



**Groupe Banque TD**

**Présentation  
sur les  
résultats  
trimestriels**

**T4 2021**

**2 décembre 2021**

# Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2021 ») du rapport annuel 2021 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Principales priorités pour 2022 » pour le secteur Siège social, ainsi que d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2022 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier prévu de la Banque, ainsi que les éventuelles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2021, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web [www.td.com/fr](http://www.td.com/fr). Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2021 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Principales priorités pour 2022 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

# Notre stratégie

**Nous sommes solidaires dans cette situation** – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous soutenons nos clients, collectivités et collègues en ces temps difficiles.



## Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

**Diversification et portée**

**Solidité du bilan**

**Sécurité et confiance**



## Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

**Omnicanal**

**Améliorer notre modèle d'exploitation**

**Innovation**



## Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

**Clients**

**Collectivités**

**Collègues**

# Modèle d'affaires éprouvé



## Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 14,3 G\$ pour l'exercice 2021, en hausse de 20 % (14,6 G\$ après rajustement<sup>1</sup>, soit une hausse de 47 %)
- RPA comme présenté de 7,72 \$ pour l'exercice 2021, en hausse de 20 % (7,91 \$ après rajustement<sup>1,2</sup>, soit une hausse de 48 %)
- Résultats records dans tous les secteurs d'exploitation, traduisant des conditions de crédit améliorées, une forte croissance des revenus pour le secteur de détail et des volumes plus élevés
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,2 %<sup>3</sup>
- Annonce d'une augmentation du dividende de 10 cents par action (hausse de 13 %)
- Annonce de notre intention de lancer une nouvelle offre publique de rachat dans le cours normal des activités de jusqu'à 50 millions d'actions ordinaires, sous réserve des approbations réglementaires

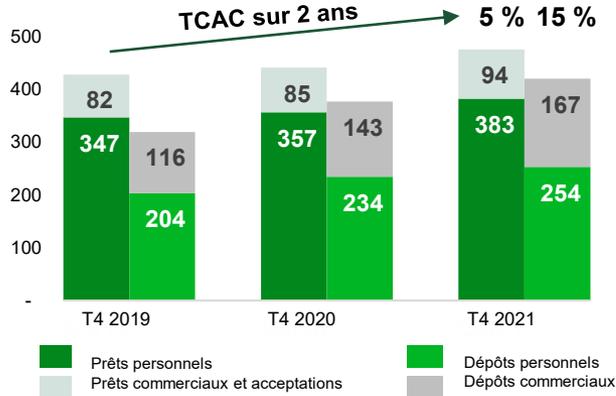


# Modèle d'affaires éprouvé

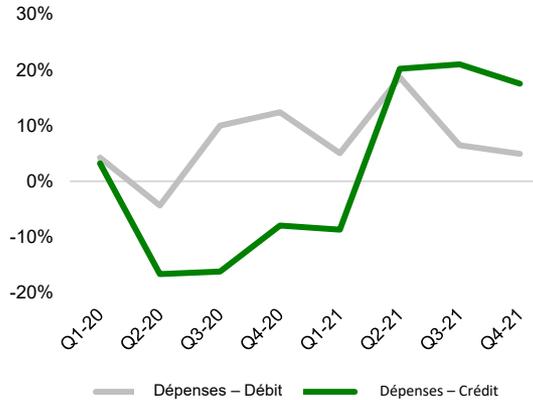
Forte activité des clients



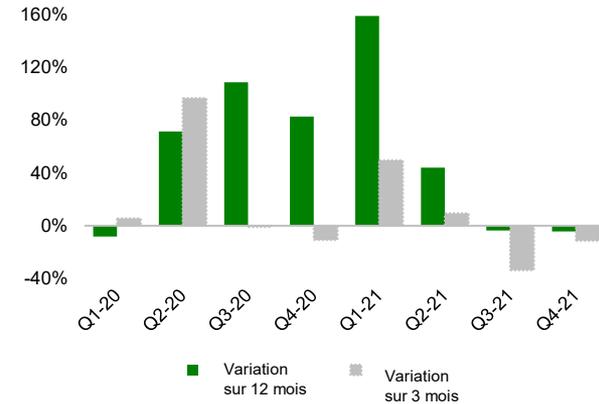
**Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (G\$)**



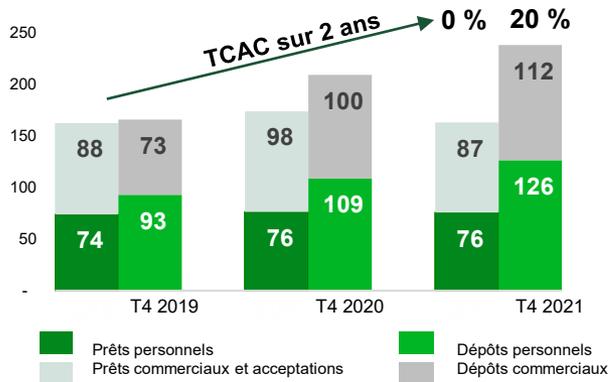
**Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes<sup>4</sup> (variation sur 12 mois)**



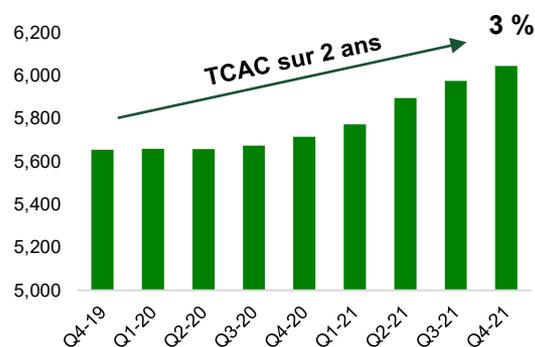
**Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD<sup>5</sup> (variation en %)**



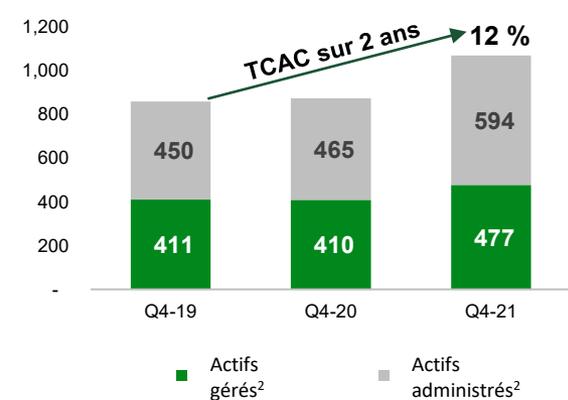
**Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)**



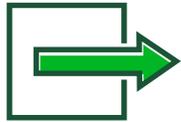
**Comptes-chèques personnels/de particulier – Services de détail aux États-Unis (en milliers)**



**Total – Gestion de patrimoine (en G\$)**



# Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires



Cartes de crédit primées<sup>6</sup>



Plus important  
déposant de  
brevets au  
Canada



Premier rang quant à la satisfaction de la clientèle pour les Services bancaires aux PME dans la région du Sud<sup>7</sup>



Satisfaction des concessionnaires la plus élevée parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel<sup>8</sup>



A investi dans le réseau de données Akoya et s'y est joint

L'un des 5 cogestionnaires principaux pour la première émission d'obligations vertes de 12 milliards d'euros de l'UE



TD Prime Services LLC

Ajout de 27 fonds et de 8 G\$ US en actifs bruts cette année



# Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

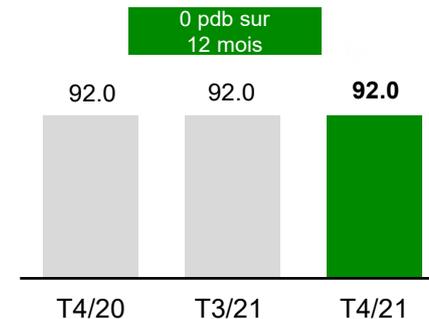
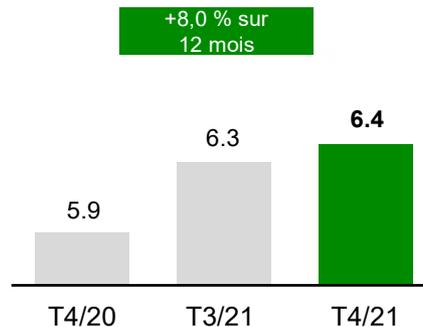
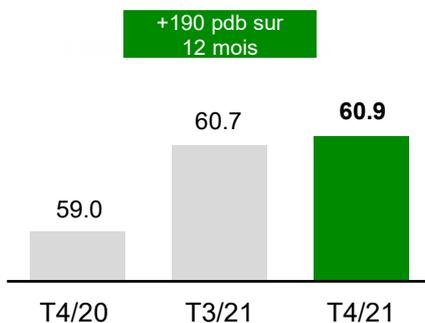


**Adoption numérique**  
(% de clients au total)<sup>10</sup>

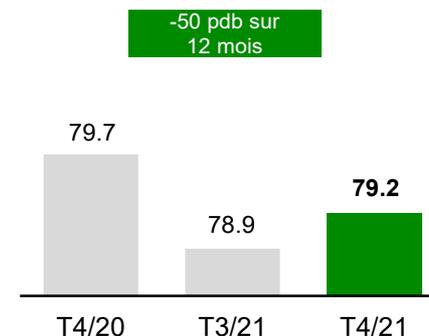
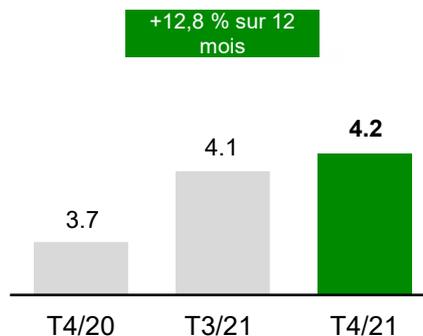
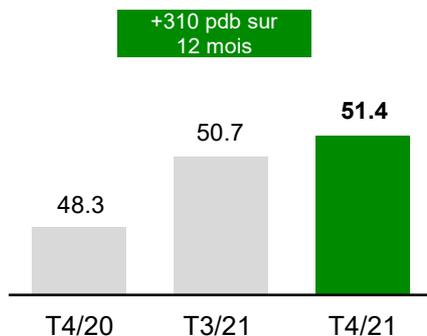
**Utilisateurs actifs des services mobiles**  
(en millions)<sup>11</sup>

**Opérations libre-service**  
(sous forme de % de toutes les opérations financières)<sup>12</sup>

Services de détail au Canada<sup>9</sup>



Services de détail aux États-Unis<sup>9</sup>





# Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Member of  
**Dow Jones  
Sustainability Indices**

