|
| Produits | 6 579 | 9 % | 9 % |
| PPC | 100 | +137 \$ | (851) \$ |
| Ratio PPC | 0,08 % | +11 pdb | (78) pdb |
| Réclamations d'assurance | 836 | 90 % | 4 % |
| Charges | 2 748 | 2 % | 8 % |
| Résultat net | 2 125 | (3) % | +862 \$ |
| Rendement des capitaux propres | 47,6 % | (370) pdb | +1 930 pdb |

| Rajusté ¹ | T3 2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|---------------------------------------|---------------|--------------|----------------|
| Charges | 2 748 | 2 % | 10 % |
| Résultat net | 2 125 | (3) % | +837 \$ |
| Rendement des capitaux propres | 47,6 % | (370) pdb | +1 880 pdb |

Résultat (M\$)



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 8.

2. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

Services de détail aux États-Unis



Faits saillants en M\$ US (sur 12 mois)

Résultat net de 1 052 M\$, en hausse de 562 M\$

Produits en hausse de 5 %

- Volumes des prêts en baisse de 5 % en raison des remboursements continus et de la diminution de l'utilisation des lignes Affaires
- Croissance des dépôts autres que dans les comptes de passage de 15 %

Marge d'intérêt nette de 2,16 %, en hausse de 1 pdb sur 3 mois

- En baisse de 34 pdb sur 12 mois

PPC plus élevée 99 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : +53 M\$ (+38 M\$)
- Prêts productifs : -127 M\$ (+137 M\$)

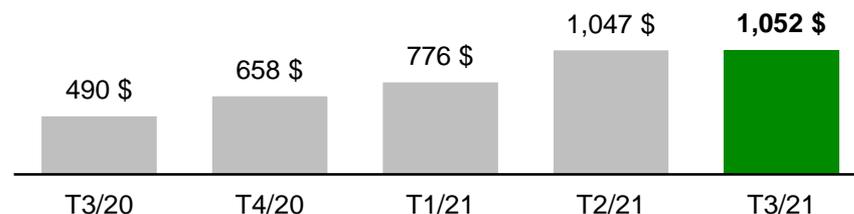
Charges en hausse de 2 %

- Ratio d'efficience de 56,6 %, en baisse de 120 pdb

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

| Comme présenté | T3 2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|--|--------------|------------|----------------|
| Produits | 2 180 | 5 % | 5 % |
| PPC | (74) | +99 \$ | (729) \$ |
| Charges | 1 233 | (3) % | 2 % |
| Résultat net des Services de détail aux États-Unis | 891 | 4 % | +631 \$ |
| Comptabilisation de la participation de Schwab/Ameritrade² | 161 | (17) % | (30) % |
| Résultat net | 1 052 | 0 % | +562 \$ |
| Résultat net (en M\$ CA) | 1 295 | (2) % | +622 \$ |
| Ratio PPC¹ | (0,18) \$ | +23 pdb | (169) pdb |
| Rendement des capitaux propres | 13,8 % | (10) pdb | +710 pdb |

Résultat (M\$ US)



1. La provision pour pertes sur créances des Services de détail aux États-Unis comprend uniquement la portion de l'obligation contractuelle de la Banque à l'égard des pertes sur créances du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.

2. Les données du T3 2021 et du T2 2021 tiennent compte de la contribution de la Banque dans Schwab. Les données du T3 2020 tiennent compte de la contribution de la Banque dans TD Ameritrade.

Services bancaires de gros

Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en baisse de 25 %

Produits en baisse de 22 %

- Produits liés aux activités de négociations de 467 M\$, en baisse de 50 %

PPC plus élevée 65 M\$ sur 3 mois

- Prêts douteux : 0 M\$ (-12 M\$)
- Prêts productifs : +2 M\$ (+77 M\$)

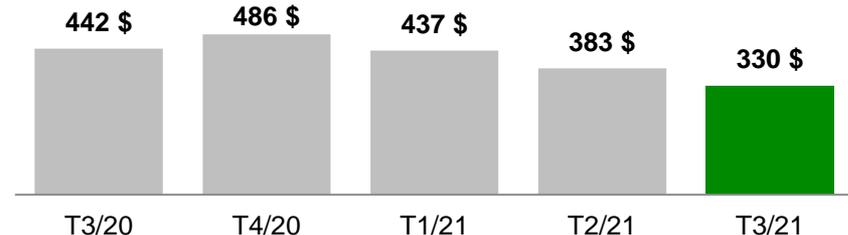
Charges en baisse de 5 %

- Reflète principalement une baisse de la rémunération variable

Profits et pertes (M\$)

| Comme présenté | T3 2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|--------------------------------|------------|---------------|---------------|
| Produits | 1 083 | (6) % | (22) % |
| PPC | 2 | +65 \$ | (121) \$ |
| Charges | 635 | (10) % | (5) % |
| Résultat net | 330 | (14) % | (25) % |
| Rendement des capitaux propres | 15,7 % | (430) pdb | (400) pdb |

Résultat (M\$)



Assises solides en matière de capitaux propres et de liquidité



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,5 %

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 2 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,8 %

Ratio de liquidité à court terme de 124 %

| Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires | |
|--|---------------|
| Ratio de fonds propres de catégorie 1 au T2 2021 | 14,2 % |
| Production de fonds propres à l'interne | 45 |
| Acquisitions | (15) |
| Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ¹ | (5) |
| Ratio de fonds propres de catégorie 1 au T3 2021 | 14,5 % |
| Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO – actifs pondérés en fonction des risques (en G\$) | |
| Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2021 | 455 \$ |
| Risque de crédit (y compris des acquisitions de 1,3 G\$) | +6,2 |
| Risque de marché (y compris des acquisitions de 0,4 G\$) | +3,7 |
| Risque opérationnel | +0,5 |
| Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2021 | 465 \$ |

1. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.



Portefeuille de prêts de grande qualité

Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

| | T2 2021 | T3 2021 |
|---|--------------------|--------------------|
| Portefeuille des Services de détail au Canada | 466,8 | 479,2 |
| Services bancaires personnels | 378,9 | 387,4 |
| Prêts hypothécaires résidentiels | 220,5 | 226,3 |
| Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) | 97,7 | 99,9 |
| Prêts automobiles indirects | 27,4 | 27,6 |
| Cartes de crédit | 14,5 | 14,9 |
| Autres prêts aux particuliers | 18,8 | 18,7 |
| <i>Lignes de crédit non garanties</i> | 9,0 | 8,8 |
| Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME) | 87,9 | 91,8 |
| Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US) | 168,0 \$ US | 163,7 \$ US |
| Services bancaires personnels | 72,9 \$ US | 74,1 \$ US |
| Prêts hypothécaires résidentiels | 28,1 | 28,6 |
| Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹ | 7,5 | 7,3 |
| Prêts automobiles indirects | 24,6 | 25,0 |
| Cartes de crédit | 12,1 | 12,6 |
| Autres prêts aux particuliers | 0,6 | 0,6 |
| Services bancaires commerciaux | 95,1 \$ US | 89,6 \$ US |
| Immobilier non résidentiel | 17,8 | 17,3 |
| Immobilier résidentiel | 7,8 | 7,6 |
| Commercial et industriel | 69,5 | 64,7 |
| Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U. | 38,5 | 40,6 |
| Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$) | 206,5 | 204,3 |
| Portefeuille des Services bancaires de gros | 59,8 | 60,0 |
| Autres² | 3,3 | 3,5 |
| Total³ | 736,4 | 747,0 |

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.

3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

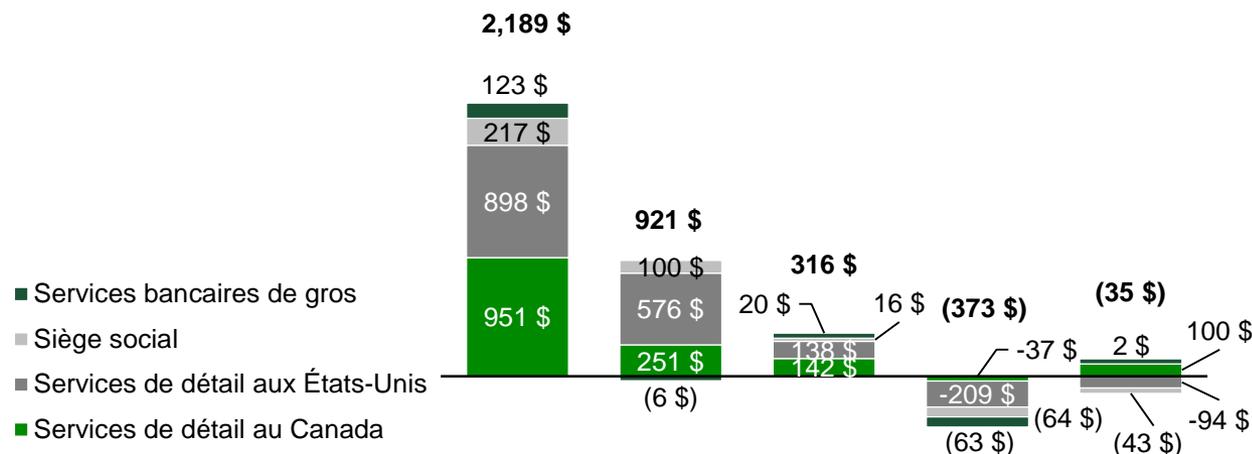
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- La reprise des PPC pour ce trimestre reflète :
 - la reprise de provisions pour prêts productifs
 - partiellement neutralisée par la faiblesse continue de provisions pour prêts douteux.

PPC¹ : en M\$ et ratios²



| | T3/20 | T4/20 | T1/21 | T2/21 | T3/21 |
|---|------------|-----------|-----------|-------------|------------|
| Ratio PPC | | | | | |
| Services de détail au Canada | 86 | 22 | 12 | (3) | 8 |
| Services de détail aux États-Unis (net) ³ | 151 | 102 | 25 | (41) | (18) |
| Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴ | 189 | 120 | 28 | (54) | (27) |
| Services bancaires de gros | 70 | (4) | 14 | (44) | 1 |
| Banque – Total | 117 | 49 | 17 | (21) | (2) |

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Ratio PPC – provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

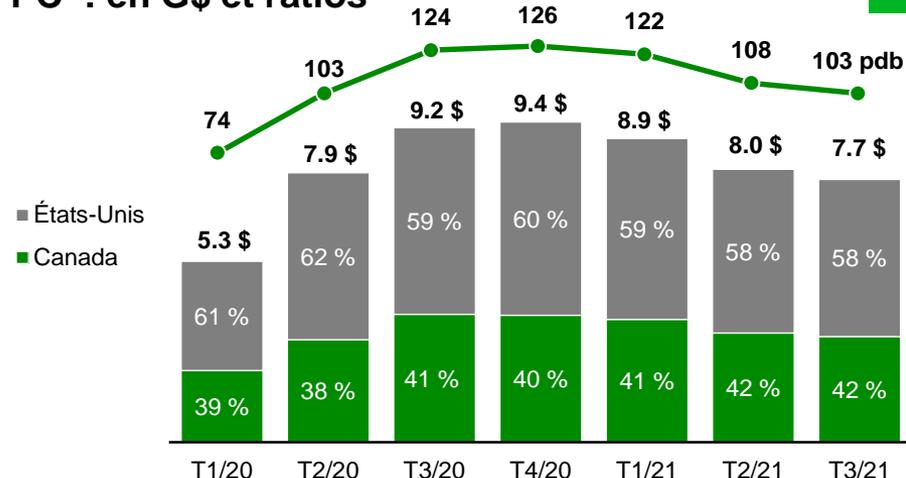
3. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

4. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Provision pour pertes sur créances (PPC)



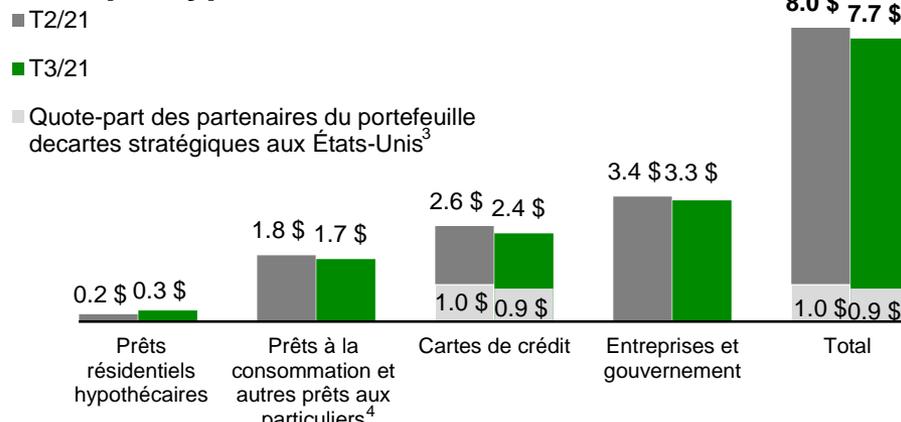
PPC¹ : en G\$ et ratios²



Faits saillants

- La PPC a diminué de 258 M\$ sur 3 mois, ce qui est attribuable :
 - à l'amélioration continue des conditions relatives au crédit.
- La PPC est demeurée élevée, en raison de :
 - l'incertitude liée à la fin et à l'ampleur de l'incidence sur le crédit de la COVID-19.

