



Groupe Banque TD
Présentation
sur les
résultats
trimestriels

T1 2022
3 mars 2022

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2021 ») du rapport annuel 2021 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros et à la rubrique « Orientation pour 2022 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2022 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier attendu de la Banque et les possibles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus 2019 (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, de directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2021 qui peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs aux événements ou aux transactions dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2021 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Principales priorités pour 2022 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.



Notre stratégie

Nous sommes solidaires – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



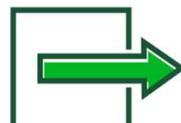
Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Améliorer notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues



Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 3,7 G\$, en hausse de 14 % (3,8 G\$ après rajustement¹, soit une hausse de 13 %)
- RPA comme présenté de 2,02 \$, en hausse de 14 % (2,08 \$ après rajustement^{1,2}, en hausse de 14 %)
- Croissance des revenus et forts volumes dans tous les secteurs
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,2 %³, ce qui comprend le rachat de 7,5 millions d'actions ordinaires

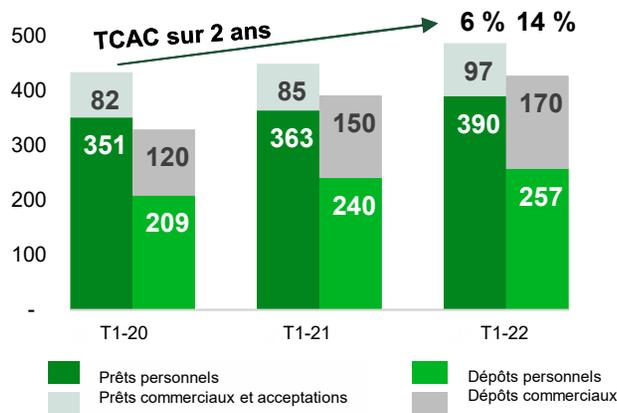


Modèle d'affaires éprouvé

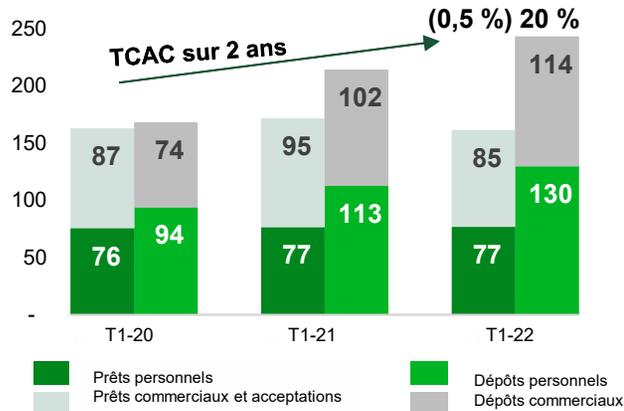
Forte activité des clients



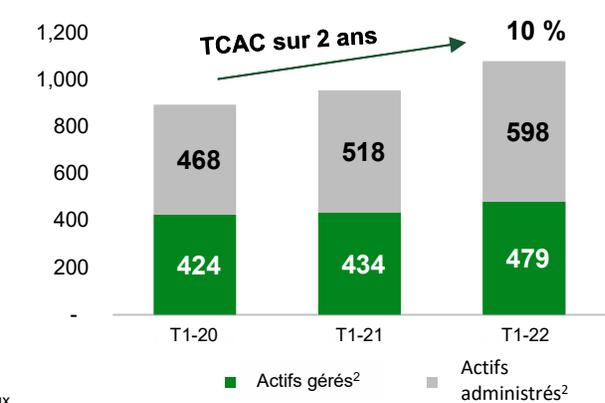
Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (G\$)



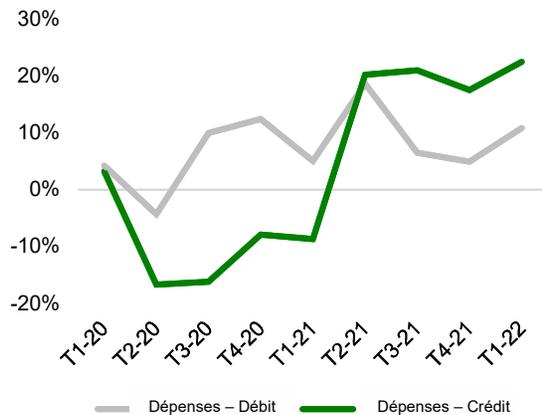
Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)⁴



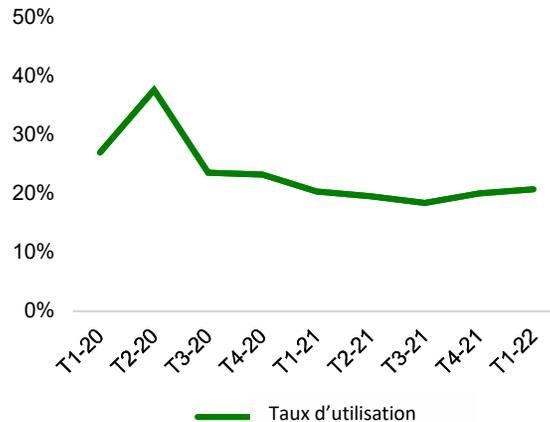
Total – Gestion de patrimoine (en G\$)



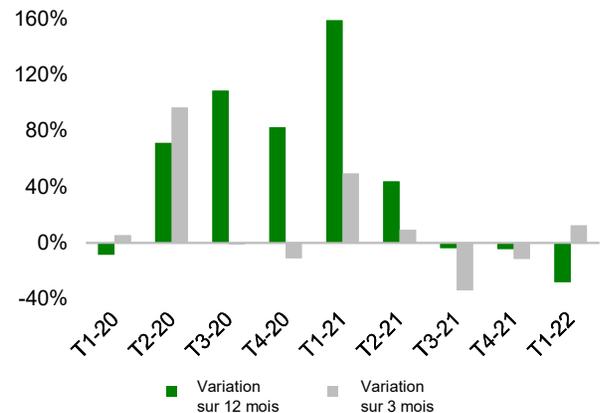
Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes⁵ (variation sur 12 mois)



Services bancaires d'affaires US – Taux d'utilisation des lignes de crédit (en %)



Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD⁶ (variation en %)





Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires

Mise en place d'une plateforme de données à l'échelle de l'entreprise



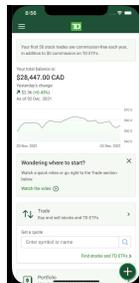
Microsoft Azure



databricks

Entente pluriannuelle pour permettre l'exploitation de données à grande échelle

Placements directs TD au premier rang parmi les banques canadiennes dans le palmarès annuel des courtiers en ligne du *Globe and Mail*



amazon.ca

Quelque 2 millions d'échanges de primes dans le cadre du programme Magasinez avec vos points d'Amazon



Entente visant l'acquisition de First Horizon dans le cadre d'une opération au comptant de 13,4 G\$ US, sous réserve de conditions de clôture

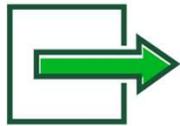
ACADEMY SECURITIES



Émission d'obligations vertes de 500 M\$ US avec un consortium dont les teneurs de livres associés actifs sont des entreprises appartenant à des minorités, des femmes et des anciens combattants

SEELAUS
A WOMEN-OWNED BUSINESS ENTERPRISE





Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

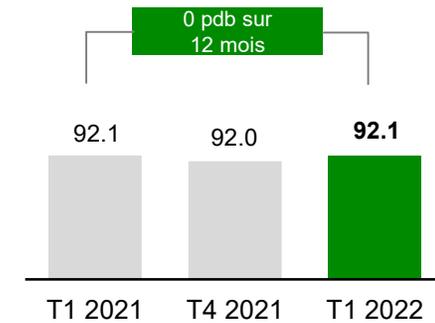
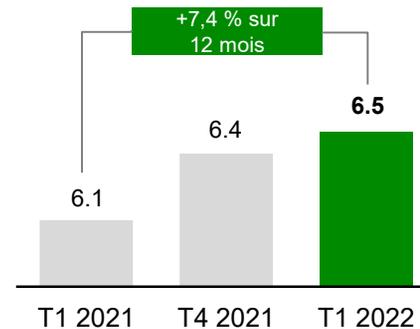
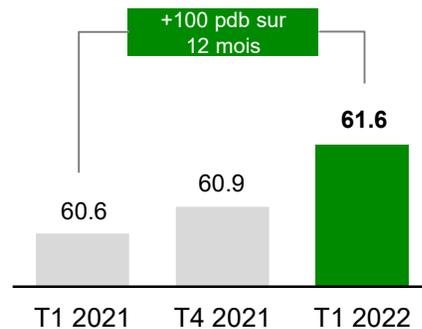


Adoption numérique
(% de clients au total)⁸

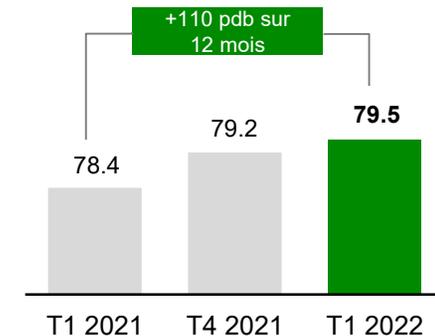
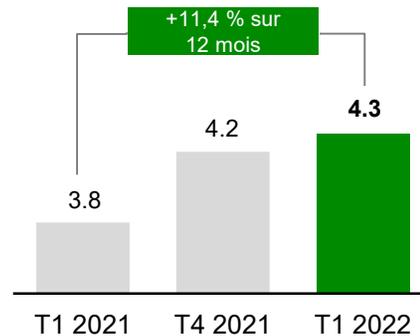
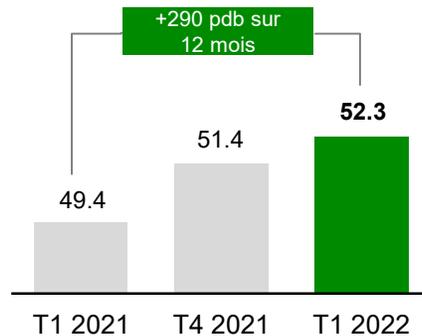
Utilisateurs actifs des services mobiles
(en millions)⁹

Opérations libre-service
(sous forme de % de toutes les opérations financières)¹⁰

Services de détail au Canada⁷



Services de détail aux États-Unis⁷





Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Subventions du défi TD Prêts à agir



Les laboratoires TD ont créé le Centre de ressources sur l'équité, la diversité et l'inclusion TD

Sustainability Award
Silver Class 2022

S&P Global





Axés sur des objectifs

Solide profil ESG



Environnement

- Nous avons continué à participer à des initiatives du secteur, notamment en adhérant à l'Alliance bancaire Net Zéro et en devenant membre du Conseil d'action en matière de finance durable
- Nous avons établi et publiquement annoncé l'objectif de réduire réellement nos émissions de GES découlant de nos activités (émissions des champs d'application 1 et 2) de 25 % d'ici 2025 par rapport à 2019, l'année de référence
- Nous avons donné 2 M\$ pour financer le nouveau Centre d'innovation en stockage et conversion d'énergie de l'Université McGill (McISCE), qui a l'intention de jouer un rôle clé dans la promotion du développement durable au Canada et d'être l'un des premiers sites mondiaux pour l'innovation en stockage et en conversion d'énergie sans émission de carbone
- Nous avons reçu la distinction Silver Class dans le Sustainability Yearbook de 2022 de S&P Global – La TD est classée au premier rang des banques nord-américaines à ce chapitre
- Pour la 8^e année consécutive, nous sommes inscrits à l'indice mondial de durabilité Dow Jones, et sommes au premier rang des banques nord-américaines

Société

- La TD a annoncé des améliorations supplémentaires à ses politiques et à ses services de découvert aux États-Unis pour aider les clients à mieux gérer leurs comptes, à faire des choix financiers éclairés et à éviter d'éventuels frais de découvert
- Par l'intermédiaire du défi TD Prêts à agir, la Banque a remis 10 M\$ à 15 organismes communautaires au Canada et aux États-Unis pour aider les élèves de la maternelle à la fin du secondaire touchés de façon disproportionnée par la pandémie à combler leurs pertes d'apprentissage
- Nous avons établi une alliance stratégique avec Postes Canada pour étendre l'accès à des services financiers pour les Canadiens, particulièrement ceux des collectivités rurales, éloignées et autochtones
- Nous avons créé un fonds d'actions de 100 M\$ US afin de soutenir les entreprises appartenant à des groupes minoritaires aux États-Unis
- Le Programme de prêt à l'habitation pour membres des Premières Nations offre du financement aux membres des Premières Nations en vue de l'achat, de la rénovation ou de la construction de maisons unifamiliales sur les terres des Premières Nations et sur les terres colonisées
- Nous sommes inscrits à l'indice d'égalité des sexes de Bloomberg pour la sixième année consécutive