Powered by the S&P Global CSA

8<sup>e</sup> année consécutive



## AMERICAN BANKER



American Banker's Most Powerful Women – Top Team in Banking 2021





# Axés sur des objectifs

## Faits saillants des facteurs ESG



### Environnement

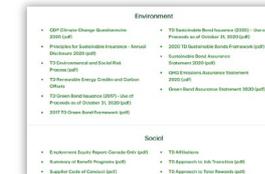
- Nous avons continué à participer à des initiatives du secteur, notamment en promettant d'adhérer à l'**Alliance bancaire Net Zéro** et en devenant membre du **Conseil d'action en matière de finance durable**
- Nous avons établi et publiquement annoncé l'objectif de **réduire réellement nos émissions de GES** découlant de nos activités (émissions des champs d'application 1 et 2) de **25 % d'ici 2025** par rapport à 2019, l'année de référence
- **Le gouvernement du Canada** a choisi Valeurs Mobilières TD pour la toute première émission d'obligations vertes
- Nous avons établi un partenariat avec le **Center for Climate-Aligned Finance du RMI** pour harmoniser la prise de décisions financières et favoriser la décarbonisation de l'économie mondiale
- Gestion de Placements TD (GPTD) est devenue l'un des investisseurs institutionnels signataires originaux de la déclaration des investisseurs sur la diversité et l'inclusion de l'**Association pour l'investissement responsable (AIR)** et est signataire de la déclaration des investisseurs canadiens sur les changements climatiques de l'**AIR**
- Pour la **8<sup>e</sup> année consécutive**, nous sommes inscrits à l'**indice mondial de durabilité Dow Jones**, et sommes au premier rang des banques nord-américaines

### Social

- Nous avons établi une **alliance stratégique avec Postes Canada** pour étendre l'accès à des services financiers pour les Canadiens, particulièrement ceux des collectivités rurales, éloignées et autochtones
- Nous nous sommes engagés à verser **10 millions de dollars au Black Opportunity Fund** pour combattre le racisme et la discrimination systémique à l'égard des Noirs au Canada
- Nous avons créé un **fonds de 100 M\$** afin de soutenir les entreprises appartenant à des groupes minoritaires aux États-Unis
- Nous avons lancé le produit **TD Essential Banking**, qui vise à répondre aux besoins des ménages sous-bancarisés ou non bancarisés aux États-Unis
- Nous avons lancé le **défi TD Prêts à agir 2021**, qui met l'accent sur le soutien de solutions novatrices afin d'aider les élèves les plus durement touchés à combler les pertes d'apprentissage anticipées
- Nous avons annoncé un **important projet de recherche sur l'inclusion financière et économique** au Canada en collaboration avec le Forum des politiques publiques
- Nous sommes inscrits à l'**indice Bloomberg sur l'égalité des sexes** pour la 5<sup>e</sup> année consécutive

### Gouvernance

- Nous avons lancé le **Centre d'expertise sur les enjeux ESG**
- Nous avons intégré des éléments ESG à la **rémunération de l'équipe de la haute direction**
- Nous avons déployé des **séances de formation sur les facteurs ESG** pour tous les collègues, l'équipe de la haute direction et le conseil d'administration
- Nous avons continué nos efforts visant à créer des **offres de produits de finance durable** dans l'ensemble de l'entreprise, sous la supervision du conseil exécutif sur la finance durable
- Nous avons procédé à la mise en œuvre du **cadre de gestion du risque environnemental et social** et à l'établissement d'une fonction officielle de gestion du risque environnemental et social qui relève du groupe Gestion du risque opérationnel
- Nous avons lancé une nouvelle **évaluation du risque environnemental et social et des outils qui tiennent compte des changements climatiques** relativement aux emprunteurs afin de fournir une approche normalisée pour l'évaluation des risques environnementaux et sociaux à l'échelle de l'emprunteur et de l'opération
- Nous sommes lauréats du prix du **meilleur rapport ESG** au Canada du *IR Magazine* pour une 3<sup>e</sup> année consécutive



# Faits saillants de l'exercice 2021



Hausse des produits tirés des comptes à honoraires et des volumes, améliorations des conditions de crédit

RPA de 7,72 \$, en hausse de 20 %

- RPA rajusté<sup>1</sup> de 7,91 \$, en hausse de 48 %

**Produits en baisse de 2 % (incluant le gain net sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade au T4 2020)**

- Produits rajustés<sup>1</sup> en hausse de 1 %, ou de 3,4 % abstraction faite des opérations de change et de la variation de la juste valeur des assurances<sup>13</sup>
- Croissance solide des produits tirés des comptes à honoraires et du volume, le tout en partie contrebalancé par une diminution des marges et des produits liés aux activités de négociation par rapport au niveau record atteint de 2020

**Recouvrement de la PPC de 224 M\$**

**Charges en hausse de 7 % (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS] aux États-Unis)**

- Charges rajustées<sup>1</sup> en hausse de 1,8 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS<sup>14</sup>, ou de 3,7 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS<sup>14</sup> et des opérations de change<sup>14</sup>
- De plus, accroissement des dépenses à l'appui de la croissance des activités, incluant une rémunération variable plus élevée

## Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	2021	2020	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	42 693	43 646	(2 %)
<b>PPC</b>	(224)	7 242	(7 466 \$)
<i>Prêts douteux</i>	1 309	2 963	(1 654 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(1 533)	4 279	(5 812 \$)
<b>Charges</b>	23 076	21 604	7 %
<b>Résultat net</b>	<b>14 298</b>	<b>11 895</b>	<b>20 %</b>
<b>RPA dilué (\$)</b>	<b>7,72</b>	<b>6,43</b>	<b>20 %</b>
Rajusté <sup>1</sup>	2021	2020	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	42 693	42 225	1 %
<b>Charges</b>	22 909	21 338	7 %
<b>Résultat net</b>	<b>14 649</b>	<b>9 968</b>	<b>47 %</b>
<b>RPA dilué<sup>2</sup> (\$)</b>	<b>7,91</b>	<b>5,36</b>	<b>48 %</b>

## Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	2021	2020	Sur 12 mois
<b>Services de détail au Canada</b>	8 481	6 026	41 %
<b>Services de détail aux États-Unis</b>	4 985	3 026	65 %
<b>Services bancaires de gros</b>	1 570	1 418	11 %
<b>Siège social</b>	(738)	1 425	s.o.
Rajusté <sup>1</sup>	2021	2020	Sur 12 mois
<b>Services de détail au Canada</b>	8 481	6 124	38 %
<b>Siège social</b>	(387)	(600)	36 %

# Faits saillants du T4 2021

Hausse des produits tirés des comptes à honoraires et solides volumes en raison de l'augmentation des activités de la clientèle



## RPA de 2,04 \$, en baisse de 27 % sur 12 mois

- RPA rajusté<sup>1</sup> de 2,09 \$, en hausse de 31 %

## Produits en baisse de 8 % sur 12 mois (incluant le gain net sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade au T4 2020)

- Produits rajustés<sup>1</sup> en hausse de 5 %, ou 6,5 % abstraction faite des opérations de change et de la variation de la juste valeur des assurances<sup>13</sup>
- Croissance solide des produits tirés des comptes à honoraires et du volume, le tout en partie contrebalancé par une diminution des marges et des produits liés aux activités de négociation

## Recouvrement de la PPC de 123 M\$

## Charges en hausse de 4 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le PCS)

- Charges rajustées<sup>1</sup> en hausse de 2,2 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS<sup>14</sup>, ou de 3,9 % abstraction faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS<sup>14</sup> et des opérations de change<sup>14</sup>
- De plus, rémunération variable plus élevée et dépenses plus élevées en matière de services professionnels, de services-conseils et de marketing, le tout en partie contrebalancé par des coûts d'optimisation moins élevés en matière de biens immobiliers de l'entreprise

## Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	10 941	2 %	-8 %
<b>PPC</b>	(123)	(86 \$)	(1 040 \$)
<i>Prêts douteux</i>	220	(22 \$)	(139 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(343)	(64 \$)	(901 \$)
<b>Charges</b>	5 947	6 %	4 %
<b>Résultat net</b>	<b>3 781</b>	<b>7 %</b>	<b>(26 %)</b>
<b>RPA dilué (\$)</b>	<b>2,04</b>	<b>6 %</b>	<b>(27 %)</b>
Rajusté <sup>1</sup>	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	10 941	2 %	5 %
<b>Charges</b>	5 898	6 %	4 %
<b>Résultat net</b>	<b>3 866</b>	<b>7 %</b>	<b>30 %</b>
<b>RPA dilué (\$)</b>	<b>2,09</b>	<b>7 %</b>	<b>31 %</b>

## Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Services de détail au Canada</b>	2 137	1 %	19 %
<b>Services de détail aux États-Unis</b>	1 374	6 %	58 %
<b>Services bancaires de gros</b>	420	27 %	(14 %)
<b>Siège social</b>	(150)	27 %	s.o.
Rajusté <sup>1</sup>	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Services de détail au Canada</b>	2 137	1 %	17 %
<b>Siège social</b>	(65)	47 %	69 % <sup>11</sup>

# Services de détail au Canada

Forte croissance des produits, investissement constant dans les secteurs de notre entreprise



Résultat net en hausse de 19 % sur 12 mois (17 % après rajustement<sup>1</sup>)

## Produits en hausse de 8 % sur 12 mois

- La hausse des produits tirés des comptes à honoraires et la forte croissance du volume ont plus que compensé les marges plus faibles
  - Croissance des volumes de prêts de 8 %
  - Croissance des volumes de dépôts de 11 %
  - Croissance des actifs des activités de Gestion de patrimoine<sup>15</sup> de 24 %

## Marge d'intérêt nette<sup>2,16</sup> de 2,57 %, en baisse de 4 pdb sur 3 mois

- Baisse sur 3 mois en raison de la diminution des produits liés aux remboursements anticipés des prêts hypothécaires
- Baisse de 14 pdb sur 12 mois en raison de la composition du bilan et des taux moins élevés

## PPC de 53 M\$

## Charges en hausse de 8 % sur 12 mois (en hausse de 10 % après rajustement<sup>1</sup>)

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et au marketing, augmentation des charges liées aux employés et de la rémunération variable
- Ratio d'efficacité<sup>2</sup> de 44,7 % (comme présenté et rajusté<sup>1</sup>)

## Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	6 520	(1 %)	8 %
<b>PPC</b>	53	(47 \$)	(198 \$)
<i>Prêts douteux</i>	140	(14 \$)	(59 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(87)	(33 \$)	(139 \$)
<b>Réclamations d'assurance</b>	650	(22 %)	3 %
<b>Charges</b>	2 912	6 %	8 %
<b>Résultat net</b>	<b>2 137</b>	<b>1 %</b>	<b>19 %</b>
<b>Rendement des capitaux propres<sup>2</sup></b>	<b>47,7 %</b>	+10 pdb	+720 pdb

