

Résultats financiers (sur 12 mois)

- **Résultat net** de 3,8 G\$, en baisse de 26 %, principalement attribuable à un gain net après impôts de 2,3 G\$ sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade au T4/20 (3,9 G\$, en hausse de 30 % après rajustement¹)
 - **RPA** de 2,04 \$, en baisse de 27 % (2,09 \$, en hausse de 31 % après rajustement¹)
 - Recouvrement de la PPC de 123 M\$ contre provision de 917 M\$ au T4/20
 - **Services de détail au Canada** : 2,1 G\$, en hausse de 19 % (2,1 G\$, en hausse de 17 % après rajustement¹)
 - Services banc. pers. et comm. au Canada : 1 529 M\$, en hausse de 20 %
 - Gestion de patrimoine : 410 M\$, en hausse de 19 % (410 M\$, en hausse de 11 % après rajustement¹)
 - Assurance : 198 M\$, en hausse de 11 %
 - **Services de détail aux É.-U. (Schwab incl.)** : 1 092 M\$ US, en hausse de 66 % (en hausse de 58 % en \$ CA)
 - Services bancaires de détail aux É.-U. : 897 M\$ US, en hausse de 123 % (en hausse de 112 % en \$ CA)
 - **Services bancaires de gros** : résultat net de 420 M\$, en baisse de 14 %
 - **Siège social** : perte nette de 150 M\$ (perte nette de 65 M\$ après rajustement¹)
- ### Produits, charges, crédit et capitaux propres
- **Produits** en baisse de 8 % sur 12 mois, incluant un gain net avant impôts de 1,4 G\$ sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade au T4/20.
 - Produits rajustés¹ en hausse de 5 %, ou 6,5 %, abstraction faite des opérations de change et de la variation de la juste valeur des assurances (se reporter aux diapos 11 et 26-27 de la PRT pour obtenir des précisions).
 - **Charges** en hausse de 4 % sur 12 mois, incluant une hausse de la quote-part nette de bénéfices des partenaires des programmes de détaillants associée au portefeuille de cartes stratégiques (PCS) aux É.-U., principalement en raison d'une PPC moins élevée.
 - Charges rajustées¹ en hausse de 2,2 %, abstraction faite de la PPC du PCS, ou de 3,9 %, abstraction faite de la PPC du PCS et des opérations de change, en raison d'une montée des charges salariales, incluant la rémunération variable, et de l'augmentation des dépenses liées aux honoraires des professionnels et des conseillers et au marketing, partiellement neutralisée par des coûts d'optimisation de gestion des immeubles plus élevés l'exercice précédent (se reporter aux diapos 11 et 26-27 de la PRT pour obtenir des précisions).
 - **PPC** : recouvrement de la PPC de 123 M\$ contre provision de 917 M\$ pour l'exercice précédent. La PPC a diminué de 461 M\$ sur 3 mois, s'établissant à 7,2 G\$, attribuable à l'amélioration continue des conditions relatives au crédit et aux opérations de change.
 - **Ratio de fonds propres de cat. 1 de 15,2 %** : hausse de 74 pdb sur 3 mois du fait de la production de fonds propres à l'interne (+49 pdb), de la diminution du seuil de déduction (+13 pdb) et de la diminution des actifs pondérés en fonction des risques hors change (+12 pdb).
 - **Actifs pondérés en fonction des risques en baisse de 5 G\$ sur 3 mois** principalement en raison d'un risque de crédit moins élevé pour les actifs pondérés en fonction des risques (attribuable à l'amélioration de la qualité des actifs des portefeuilles de prêts commerciaux et automobiles aux É.-U.).