PPC¹ par type d'actif : en G\$



| | | | | | | | | | | |
|--------------------------|------|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| Prêts productifs | 0,19 | 0,21 | 1,7 | 1,6 | 2,4 | 2,3 | 3,0 | 2,9 | 7,2 | 7,0 |
| Prêts douteux | 0,06 | 0,06 | 0,1 | 0,1 | 0,2 | 0,1 | 0,4 | 0,4 | 0,8 | 0,7 |
| Ratio ² (pdb) | 10 | 10 | 98 | 90 | 875 | 797 | 126 | 124 | 108 | 103 |

1. La PPC ne tient pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de couverture – provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations (exclut les prêts acquis ayant subi une perte de valeur).
 3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
 4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

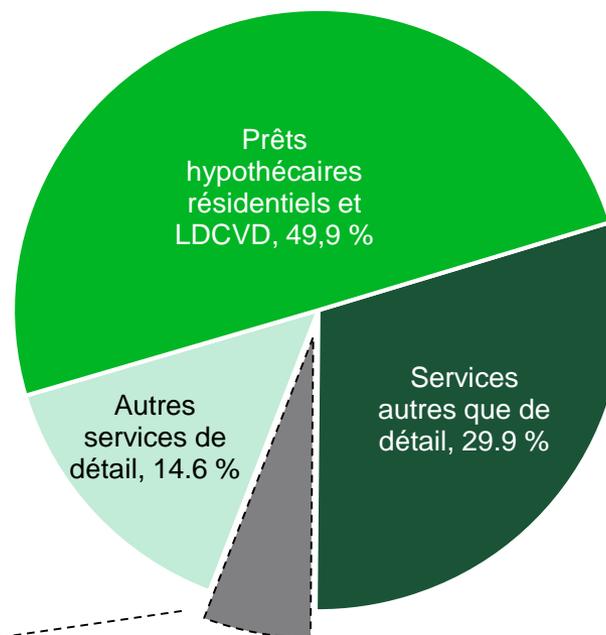
Secteurs d'intérêt pendant la COVID-19



Total des acceptations et prêts bruts : 747 G\$

Points saillants (T3 2021)

- Les acceptations et les prêts bruts dans les secteurs d'intérêt se sont établis à 42 G\$
 - Le tout représente environ 5,7 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque
- Le portefeuille de prêts est demeuré bien diversifié entre les secteurs, les produits et les régions
- Le taux de formation de prêts douteux bruts pour les secteurs d'intérêt était de 0,86 %, comparativement au taux de formation de prêts douteux bruts plus généralisé de 0,37 % pour les entreprises et le gouvernement



Secteurs d'intérêt¹ : 5,7 % du total des acceptations et prêts bruts

Immobilier commercial

- Commerce de détail – immobilier commercial : 10,5 G\$, 1,4 %
- Immeubles de bureaux – immobilier commercial (incluant les FPI d'immeubles de bureaux) : 9,6 G\$, 1,3 %
- Immeubles résidentiels aux États-Unis : 8,2 G\$, 1,1 %
- Détail – FPI : 3,2 G\$, 0,5 %
- Hôtels (incluant les FPI d'hôtels) : 1,6 G\$, 0,2 %

Pétrole et gaz

- Producteurs et sociétés de services : 3,1 G\$, 0,4 %

Secteur du commerce de détail

- Commerces de détail non essentiels : 2,8 G\$, 0,4 %
- Restaurants : 2,2 G\$, 0,3 %

Transport

- Transport aérien : 1,0 G\$, 0,1 %
- Croisiéristes : 0,1 G\$, 0,0 %

1. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

5^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2021

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 30.
3. Voir la diapositive 39.

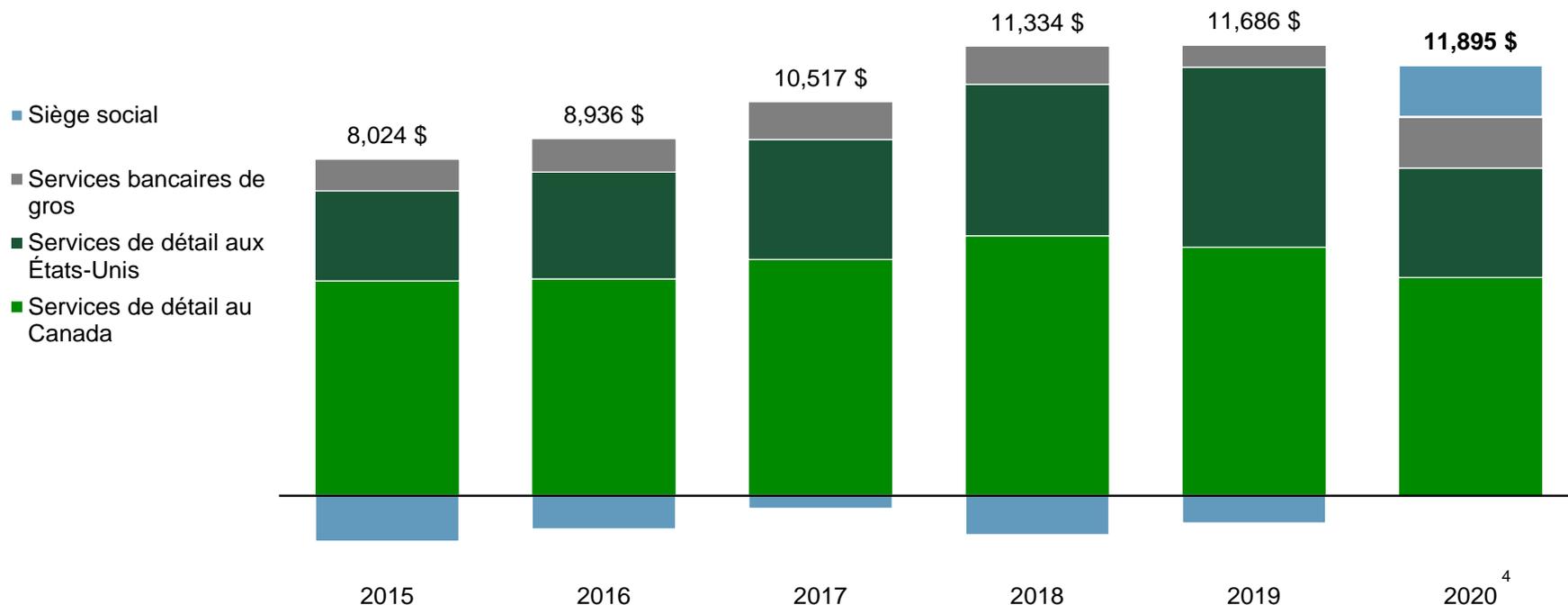
Croissance stable des résultats

Résultat comme présenté (en M\$ CA)¹

TCAC sur 5 ans²

Résultat comme présenté : 8,2 % (2,6 % après rajustement³)

RPA comme présenté : 8,8 % (3,1 % après rajustement³)



1. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le résultat du secteur Siège social est exclu.

2. Taux de croissance annuel composé (TCAC) pour la période de cinq ans terminée le 31 octobre 2020.

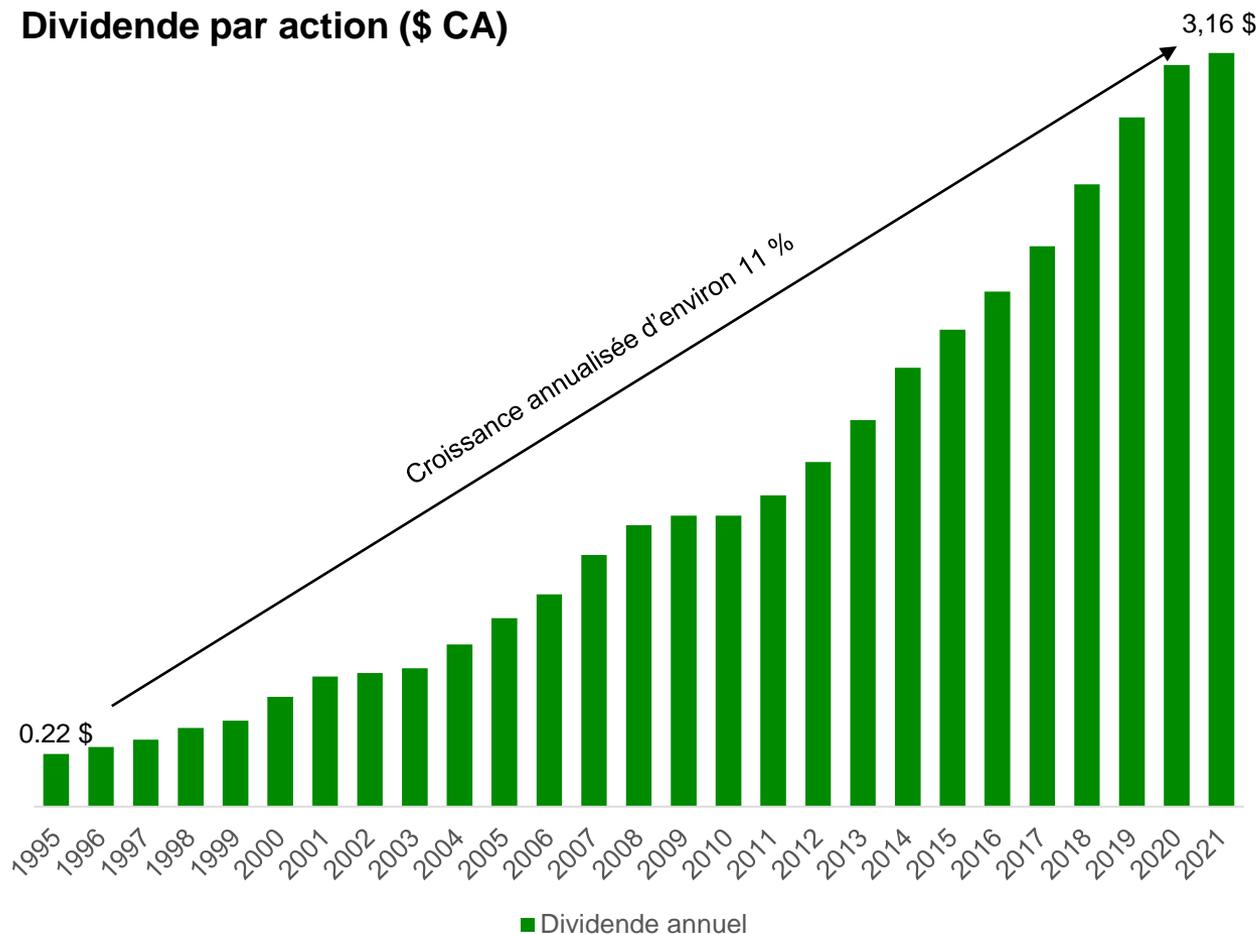
3. Voir la définition des résultats rajustés à la note 1 de la diapositive 8.

4. Les résultats du Siège social pour 2020 comprennent un gain net sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade.

Constance et vigueur dans les versements de dividendes



Dividende par action (\$ CA)



Versement de dividendes continu depuis **164 ans**

Rendement en dividendes :
3,7 %¹

Fourchette cible du ratio dividendes-résultat :
40 % – 50 %

1. Au T3 2021. Le rendement de l'action correspond au dividende par action ordinaire, divisé par le cours de clôture moyen quotidien de la période en question. Le dividende par action ordinaire est obtenu en annualisant le dividende par action ordinaire versé au cours du trimestre.

Rendement total solide pour les actionnaires



| | Groupe Banque TD | Classement au Canada ¹ | Classement en Amérique du Nord ² |
|------------------|---------------------|--------------------------------------|---|
| Un an | 44,4 % | 4 ^e | 10 ^e |
| Trois ans | 7,0 % | 4 ^e | 8 ^e |
| Cinq ans | 12,2 % | 4 ^e | 8 ^e |
| Dix ans | 12,2 % | 3 ^e | 7 ^e |

1. Classement des homologues au Canada fondé sur les quatre autres grandes banques (RBC, BMO, BNS et CIBC).

2. Classement des homologues en Amérique du Nord fondé sur les homologues canadiens et américains. Homologues aux États-Unis : les banques installées sur les principales places financières (C, BAC, JPM) et les trois plus grandes banques super-régionales (WFC, PNC, USB).

3. Le rendement total pour les actionnaires est calculé en fonction des fluctuations des cours des titres et du réinvestissement des dividendes des dernières périodes de un, trois, cinq et dix ans, au 31 juillet 2021. Source : Bloomberg.

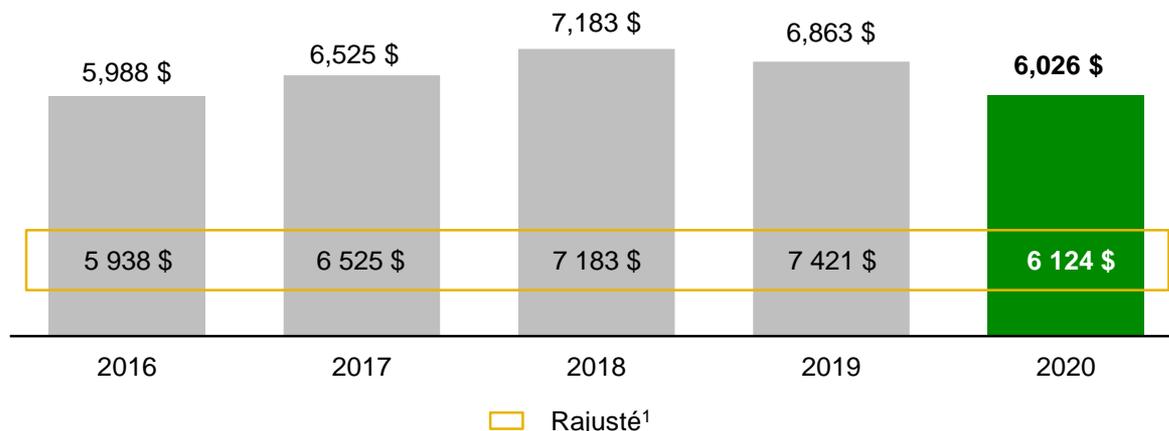
Services de détail au Canada

Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Service à la clientèle légendaire personnalisé et connecté
- Accent sur les produits et marchés sous-représentés
- Puissance de la stratégie Une seule TD
- Culture et équipe gagnantes

Résultat net comme présenté (en M\$ CA)



Satisfaction des concessionnaires la plus élevée parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale

Sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada 2021 de J.D. Power⁶

Faits saillants du T3 2021

| | | | |
|---|------------|--|--------------|
| Total des dépôts² | 448 G\$ CA | Employés⁴ | 41 763 |
| Total des prêts² | 473 G\$ CA | Clients | >16 millions |
| Actifs administrés | 538 G\$ CA | Utilisateurs des services mobiles⁵ | 6,2 millions |
| Actifs gérés | 420 G\$ CA | Succursales | 1 073 |
| Primes d'assurance brutes souscrites³ | 4,8 G\$ CA | GAB⁵ | 3 383 |
| Résultat³ | 8,1 G\$ CA | | |

1. Voir la définition des résultats rajustés à la note 1 de la diapositive 8.

2. Le total des dépôts est établi en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers, d'entreprises et de gestion du patrimoine. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises.