Rajusté <sup>1</sup>	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Charges</b>	2 912	6 %	10 %
<b>Résultat net</b>	<b>2 137</b>	<b>1 %</b>	<b>17 %</b>
<b>Rendement des capitaux propres<sup>2</sup></b>	<b>47,7 %</b>	+10 pdb	+670 pdb

## Résultat (M\$)





# Services de détail aux É.-U. (en \$ US)

Résultat record grâce à une diminution de la PPC et à la reprise

soutenue des dépenses de consommation

Résultat net en hausse de 66 % sur 12 mois

## Produits en hausse de 8 % sur 12 mois

- Revenu plus élevé provenant de l'exonération des prêts accordés dans le cadre du PPP, de la croissance des dépôts, des produits liés aux honoraires plus élevés et des gains d'évaluation, le tout partiellement contrebalancé par des marges sur les dépôts plus faibles
  - Baisse des volumes de prêt de 6 %
    - Baisse des prêts personnels de 1 %
    - Baisse des prêts commerciaux de 10 % en raison de l'exonération des prêts accordés dans le cadre du PPP et de la diminution de l'utilisation des lignes Affaires
  - Hausse de 14 % des dépôts autres que dans les comptes de passage

## Marge d'intérêt nette<sup>1,17</sup> de 2,21 %, en hausse de 5 pdb sur 3 mois

- Hausse sur 3 mois en raison des revenus de placement plus élevés et de l'exonération des prêts accordés dans le cadre du PPP (voir la diapositive 30 pour plus de détails)
- En baisse de 6 pdb sur 12 mois en raison de la diminution des marges sur les dépôts

## Recouvrement de la PPC de 62 M\$

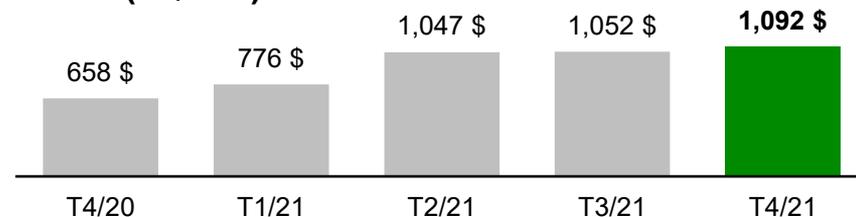
## Charges en hausse de 3 % sur 12 mois

- Hausse des coûts liés à la rémunération incitative et des investissements dans l'entreprise
- Ratio d'efficacité de 58,2 %, en baisse de 290 pdb

## Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	2 212	1 %	8 %
<b>PPC</b>	(62)	+12 \$	(495 \$)
<i>Prêts douteux</i>	53	0	(58 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(115)	+12 \$	(437 \$)
<b>Charges</b>	1 288	4 %	3 %
<b>Résultat net des Services de détail aux États-Unis</b>	<b>897</b>	<b>1 %</b>	<b>123 %</b>
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab/Ameritrade<sup>18</sup></b>	195	21 %	(24 %)
<b>Résultat net</b>	<b>1 092</b>	<b>4 %</b>	<b>66 %</b>
<b>Résultat net (en M\$ CA)</b>	1 374	6 %	58 %
<b>Rendement des capitaux propres</b>	14,5 %	+70 pdb	+550 pdb

## Résultat (M\$ US)



# Services bancaires de gros

Résultats solides, investissements continus dans l'entreprise



**Résultat net en baisse de 14 % sur 12 mois**

**Produits en baisse de 8 % sur 12 mois**

- Produits liés aux activités de négociation de 510 M\$, en baisse par rapport au niveau élevé du T4 2020
- Augmentation des activités de prêt et des produits liés aux services-conseils et à la prise ferme d'actions

**PPC en baisse de 79 M\$ sur 3 mois**

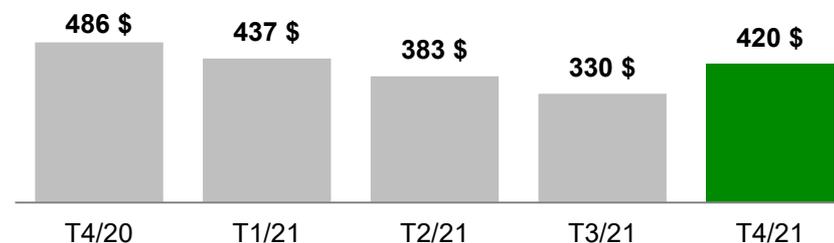
**Charges en hausse de 13 % sur 12 mois**

- Hausse des charges liées aux employés dans le cadre de l'investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros et de la rémunération variable

**Profits et pertes (M\$)**

Comme présenté	T4 2021	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	1 150	6 %	(8 %)
<i>Produits liés aux activités de négociation<sup>2,19</sup></i>	510	9 %	(33 %)
<b>PPC</b>	(77)	(79 \$)	(71 \$)
<i>Prêts douteux</i>	(14)	(14 \$)	+5 \$
<i>Prêts productifs</i>	(63)	(65 \$)	(76 \$)
<b>Charges</b>	658	4 %	13 %
<b>Résultat net</b>	<b>420</b>	<b>27 %</b>	<b>(14 %)</b>
<b>Rendement des capitaux propres</b>	18,6 %	+290 pdb	(440 pdb)

**Résultat (M\$)**



# Siège social



## Pertes comme présentées s'élevant à 150 M\$

- Pertes de 65 M\$ après rajustement<sup>1</sup>

## Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T4 2021	T3 2021	T4 2020
<b>Résultat net</b>	<b>(150)</b>	<b>(205)</b>	<b>1 984</b>
<b>Rajustements pour les éléments à noter</b>			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôt sur le revenu</i>	74	68	61
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab</i>	22	24	-
<i>Gain net sur la vente de la participation dans TD Ameritrade</i>	-	-	(1 421)
<i>Incidence des impôts</i>	(11)	(9)	(837)
<b>Résultat net – rajusté<sup>1</sup></b>	<b>(65)</b>	<b>(122)</b>	<b>(213)</b>
<b>Charges nettes du Siège social<sup>2</sup></b>	<b>(202)</b>	<b>(169)</b>	<b>(302)</b>
<b>Autres</b>	<b>137</b>	<b>47</b>	<b>89</b>
<b>Résultat net – rajusté<sup>1</sup></b>	<b>(65)</b>	<b>(122)</b>	<b>(213)</b>

### Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 26 du Rapport de gestion 2021 de la Banque afin d'obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé intermédiaire de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net du secteur Siège social comprend les montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab.

# Capitaux propres<sup>20</sup>

Assises solides en matière de capitaux propres et de liquidité



**Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,2 %**

**Actifs pondérés en fonction des risques en baisse de 1 % sur 3 mois**

**Ratio de levier financier de 4,8 %**

**Ratio de liquidité à court terme de 126 %**

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
<b>Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2021</b>	<b>14,5 %</b>
Production de fonds propres à l'interne	49
Diminution du seuil de déduction	13
Diminution des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) et autre <sup>21</sup>	12
<b>Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4 2021</b>	<b>15,2 %</b>
Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)	
<b>Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2021</b>	<b>465 \$</b>
Risque de crédit	-6,4
Risque de marché	+0,7
Risque opérationnel	+0,5
<b>Actifs pondérés en fonction des risques au T4 2021</b>	<b>460 \$</b>

# Formations de prêts douteux bruts

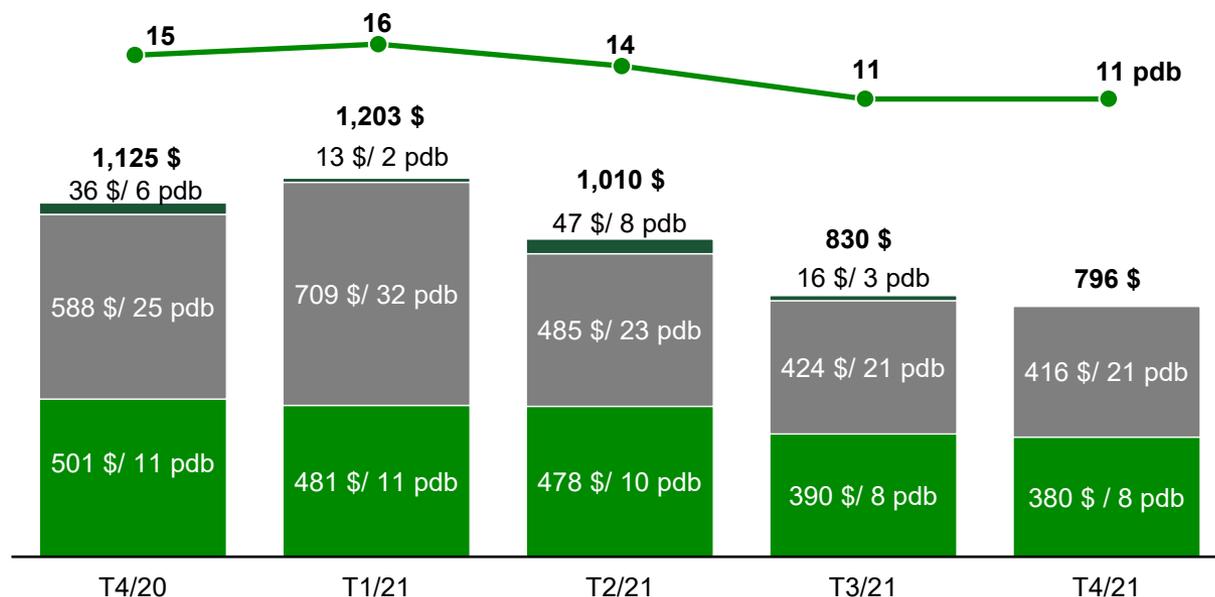
par secteur d'exploitation



## Faits saillants

- Formation de prêts douteux bruts stable sur 3 mois, demeurant à de faibles niveaux cycliques

## Formations de prêts douteux bruts<sup>22</sup> : en M\$ et ratios<sup>23</sup>



■ Services de détail au Canada ■ Services de détail aux États-Unis ■ Services bancaires de gros