Points d'intérêt

- **Augmentation du dividende** – annonce d'une hausse du dividende de 0,10 \$ par action ordinaire, en hausse de 13 % (CPR, p. 1).
- **Offre publique de rachat dans le cours normal des activités (OPRCNA)** – annonce de l'intention de lancer une nouvelle OPRCNA de jusqu'à 50 millions d'actions ordinaires, sous réserve des approbations réglementaires (rapport de gestion, p. 59; EFN, note 21 : Capitaux propres, p. 194).
- **Incidence du programme de protection des salaires (PPP) aux É.-U. sur les produits d'intérêts nets et la marge d'intérêt nette** – ajout d'une nouvelle information relative à l'incidence du PPP sur les produits d'intérêts nets, la marge d'intérêt nette et les soldes de prêts aux entreprises des Services de détail aux É.-U. (PRT, diapo 30).
- **Produits et BNAI de Gestion de patrimoine** – ajout d'une ligne pour montrer le BNAI au tableau Produits de Gestion de patrimoine afin de souligner la relation entre les résultats de Gestion de patrimoine et le changement dans la répartition des produits tirés des opérations et des produits tirés des honoraires pour les services de Gestion de patrimoine (PRT, diapo 29).
- **Effet de la comptabilisation du PCS aux É.-U. sur le total du revenu net avant provision et le levier d'exploitation** – calcul du revenu net avant provision et du levier d'exploitation de la TD excluant la quote-part de la PPC revenant aux partenaires en lien avec le PCS, la conversion de change et la variation de la juste valeur des assurances à l'exercice 2021 et au T4 2021 (PRT, diapos 26-27).
- **Données relatives aux activités** – nouvelle diapositive montrant les indicateurs clés relatifs aux activités des Services de détail au Canada et aux É.-U. (PRT, diapo 5).
- **Autre** – conversion des notes de bas de page de la PRT en notes de fin (PRT, diapos 41-47).

Résultats financiers (en M\$ CA)

| | | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|---|------------------------|---------|------------|-------------|
| RPA ² | Comme présenté | 2,04 \$ | 6 % | -27 % |
| | Rajusté ¹ | 2,09 \$ | 7 % | 31 % |
| Résultat net | Comme présenté | 3 781 | 7 % | -26 % |
| | Rajusté ¹ | 3 866 | 7 % | 30 % |
| Produits | Comme présenté | 10 941 | 2 % | -8 % |
| | Rajusté ¹ | 10 941 | 2 % | 5 % |
| Ratio PPC ³ | | -0,07 % | -5 pdb | -56 pdb |
| | PPC – Total | -123 | -86 | -1 040 |
| | PPC – Prêts douteux | 220 | -22 | -139 |
| | PPC – Prêts productifs | -343 | -64 | -901 |
| Réclamations d'assurance | | 650 | -22 % | 3 % |
| Charges | Comme présenté | 5 947 | 6 % | 4 % |
| | Rajusté ¹ | 5 898 | 6 % | 4 % |
| Ratio de fonds propres de catégorie 1 ⁴ | | 15,2 % | +74 pdb | +210 pdb |
| Marge d'intérêt nette ⁵ | | 1,58 % | +2 pdb | +1 pdb |

Prêts (soldes moyens)

| | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|--|---------|------------|-------------|
| Services de détail au Canada (en \$ CA) | 484 | 2 % | 8 % |
| Services bancaires personnels | 390 | 2 % | 8 % |
| Services bancaires commerciaux | 94 | 3 % | 11 % |
| Services de détail aux É.-U. (en \$ US) | 163 | -2 % | -6 % |
| Services bancaires personnels | 76 | 2 % | -1 % |
| Services bancaires commerciaux | 87 | -6 % | -10 % |
| Services bancaires de gros (prêts bruts) (en \$ CA) | 58 | -3 % | -5 % |
| Total (en \$ CA) | 746 | 1 % | 1 % |

Dépôts (soldes moyens)

| | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|--|---------|------------|-------------|
| Services de détail au Canada (en \$ CA) | 460 | 3 % | 11 % |
| Services bancaires personnels | 254 | 2 % | 8 % |
| Services bancaires commerciaux | 167 | 4 % | 17 % |
| Gestion de patrimoine | 39 | 3 % | 12 % |
| Services de détail aux É.-U. (en \$ US) | 379 | 0 % | 7 % |
| Services bancaires personnels | 126 | 2 % | 16 % |
| Services bancaires commerciaux | 112 | 4 % | 11 % |
| Dépôts dans les comptes de passage | 141 | -3 % | -2 % |
| Total (en \$ CA) | 936 | 3 % | 7 % |

Sauf indication contraire, les données indiquent le changement sur 12 mois. CPR : Communiqué de presse sur les résultats du T4 2021; Rapport de gestion : Rapport de gestion 2021; IFS : Information financière supplémentaire du T4 2021; IRS : Information réglementaire supplémentaire du T4 2021; EFN : États financiers consolidés et notes 2021; PRT : Présentation sur les résultats trimestriels pour le T4 2021

- La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS. Les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des ratios et à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2021 de la Banque (accessible à www.td.com/francais/investisseurs et au www.sejar.com), qui est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements ainsi que les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés.
- Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion 2021, qui est intégré par renvoi.
- Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
- Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
- Les actifs productifs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs productifs d'intérêts moyens ne sont pas définis aux termes des IFRS et, par conséquent, pourraient ne pas être comparables à des termes similaires utilisés par d'autres émetteurs.