3. Pour les quatre trimestres consécutifs.

4. Effectif moyen en équivalence temps plein.

5. Utilisateurs des services mobiles des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada ayant ouvert une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD.

6. Pour obtenir des renseignements sur le sondage de J.D. Power de 2021, visitez le jdpower.com/awards.

Services de détail au Canada



Services bancaires personnels

- Première ou deuxième place quant à la part du marché pour la plupart des produits de détail¹
- Le **réseau de succursales** de la TD au Canada continue de dominer le marché en ce qui a trait au nombre total d'heures d'ouverture. Nous offrons aussi aux Canadiens des rendez-vous virtuels et téléphoniques dans le but de rencontrer nos conseillers en succursale à distance
- **Première place quant aux applications bancaires numériques canadiennes**; plus grand nombre de visiteurs uniques utilisant ces services et meilleur engagement numérique selon Comscore²

Services bancaires aux entreprises

- Deuxième place quant à la part du marché des produits de crédit et des dépôts au Canada¹
- Gestion de prêts de soutien de 11,5 G\$ dans le cadre du Compte d'urgence pour les entreprises canadiennes (**CUEC**) pour environ 211 000 clients⁴
- Offre de solutions personnalisées de **services bancaires commerciaux** au moyen de groupes spécialisés dans le secteur de l'immobilier, de l'agriculture, de l'automobile et du financement d'équipement
- Le 1^{er} mai, conclusion de l'acquisition de la Société de financement direct d'équipement Wells Fargo au Canada
- Environ 500 employés des **Services bancaires aux PME** ont obtenu les outils nécessaires pour aider les clients à distance en raison de la COVID-19
- À **Financement auto**, nos concessionnaires nous ont classés au premier rang pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs nationaux non exclusifs avec crédit préférentiel³ pour la quatrième année consécutive

Cartes de crédit

- Émetteur de deux types de cartes de crédit de haute qualité, incluant les cartes **Visa TD Classe ultime**, **Visa TD Aéroplan** et Mastercard **MBNA World Elite**
- Partenariat réussi avec **Amazon** pour la carte comarquée et première banque canadienne à lancer le programme Magasinez avec vos points d'Amazon
- Opérations à l'échelle de l'Amérique du Nord et savoir-faire professionnel

Gestion de patrimoine

- **Gestion de Placements TD** classée deuxième plus important gestionnaire d'actifs de caisses de retraite du Canada⁵ et plus important gestionnaire de fonds institutionnels au Canada⁶
- Position de chef de file du marché des **placements directs** d'après les actifs, les opérations de négociation et le revenu¹
- La plateforme **CourtierWeb** de la TD s'est classée au premier rang du sondage annuel sur les services de courtage appartenant à une banque du *Globe & Mail*⁷ et au premier rang pour l'offre de comptes d'exécution d'ordres entièrement intégrés

Assurance

- Produits d'**assurance personnelle** au Canada, notamment assurance habitation, auto, vie, soins médicaux, assurance créances et soins médicaux en voyage
- **Première place** à titre d'assureur offrant des produits destinés directement aux consommateurs⁸ et **chef de file dans le marché de l'affinité**⁸
- A pris le **3^e rang pour la part de marché**⁸ de l'assurance habitation et auto

1. Le classement quant à la part de marché se fonde sur les données les plus à jour provenant du BSIF pour les dépôts et les prêts personnels en date de mai 2021, de l'Association des banquiers canadiens pour le crédit garanti par des biens immobiliers en date de mars 2021, de l'Association des banquiers canadiens pour les dépôts et les prêts d'entreprises en date de décembre 2020 et de Strategic Insight pour les actifs, les opérations de négociation et le revenu de Placements directs en date de mars 2021.

2. Source : Outil Mobile Metrix® de Comscore, services financiers – services bancaires (applis mobiles), audience totale, moyenne sur trois mois se terminant en juin 2021, au Canada.

3. Le sondage J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement automobile au Canada est une étude comparative sectorielle qui établit le profil de la satisfaction des concessionnaires à l'égard des fournisseurs de financement automobile exclusifs (financement des stocks des concessionnaires par les constructeurs automobiles) et non exclusifs (financement des achats automobiles par les consommateurs) pour les produits de détail et de location. Le sondage de 2021 s'est déroulé en février 2021 et comprenait trois facteurs (relation avec les institutions financières, offres de produit et processus de financement) dans trois catégories : prêteurs exclusifs avec crédit de détail, prêteurs non exclusifs avec crédit de détail et location (1 193 concessionnaires). FATD (765 réponses) fait concurrence dans la catégorie des prêteurs non exclusifs avec crédit de détail (financement des achats automobiles par les consommateurs) (7 190 réponses).

4. En date du 31 juillet 2021.

5. Benefits Canada, « The Top 40 Money Managers » (au 31 décembre 2020), mai 2021.

6. Rapport « Managed Money Advisory Service » (au 31 décembre 2020), *Investor Economics*, printemps 2021.

7. *Globe and Mail*, « The 2021 Globe and Mail online brokerage ranking: Who's best for investing ... and answering the phone », janvier 2021.

8. D'après les primes brutes d'assurance souscrites par le secteur des assurances de biens et de dommages. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes 32 de réglementation provinciaux, au 31 décembre 2020.



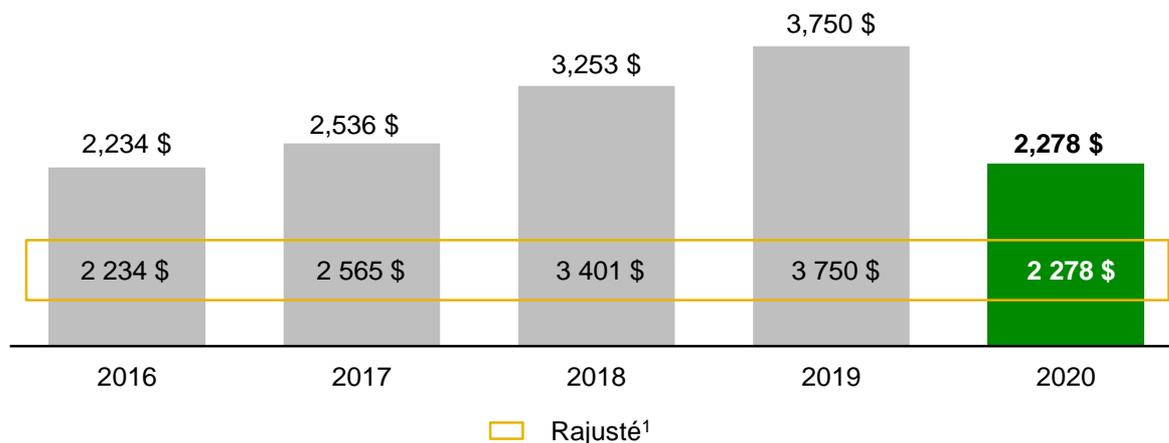
Services de détail aux États-Unis

Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Service et commodité réputés
- Accroissement et approfondissement des relations avec la clientèle
- Différenciation de la marque en tant que banque à dimension « humaine »
- Initiatives de productivité pour améliorer tant l'expérience des clients que celle des collègues
- Appétence au risque modérée
- Culture unique pour tous les employés

Résultat net comme présenté (en M\$ US)



Faits saillants du T3 2021

| | | | | |
|--|------------|------------|--|---------------|
| Total des dépôts² | 464 G\$ CA | 378 G\$ US | Employés⁴ | 25 047 |
| Total des prêts² | 205 G\$ CA | 167 G\$ US | Clients | ~9,7 millions |
| Actifs administrés | 36 G\$ CA | 29 G\$ US | Utilisateurs des services mobiles⁵ | ~4,1 millions |
| Actifs gérés | 51 G\$ CA | 41 G\$ US | Succursales | 1 142 |
| Résultat comme présenté³ | 4,5 G\$ CA | 3,5 G\$ US | GAB⁵ | 2 678 |

1. Voir la définition des résultats rajustés à la note 1 de la diapositive 8.

2. Le total des dépôts est établi à partir de la moyenne des dépôts personnels et commerciaux et des comptes de dépôt assurés de Schwab. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises.

3. Pour les quatre trimestres consécutifs.

4. Effectif moyen en équivalence temps plein.

5. Utilisateurs des services mobiles des Services de détail aux États-Unis ayant ouvert une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD.

Services de détail aux États-Unis



Services bancaires personnels et commerciaux

- Parmi les dix principales banques¹, comptant plus de **9 millions de clients** et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia
- **Outils de services bancaires en ligne et mobiles**; émission instantanée de **carte de débit**; système d'enregistrement mobile en succursale; **solutions de points de vente et de paiements** pour les entreprises
- **Au premier rang des prêteurs aux petites entreprises** dans les marchés où nous exerçons nos activités, du Maine à la Floride, pour une quatrième année consécutive en 2020
- Chef de file en matière de **prêts en vertu du PPP**, se classant parmi les 10 premiers au pays pour la valeur et le volume des prêts
- Fusion des équipes des Services bancaires aux grandes entreprises et Services bancaires spécialisés avec **Services bancaires commerciaux** au T1 2021 afin de renforcer la compétitivité dans les principaux marchés verticaux et de stimuler la croissance du portefeuille

Prêts automobiles

- Crédit indirect de détail par l'entremise de **concessionnaires à l'échelle du pays**
- **Large éventail de solutions offertes** aux concessionnaires, y compris le financement des stocks, les services bancaires commerciaux et la gestion de patrimoine
- Accent sur des partenariats stratégiques auprès de concessionnaires dont les besoins et les priorités concordent avec notre proposition de valeur
- **Financement auto TD** a été reconnue comme offrant la meilleure satisfaction aux concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale²

Satisfaction des concessionnaires la plus élevée parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale

Sondage sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard du financement automobile de J.D. Power 2020²



Cartes de crédit

- Émetteur de **cartes de crédit comarquées et de marque privée** de partenaires régionaux et nationaux, dont Target et Nordstrom, aux clients des États-Unis
- Émetteur de cartes de crédit de marque TD aux clients des Services bancaires de détail et des Services bancaires aux PME
- Opérations à l'échelle de l'Amérique du Nord et savoir-faire professionnel

Gestion de patrimoine

- Répondre aux besoins de gestion de patrimoine des **clients bien nantis, à valeur nette élevée et institutionnels** grâce à un réseau de conseillers du réseau de TD Bank, AMCB
- **Processus exploratoire et de planification axée sur les objectifs mené par des conseillers**; offre de produits bancaires, de gestion de placements, fiduciaires, de planification successorale, d'assurance et de rente
- Acquisition d'Epoch Investment Partners en 2013, qui élargit l'éventail des produits offerts aux États-Unis et au Canada

Charles Schwab

- Le 6 octobre 2020, la TD est devenue le plus important actionnaire de The Charles Schwab Corporation (Schwab) lorsque la transaction annoncée le 25 novembre 2019 entre TD Ameritrade et Schwab s'est conclue
- Schwab est un fournisseur de services financiers de premier plan avec plus de 7 billions de dollars d'actifs qui, par l'entremise de ses filiales d'exploitation, offre une gamme complète de services bancaires et de services de gestion de patrimoine, de courtage de valeurs mobilières, de gestion de placements, de garde et de consultation financière

1. Selon le total des dépôts. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques et institutions d'épargne aux États-Unis.

2. Financement auto TD a obtenu la note la plus élevée pour le segment des prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale (300 000 opérations ou plus) du Sondage sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard du financement automobile de J.D. Power 2020 relativement à la satisfaction des concessionnaires par rapport à leur prêteur automobile. Pour en savoir plus, visitez le jdpower.com/awards.

Services bancaires de gros



Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

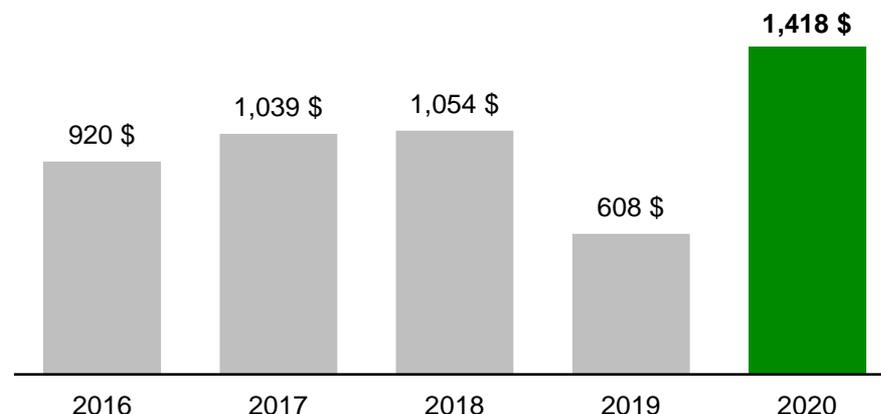
- Poursuivre nos efforts pour devenir un courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale.
 - Au Canada, être le courtier en valeurs mobilières le mieux coté.
 - Aux États-Unis, offrir une valeur ajoutée et des conseils de confiance dans des secteurs pour lesquels nous avons une expertise concurrentielle.
 - En Europe et en Asie-Pacifique, tirer parti de nos capacités mondiales pour mettre sur pied des entreprises connectées et durables.
 - Continuer de croître aux côtés de nos partenaires TD et de les appuyer.
- Investir dans une infrastructure efficace et agile, l'innovation et les capacités de données afin de soutenir la croissance et de s'adapter à un secteur et à une réglementation en évolution.
- Être un milieu de travail formidable et inclusif en attirant, en formant et en retenant les gens les plus talentueux.