# Prêts douteux bruts

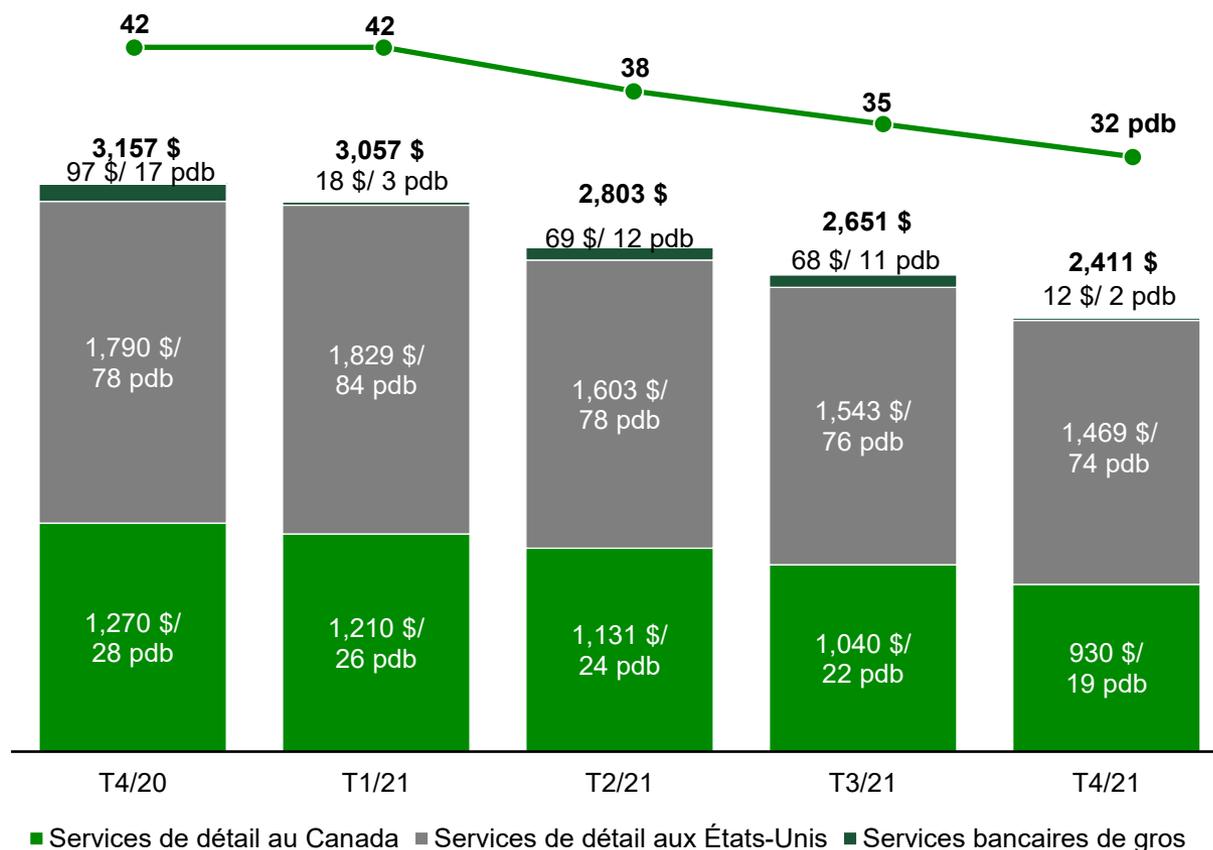
par secteur d'exploitation



## Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois en raison d'une nouvelle baisse cyclique, reflétant les répercussions continues des éléments suivants :
  - programmes de soutien
  - résilience des clients
  - reprise économique

Prêts douteux bruts<sup>24</sup> : en M\$ et ratios<sup>25</sup>



# Provisions pour pertes sur créances (PPC)

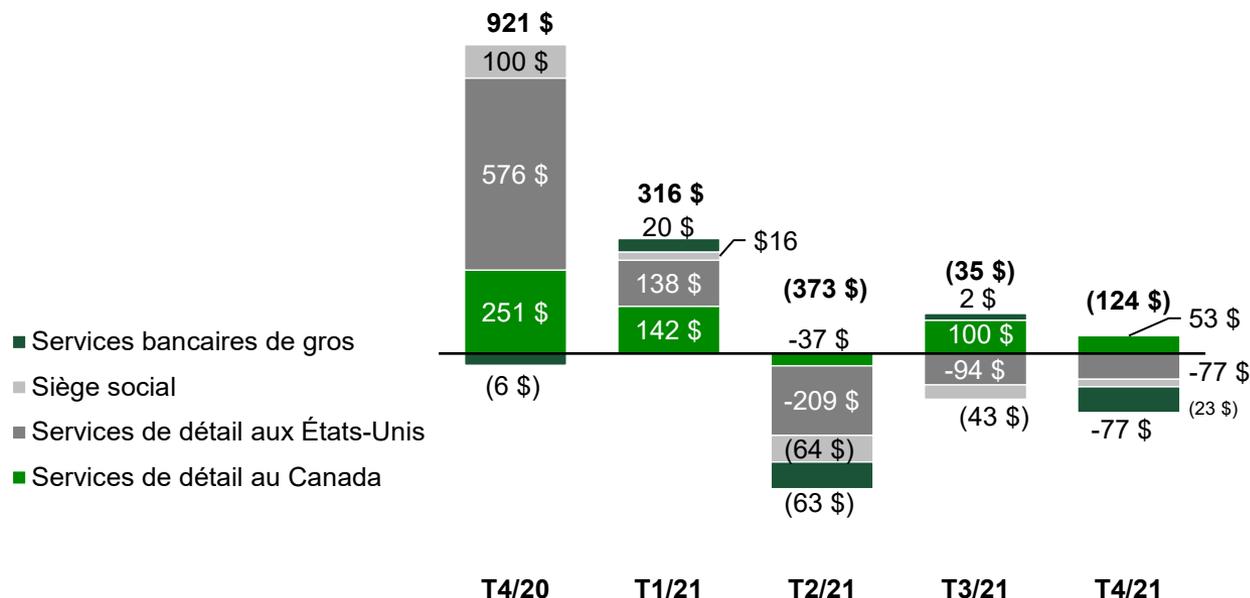
par secteur d'exploitation



## Faits saillants

- Le recouvrement des PPC pour ce trimestre :
  - reflète la reprise de provisions pour prêts productifs,
  - partiellement neutralisée par la faiblesse continue de provisions pour prêts douteux

## PPC<sup>26</sup> : en M\$ et ratios<sup>27</sup>



### Ratio PPC

	T4/20	T1/21	T2/21	T3/21	T4/21
Services de détail au Canada	22	12	(3)	8	4
Services de détail aux États-Unis (net) <sup>28</sup>	102	25	(41)	(18)	(15)
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) <sup>29</sup>	120	28	(54)	(27)	(20)
Services bancaires de gros	(4)	14	(44)	1	(51)
<b>Banque – Total</b>	<b>49</b>	<b>17</b>	<b>(21)</b>	<b>(2)</b>	<b>(7)</b>

# Provisions pour pertes sur créances (PPC) <sup>26,30</sup>



## Prêts douteux et prêts productifs

### Faits saillants

- Les PPC pour prêts douteux ont atteint un nouveau plancher cyclique ce trimestre
- La reprise des PPC pour prêts productifs reflète une reprise de provision dans tous les segments

### PPC (M\$)

	T4 2020	T3 2021	T4 2021
<b>Banque – Total</b>	<b>921</b>	<b>(35)</b>	<b>(124)</b>
Prêts douteux	363	244	219
Prêts productifs	558	(279)	(343)
<b>Services de détail au Canada</b>	<b>251</b>	<b>100</b>	<b>53</b>
Prêts douteux	199	154	140
Prêts productifs	52	(54)	(87)
<b>Services de détail aux États-Unis</b>	<b>576</b>	<b>(94)</b>	<b>(77)</b>
Prêts douteux	151	65	67
Prêts productifs	425	(159)	(144)
<b>Services bancaires de gros</b>	<b>(6)</b>	<b>2</b>	<b>(77)</b>
Prêts douteux	(19)	-	(14)
Prêts productifs	13	2	(63)
<b>Siège social</b>	<b>100</b>	<b>(43)</b>	<b>(23)</b>
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	32	25	26
Prêts productifs	68	(68)	(49)

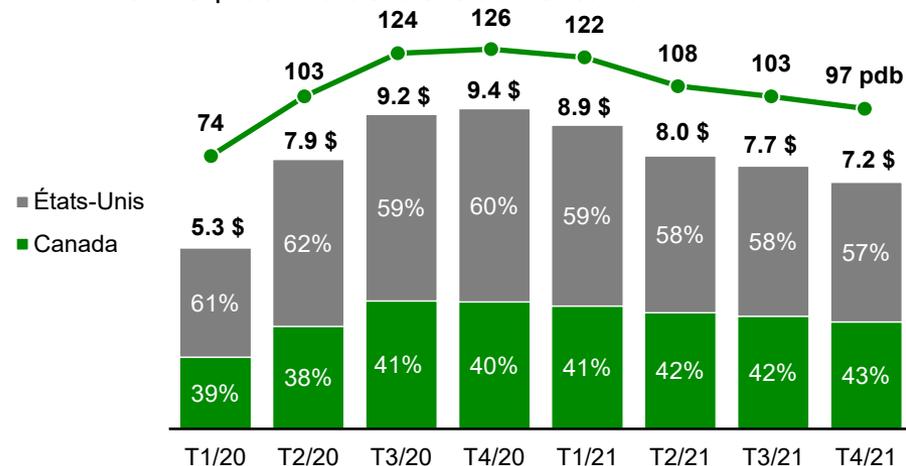
# Provision pour pertes sur créances (PPC)



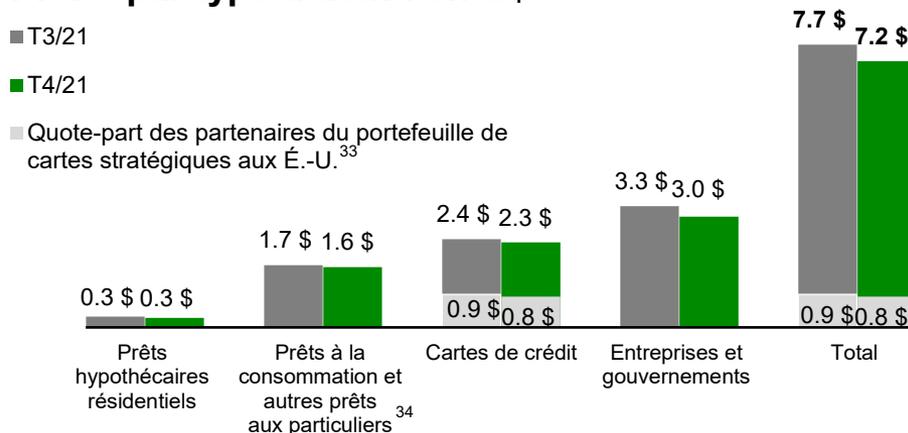
## Faits saillants

- La PPC a diminué sur 3 mois, ce qui est attribuable :
  - à l'amélioration des conditions relatives au crédit
  - à l'incidence des taux de change
- La PPC est demeurée élevée, en raison de :
  - l'incertitude liée à la fin et à l'ampleur de l'incidence sur le crédit de la COVID-19.