Gouvernance

- Nous avons officiellement mis sur pied le Centre d'expertise sur les enjeux ESG
- Nous avons instauré des séances de formation régulières sur les enjeux ESG avec notre conseil d'administration et notre équipe de la haute direction et intégré des mesures ESG dans leur régime de rémunération
- Nous avons créé un inventaire des risques liés au climat pour aider à déterminer les répercussions possibles des changements climatiques sur la TD, nos actifs et nos clients
- Nous avons élaboré un cadre de cartographie thermique pour appuyer l'identification et l'évaluation des risques physiques et de transition liés au climat (c.-à-d, les portefeuilles et les secteurs d'activité les plus sensibles aux changements climatiques) dans le cadre de la création de notre approche de gestion du risque environnemental et social
- Nous avons mis sur pied une équipe responsable du risque de crédit ESG chargée de relever, d'évaluer et d'atténuer les répercussions des risques liés aux enjeux ESG et aux changements climatiques sur le portefeuille de crédit de la TD
- Nous sommes lauréats du prix du meilleur rapport ESG au Canada du IR Magazine pour une 3^e année consécutive



Faits saillants du T1 2022

Un excellent début d'exercice marqué par une croissance des produits et des volumes



RPA de 2,02 \$, en hausse de 14 % sur 12 mois

- RPA rajusté¹ de 2,08 \$, en hausse de 14 %

Produits en hausse de 4 % sur 12 mois

- Croissance des volumes et des produits tirés des honoraires dans les secteurs des services bancaires et de la gestion de patrimoine et augmentation des volumes d'assurance, en partie neutralisées par une normalisation des activités de négociation de placements directs et une diminution des marges des services de détail

PPC de 72 M\$

- En baisse sur 12 mois du fait de l'amélioration des conditions de crédit

Charges en hausse de 3 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS])

- Charges rajustées¹ en hausse de 2,8 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS¹¹, ou de 3,7 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS¹¹ et des opérations de change¹¹
- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités et aux employés, le tout en partie contrebalancé par les coûts d'optimisation des succursales de l'exercice précédent et les opérations de change

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	11 281	3 %	4 %
PPC	72	+195 \$	(241 \$)
<i>Prêts douteux</i>	329	+109 \$	(137 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(257)	+86 \$	(104 \$)
Charges	5 967	0 %	3 %
Résultat net	3 733	(1 %)	14 %
RPA dilué (\$)	2,02	(1 %)	14 %
Rajusté ¹	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	5 897	0 %	3 %
Résultat net	3 833	(1 %)	13 %
RPA dilué² (\$)	2,08	0 %	14 %

Résultat par secteur (en M\$)

Comme présenté	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services de détail au Canada	2 254	5 %	11 %
Services de détail aux États-Unis	1 272	(7 %)	27 %
Services bancaires de gros	434	3 %	(1 %)
Siège social	(227)	(51 %)	(15 %)
Rajusté ¹	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Siège social	(127)	(95 %)	(35 %)

Services de détail au Canada

Des produits record et des investissements continus dans l'entreprise



Résultat net en hausse de 11 % sur 12 mois

Produits en hausse de 6 % sur 12 mois

- Augmentation des produits tirés des honoraires dans les secteurs des services bancaires et de la gestion de patrimoine et croissance continue des volumes de prêts, de dépôts et d'assurance, en partie neutralisées par une diminution des volumes d'opérations de placement direct et des marges
 - Croissance des volumes de prêts de 9 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 9 %
 - Croissance des actifs des activités de Gestion de patrimoine¹² de 14 %

Marge d'intérêt nette^{2,13} de 2,53 %

- En baisse de 4 pdb sur 3 mois en raison d'une diminution des marges sur les prêts
- En baisse de 12 pdb sur 12 mois en raison de la composition du bilan, d'une baisse des marges sur les prêts et d'une diminution des produits liés aux remboursements anticipés des prêts hypothécaires

PPC de 33 M\$

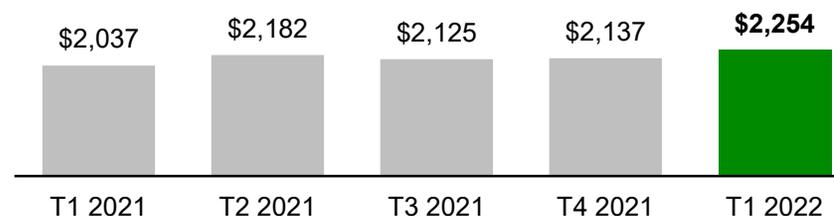
Charges en hausse de 8 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses du fait de la croissance des activités, notamment des coûts liés à la technologie et au marketing, des charges liées aux employés et de la rémunération variable
- Ratio d'efficacité² de 42,7 %

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	6 718	3 %	6 %
PPC	33	(20 \$)	(109 \$)
<i>Prêts douteux</i>	150	+10 \$	(17 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(117)	(30 \$)	(92 \$)
Réclamations d'assurance	756	16 %	(3 %)
Charges	2 869	(1 %)	8 %
Résultat net	2 254	5 %	11 %
Rendement des capitaux propres²	44,8 %	-290 pdb	-120 pdb

Résultat (en M\$)



Services de détail aux É.-U. (en \$ US)

Forte croissance des bénéfices attribuable à l'augmentation des activités de la clientèle



Résultat net en hausse de 30 % sur 12 mois

Produits en hausse de 6 % sur 12 mois

- Augmentation des volumes de dépôts et des marges, des résultats sur les portefeuilles de placement et des produits tirés des honoraires, en partie neutralisée par une diminution des marges sur les prêts
 - Prêts personnels stables
 - Baisse de 11 % des prêts aux entreprises en raison de l'exonération des prêts accordés dans le cadre du PPP et des remboursements des prêts commerciaux
 - Hausse de 13 % des dépôts autres que dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{1,14} de 2,21 %