Prix

- Nommée meilleure banque d'investissement canadienne au Euromoney Awards 2021
- Premier rang du classement sur la qualité des services d'opérations de change au Canada, selon l'indice de qualité Greenwich 2021
- Colauréate du prix GlobalCapital 2021 pour la meilleure équipe pour les émetteurs souverains et supranationaux et leurs agences et la meilleure maison de courtage pour les solutions post-LIBOR des émetteurs souverains et supranationaux et de leurs agences

Résultat net (en M\$ CA)



Faits saillants du T3 2021

| | |
|--|------------|
| Portefeuille de prêts bruts moyens ¹ | 60 G\$ CA |
| Revenu lié aux activités de négociation ² | 2,5 G\$ CA |
| Résultat ² | 1,6 G\$ CA |
| Employés ³ | 4 839 |

1. Comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.

2. Pour les quatre trimestres consécutifs.

3. Effectif moyen en équivalence temps plein.



Services bancaires de gros

Bonne position pour la croissance

- Mandats de syndicataire témoignant de l'objectif de Valeurs Mobilières TD de devenir un courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale :
 - Sélectionné pour être l'un des deux conseillers en structuration du **gouvernement du Canada** dans le cadre de la première émission d'obligations vertes. Le groupe Valeurs Mobilières TD a été choisi pour fournir des conseils sur la conception du cadre de travail des obligations vertes du Canada, participer à l'élaboration d'un programme continu et assurer l'émission inaugurale au cours de la prochaine année
 - Chef de file teneur de livres et seul courtier canadien du commerce transfrontalier à rendement élevé de **2 milliards de dollars d'Air Canada**, qui est l'opération à rendement élevé la plus importante en dollars canadiens jamais réalisé
- Aux États-Unis, nous avons conclu une entente pour l'acquisition de **Headlands Tech Global Markets** afin d'accélérer la stratégie d'innovation et de technologie de la TD et d'accroître nos capacités en matière de négociation électronique de titres à revenu fixe

Solide modèle opérationnel

- Favoriser l'innovation et bâtir des capacités analytiques et de données afin d'améliorer l'efficacité des processus de bout en bout et de rehausser la valeur pour le client
- Continuer de réduire notre structure de coûts pour tenir compte de la baisse des marges et des volumes dans certains secteurs de nos activités et libérer de la capacité pour d'autres investissements
- Maintenir l'accent sur la gestion des risques, du capital, du bilan et de la liquidité

Investissement dans nos employés

- Continuer d'être un milieu de travail extraordinaire axé sur l'inclusion et la diversité

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

5^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2021

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

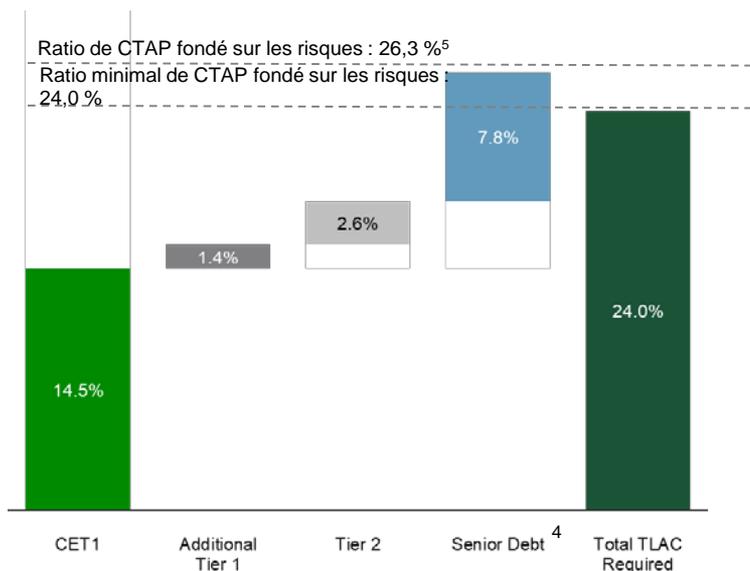
1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 30.
3. Voir la diapositive 39.

Exigences de la norme CTAP à la TD

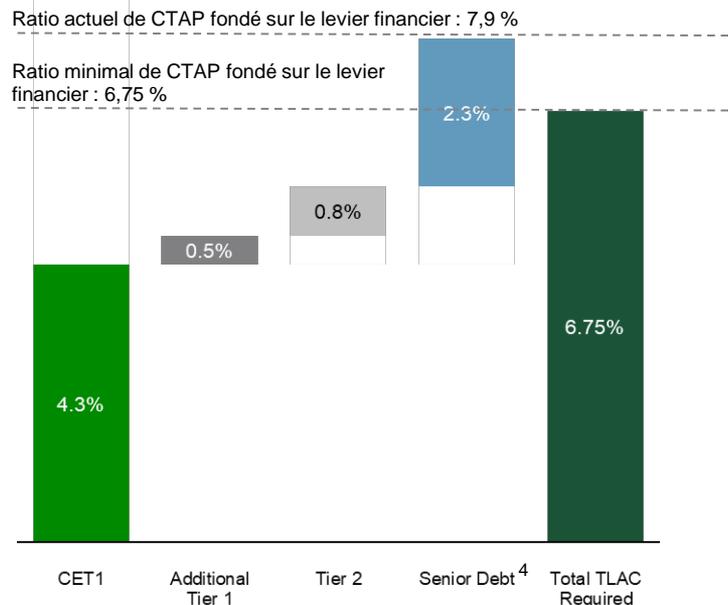


- Les BISN canadiennes devront respecter les exigences de leur norme CTAP réglementaire d'ici au **1^{er} novembre 2021**.
- Le BSIF a stipulé que les BISN seraient assujetties à deux ratios réglementaires :
 - Ratio minimal de CTAP fondé sur les risques : **24,00 %** (21,50 % + réserve pour stabilité intérieure de 2,50 %¹)
 - Ratio de levier CTAP⁶ : **6,75 %**
- Au troisième trimestre de 2021, les ratios de CTAP fondés sur les risques et le levier financier de la TD dépassent le minimum réglementaire.
- La TD s'attend à continuer de se conformer aux ratios réglementaires sans avoir à modifier ses pratiques habituelles en matière de financement.

Ratio de CTAP fondé sur les risques^{2,3}



Ratio de CTAP fondé sur le levier financier^{2,3}



- Le 17 juin 2021, le BSIF a annoncé une augmentation de 1,50 % de la réserve pour stabilité intérieure, l'établissant à 2,50 %.
- Reflète les créances impayées et converties au taux de change en date du 31 juillet 2021.
- Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre au total indiqué.
- Comprend des titres de créance à long terme de premier rang non garantis impayés émis après le 23 septembre 2018 dont la durée restante jusqu'à l'échéance est supérieure à un an (aucun rajustement pour tenir compte de la valeur comptable). Les titres de créance à long terme de premier rang non garantis dont l'échéance initiale est moins de 400 jours ne sont pas admissibles pour recapitalisation interne et ne sont pas considérés comme des CTAP.
- CTAP notionnelle de 28,8 % si les titres de créance de premier rang non garantis impayés émis avant le 23 septembre 2018 dont la durée restante jusqu'à l'échéance est supérieure à un an (aucun rajustement pour tenir compte de la valeur comptable) étaient inclus.
- Le 12 août 2021, le BSIF a confirmé que l'exclusion de titres émis par des États du calcul de l'évaluation de l'exposition au ratio de levier prendra fin après le 31 décembre 2021. Toutefois, les réserves des banques centrales continueront d'être exclues du calcul de l'évaluation de l'exposition au ratio de levier.

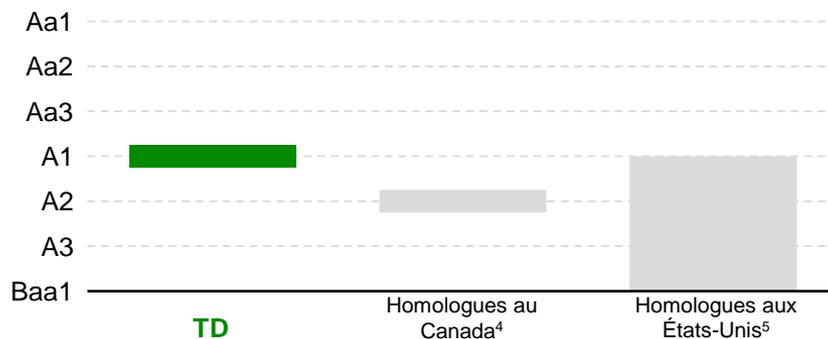
Notes parmi les plus élevées du secteur

Notes d'émetteur¹

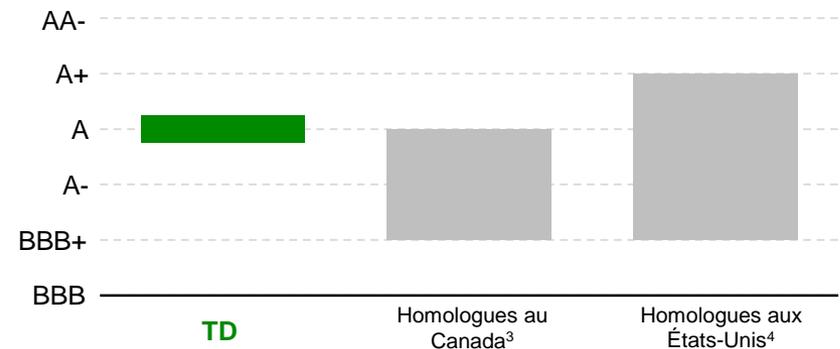
| Agences de notation | Notes attribuées aux créances de premier rang ² | Perspectives |
|---------------------|--|--------------|
| Moody's | A1 | Stable |
| S&P | A | Stable |
| DBRS | AA | Stable |

Notes par rapport à celles des homologues¹

Notes attribuées par Moody's aux créances de premier rang² de sociétés de portefeuille⁵



Notes attribuées par S&P aux créances de premier rang² de sociétés de portefeuille⁵



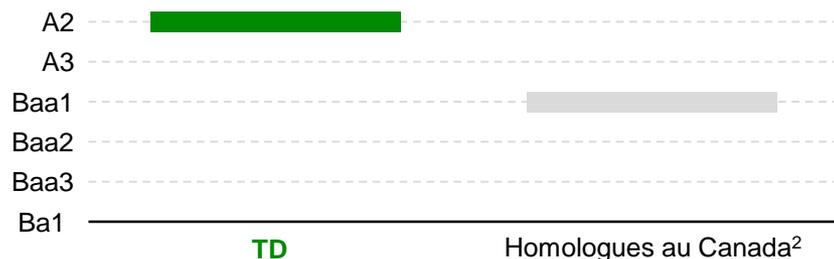
1. En date du 31 juillet 2021. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.
 2. Sous réserve de la conversion en vertu du régime de recapitalisation interne des banques.
 3. Les homologues au Canada sont RBC, BNS, BMO et CIBC.
 4. Les homologues aux États-Unis sont BAC, BBT, C, JPM, PNC, USB et WFC.
 5. Les notes tiennent compte des notes attribuées aux créances de premier rang de sociétés de portefeuille.

Notations des fonds propres sous forme d'actions non ordinaires parmi les plus élevées

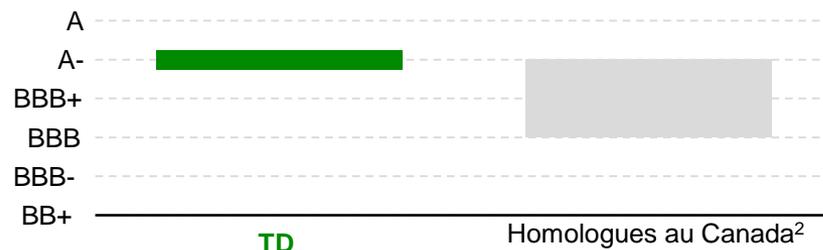


Notes des titres de créance de second rang de FPUNV de catégorie 2

Moody's

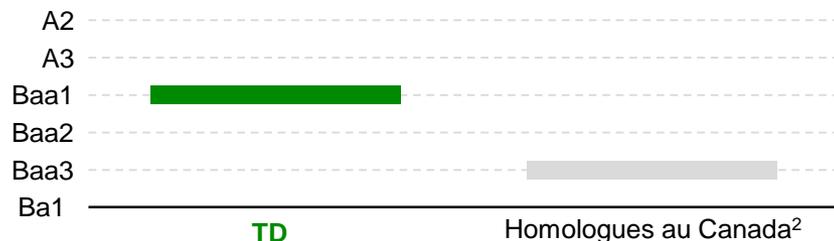


S&P

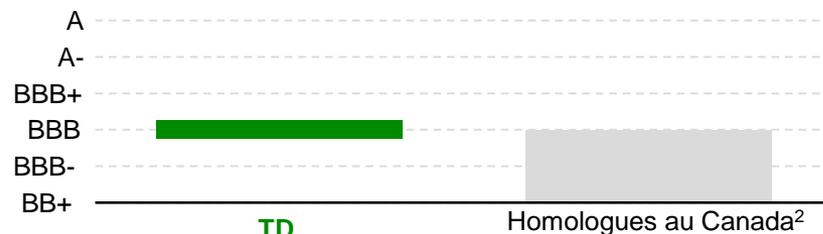


Notes des actions privilégiées de FPUNV de catégorie 1 supplémentaires

Moody's



S&P



Les notations sont parmi les plus élevées du secteur¹ pour les fonds propres de catégorie 1 supplémentaires ou de catégorie 2

1. Notes des titres de créance de second rang et des actions privilégiées au 31 juillet 2021. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.
 2. Dans le contexte des notes attribuées aux titres de créance de second rang et aux actions privilégiées, les homologues au Canada sont RBC, BNS, BMO et CIBC.