PPC<sup>31</sup> : en G\$ et ratios de couverture<sup>32</sup>



PPC<sup>31</sup> par type d'actif : en G\$



Prêts productifs	0,21	0,21	1,6	1,5	2,3	2,2	2,9	2,7	7,0	6,6
Prêts douteux	0,06	0,05	0,1	0,1	0,1	0,1	0,4	0,3	0,7	0,6
Ratio <sup>32</sup> (pdb)	10	10	90	87	797	753	124	116	103	97



# Annexe

# Exercice 2021 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) <sup>35</sup>	Segment	Poste des produits/ charges <sup>36</sup>
	Avant impôts	Après impôts			
<b>Résultat net et RPA (dilué) comme présentés</b>		<b>14 298</b>	<b>7,72</b>		
<b>Éléments à noter</b>					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises <sup>37</sup>	285	253	0,14	Siège social	Page 4, lignes 15, 21 et 29
Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab <sup>38</sup>	103	98	0,05	Siège social	Page 4, lignes 16, 22 et 30
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>					
<b>Résultat net et RPA (dilué) rajustés <sup>1</sup></b>		<b>14 649</b>	<b>7,91</b>		

# T4 2021 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) <sup>35</sup>	Segment	Poste des produits/ charges <sup>36</sup>
	Avant impôts	Après impôts			
<b>Résultat net et RPA (dilué) comme présentés</b>		<b>3 781</b>	<b>2,04</b>		
<b>Éléments à noter</b>					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises <sup>37</sup>	74	65	0,04	Siège social	Page 4, lignes 15, 21 et 29
Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab <sup>38</sup>	22	20	0,01	Siège social	Page 4, lignes 16, 22 et 30
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>					
<b>Résultat net et RPA (dilué) rajustés <sup>1</sup></b>		<b>3 866</b>	<b>2,09</b>		

# Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



## Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000 \$
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	<b>100</b>

### Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

### Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
<b>Résultat net</b>	<b>Montant net à 20 % = 20</b>	<b>Montant net à 20 % = 20</b>	<b>-</b>

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

# Exercice 2021 : Revenu net avant provision et levier d'exploitation<sup>1,40</sup>

<sup>1,39</sup>



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL	Exercice 2021		Exercice 2020		Référence IFS
		Produits	Charges	Produits	Charges	
1	<b>Résultats comme présentés (M\$)</b>	42 693	23 076	43 646	21 604	Page 2, lignes 3 et 6
2	<b>Revenu net avant provision</b>	<b>19 617</b>		<b>22 042</b>		
3	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	(11,0 %)		15,7 %		
4	Produits (% sur 12 mois)	(2,2 %)		6,3 %		
5	Charges (% sur 12 mois)	6,8 %		(1,9 %)		
6	<b>Levier d'exploitation</b>	<b>(9,0 %)</b>		<b>8,2 %</b>		
7	<b>Résultats rajustés (M\$)<sup>1</sup></b>	42 693	22 909	42 225	21 338	Page 2, lignes 18 et 19
8	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA <sup>41</sup>	10 758	6 417	11 272	6 579	Page 9, lignes 3 et 7
9	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US <sup>41</sup>	8 554	5 101	8 380	4 887	Page 10, lignes 3 et 7
10	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances <sup>42</sup>	(73)		100		Page 6, ligne 12
11	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social <sup>43</sup>		(114)		1 063	Page 12, ligne 6
12	Sous-total (ligne 12) <sup>44</sup>	40 562	21 479	39 233	20 709	
13	<b>Ligne 12 Revenu net avant provision</b>	<b>19 083</b>		<b>18 524</b>		
14	Ligne 12 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	3,0 %		3,2 %		
15	Ligne 12 Produits (% sur 12 mois)	3,4 %		3,1 %		
16	Ligne 12 Charges (% sur 12 mois) <sup>45</sup>	3,7 %		3,0 %		
17	<b>Ligne 12 Levier d'exploitation</b>	<b>(0,3 %)</b>		<b>0,1 %</b>		

# T4 2021 : Revenu net<sup>1,39</sup> avant provision et levier d'exploitation<sup>1,40</sup>



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

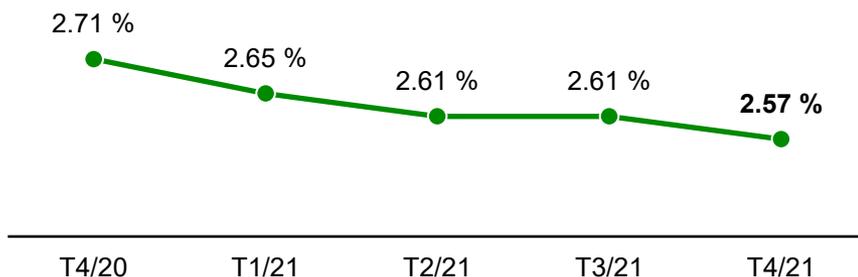
BANQUE – TOTAL		T4 2021		T3 2021		T4 2020		Référence IFS
		Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	<b>Résultats comme présentés (M\$)</b>	10 941	5 947	10 712	5 616	11 844	5 709	Page 2, lignes 3 et 6
2	<b>Revenu net avant provision</b>	<b>4 994</b>		<b>5 096</b>		<b>6 135</b>		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)	(2,0 %)		13,3 %		14,5 %		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	(18,6 %)		(4,9 %)		27,9 %		
5	Produits (% sur 12 mois)	(7,6 %)		0,4 %		14,5 %		
6	Charges (% sur 12 mois)	4,2 %		5,8 %		3,0 %		
7	<b>Levier d'exploitation</b>	<b>(11,8 %)</b>		<b>(5,4 %)</b>		<b>11,6 %</b>		
8	<b>Résultats rajustés (M\$)<sup>1</sup></b>	10 941	5 898	10 712	5 576	10 423	5 646	Page 2, lignes 18 et 19
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA <sup>41</sup>	2 780	1 617	2 681	1 518	2 717	1 660	Page 9, lignes 3 et 7
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US <sup>41</sup>	2 212	1 288	2 180	1 233	2 054	1 254	Page 10, lignes 3 et 7
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances <sup>42</sup>	(38)		15		(11)		Page 6, ligne 12
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social <sup>43</sup>		(23)		(43)		100	Page 12, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13) <sup>46</sup>	10 411	5 546	10 196	5 248	9 771	5 340	
14	<b>Ligne 13 Revenu net avant provision</b>	<b>4 865</b>		<b>4 948</b>		<b>4 431</b>		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)	(1,7 %)		11,2 %		(8,0 %)		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	9,8 %		2,7 %		0,0 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)	6,5 %		3,7 %		1,4 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) <sup>47</sup>	3,9 %		4,5 %		2,5 %		
19	<b>Ligne 13 Levier d'exploitation</b>	<b>2,7 %</b>		<b>(0,9) %</b>		<b>(1,1) %</b>		

# Services de détail au Canada

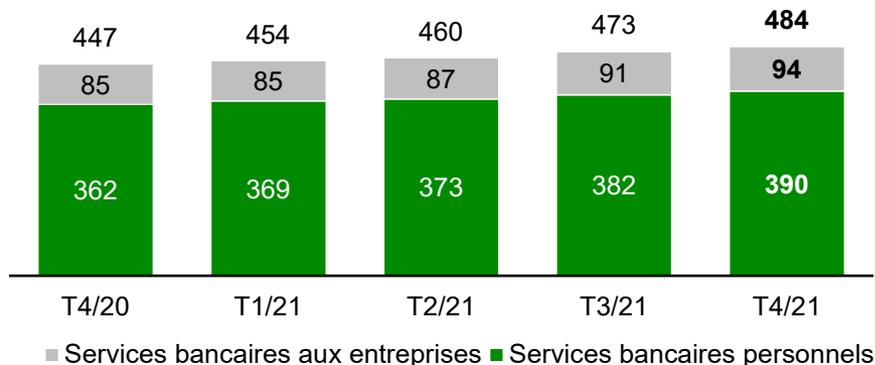
## Volumes, marges et efficience



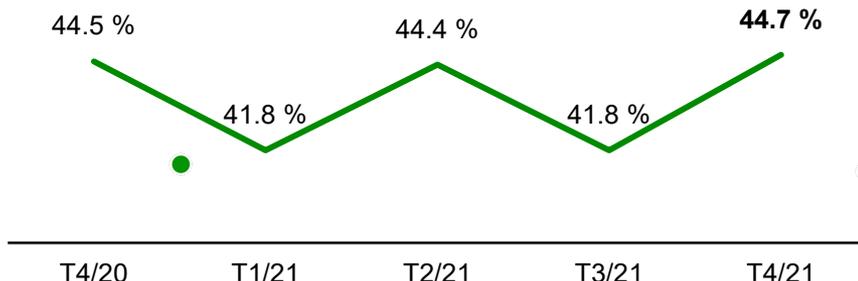
### Marge d'intérêt nette



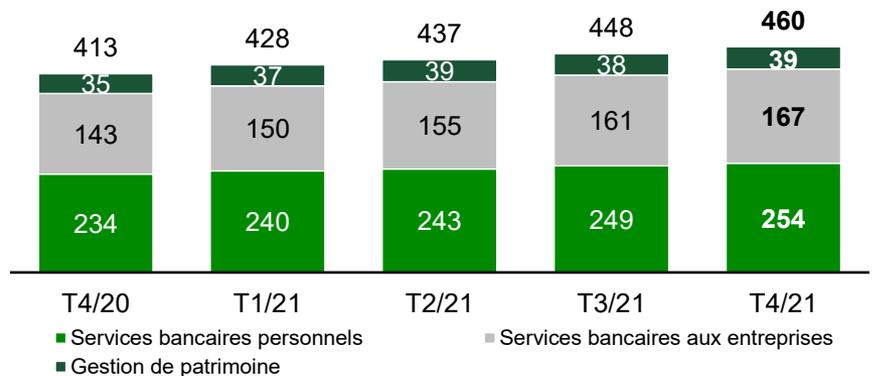
### Moyenne des prêts (en G\$)<sup>49</sup>