- Stable sur 3 mois, la diminution de l'amortissement accéléré des frais découlant de l'exonération de prêts accordés dans le cadre du PPP étant contrebalancée par une augmentation des marges sur les dépôts et des produits sur les portefeuilles de placement (voir la diapositive 28)
- En baisse de 3 pdb sur 12 mois, la composition du bilan étant partiellement neutralisée par l'augmentation des marges sur les dépôts et des résultats sur les portefeuilles de placement

PPC de 17 M\$

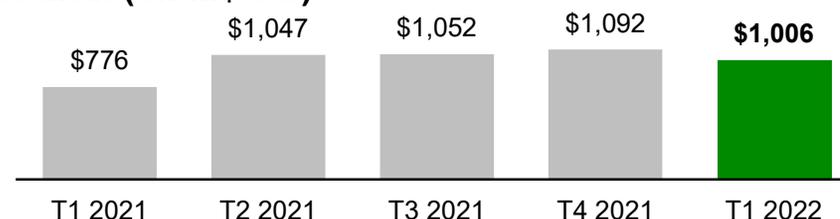
Charges en baisse de 4 % sur 12 mois

- Coûts d'optimisation des succursales de l'exercice précédent et gains de productivité de l'exercice en cours en partie neutralisés par une augmentation des dépenses liées aux employés ainsi que des investissements dans l'entreprise
- Ratio d'efficacité de 57,3 %, en baisse de 560 pdb

Profits et pertes (en M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 201	0 %	6 %
PPC	17	+79 \$	(86 \$)
Prêts douteux	99	+46 \$	(48 \$)
Prêts productifs	(82)	+33 \$	(38 \$)
Charges	1 261	(2 %)	(4 %)
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	806	(10 %)	31 %
Comptabilisation de la participation de Schwab	200	3 %	24 %
Résultat net	1 006	(8 %)	30 %
Résultat net (en M\$ CA)	1 272	(7 %)	27 %
Rendement des capitaux propres	12,6 %	-190 pdb	+280 pdb

Résultat (en M\$ US)



Services bancaires de gros

Résultats solides et investissements continus à l'appui de la stratégie pour les activités en dollars américains



Résultat net en baisse de 1 % sur 12 mois

Produits en hausse de 3 % sur 12 mois

- Les activités commerciales et les marchés sont restés forts, ce qui a entraîné un bon rendement au chapitre des produits

Recouvrement de la PPC de 5 M\$

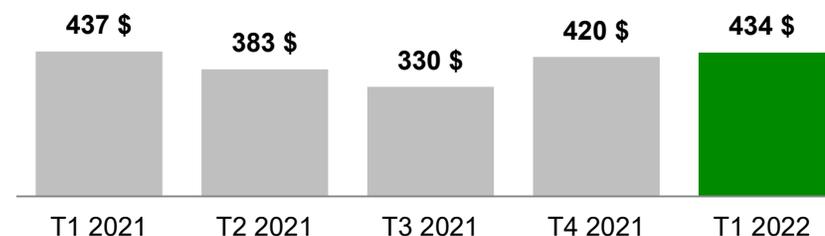
Charges en hausse de 7 % sur 12 mois

- Augmentation des charges liées aux employés dans le cadre des investissements continus dans la stratégie pour les activités en dollars américains des Services bancaires de gros, notamment dans Négociation automatisée, Valeurs Mobilières TD, l'entreprise de négociation électronique de titres à revenu fixe acquise de Headlands Tech Global Markets, LLC l'an dernier

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 346	17 %	3 %
<i>Produits liés aux activités de négociation^{2,15}</i>	726	42 %	(2 %)
PPC	(5)	+72 \$	(25 \$)
<i>Prêts douteux</i>	(4)	+10 \$	(14 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(1)	+62 \$	(11 \$)
Charges	764	16 %	7 %
Résultat net	434	3 %	(1 %)
Rendement des capitaux propres	16,2 %	-240 pdb	-510 pdb

Résultat (en M\$)



Siège social



Pertes comme présentées s'élevant à 227 M\$

- Pertes de 127 M\$ après rajustement¹

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1 2022	T4 2021	T1 2021
Résultat net	(227)	(150)	(197)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôt sur le revenu</i>	67	74	74
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab</i>	50	22	38
<i>Incidence des impôts</i>	(17)	(11)	(9)
Résultat net – rajusté¹	(127)	(65)	(94)
Charges nettes du Siège social²	(168)	(202)	(182)
Autres	41	137	88
Résultat net – rajusté¹	(127)	(65)	(94)

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 15 du Rapport de gestion de la Banque pour le premier trimestre de 2022 afin d'obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé intermédiaire de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net du secteur Siège social comprend les montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab.

Capitaux propres¹⁶

Assises solides en matière de capitaux propres et de liquidité



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,2 %

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 2,3 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,4 %

Ratio de liquidité à court terme de 124 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4 2021	15,2 %
Production de fonds propres à l'interne	45
Rachat d'actions ordinaires	(17)
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ¹⁷	(13)
Diminution des mesures transitoires du BSIF aux fins de provisionnement pour pertes de crédit attendues	(10)
Autres	(5)
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T1 2022	15,2 %

Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)	
Actifs pondérés en fonction des risques au T4 2021	460 \$
Risque de crédit	+7,0
Risque de marché	+2,8
Risque opérationnel	+0,8
Actifs pondérés en fonction des risques au T1 2022	471 \$