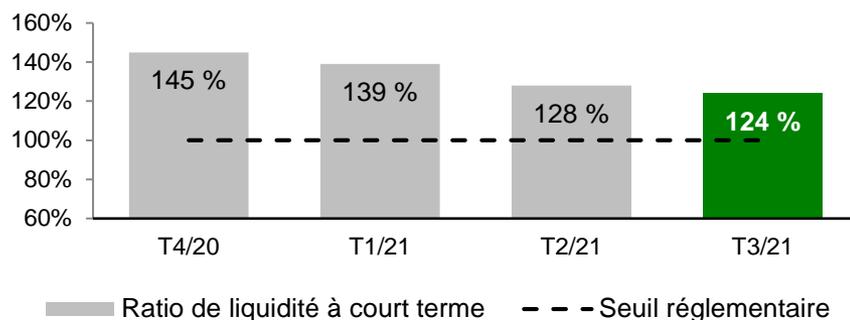
Gestion rigoureuse des liquidités



Cadre de gestion du risque de liquidité

- Cibler un horizon de survie de 90 jours dans des conditions de stress combiné propres à la Banque et à l'échelle du marché, et un coussin minimal par rapport aux exigences réglementaires énoncées dans la ligne directrice Normes de liquidité du BSIF.
- Gérer le risque structurel de liquidité grâce à l'appariement du financement à l'échéance de l'actif ou à la capacité d'absorption du marché.
- Maintenir un plan de fonds d'urgence exhaustif afin de rehausser notre capacité à réagir en cas d'éventuels événements de stress des liquidités.

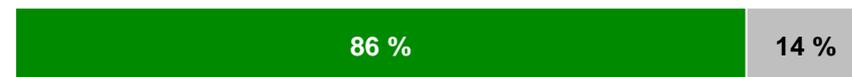
Ratio de liquidité à court terme



Cadre de gestion du risque de liquidité

- La TD détient une variété d'actifs liquides en fonction des besoins de liquidités de l'organisation.
- La moyenne des HQLA admissibles de la Banque aux fins de comptabilisation du ratio de liquidité à court terme pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2021 s'établissait à 330 milliards de dollars (30 avril 2021 – 353 milliards de dollars), 86 % étant des actifs de niveau 1 (30 avril 2021 – 87 %).

Moyenne des HQLA au T3 2021 (G\$ CA)



- Niveau 1 Trésorerie et réserves à la banque centrale
- Niveau 1 Titres émis/garantis par des États
- Niveau 1 BMD, org. publics et provinces
- Niveau 2A Titres émis/garantis par des États
- Niveau 2A Org. publics, obl. de soc., municip.
- Niveau 2B Actions, titres d'État, RMBS

Gestion de la liquidité prudente et conforme à l'appétence au risque

Aperçu des dépôts



Chef de file en matière de dépôts

Grand bassin de dépôts de particuliers et d'entreprises¹ comptant pour 75 % du financement total de la Banque

- TD Canada Trust (TDCT) se classe au premier rang pour ce qui est du total des dépôts de particuliers² – le service à la clientèle légendaire et la puissance de la stratégie Une seule TD
- Les Services bancaires de détail aux États-Unis se classent parmi les dix principales banques³ aux États-Unis, comptant plus de 9,5 millions de clients et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia

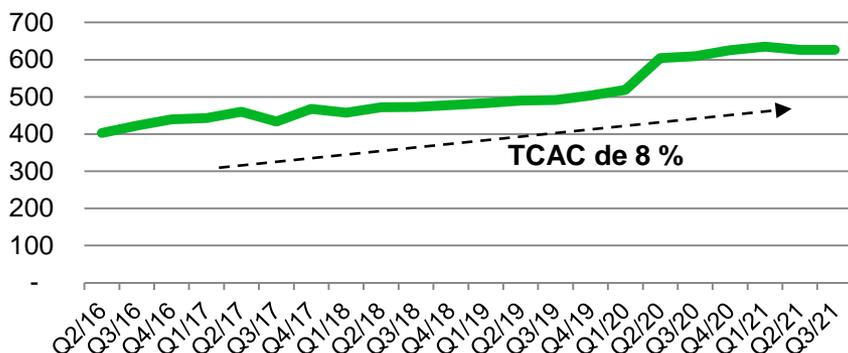
Augmentation modeste du volume des dépôts au cours du T3 2021

- La croissance des dépôts personnels a ralenti, représentant la réouverture graduelle de l'économie et la hausse des dépenses de consommation
- La croissance des dépôts d'entreprises a également ralenti

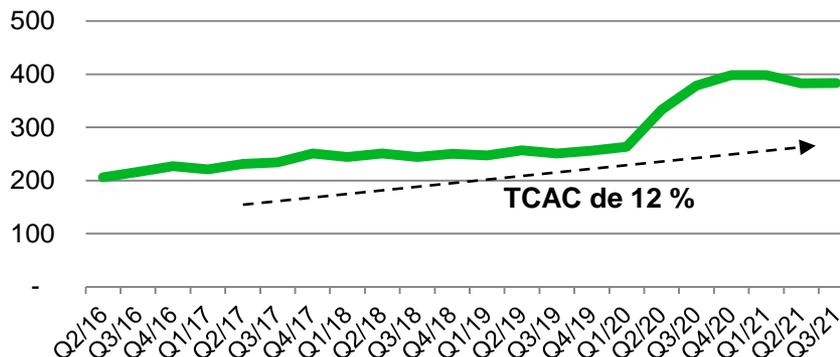
Dépôts des Services bancaires de détail : toujours la source principale du financement à long terme des actifs détenus à des fins autres que de transaction de la Banque

- Les dépôts permettent à la Banque de gérer ses activités de financement au moyen de divers canaux et devises et divers types de financement des marchés du financement de gros

Dépôts de particuliers (en G\$)



Dépôts d'entreprises et de gouvernements (en G\$)



1. Les dépôts d'entreprises excluent le financement de gros.
2. Le classement quant à la part de marché se fonde sur des rapports produits à l'interne.
3. Selon le total des dépôts. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques aux États-Unis au T4 2020.

Bilan riche en dépôts et à faible risque¹

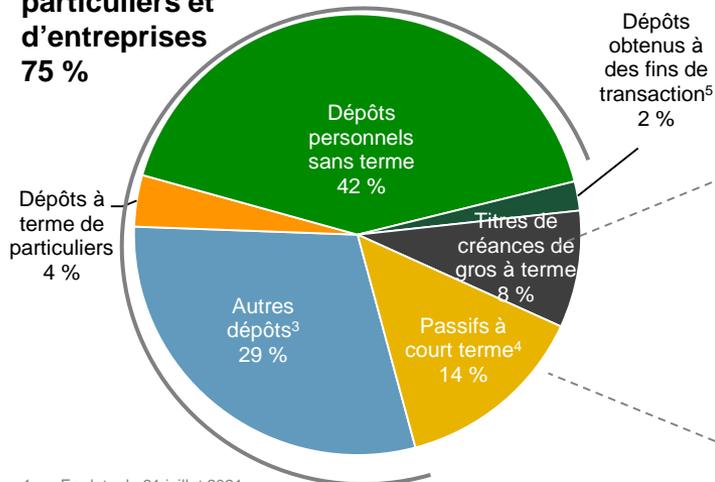


Grand bassin de dépôts stables de particuliers et d'entreprises

- Principales sources de financement de la TD : les dépôts de particuliers et d'entreprises
 - Le modèle d'affaires axé sur le service à la clientèle génère une base stable de dépôts durables et fondés sur la marque
- Le profil de financement de gros tient compte de la composition équilibrée de financement garanti et non garanti
- Profil des échéances bien équilibré

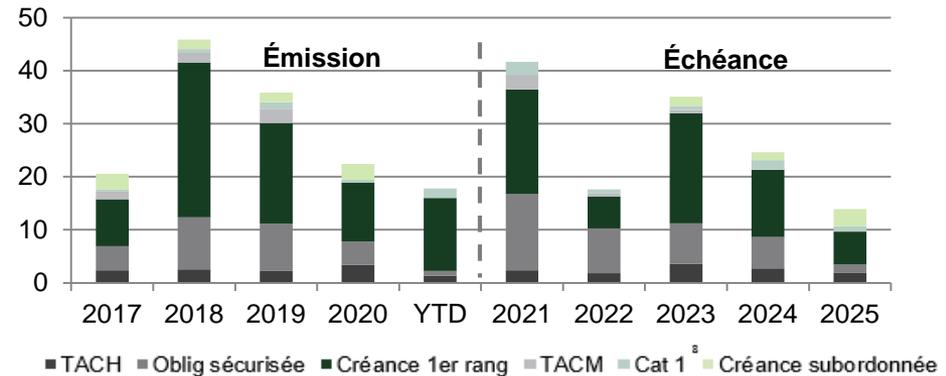
Composition du financement²

Dépôts de particuliers et d'entreprises 75 %

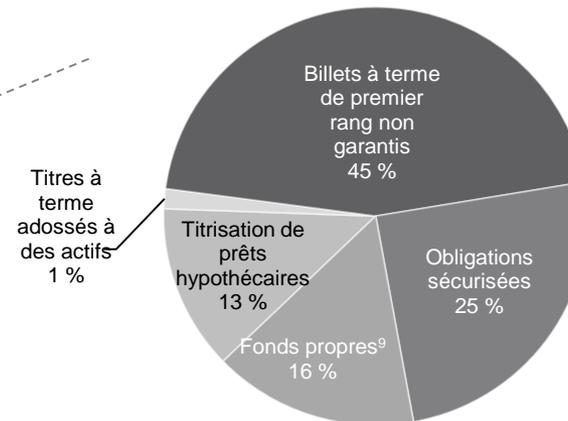


Profil des échéances^{6,7} (en G\$ CA)

(en fonction de la première date de rachat à la valeur nominale)



Titres de créances de gros à terme



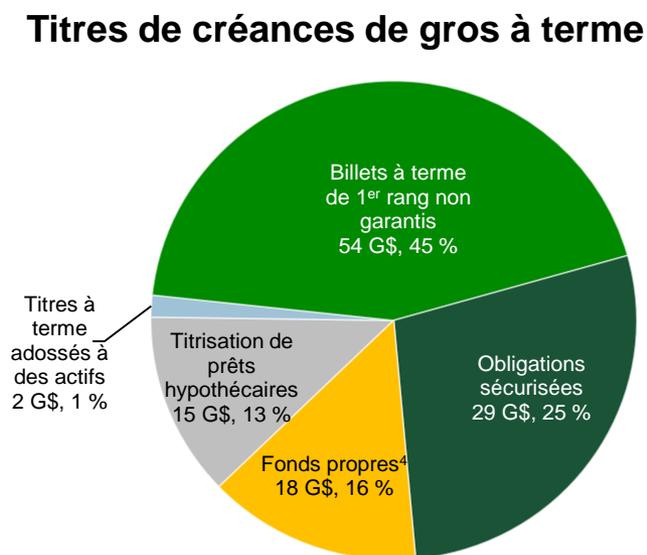
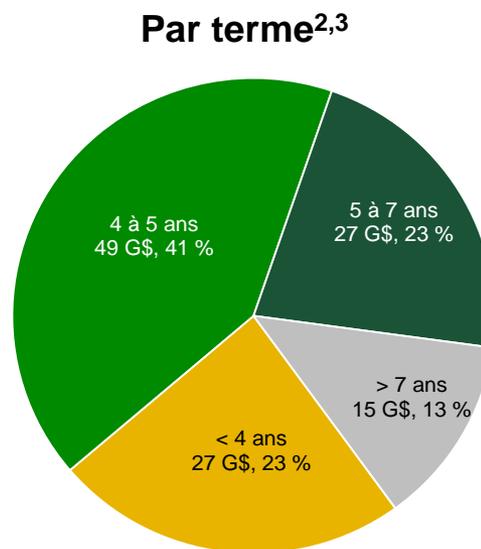
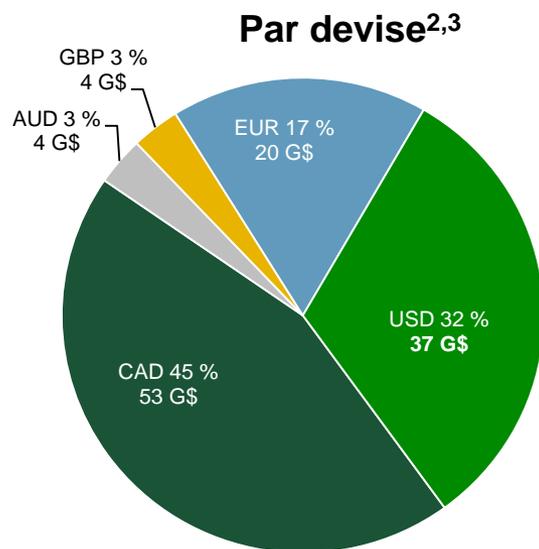
- En date du 31 juillet 2021.
- Ne tient pas compte des passifs qui ne créent pas de financement comme les acceptations bancaires, les dérivés sur opérations de négociation, les autres passifs, les activités de regroupement des prêts hypothécaires des Services bancaires de gros, les participations ne donnant pas le contrôle et certains capitaux propres, dont les actions ordinaires et d'autres instruments de capitaux propres.
- Les dépôts de banques, d'entreprises et de gouvernements, moins les obligations sécurisées et les billets à moyen terme de premier rang.
- Obligations liées à des titres vendus à découvert et à des titres vendus dans le cadre de mises en pension de titres.
- Comprend principalement les billets de dépôt au porteur, les certificats de dépôt et le papier commercial.
- Pour les titres de créance de gros à terme à échéance in fine. Les titres de créance subordonnés comprennent certains billets de placements privés.
- En fonction de la première date de rachat à la valeur nominale. Le moment d'un rachat dépend des points de vue de la direction à ce moment ainsi que des autorisations en matière de réglementation et de gouvernance d'entreprise.
- Comprend les billets de capital à recours limité et les actions privilégiées et les instruments novateurs de catégorie 1.
- Comprend les billets de capital à recours limité, les actions privilégiées, les instruments novateurs de catégorie 1 et les titres de créances subordonnés. Ces effets ne sont pas considérés en tant que financement de gros étant donné qu'ils peuvent être engagés essentiellement à des fins de gestion des fonds propres.