### Ratio d'efficience<sup>48</sup>



### Moyenne des dépôts (en G\$)<sup>49</sup>

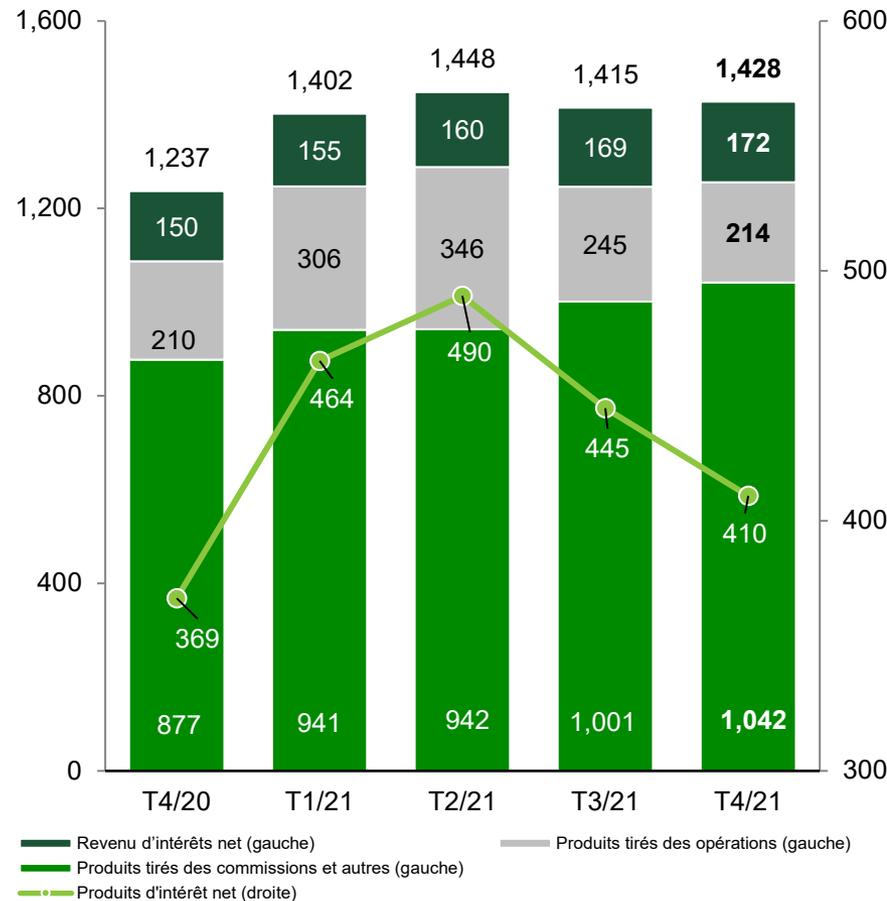


# Services de détail au Canada

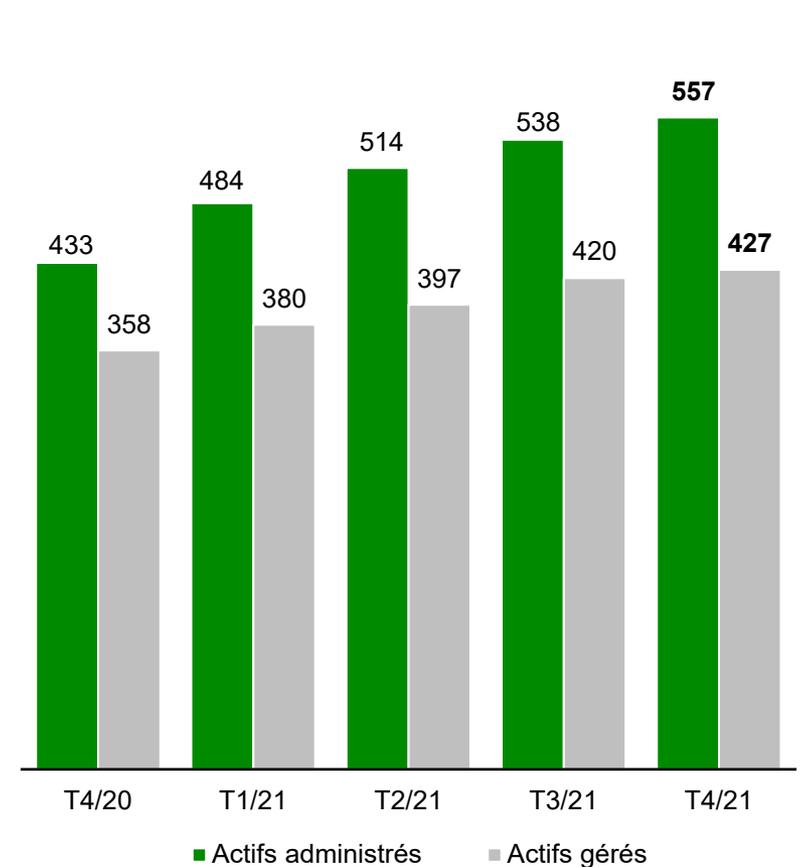
## Produits et actifs de Gestion de patrimoine



Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)<sup>15</sup>

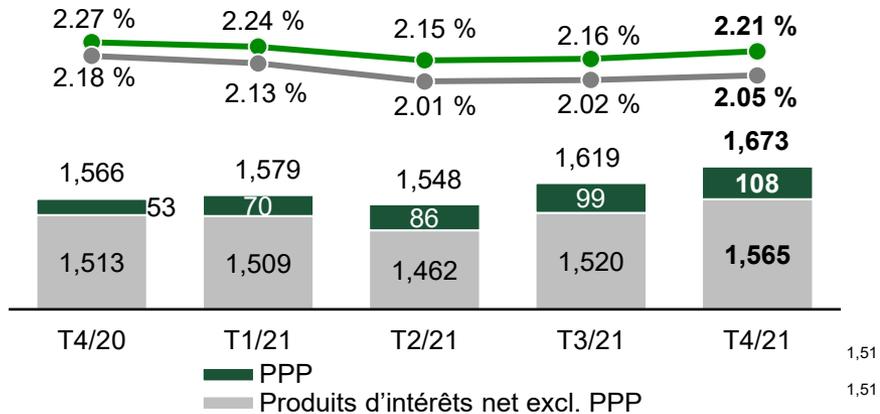


# Services de détail aux É.-U.

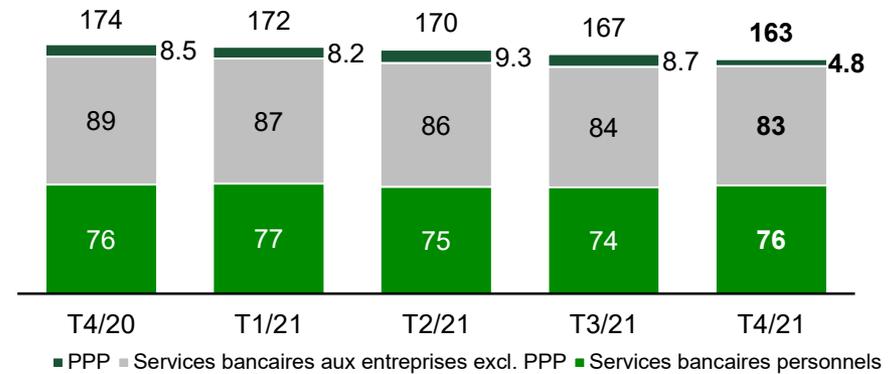
## Volumes, marges et efficacité



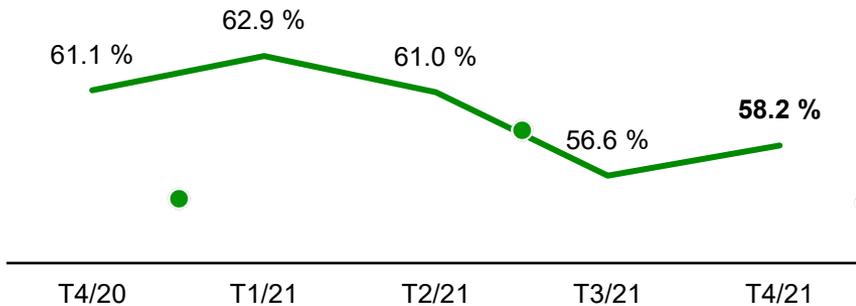
Produits d'intérêt nets et marge d'intérêt nette<sup>17,50</sup>



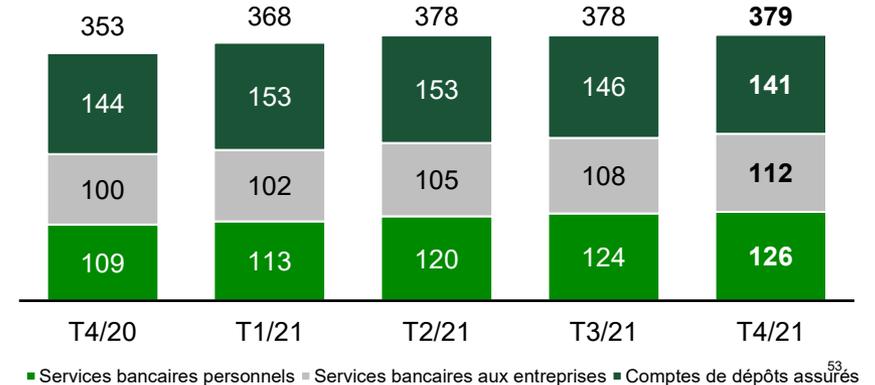
Moyenne des prêts (en G\$ US)<sup>49</sup>



Ratio d'efficacité<sup>52</sup>



Moyenne des dépôts (en G\$ US)<sup>49</sup>

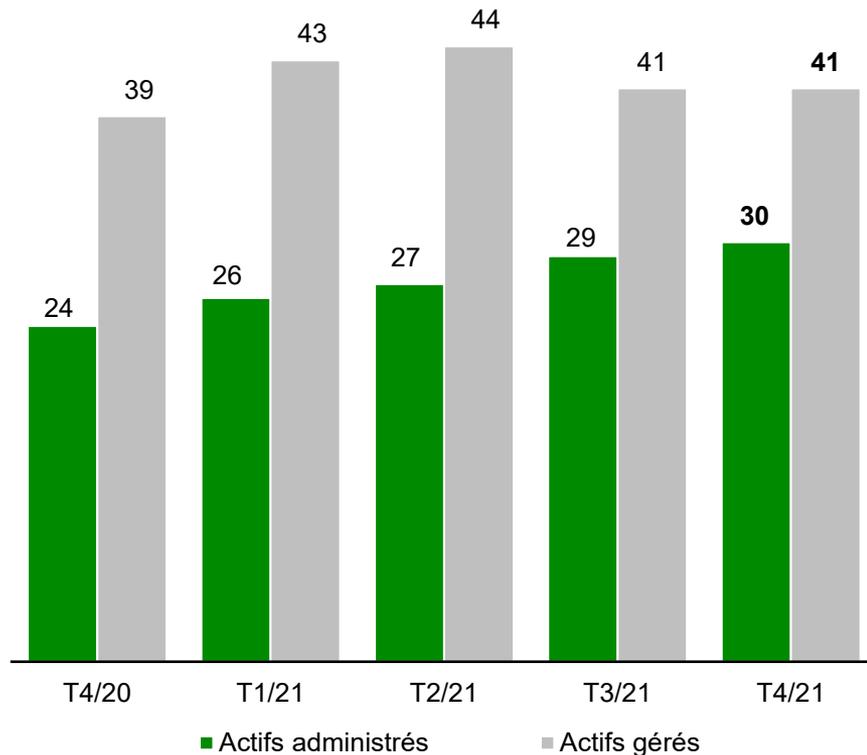


# Services de détail aux É.-U.

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)<sup>15</sup>



Schwab<sup>54</sup> – T4 2021

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 224 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 246 M\$ CA (195 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 271 M\$ CA sur une base rajustée<sup>1</sup>