Formations de prêts douteux bruts

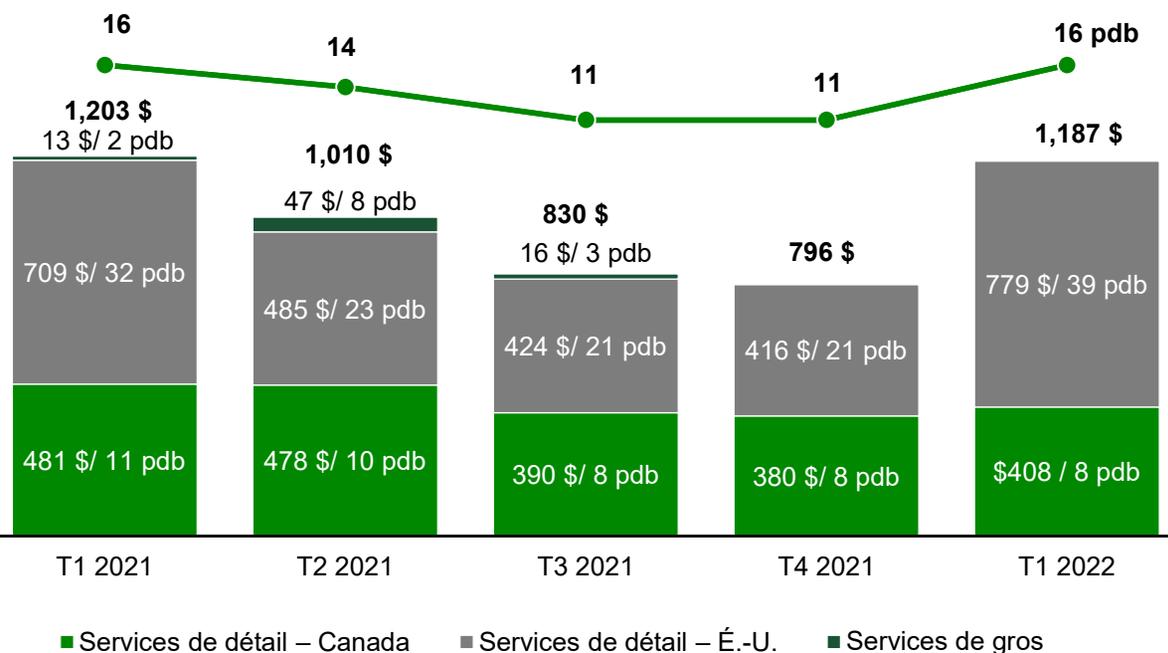
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Augmentation des formations de prêts douteux bruts de 5 pdb sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Services bancaires commerciaux aux États-Unis, principalement en raison des prêts liés au programme de protection des salaires (PPP) garantis par le gouvernement américain, lesquels sont désormais largement résolus
 - Crédit garanti par des biens immobiliers aux États-Unis en raison des prêts qui cessent de faire partie des programmes de report
 - Certains signes précurseurs de normalisation du crédit, notamment la réapparition de tendances saisonnières pour les portefeuilles de cartes de crédit et de prêts auto aux États-Unis

Formations de prêts douteux bruts¹⁸ : en M\$ et ratios¹⁹



Prêts douteux bruts

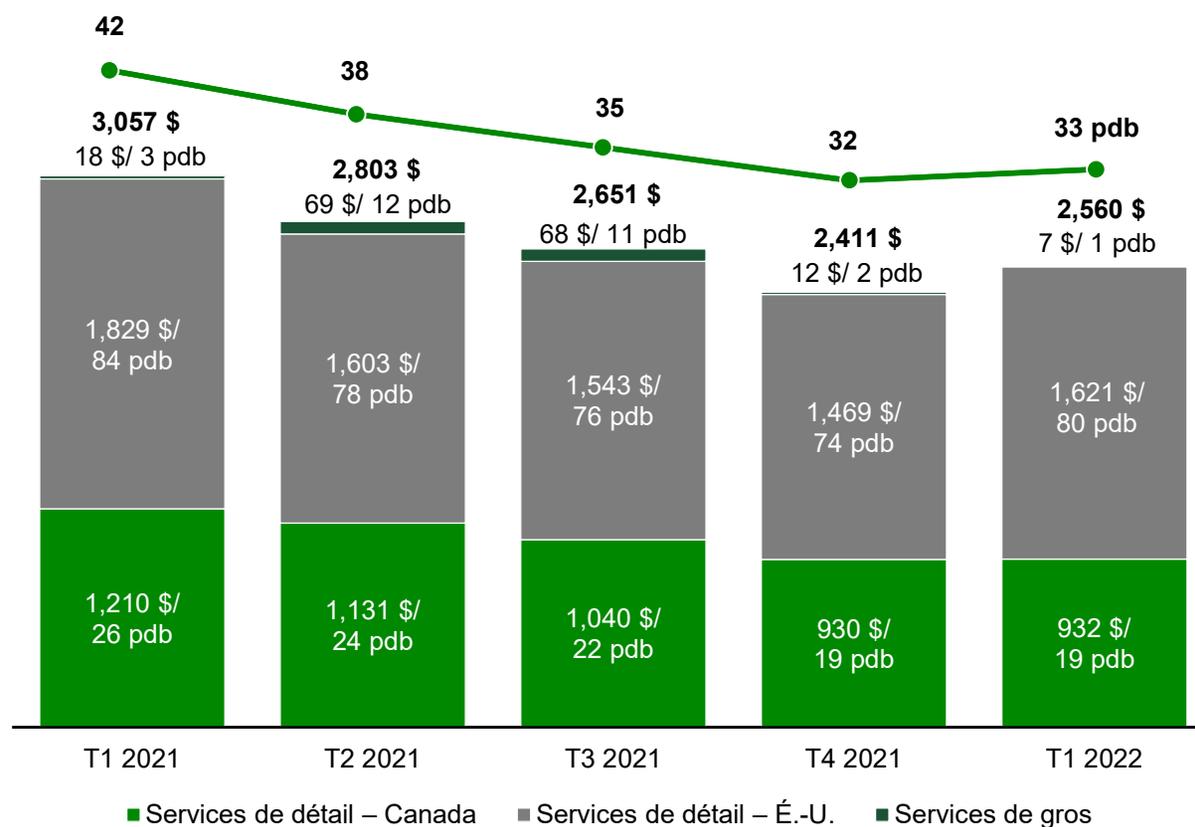
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Les prêts douteux bruts sont restés stables sur 3 mois, demeurant à de faibles niveaux cycliques

Prêts douteux bruts²⁰ : en M\$ et ratios²¹



Provisions pour pertes sur créances (PPC)