Segments

Services de détail au Canada (en M\$ CA)

| | | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|---------------------------------|----------------------|--------------|------------|-------------|
| Produits | | 6 520 | -1 % | 8 % |
| Marge d'intérêt nette | | 2,57 % | -4 pdb | -14 pdb |
| PPC | | 53 | -47 | -198 |
| PPC pour prêts douteux | | 140 | -14 | -59 |
| PPC pour prêts productifs | | -87 | -33 | -139 |
| Ratio PPC | | +0,04 % | -4 pdb | -18 pdb |
| Réclamations d'assurance | | 650 | -22 % | 3 % |
| Charges | Comme présenté | 2 912 | 6 % | 8 % |
| | Rajusté ⁶ | 2 912 | 6 % | 10 % |
| Résultat net | Comme présenté | 2 137 | 1 % | 19 % |
| | Rajusté ⁶ | 2 137 | 1 % | 17 % |

Services de détail aux É.-U. (en M\$ US)

| | | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|--|--|--------------|------------|-------------|
| Produits | | 2 212 | 1 % | 8 % |
| Marge d'intérêt nette^{6,8} | | 2,21 % | +5 pdb | -6 pdb |
| PPC | | -62 | +12 | -495 |
| PPC pour prêts douteux | | 53 | - | -58 |
| PPC pour prêts productifs | | -115 | +12 | -437 |
| Ratio PPC (net⁹) | | -0,15 % | +3 pdb | -116 pdb |
| Charges | | 1 288 | 4 % | 3 % |
| Résultat net, Services bancaires de détail aux É.-U. | | 897 | 1 % | 123 % |
| Part du résultat net découlant de la participation dans Schwab et TD Ameritrade | | 195 | 21 % | -24 % |
| Résultat net – Total | | 1 092 | 4 % | 66 % |

Services bancaires de gros (en M\$ CA)

| | | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|--|--|------------|-------------|--------------|
| Produits | | 1 150 | 6 % | -8 % |
| Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale) ^{6,10} | | 510 | 9 % | -33 % |
| PPC | | -77 | -79 | -71 |
| PPC pour prêts douteux | | -14 | -14 | +5 |
| PPC pour prêts productifs | | -63 | -65 | -76 |
| Charges | | 658 | 4 % | 13 % |
| Résultat net | | 420 | 27 % | -14 % |

Siège social (en M\$ CA)

| | | T4/2021 | Sur 3 mois | Sur 12 mois |
|---|----------------------|-------------|-------------|--------------|
| Charges nettes du Siège social⁷ | | -202 | 20 % | -33 % |
| Autre | | 137 | 191 % | 54 % |
| Résultat net (perte) | Comme présenté | -150 | 27 % | S. O. |
| | Rajusté ⁶ | -65 | 47 % | 69 % |

Commentaires (sur 12 mois)

CPR, tableau 9 (p. 12) et IFS (p. 8 et A1)

- **Services de détail au Canada** : BNAI rajusté en hausse de 17 %.
 - Produits en hausse de 8 % en raison de l'augmentation des produits tirés des honoraires pour les services de gestion de patrimoine et les services bancaires et de la croissance solide des volumes, en partie contrebalancée par une diminution des marges.
 - Marge d'intérêt nette de 2,57 %, en baisse de 4 pdb sur 3 mois en raison d'une baisse des produits liés aux prêts hypothécaires; en baisse de 14 pdb sur 12 mois en raison de la composition du bilan et de la faiblesse des taux.
 - PPC de 53 M\$, soit une baisse de 47 M\$ sur 3 mois, principalement attribuable à un recouvrement plus important de la PPC pour prêts productifs ce trimestre.
 - Charges comme présentées en hausse de 8 %, en raison de la hausse des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et au marketing, de la hausse des charges liées aux employés et de la rémunération variable, en partie contrebalancée par les charges liées à l'acquisition de Greystone de l'exercice dernier.
 - Ratio d'efficacité⁷ de 44,7 %.
- **Services banc. pers. et comm. au Canada** : produits de 3 854 M\$ (en hausse de 6 %), charges de 1 720 M\$ (en hausse de 4 %) et bénéfice net de 1 529 M\$ (en hausse de 20 %).
 - Marge d'intérêt nette de 2,48 %, en baisse de 4 pdb sur 3 mois et de 14 pdb sur 12 mois.
 - Levier d'exploitation de 175 pdb.