Répartition des titres de créance de gros à terme¹



Stratégie de financement

- Financement à terme de gros au moyen de diverses sources dans les marchés nationaux et internationaux
- Le programme d'obligations sécurisées d'une valeur de 80 G\$ CA constitue un volet important de la stratégie de financement mondiale
- Émission programmatique sur le marché américain dans le cadre du programme établi de titres adossés à des créances, soutenu par des créances sur cartes de crédit canadiennes
- Élargissement de la clientèle d'investisseurs par la diversification des devises, de la durée et de la structure
- Opérations récentes :
 - Opération de 3,00 G\$ US visant des billets de 2 ans à taux fixe et à taux variable, et des titres de créances de premier rang de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 1,75 G\$ CA visant des billets de capital à recours limité de catégorie 1 de 60 ans sans rachat possible avant 5 ans des FPUNV



1. En date du 31 juillet 2021.

2. Exclut certains billets de placements privés et billets structurés.

3. En dollars canadiens.

4. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité, les actions privilégiées, les instruments novateurs de catégorie 1 et les titres de créances subordonnés. Les titres de créance subordonnés comprennent certains billets de placements privés. Ces effets ne sont pas considérés en tant que financement de gros étant donné qu'ils peuvent être engagés essentiellement à des fins de gestion des fonds propres.

Programmes inscrits canadiens d'obligations sécurisées



Faits saillants

| | | | |
|---|---|---|--|
| Panier de sûretés | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Immeuble résidentiel de quatre unités d'habitation ou moins situé au Canada ▪ Actifs ordinaires de premier rang non assurés dont le rapport prêt-valeur initial est de 80 % ou moins | | |
| Risques liés au marché du logement | <ul style="list-style-type: none"> ▪ L'évaluation la plus récente du bien immobilier doit être redressée au moins une fois par trimestre pour tenir compte des rajustements de prix ultérieurs à l'aide de la méthode d'indexation | | |
| Tests et améliorations du crédit | <table border="0"> <tr> <td> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement </td> <td> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF¹ </td> </tr> </table> | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF¹ |
| <ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF¹ | | |
| Exigences relatives aux notes et éléments déclencheurs | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Au moins deux agences de notation doivent en tout temps avoir des cotes courantes attribuées aux obligations en circulation ▪ Tous les éléments déclencheurs doivent être établis en fonction des éléments suivants : <ul style="list-style-type: none"> – Remplacement d'autres contreparties – Création du fonds de réserve – Notations de pré-échéance – Période de regroupement d'espèces permise | | |
| Risques liés aux taux d'intérêt et au change | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Gestion des risques liés aux taux d'intérêt et au change : <ul style="list-style-type: none"> – Swap de taux d'intérêt – Swap d'obligations sécurisées | | |
| Exigences de divulgation continue | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Rapports mensuels aux investisseurs publiés sur le site Web du programme ▪ Divulgation claire des faits importants dans le document d'appel public à l'épargne | | |
| Audit et conformité | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Exécution annuelle de procédures d'audit précises par un surveillant du panier de sûretés agréé ▪ Émission d'un certificat de conformité annuelle à la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL) | | |

1. Le 27 mars 2020, le BSIF a annoncé que la limite du ratio des obligations sécurisées est temporairement portée à 10 % pour permettre l'accès aux facilités de la Banque du Canada, tandis que le montant maximal d'actifs mis en commun relatifs aux instruments de marché reste limité à 5,5 % de l'actif au bilan d'un émetteur. Depuis le 21 octobre 2020, la Banque du Canada n'accepte plus les obligations sécurisées en nom propre pour les opérations de prise en pension. Le BSIF a annoncé la fin de l'augmentation temporaire de la limite régissant les obligations sécurisées à compter du 6 avril 2021.

Programme législatif d'obligations sécurisées de la TD

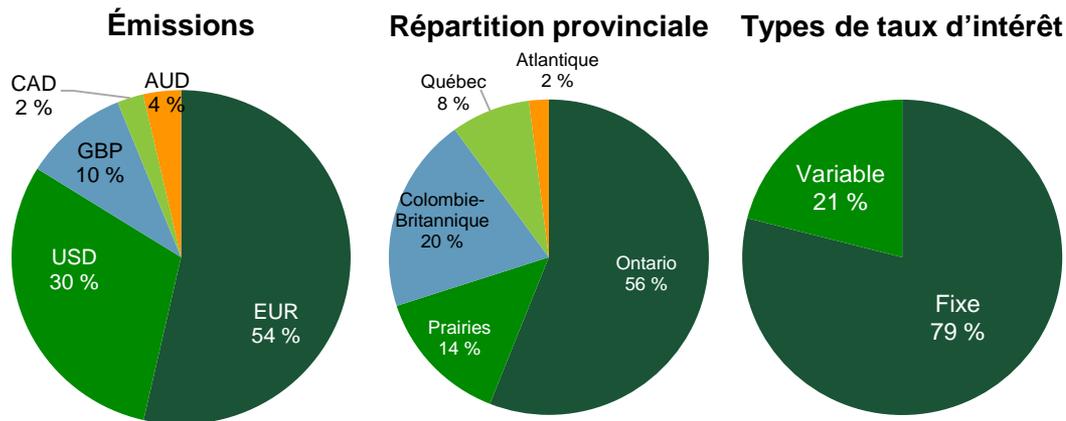


Faits saillants

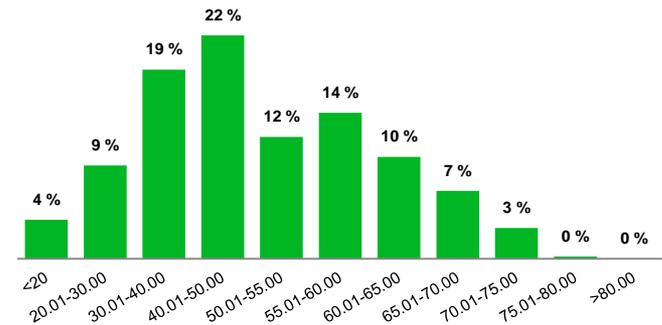
- La valeur du programme législatif d'obligations sécurisées de la TD est de 80 G\$ CA.
- L'émission d'obligations sécurisées pour les émetteurs canadiens est régie par les lignes directrices de la SCHL.
- Seuls les actifs immobiliers résidentiels canadiens non assurés sont admissibles; le panier ne contient aucun actif étranger.
- Le panier de sûretés est composé uniquement de prêts hypothécaires avec amortissement.
- Solides notes de crédit : Aaa/AAA¹
- La valeur en capital globale des obligations sécurisées en circulation de la TD s'élève à environ 29,6 G\$ CA et le total des actifs grevés au titre d'obligations sécurisées s'élève à environ 64,6 G\$ CA. Le total des actifs au bilan de la TD s'élève à environ 1 703,1 G\$ CA, et le ratio des obligations sécurisées à 1,83 % (limite de 5,5 %).
- La TD souscrit aux exigences Covered Bond Label² et ses rapports sont produits selon le modèle harmonisé pour la transparence (HTT).

Panier de sûretés au 31 juillet 2021

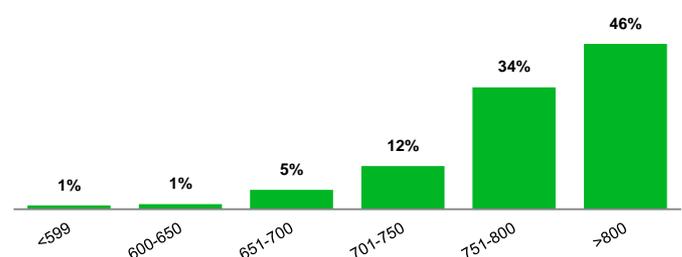
- Prêts hypothécaires résidentiels ordinaires canadiens de premier rang et de première qualité initiés par la TD.
- Tous les prêts ont un RPV initial d'au plus 80 %. Le RPV moyen pondéré actuel est de 47,08 %³.
- La moyenne pondérée des notes de crédit supérieures à 0 est de 782.



RPV actuel



Cote de crédit



1. Notes de Moody's et de DBRS, respectivement, en date du 31 juillet 2021. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.
 2. La Covered Bond Label Foundation et ses sociétés affiliées ne sont pas associées aux obligations sécurisées de la TD; elles ne les approuvent pas et elles ne formulent aucune recommandation à leur égard.
 3. Le rapport prêt-valeur actuel est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale et pondéré en fonction du solde.

Mise en œuvre du régime de recapitalisation interne



Aperçu de la réglementation

- Le 18 avril 2018, le gouvernement du Canada a publié son Règlement définitif en vertu de la *Loi sur la Société d'assurance-dépôts du Canada* et de la *Loi sur les banques*, expliquant en détail le régime de recapitalisation interne des banques ainsi que sa ligne directrice définitive relative à la capacité totale d'absorption des pertes (norme CTAP).
- Le Règlement sur l'émission en vertu de la *Loi sur les banques* et le Règlement sur la conversion en vertu de la *Loi sur la Société d'assurance-dépôts du Canada* sont entrés en vigueur le **23 septembre 2018**.
- Toutes les banques d'importance systémique nationale (BISN) canadiennes devront se conformer à la ligne directrice CTAP d'ici au **1^{er} novembre 2021**.
- La loi s'appuie sur la trousse d'outils de règlement existante de la SADC pour lui permettre de prendre le contrôle temporaire d'une BISN défailante et accorde à la SADC le pouvoir légal de convertir certaines de ses créances admissibles en actions ordinaires de la banque au moment de la non-viabilité.
- Conformément à la ligne directrice CTAP, la Banque est assujettie à :
 - 1) un ratio minimal de CTAP fondé sur les risques de 24,00 % (21,50 % plus une réserve pour stabilité intérieure de 2,50 %) pour les actifs pondérés en fonction des risques¹
 - 2) un ratio de levier TLAC d'au moins 6,75 %

1. Le 17 juin 2021, le BSIF a annoncé une augmentation de 1,50 % de la réserve pour stabilité intérieure, l'établissant à 2,50 % à partir du 31 octobre 2021.

Aperçu du régime de recapitalisation interne



Portée du régime de recapitalisation interne

- **Passifs visés.** Créances à long terme de premier rang non garanties (durée initiale jusqu'à l'échéance d'au moins 400 jours) négociables et transférables (CUSIP, ISIN ou autre identification similaire) et émises le 23 septembre 2018 ou après¹. Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, les BSN canadiennes ne peuvent pas choisir d'émettre des créances de premier rang non garanties qui ne sont pas visées par le régime de recapitalisation interne.
- **Passifs exclus.** Les dépôts des clients, y compris les comptes-chèques, les comptes d'épargne et les dépôts à terme comme les certificats de placement garanti (CPG), les passifs garantis (p. ex. les obligations sécurisées), les titres adossés à des créances mobilières et la plupart des billets structurés².
- Tous les éléments de passif visés, y compris ceux assujettis à une réglementation étrangère, sont sujets à conversion et doivent indiquer dans leurs conditions contractuelles que le titulaire du passif est lié par l'application de la *Loi sur la SADC*.

Modalités de la conversion aux fins de recapitalisation interne

- **Modalités de conversion flexible.** La SADC peut, à sa discrétion, décider de la quantité de créances admissibles devant être converties ainsi que du multiplicateur de conversion approprié³ de sorte à respecter la hiérarchie des créanciers et à opter pour un multiplicateur plus favorable que celui offert aux investisseurs de fonds propres d'urgence en cas de non-viabilité (FPUNV).
- **Aucun élément déclencheur contractuel.** La conversion aux fins de la recapitalisation interne est assujettie à la détermination réglementaire de la non-viabilité, et non pas à un élément déclencheur établi.
- **Conversion de la totalité des FPUNV.** Il doit y avoir conversion de la totalité des instruments constituant des FPUNV avant que des créances de recapitalisation interne ne soient converties. Grâce à d'autres outils de règlement, les détenteurs d'anciens instruments de capital autres que des FPUNV pourraient également subir des pertes, ce qui ferait en sorte que les détenteurs de billets de recapitalisation interne bénéficieraient d'un traitement plus favorable que les détenteurs d'instruments de rang inférieur.
- **Principe « No Creditor Worse Off ».** La SADC indemniserait les investisseurs s'ils se retrouvent dans une situation pire dans le cadre d'une recapitalisation interne que si la banque avait été liquidée. Les détenteurs de créances de recapitalisation interne seront de rang égal aux détenteurs de titres de premier rang non garantis, notamment de dépôts, aux fins du calcul de la liquidation.
- **Conversion en actions.** Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, la recapitalisation interne est réalisée par la conversion en actions seulement, sans possibilité de dépréciation.

1. Les actions privilégiées et les titres de créance subordonnés autres que des FPUNV émis après le 23 septembre 2018 seraient également visés.

2. Selon la définition donnée dans le règlement sur la recapitalisation interne.

3. Au moment de déterminer le multiplicateur, la SADC doit tenir compte de l'exigence, prévue dans la *Loi sur les banques* (Canada), selon laquelle les banques doivent maintenir un capital suffisant et les instruments de recapitalisation interne de rang égal admissibles doivent être convertis dans la même proportion et recevoir le même nombre d'actions ordinaires par dollar afférent à la créance qui est convertie.

Annexe

Perspectives économiques



Mise à jour des Services économiques TD



À l'échelle mondiale : La COVID-19 trace la voie de la reprise

- Les perspectives pour 2021 dépendent toujours largement de l'évolution du virus. L'offre abondante de vaccins et les mesures de relance budgétaire ont isolé la plupart des économies avancées des pires répercussions de la pandémie cette année, leur permettant de poursuivre leur réouverture économique. D'autre part, les marchés émergents et en développement ayant un accès limité aux vaccins peinent à contrôler le virus et à relancer leur économie. À l'échelle mondiale, les problèmes de maîtrise de la pandémie continuent de représenter les risques les plus importants pour la reprise économique.
- Le risque d'inflation a augmenté, puisque la hausse des prix dans les principales économies a atteint des niveaux que nous n'avions pas vu depuis des années. Il s'agit d'un résultat de la demande croissante dans les économies avancées en réouverture, combinée à des points de passage causés par la pandémie dans les chaînes d'approvisionnement. L'inflation devrait afficher un recul une fois la pandémie maîtrisée à l'échelle mondiale et que la demande de biens de consommation diminue.

États-Unis : Sommet de la croissance et projet de loi sur les infrastructures : Quelles sont les prochaines étapes?