Résultats de Schwab pour le T3 2021 :

- Résultat net comme présenté de 1 526 M\$ US, en hausse de 119 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté<sup>55</sup> de 1 722 M\$ US, en hausse de 130 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 7,6 billions de dollars US, en hausse de 73 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour : environ 5,5 millions, en hausse d'environ 4,1 millions sur 12 mois

# Comptabilisation de la participation de Schwab

Rapprochement T4 2021



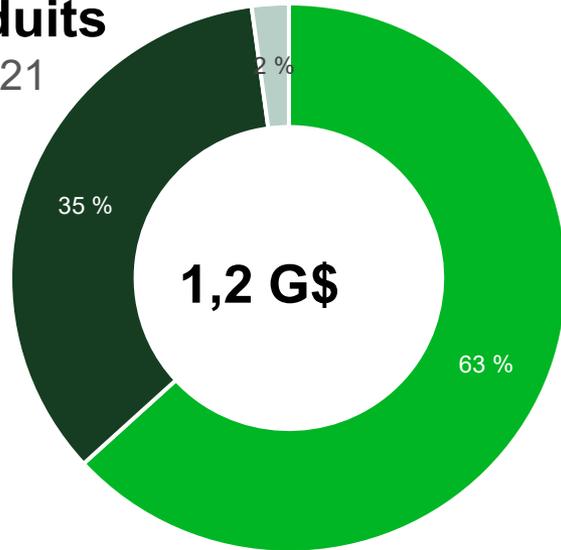
Profits et pertes (M\$) <sup>56</sup>	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab<sup>57</sup></b>	<b>224</b>	<b>246</b>	<b>195</b>	<b>(22)</b>
Amortissement des immobilisations incorporelles <sup>58</sup>	34	0	0	34
Charges d'acquisition et d'intégration <sup>58,59</sup>	13	0	0	13
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement<sup>1</sup></b>	<b>271</b>	<b>246</b>	<b>195</b>	<b>25</b>

Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab comme présenté<sup>57</sup></b>	IFS : Page 2, ligne 10	IFS : Page 9, ligne 11	IFS : Page 12, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises <sup>58</sup>	IFS : Page 4, ligne 15	---	IFS : Page 12, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration <sup>58,59</sup>	IFS : Page 4, ligne 16	---	IFS : Page 12, ligne 15
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement<sup>1</sup></b>	IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

# Services bancaires de gros

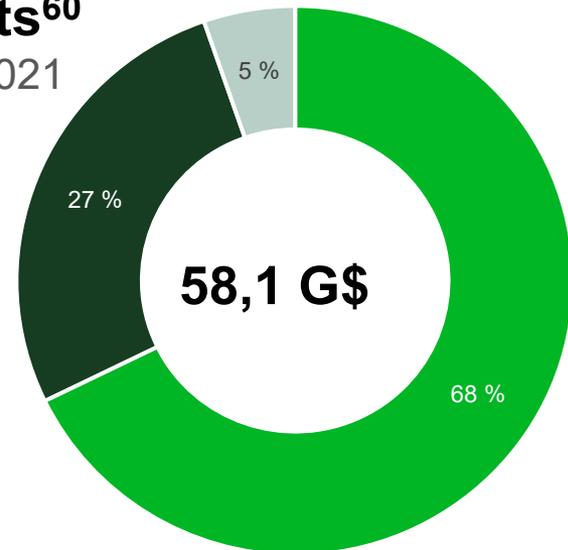
## Produits

T4 2021



## Prêts<sup>60</sup>

T4 2021



## Faits saillants

- Notre secteur Marchés mondiaux a continué d'enregistrer un bon rendement, l'activité du marché étant revenue à la normale par rapport à l'exercice précédent.
- Notre secteur Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises a connu un solide trimestre et nous avons réalisé plusieurs mandats pour des clients clés.
- Les prêts moyens ont diminué de 5 % sur 12 mois, reflet de l'incidence des taux de change, partiellement neutralisée par la croissance interne

# Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)



## Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

	T3 2021	T4 2021
<b>Portefeuille des Services de détail au Canada</b>	<b>479,2</b>	<b>488,2</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>387,4</b>	<b>394,6</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	226,3	230,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	99,9	102,1
Prêts automobiles indirects	27,6	27,6
Cartes de crédit	14,9	15,2
Autres prêts aux particuliers	18,7	19,2
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,8	8,8
<b>Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)</b>	<b>91,8</b>	<b>93,6</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)</b>	<b>163,7 \$ US</b>	<b>161,1 \$ US</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>74,1 \$ US</b>	<b>75,3 \$ US</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	28,6	29,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>62</sup>	7,3	7,1
Prêts automobiles indirects	25,0	25,5
Cartes de crédit	12,6	12,6
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
<b>Services bancaires commerciaux</b>	<b>89,6 \$ US</b>	<b>85,8 \$ US</b>
Immobilier non résidentiel	17,3	16,7
Immobilier résidentiel	7,6	7,3
Commercial et industriel	64,7	61,8
<b>Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.</b>	<b>40,6</b>	<b>38,3</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)</b>	<b>204,3</b>	<b>199,4</b>
<b>Portefeuille des Services bancaires de gros</b>	<b>60,0</b>	<b>59,1</b>
<b>Autres<sup>63</sup></b>	<b>3,5</b>	<b>2,4</b>
<b>Total<sup>64</sup></b>	<b>747,0</b>	<b>749,1</b>

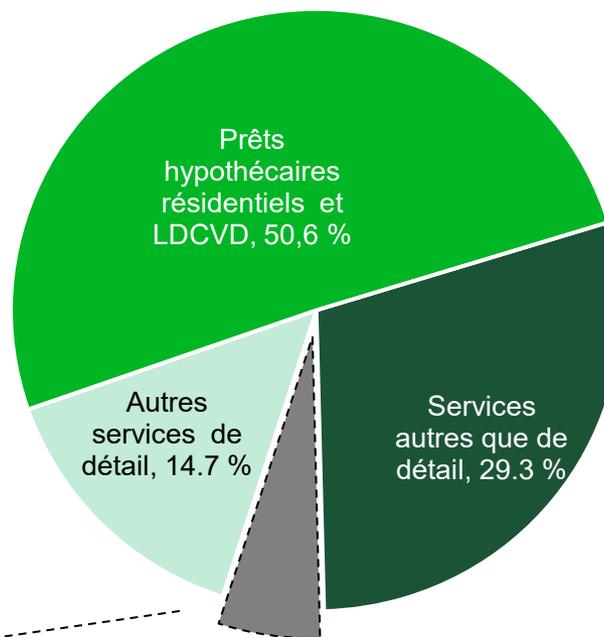
# Secteurs d'intérêt pendant la COVID-19



## Faits saillants (T4 2021)

- Les acceptations et les prêts bruts dans les secteurs d'intérêt se sont établis à 40 G\$
  - Le tout représente environ 5,4 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque
- Le portefeuille de prêts est demeuré bien diversifié entre les secteurs, les produits et les régions
- Le ratio de formation de prêts douteux bruts pour les secteurs d'intérêt était de 0,65 %, comparativement au ratio de formation de prêts douteux bruts plus généralisé de 0,31 % pour les entreprises et le gouvernement

Total des acceptations et prêts bruts : 749 G\$



Secteurs d'intérêt<sup>65</sup>: 5,4 % du total des acceptations et prêts bruts

### Immobilier commercial

- Commerce de détail – immobilier commercial : 10,6 G\$, 1,4 %
- Immeubles de bureaux – immobilier commercial (incluant les FPI d'immeubles de bureaux) : 9,2 G\$, 1,2 %
- Immeubles résidentiels aux États-Unis : 8,0 G\$, 1,0 %
- Détail – FPI : 2,8 G\$, 0,4 %
- Hôtels (incluant les FPI d'hôtels) : 1,5 G\$, 0,2 %

### Pétrole et gaz

- Producteurs et sociétés de services : 2,7 G\$, 0,4 %

### Secteur du commerce de détail

- Commerces de détail non essentiels : 2,6 G\$, 0,4 %
- Restaurants : 2,1 G\$, 0,3 %

### Transport

- Transport aérien : 0,6 G\$, 0,1 %
- Croisiéristes : 0,1 G\$, 0,0 %

# Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



## Faits saillants (T4 2021)

### La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés est stable
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

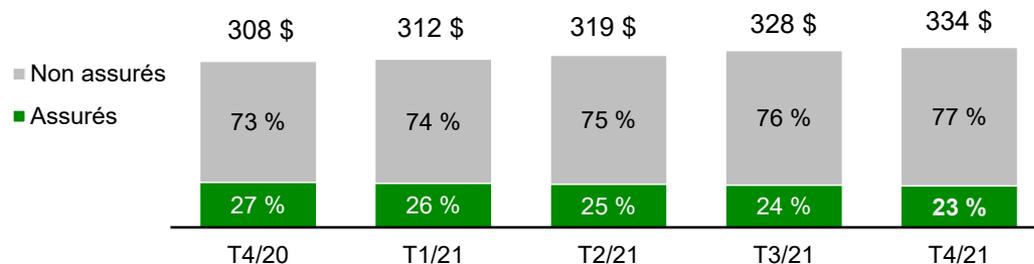
### 91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 70 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

### La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 59 G\$ pour le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 25 % étant assuré
- Les prêts consentis pour construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