CPR, tableau 10 (p. 14) et IFS (p. 10)

- **Services de détail aux É.-U.** : résultat net des Services bancaires de détail aux É.-U. en hausse de 123 % en raison de la baisse de la PPC et de l'augmentation des produits.
 - Produits en hausse de 8 %, du fait de l'amortissement accéléré des frais découlant de l'exonération de prêts accordés dans le cadre du PPP, de la croissance des volumes de dépôts, de l'évaluation plus élevée de certains placements et de la croissance au titre des revenus tirés des honoraires découlant de la hausse de l'activité des clients, en partie contrebalancés par des marges sur les dépôts plus faibles.
 - Marge d'intérêt nette de 2,21 %, en hausse de 5 pdb sur 3 mois en raison d'un revenu de placement supérieur et de l'exonération de prêts accordés dans le cadre du PPP.
 - Recouvrement de la PPC de 62 M\$ US, soit une hausse de 12 M\$ sur 3 mois découlant d'un plus petit recouvrement de la PPC pour prêts productifs ce trimestre.
 - Charges en hausse de 3 %, principalement attribuable à l'augmentation de la rémunération incitative et des investissements dans les activités, en partie contrebalancées par des gains de productivité.
 - Ratio d'efficacité de 58,2 %
 - Levier d'exploitation de 500 pdb

CPR, tableau 11 (p. 16) et IFS (p. 11)

- Résultat net en baisse de 14 % par rapport au solide T4 2020, en raison d'une baisse des produits et d'une hausse des charges, en partie contrebalancées par une baisse de la PPC.
- Produits en baisse de 8 %, du fait de la diminution de la baisse des produits liés aux activités de négociation, par rapport aux niveaux élevés du T4 2020, en partie neutralisés par une hausse des produits liés aux frais, des honoraires de services-conseils et de la prise ferme de capitaux propres.
- Recouvrement de la PPC de 77 M\$, en baisse sur 3 mois en raison des recouvrements de la PPC pour prêts douteux et de la PPC pour prêts productifs.
- Charges en hausse de 13 %, du fait de la hausse des charges liées aux employés dans le cadre de l'investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros et de la hausse de la rémunération variable.

CPR, tableau 12 (p. 17) et IFS (p. 12)

- Perte nette pour le trimestre de 150 M\$. La diminution sur 12 mois est principalement attribuable à un gain net sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade de 1 421 M\$ (2 250 M\$ après impôts) au cours de l'exercice précédent, en partie contrebalancé par une baisse des charges nettes du Siège social et une hausse de l'apport des autres éléments.



Modèle d'affaires éprouvé



Accès sur des objectifs



Tournés vers l'avenir

Nous sommes solidaires dans cette situation – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous soutenons nos clients, collectivités et collègues en ces temps difficiles.

Sauf indication contraire, les données indiquent le changement sur 12 mois. CPR : Communiqué de presse sur les résultats du T4 2021; Rapport de gestion : Rapport de gestion 2021; IFS : Information financière supplémentaire du T4 2021; IRS : Information réglementaire supplémentaire du T4 2021; EFN : États financiers consolidés et notes 2021; PRT : Présentation sur les résultats trimestriels pour le T4 2021

6. Se reporter à la note 1 au bas de la page 1.

7. Se reporter à la note 2 au bas de la page 1.

8. Les produits d'intérêts nets du secteur Services de détail aux États-Unis et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour des renseignements supplémentaires sur ces mesures, se reporter au tableau 18 du rapport de gestion 2021, qui est intégré par renvoi.

9. Ratio de PPC des Services de détail aux États-Unis, en incluant seulement la portion de l'obligation contractuelle de la Banque à l'égard des pertes sur créances du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, exprimé sous forme de pourcentage annualisé du volume de crédit.

10. Les produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale) des Services bancaires de gros sont une mesure financière non conforme aux PCGR et font partie du total des produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale) de la Banque présenté au tableau 10 du rapport de gestion, qui est intégré par renvoi.