- L'économie américaine a enregistré un impressionnant taux de croissance annualisé de 6,5 % au deuxième trimestre de cette année. L'économie devrait continuer d'afficher une croissance supérieure à la moyenne au cours des trimestres à venir, mais inférieure au taux de croissance effréné du premier semestre de 2021. Ce ralentissement est dû à l'atténuation des répercussions des mesures de relance budgétaire substantielles lors du premier semestre de l'année et à la fin de la hausse initiale des dépenses après la réouverture de l'économie.
- Les infections à la COVID-19 attribuables au variant Delta peuvent entraîner un risque de baisse de la croissance à court terme, mais les perspectives présentent des risques à la hausse. De plus, le taux de vaccination est à la hausse, ce qui devrait atténuer les futures vagues. Les États-Unis ont fait de solides progrès sur le front de l'emploi. L'embauche s'est accélérée au cours des derniers mois, et le taux de chômage est passé de 6,1 % en avril à 5,4 % en juillet. Le gouvernement fédéral devrait offrir un soutien budgétaire supplémentaire pour les dépenses en infrastructures et l'augmentation des dépenses relatives aux priorités sociales de l'administration.

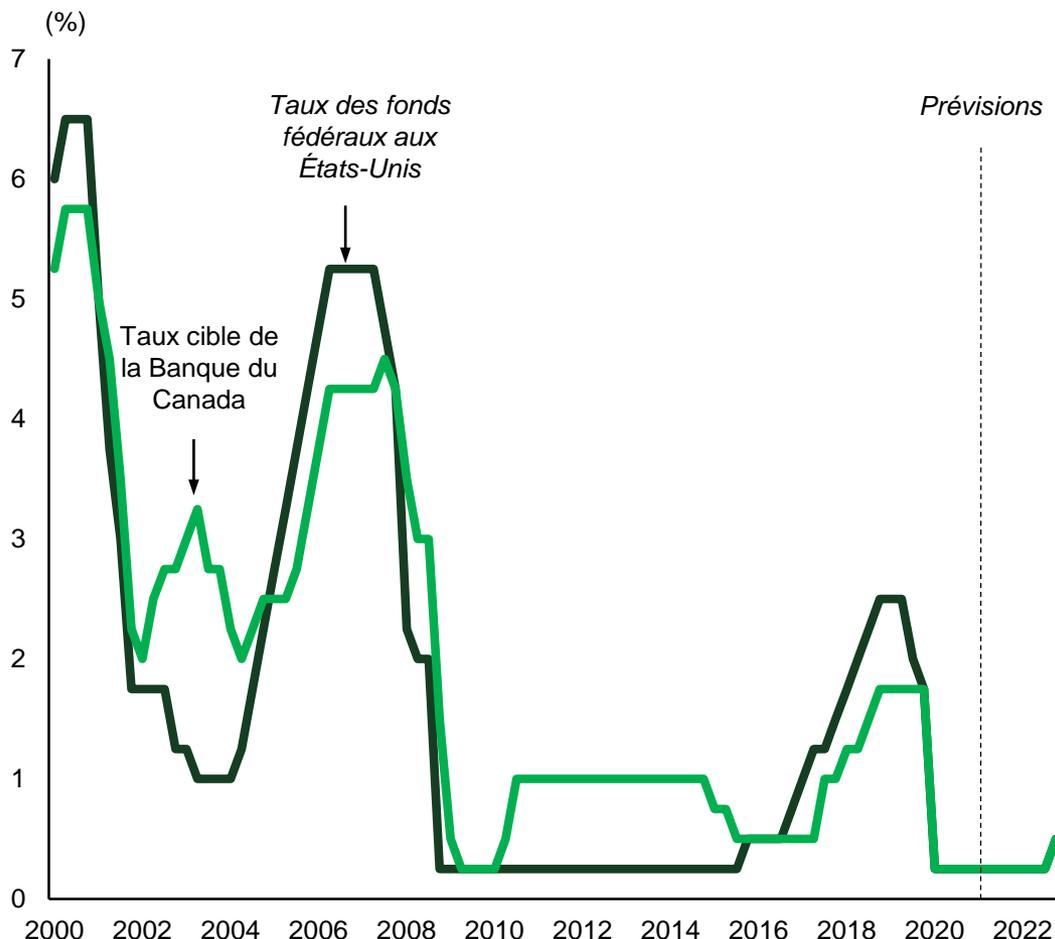
Canada : Reprise associée à l'inflation

- Le marché du travail canadien continue de se rétablir, le taux d'emploi en juillet étant seulement inférieur de 1,5 % au taux d'avant la pandémie. Malheureusement, la quatrième vague de la pandémie, alimentée par le variant Delta, présente un risque de baisse pour la reprise.
- L'inflation au Canada s'accélère, devenant de plus en plus généralisée dans toutes les catégories. L'offre (perturbations de production) et la demande (réouverture des secteurs de services) contribuent à la hausse des prix. Les attentes d'inflation sont pour l'instant bien ancrées, mais tout changement pourrait maintenir l'inflation à un niveau élevé à long terme.

Perspectives relatives aux taux d'intérêt



Taux d'intérêt au Canada et aux É.-U.



- Le taux des fonds fédéraux repose toujours sur la fourchette de 0 % à 0,25 %. La Réserve fédérale américaine a reconnu que l'économie faisait des progrès grâce à la vaccination, aux importantes mesures de soutien et à une hausse du taux d'emploi. Un ajustement de l'assouplissement quantitatif du gouvernement fédéral devrait avoir lieu sous peu. Même avec l'augmentation du nombre d'infections par les nouveaux variants, il est probable que les achats d'actifs diminuent, étant donné les progrès économiques et l'accélération de l'inflation.
- Le taux du financement à un jour de la Banque du Canada s'établit à 0,25 %. La reprise économique est plus importante que prévue, donnant à la Banque la confiance de diminuer le volume des mesures de relance monétaire. La Banque du Canada a annoncé une autre réduction des achats d'actifs en juillet (passant de 3 milliards de dollars par semaine à 2 milliards de dollars par semaine). La Banque s'attend aussi à une augmentation de l'inflation dans les mois à venir, en raison de facteurs temporaires, et a confirmé qu'elle surveillerait les pressions sur les prix.

La Réserve fédérale et la Banque du Canada devraient maintenir des taux directeurs proches de zéro jusqu'à la fin de 2022.

Annexe

Qualité du crédit



Formations de prêts douteux bruts

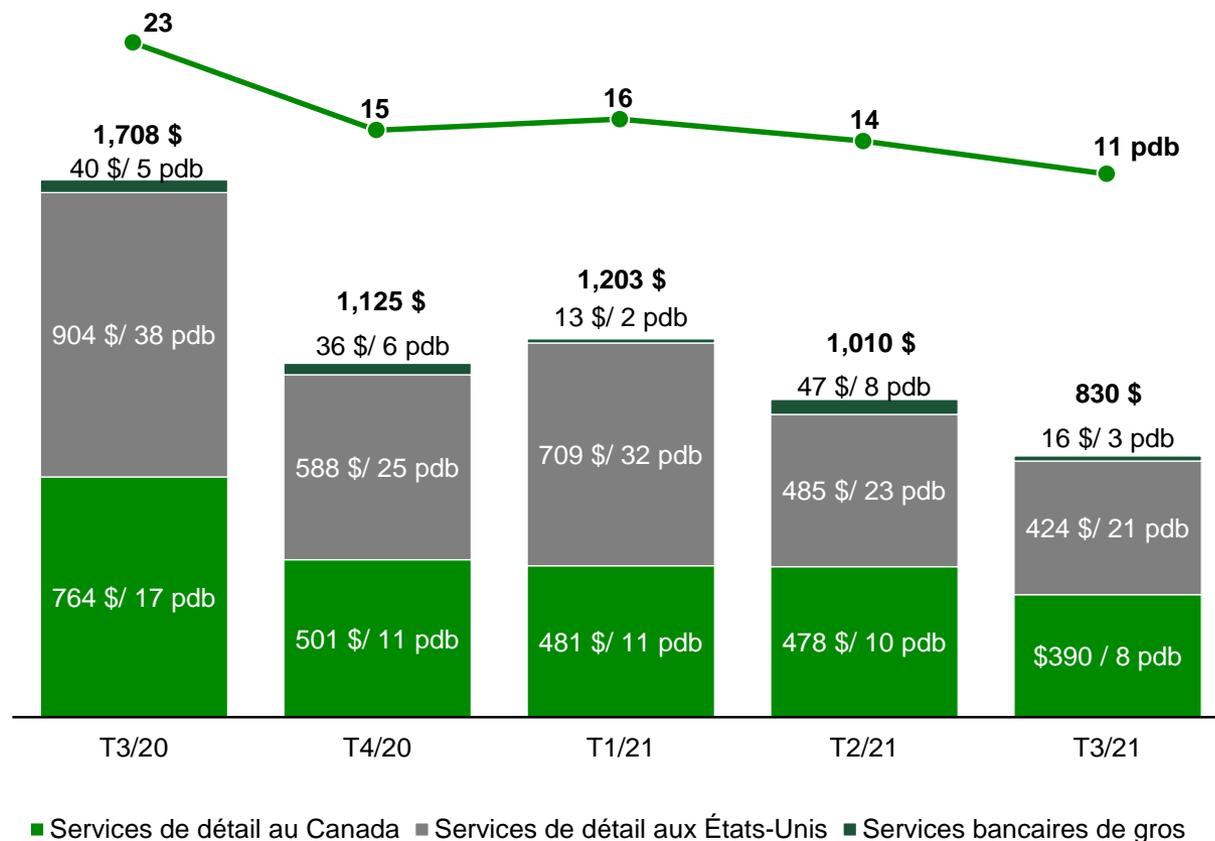
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Diminution des formations de prêts douteux bruts dans tous les segments, restant à de faibles niveaux cycliques

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Prêts douteux bruts

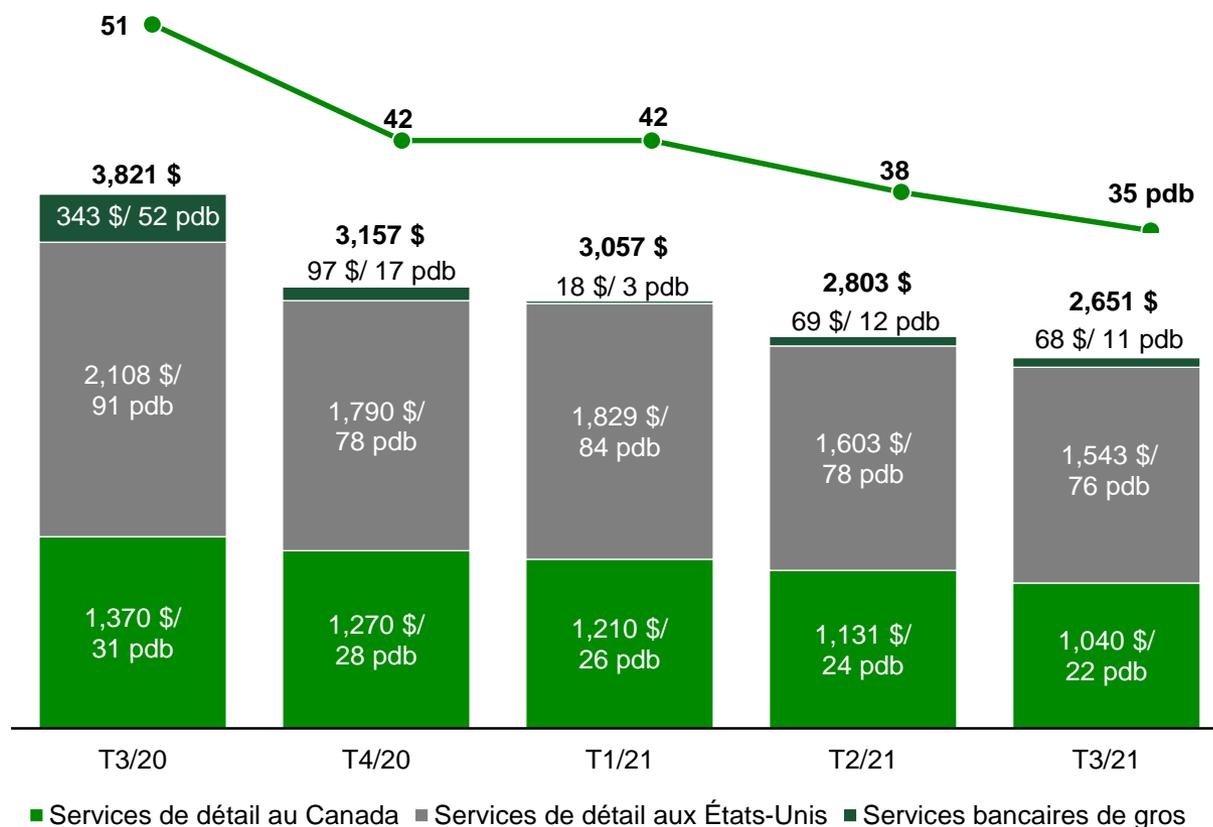
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Les prêts douteux bruts ont continué de diminuer, en raison de l'incidence continue des facteurs suivants :
 - les programmes de soutien;
 - la résilience des clients;
 - la reprise économique.