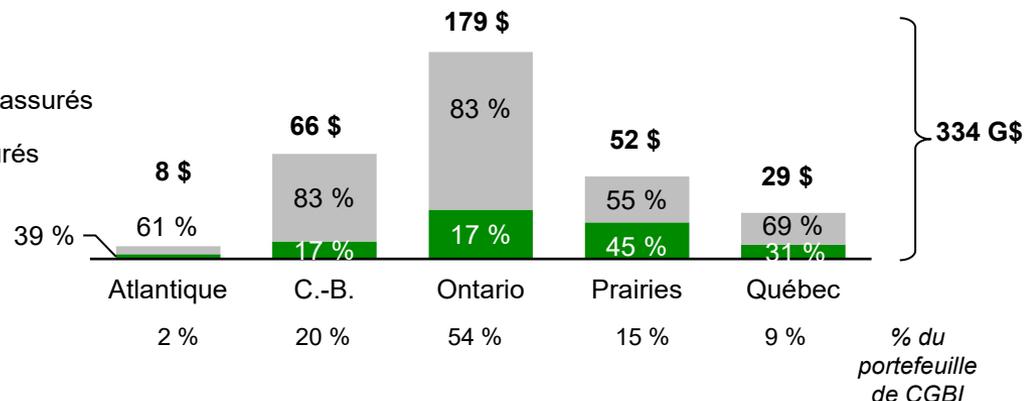
### Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



### Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (%)<sup>66</sup>

	T4 2020	T1 2021	T2 2021	T3 2021	T4 2021
Non assurés	53	52	52	49	49
Assurés	52	51	51	48	48

### Répartition régionale<sup>67</sup> (G\$)



# Services bancaires personnels au Canada



## Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, qui demeurent à de faibles niveaux

## Services bancaires personnels au Canada (T4 2021)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	230,5	233	0,10
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	102,1	121	0,12
Prêts automobiles indirects	27,6	51	0,18
Cartes de crédit	15,2	77	0,51
Autres prêts aux particuliers	19,2	39	0,20
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,8	24	0,27
<b>Total des Services bancaires personnels au Canada</b>	<b>394,6</b>	<b>521</b>	<b>0,13</b>
Variation par rapp. au T3 2021	7,2	(41)	(0,01)

## Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) <sup>66,67</sup>

	T3 2021			T4 2021		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	54	41	50	54	41	51
C.-B.	52	41	48	52	41	48
Ontario	50	40	46	50	40	46
Prairies	62	51	58	61	50	57
Québec	57	50	54	57	49	54
<b>Canada</b>	<b>53</b>	<b>42</b>	<b>49</b>	<b>53</b>	<b>42</b>	<b>49</b>

# Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



## Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts dans les deux portefeuilles sur 3 mois

## Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T4 2021)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux <sup>68</sup>	93,5	409	0,44
Services bancaires de gros	59,1	12	0,02
<b>Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada</b>	<b>152,6</b>	<b>421</b>	<b>0,28</b>
Variation par rapp. au T3 2021	0,8	(125)	(0,08)

## Répartition par secteur<sup>68</sup>

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	24,8	2
Immobilier non résidentiel	19,6	3
Services financiers	31,6	-
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	13,3	52
Pipelines, pétrole et gaz	5,0	47
Métaux et mines	1,6	6
Foresterie	0,5	1
Produits de consommation <sup>69</sup>	6,4	123
Industriel / manufacturier <sup>70</sup>	8,4	109
Agriculture	9,3	10
Industrie automobile	6,0	18
Autres <sup>71</sup>	26,1	50
<b>Total</b>	<b>152,6</b>	<b>421</b>

# Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)



## Services bancaires personnels aux É.-U.<sup>72</sup> (T4 2021)

### Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, qui demeurent à de faibles niveaux.

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Prêts hypothécaires résidentiels	29,5	320	1,09
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>62</sup>	7,1	272	3,85
Prêts automobiles indirects	25,5	156	0,61
Cartes de crédit	12,6	120	0,95
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,68
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)</b>	<b>75,3</b>	<b>872</b>	<b>1,16</b>
Variation par rapp. au T3 2021 (\$ US)	1,2	(16)	(0,04)
Opérations de change	17,8	208	s.o.
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)</b>	<b>93,1</b>	<b>1 080</b>	<b>1,16</b>

## Portefeuille du CGBI aux É.-U.<sup>72</sup>

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour<sup>73</sup>

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (%)	LDCVD de 1 <sup>er</sup> rang (%)	LDCVD de 2 <sup>e</sup> rang (%)	Total (%)
>80 %	6	1	4	5
De 61 à 80 %	35	18	39	34
<= 60 %	59	81	57	61
<b>Cotes FICO actuelles &gt; 700</b>	<b>92</b>	<b>92</b>	<b>90</b>	<b>92</b>

# Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)



## Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, alors que les résolutions ont surpassé les nouvelles formations.

## Services bancaires commerciaux aux É.-U.<sup>24</sup> (T4 2021)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
<b>Immobilier commercial</b>	<b>24,0</b>	<b>122</b>	<b>0,51</b>
Immobilier non résidentiel	16,7	81	0,49
Immobilier résidentiel	7,3	41	0,56
<b>Commercial et industriel</b>	<b>61,8</b>	<b>193</b>	<b>0,31</b>
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)</b>	<b>85,8</b>	<b>315</b>	<b>0,37</b>
Variation par rapp. au T3 2021 (\$ US)	(3,8)	(34)	(0,02)
Opérations de change	20,5	74	s.o.
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)</b>	<b>106,3</b>	<b>389</b>	<b>0,37</b>

## Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	5,0	24
Commerces de détail	5,5	41
Appartements	6,4	38
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	1,7	-
Hôtels	0,7	11
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	4,5	7
<b>Total Immobilier commercial</b>	<b>24,0</b>	<b>122</b>

## Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	10,9	17
Services professionnels et autres	8,2	48
Produits de consommation <sup>69</sup>	6,5	39
Industriel/manufacturier <sup>70</sup>	5,6	26
Gouvernement/secteur public	11,0	5
Services financiers	5,1	6
Industrie automobile	2,2	3
Autres <sup>74</sup>	12,3	49
<b>Total Commercial et industriel</b>	<b>61,8</b>	<b>193</b>

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2021 de la Banque (accessible au [www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs) et au [www.sedar.com](http://www.sedar.com)), qui est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour avoir de plus amples renseignements sur les éléments à noter, veuillez consulter les diapositives 23 et 24.
2. Pour des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion 2021, qui est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
4. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
5. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.
6. La gamme de cartes de crédit de la TD a reçu de nombreux prix : la carte Visa Infinite TD Aéroplan a été classée meilleure carte de transporteur aérien (Rewards Canada) ainsi que meilleure carte de primes-voyage (GreedyRates), et la carte Platine Plus récompenses MBNA a été classée meilleure carte de primes pour les dépenses quotidiennes (GreedyRates) et meilleure carte de primes-voyage sans frais (Rewards Canada).
7. TD Bank a obtenu le plus haut taux de satisfaction de la clientèle selon le sondage 2021 de J.D. Power sur la satisfaction de la clientèle des services bancaires aux petites entreprises dans la région du Sud. Pour en savoir plus sur le prix J.D. Power 2021, visitez le [jdpower.com/awards](http://jdpower.com/awards).
8. Sondage 2021 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard de leur prêteur automobile mené auprès de sociétés réalisant entre 375 000 et 910 000 opérations. Pour en savoir plus, visitez le [jdpower.com/awards](http://jdpower.com/awards).
9. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
10. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Les résultats du T3 2021 ont été mis à jour pour tenir compte du trimestre en entier; les résultats annoncés précédemment pour le T3 2021 tenaient compte des résultats de juin 2021.
11. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
12. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).

13. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les produits rajustés, abstraction faite des opérations de change et de la variation de la juste valeur des assurances, sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Pour de plus amples renseignements sur cette mesure financière non conforme aux PCGR et un rapprochement, voir la note 1 et les diapositives 26 et 27.
14. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 25, 26 et 27. Pour de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR et un rapprochement, voir la note 1 et les diapositives 26 et 27.
15. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.
16. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
17. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant le revenu d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux la performance du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
18. Les données du T4 2021 tiennent compte de la contribution de la Banque dans Schwab. Les données du T4 2020 tiennent compte de la contribution de la Banque dans TD Ameritrade.
19. Les produits liés aux activités de négociation des Services bancaires de gros (équivalence fiscale) font partie du total des produits liés aux activités de négociation de la Banque présenté au tableau 10 du rapport de gestion 2021, qui est intégré par renvoi. Il s'agit d'une mesure financière non conforme aux PCGR, qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
20. Les mesures relatives aux capitaux propres et aux liquidités à la diapositive 16 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF).
21. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
22. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
23. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
24. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
25. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.
26. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

# Notes



27. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
28. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
29. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
30. PPC – prêts douteux : représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; PPC – prêts productifs : représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
31. La PPC ne tient pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
32. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations (exclut les prêts acquis ayant subi une perte de valeur).
33. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
34. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
35. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
36. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2021 de la Banque.
37. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab et TD Ameritrade, tous deux comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2021 de la Banque, accessible sur notre site Web au [www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs).
38. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2021 de la Banque.
39. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.

40. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
41. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
42. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 12 de la page 6 de l'IFS (produits [pertes] sur les instruments financiers désignés à la JVRN – liés à des filiales d'assurance).
43. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir les diapositives 23 et 24 pour un complément d'information.
44. Les mesures de la ligne 12 reflètent les rajustements décrits aux lignes 8 à 11 de la diapositive 26.
45. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 1,8 % (22 401 M\$ à l'exercice 2020 et 22 795 M\$ à l'exercice 2021, soit une augmentation de 394 M\$ sur 12 mois).
46. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 27.
47. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 2,2 % (5 746 M\$ au T4 2020 et 5 875 M\$ au T4 2021, soit une augmentation de 129 M\$ sur 12 mois).
48. Les données correspondent au ratio d'efficacité comme présenté des Services de détail au Canada.
49. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
50. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
51. Rajusté pour tenir compte de l'incidence de l'exonération de prêt en vertu du programme de protection des salaires (PPP) sur le revenu d'intérêts nets et la marge d'intérêt nette. Le revenu d'intérêts nets à l'exclusion du programme de protection des salaires utilisé dans le calcul de la marge d'intérêt nette à l'exclusion de ce même programme est une mesure financière non conforme aux PCGR. Collectivement, ces rajustements présentent une mesure du revenu d'intérêts nets et de la marge d'intérêt nette qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
52. Ratio d'efficacité des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.

53. Comptes de dépôt assurés.
54. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples informations, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>
55. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.
56. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
57. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
58. Les montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, qui figure à la page 12 de la trousse Information financière supplémentaire comme présenté seulement.
59. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab (9 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le document IFS, page 4, ligne 16, les charges d'acquisition et d'intégration de 22 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
60. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
61. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.
62. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
63. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
64. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
65. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

66. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale<sup>MC</sup> et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale<sup>MC</sup> est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.
67. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
68. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
69. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
70. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.
71. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
72. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
73. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter d'août 2021. Cotes FICO mises à jour en septembre 2021.
74. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

# Coordonnées des Relations avec les investisseurs



**Téléphone :**

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

**Courriel :**

[tdir@td.com](mailto:tdir@td.com)

**Site Web :**

[www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)