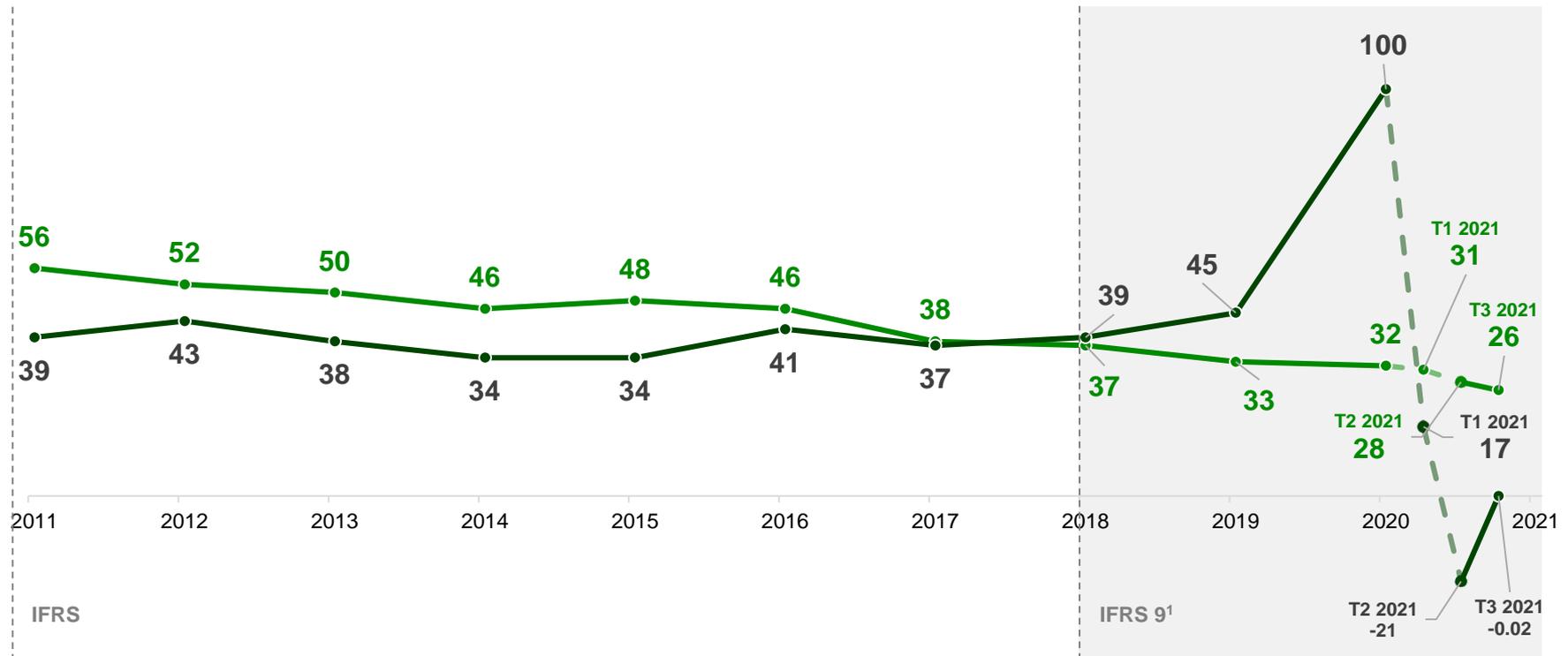
Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Qualité du crédit

Ratios de prêts douteux nets et de PPC (pdb)



—●— Prêts douteux nets en % des prêts nets et des acceptations (pdb)

—●— Provision pour pertes sur créances en % de la moyenne des prêts et acceptations nets (pdb)

1. Avec prise d'effet le 1^{er} novembre 2017, la Banque a adopté la norme IFRS 9, qui remplace les lignes directrices de la norme IAS 39. La Banque a pris la décision de ne pas retraiter l'information financière des périodes comparatives et a comptabilisé tout écart d'évaluation entre les valeurs comptables antérieures et les nouvelles valeurs comptables au 1^{er} novembre 2017 par un rajustement du solde d'ouverture des résultats non distribués. Par conséquent, les résultats des exercices 2018 et 2019 reflètent l'adoption de la norme IFRS 9, tandis que les résultats des périodes antérieures reflètent l'application de la norme IAS 39.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{1,2}

prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- Les PPC pour prêts douteux sont restées à de faibles niveaux cycliques, diminuant dans tous les segments sur 3 mois
- La reprise plus faible des PPC pour prêts productifs pour ce trimestre reflète :
 - la reprise des provisions supplémentaires dans les segments Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Siège social.

PPC (M\$)

| | T3 2020 | T2 2021 | T3 2021 |
|---|--------------|--------------|-------------|
| Banque – Total | 2 189 | (373) | (35) |
| Prêts douteux | 832 | 385 | 244 |
| Prêts productifs | 1 357 | (758) | (279) |
| Services de détail au Canada | 951 | (37) | 100 |
| Prêts douteux | 372 | 191 | 154 |
| Prêts productifs | 579 | (228) | (54) |
| Services de détail aux États-Unis | 898 | (209) | (94) |
| Prêts douteux | 291 | 121 | 65 |
| Prêts productifs | 607 | (330) | (159) |
| Services bancaires de gros | 123 | (63) | 2 |
| Prêts douteux | 52 | 12 | – |
| Prêts productifs | 71 | (75) | 2 |
| Siège social | 217 | (64) | (43) |
| Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. | | | |
| Prêts douteux | 117 | 61 | 25 |
| Prêts productifs | 100 | (125) | (68) |

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. PPC – prêts douteux : représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; PPC – prêts productifs : représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

Services bancaires personnels au Canada



Services bancaires personnels au Canada (T3 2021)

Faits saillants

- Les prêts douteux bruts ont continué de diminuer dans toutes les principales catégories d'actif

| | Prêts bruts (en G\$) | Prêts douteux bruts (en M\$) | Prêts douteux bruts / prêts (en %) |
|--|-------------------------|---------------------------------|--|
| Prêts hypothécaires résidentiels | 226,3 | 260 | 0,11 |
| Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) | 99,9 | 139 | 0,14 |
| Prêts automobiles indirects | 27,6 | 45 | 0,16 |
| Cartes de crédit | 14,9 | 80 | 0,53 |
| Autres prêts aux particuliers | 18,7 | 38 | 0,20 |
| <i>Lignes de crédit non garanties</i> | 8,8 | 23 | 0,26 |
| Total des Services bancaires personnels au Canada | 387,4 | 562 | 0,14 |
| Variation par rapp. au T2 2021 | 8,5 | (74) | (0,03) |

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{1,2}

| | T2 2021 | | | T3 2021 | | |
|---------------|----------------------|-----------|------------|----------------------|-----------|------------|
| | Prêt hypothécaire | LDCVD | CGBI total | Prêt hypothécaire | LDCVD | CGBI total |
| Atlantique | 58 | 44 | 54 | 54 | 41 | 50 |
| C.-B. | 54 | 43 | 50 | 52 | 41 | 48 |
| Ontario | 53 | 42 | 49 | 50 | 40 | 46 |
| Prairies | 65 | 53 | 61 | 62 | 51 | 58 |
| Québec | 59 | 52 | 56 | 57 | 50 | 54 |
| Canada | 56 | 45 | 51 | 53 | 42 | 49 |

1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Points saillants (T3 2021)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés a diminué en raison de la hausse des prix des logements
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré, a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

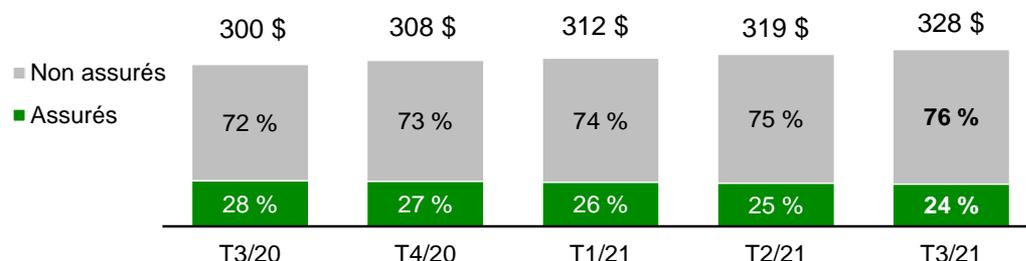
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 69 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 57 G\$ pour le crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 26 % étant assuré
- Les prêts consentis pour construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

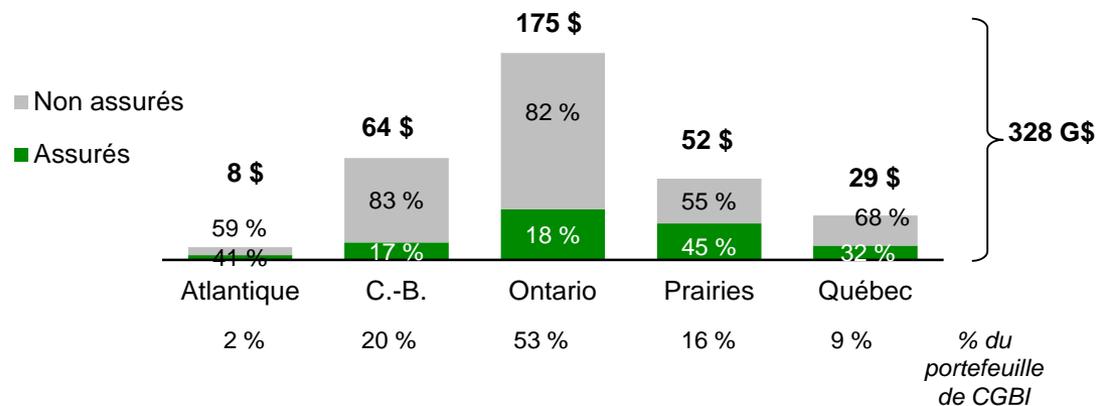
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (en %)¹

| | T3 2020 | T4 2020 | T1 2021 | T2 2021 | T3 2021 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Non assurés | 53 | 53 | 52 | 52 | 49 |
| Assurés | 52 | 52 | 51 | 51 | 48 |

Répartition régionale² (en G\$)



1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T3 2021)

Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois principalement dans :
 - les Services bancaires commerciaux

| | Prêts bruts / AB (en G\$) | Prêts douteux bruts (en M\$) | Prêts douteux bruts / prêts (en %) |
|---|---------------------------|------------------------------|------------------------------------|
| Services bancaires commerciaux ¹ | 91,8 | 478 | 0,52 |
| Services bancaires de gros | 60,0 | 68 | 0,11 |
| Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada | 151,8 | 546 | 0,36 |
| Variation par rapp. au T2 2021 | 4,1 | (18) | (0,02) |

Répartition par secteur¹

| | Prêts bruts / AB (en G\$) | Prêts douteux bruts (en M\$) |
|---|---------------------------|------------------------------|
| Immobilier résidentiel | 24,2 | 11 |
| Immobilier non résidentiel | 19,8 | 2 |
| Services financiers | 30,3 | – |
| Gouv./fonction publique/santé et services sociaux | 13,2 | 49 |
| Pipelines, pétrole et gaz | 5,7 | 115 |
| Métaux et mines | 1,6 | 15 |
| Foresterie | 0,5 | – |
| Produits de consommation ² | 6,6 | 133 |
| Industriel/manufacturier ³ | 8,3 | 105 |
| Agriculture | 9,4 | 15 |
| Industrie automobile | 6,2 | 41 |
| Autres ⁴ | 26,0 | 60 |
| Total | 151,8 | 546 |

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires personnels aux États-Unis¹ (T3 2021)

Faits saillants

- Diminution supplémentaire des prêts douteux bruts sur 3 mois

| | Prêts bruts (en G\$) | Prêts douteux bruts (en M\$) | Prêts douteux bruts / prêts (%) |
|--|-------------------------|---------------------------------|------------------------------------|
| Prêts hypothécaires résidentiels | 28,6 | 325 | 1,13 |
| Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ² | 7,3 | 286 | 3,94 |
| Prêts automobiles indirects | 25,0 | 165 | 0,66 |
| Cartes de crédit | 12,6 | 103 | 0,82 |
| Autres prêts aux particuliers | 0,6 | 9 | 1,46 |
| Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US) | 74,1 | 888 | 1,20 |
| Variation par rapp. au T2 2021 (\$ US) | 1,2 | (54) | (0,09) |
| Opérations de change | 18,4 | 220 | N. d. |
| Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA) | 92,5 | 1 108 | 1,20 |

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour³

| RPV estimatif actuel | Prêts hypothécaires résidentiels (%) | LDCVD de 1 ^{er} rang LDCVD (%) | LDCVD de 2 ^e rang LDCVD (%) | Total (%) |
|--------------------------------------|--------------------------------------|---|--|-----------|
| >80 % | 7 | 2 | 6 | 6 |
| De 61 à 80 % | 37 | 22 | 44 | 37 |
| <= 60 % | 56 | 76 | 50 | 57 |
| Cotes FICO actuelles > 700 | 92 | 92 | 90 | 92 |

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

3. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de mai 2021. Cotes FICO mises à jour en juin 2021.

Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹ (T3 2021)

Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, liée au portefeuille Commercial et industriel

| | Prêts bruts / AB (en G\$) | Prêts douteux bruts (en M\$) | Prêts douteux bruts / prêts (%) |
|---|------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|
| Immobilier commercial | 24,9 | 146 | 0,59 |
| Immobilier non résidentiel | 17,3 | 108 | 0,62 |
| Immobilier résidentiel | 7,6 | 38 | 0,50 |
| Commercial et industriel | 64,7 | 203 | 0,31 |
| Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US) | 89,6 | 349 | 0,39 |
| Variation par rapp. au T2 2021 (\$ US) | (5,5) | (13) | 0,01 |
| Opérations de change | 22,2 | 86 | N. d. |
| Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA) | 111,8 | 435 | 0,39 |

Immobilier commercial

| | Prêts bruts / AB (en G\$ US) | Prêts douteux bruts (en M\$ US) |
|------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|
| Bureau | 5,2 | 30 |
| Commerce de détail | 5,5 | 49 |
| Appartements | 6,6 | 34 |
| Résidentiel à vendre | 0,2 | 1 |
| Industriel | 1,9 | 1 |
| Hôtels | 0,7 | 26 |
| Terrains commerciaux | 0,1 | – |
| Autre | 4,7 | 5 |
| Total Immobilier commercial | 24,9 | 146 |

Commercial et industriel

| | Prêts bruts / AB (en G\$ US) | Prêts douteux bruts (en M\$ US) |
|---------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|
| Santé et services sociaux | 11,4 | 21 |
| Services professionnels et autres | 9,1 | 49 |
| Produits de consommation ² | 7,5 | 40 |
| Industriel/manufacturier ³ | 6,5 | 27 |
| Gouvernement/secteur public | 11,4 | 5 |
| Services financiers | 4,0 | 6 |
| Industrie automobile | 2,7 | 3 |
| Autres ⁴ | 12,1 | 52 |
| Total Commercial et industriel | 64,7 | 203 |

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs