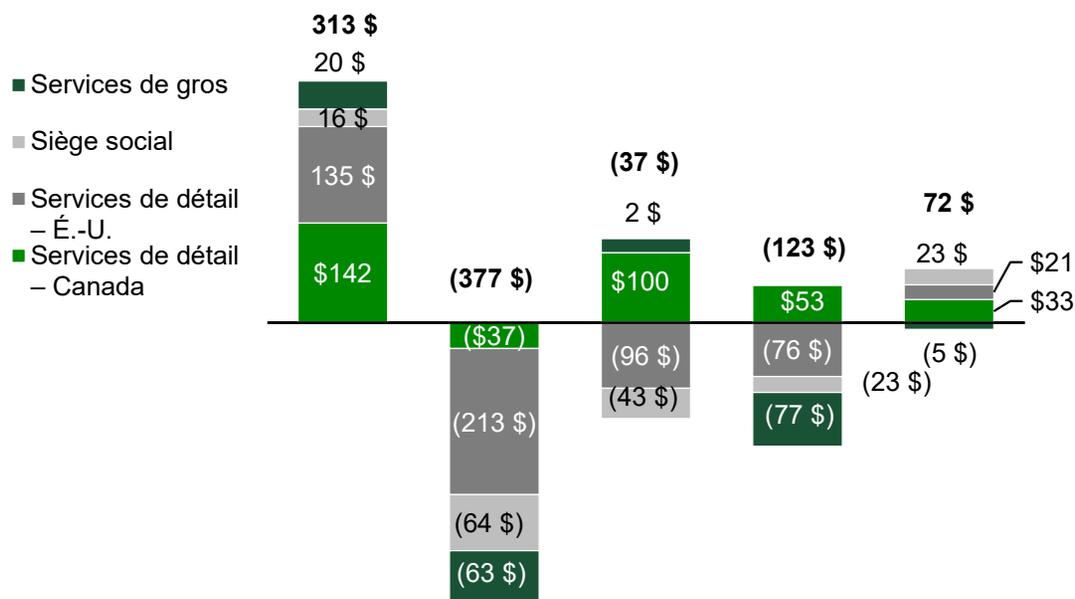
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- La PPC a augmenté sur 3 mois, ce qui est attribuable à ce qui suit :
 - Une augmentation de la PPC pour prêts douteux
 - Une plus petite reprise de provisions pour prêts productifs

PPC²² : en M\$ et ratios²³



Ratio PPC (pdb)	T1 2021	T2 2021	T3 2021	T4 2021	T1 2022
Services de détail au Canada	12	(3)	8	4	3
Services de détail aux États-Unis (net) ²⁴	25	(41)	(18)	(15)	4
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ²⁵	28	(54)	(27)	(20)	9
Services bancaires de gros	14	(44)	1	(51)	(3)
Banque – Total	17	(21)	(2)	(7)	4

Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{22,26}



Prêts douteux et prêts productifs

Faits saillants

- Augmentation de la PPC pour prêts douteux par rapport à de faibles niveaux cycliques, ce qui reflète ce qui suit :
 - Une certaine normalisation du rendement du crédit, notamment la réapparition de tendances saisonnières pour les portefeuilles de cartes de crédit et de prêts auto aux États-Unis

- La reprise des PPC pour prêts productifs reflète une reprise additionnelle des provisions dans tous les segments

PPC (M\$)

	T1 2021	T4 2021	T1 2022
Banque – Total	313	(123)	72
Prêts douteux	466	220	329
Prêts productifs	(153)	(343)	(257)
Services de détail au Canada	142	53	33
Prêts douteux	167	140	150
Prêts productifs	(25)	(87)	(117)
Services de détail aux États-Unis	135	(76)	21
Prêts douteux	190	68	125
Prêts productifs	(55)	(144)	(104)
Services bancaires de gros	20	(77)	(5)
Prêts douteux	10	(14)	(4)
Prêts productifs	10	(63)	(1)
Siège social	16	(23)	23
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	99	26	58
Prêts productifs	(83)	(49)	(35)

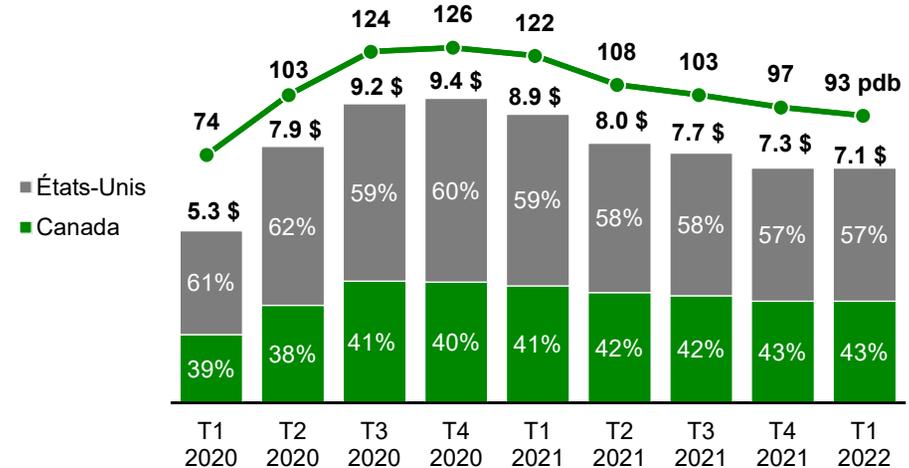
Provision pour pertes sur créances (PPC)



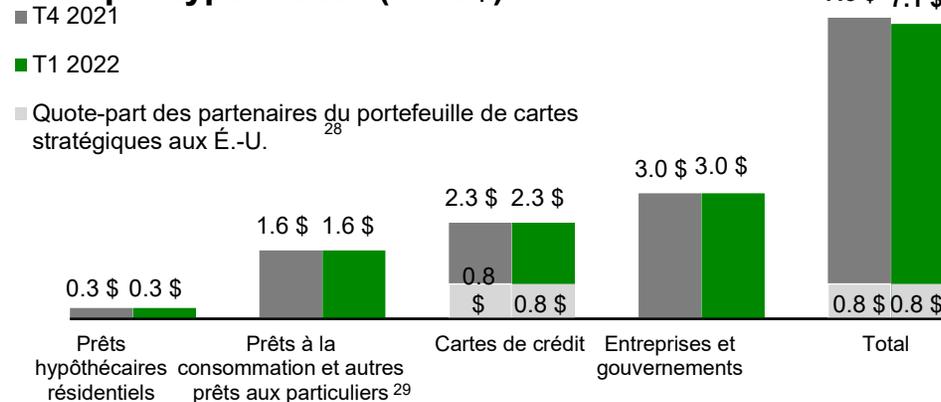
PPC²² : en G\$ et ratios de couverture²⁷

Faits saillants

- La PPC a diminué sur 3 mois, ce qui est attribuable :
 - à des perspectives économiques plus favorables;
 - partiellement neutralisée par l'incidence des taux de change.
- La couverture des provisions de la Banque reste élevée par rapport aux niveaux d'avant la COVID-19, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur :
 - la trajectoire économique;
 - les répercussions ultimes de la pandémie au chapitre du crédit.



PPC²² par type d'actif (en G\$)



Prêts productifs	0,21	0,21	1,5	1,4	2,2	2,2	2,7	2,7	6,6	6,5
Prêts douteux	0,05	0,05	0,1	0,2	0,1	0,2	0,3	0,3	0,6	0,7
Ratio ²⁷ (pdb)	10	9	87	83	753	740	116	110	97	93



Annexe

T1 2022 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) ³⁰	Segment	Poste des produits/ charges ³¹
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		3 733	2,02		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³²	67	59	0,03	Siège social	Page 4, lignes 13, 18 et 25
Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab ³³	50	41	0,02	Siège social	Page 4, lignes 14, 19 et 26
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés ¹		3 833	2,08		

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes

avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000 \$
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

T1 2022 : Revenu net avant provision et levier d'exploitation ^{1,34}

1,35



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T1 2022		T4 2021		T1 2021		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		11 281	5 967	10 941	5 947	10 812	5 784	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		5 314		4 994		5 028		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		6,4 %		(2,0 %)		(18,0 %)		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		5,7 %		(18,6 %)		(2,2 %)		
5	Produits (% sur 12 mois)		4,3 %		(7,6 %)		1,9 %		
6	Charges (% sur 12 mois)		3,2 %		4,2 %		5,8 %		
7	Levier d'exploitation		1,2 %		(11,8 %)		(3,9 %)		
8	Résultats rajustés (M\$)¹		11 281	5 897	10 941	5 898	10 812	5 744	Page 2, lignes 16 et 17
9	Moins : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ³⁶		2 786	1 597	2 780	1 617	2 684	1 688	Page 9, lignes 3 et 7
10	Plus : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ³⁶		2 201	1 261	2 212	1 288	2 086	1 313	Page 10, lignes 3 et 7
11	Moins : Variation de la juste valeur des assurances ³⁷		(43)		(38)		7		Page 6, ligne 14
12	Plus : PPC du secteur Siège social ³⁸			23		(23)		16	Page 12, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13) ³⁹		10 739	5 584	10 411	5 546	10 207	5 385	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		5 155		4 865		4 822		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		6,0 %		(1,7 %)		8,8 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		6,9 %		9,8 %		3,1 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		5,2 %		6,5 %		3,3 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ⁴⁰		3,7 %		3,9 %		3,4 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation		1,5 %		2,7 %		(0,1 %)		

Sensibilité des produits d'intérêts nets



En bonne position en vue d'une hausse des taux grâce à une solide base de dépôts et à une gestion des actifs et des passifs disciplinée

■ Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme

- Augmentation de 394 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant.
- Un facteur important de la valeur d'un dépôt et de la sensibilité des produits d'intérêts nets est la proportion des dépôts qui sont sans terme. Plus de 80 % du total des dépôts de la TD et plus de 90 % de ses dépôts personnels sont sans terme.

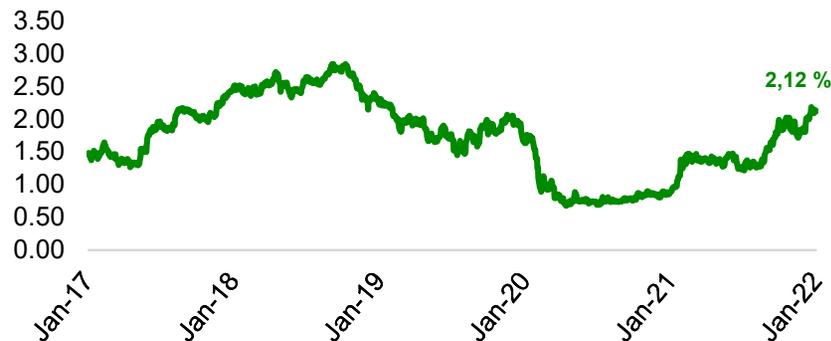
Produits d'intérêts nets	M\$ CA	%
Canada	196 \$	50 %
États-Unis	198 \$	50 %
Total	394 \$	100 %

■ Augmentation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe

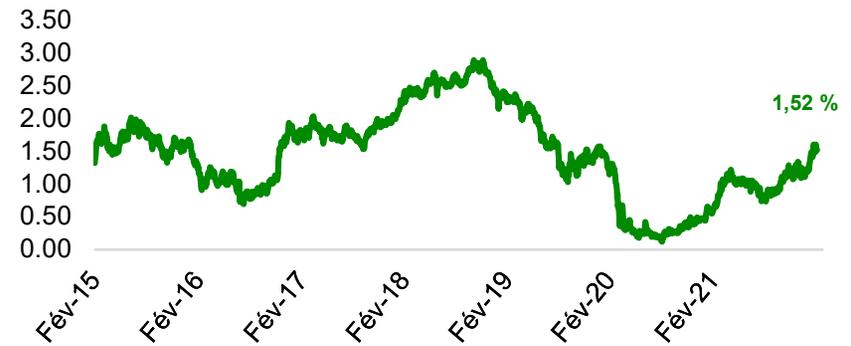
- Augmentation de 2 000 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

Produits d'intérêts nets	M\$ CA	%
Canada	940 \$	47 %
États-Unis	1 060 \$	53 %
Total	2 000 \$	100 %

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (%)



Taux de swap sur 7 ans en \$ US (%)



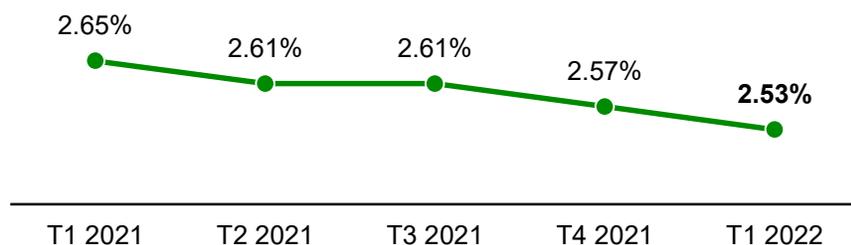
Remarque : L'incidence sur les produits d'intérêts nets d'une augmentation de 100 pdb ne sera pas proportionnelle à celle de la prochaine augmentation de 25 pdb des taux en raison des avantages supplémentaires qu'entraînera une hausse des taux à long terme, partiellement neutralisée par d'autres facteurs, notamment le risque de remboursement anticipé des prêts et la sensibilité à la tarification des dépôts.

Services de détail au Canada

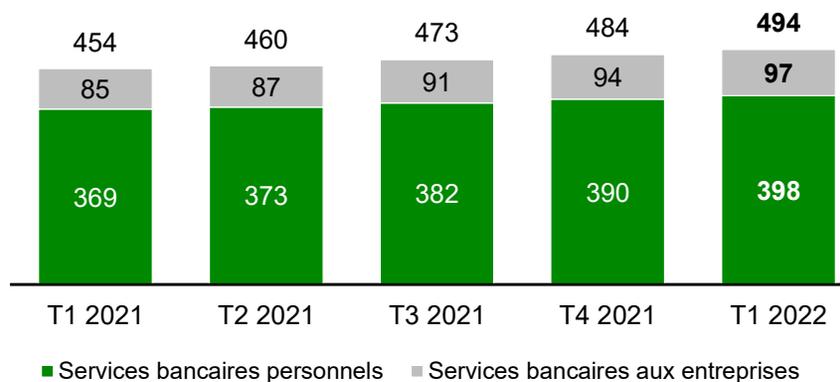
Volumes, marges et efficacité



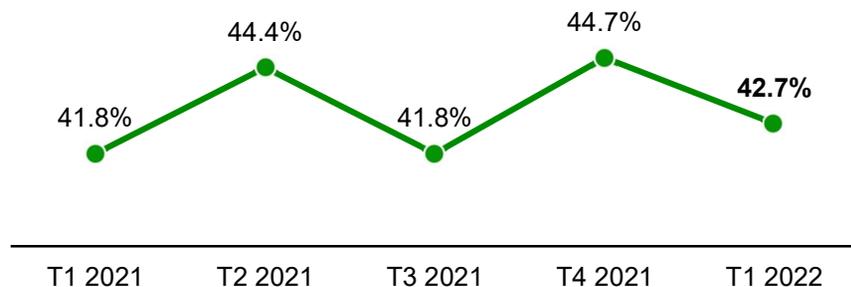
Marge d'intérêt nette



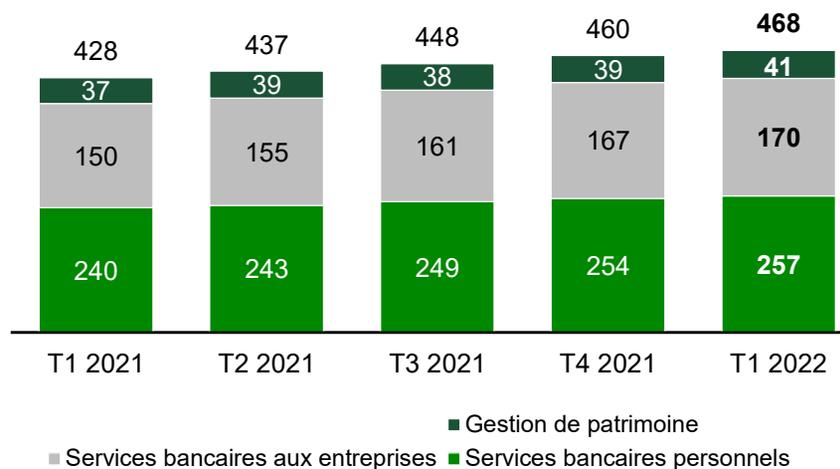
Moyenne des prêts (en G\$)⁴¹



Ratio d'efficacité



Moyenne des dépôts (en G\$)⁴¹

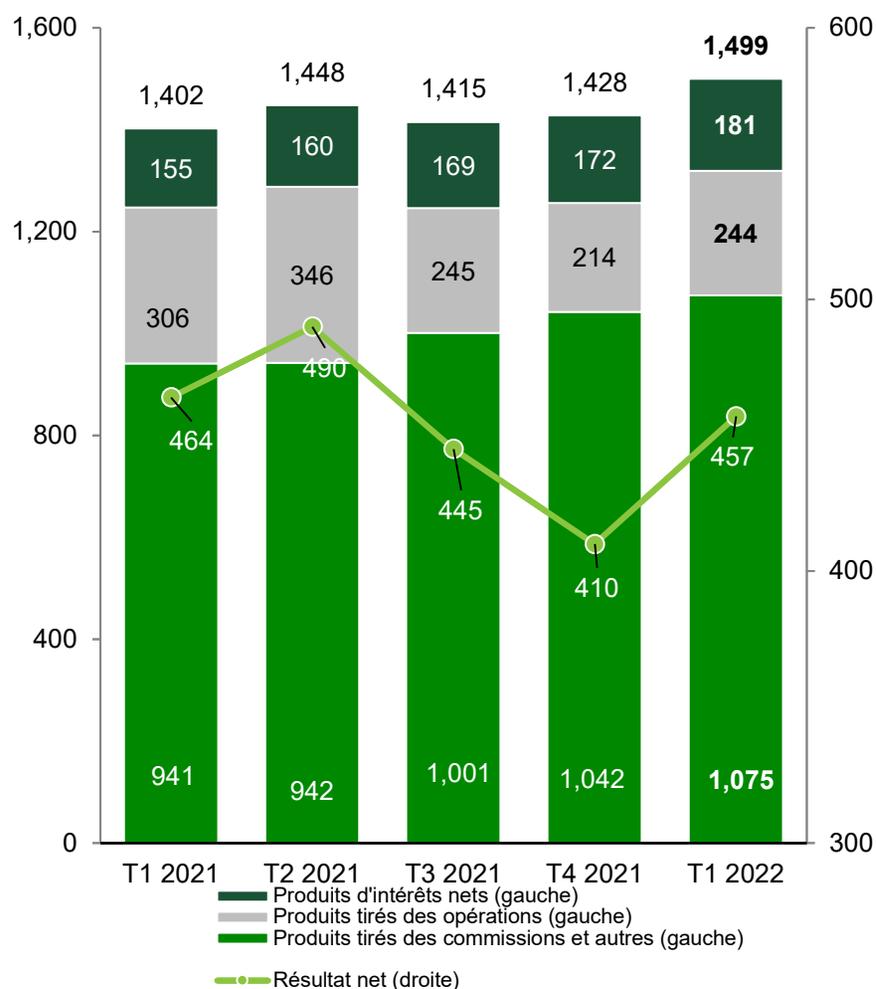


Services de détail au Canada

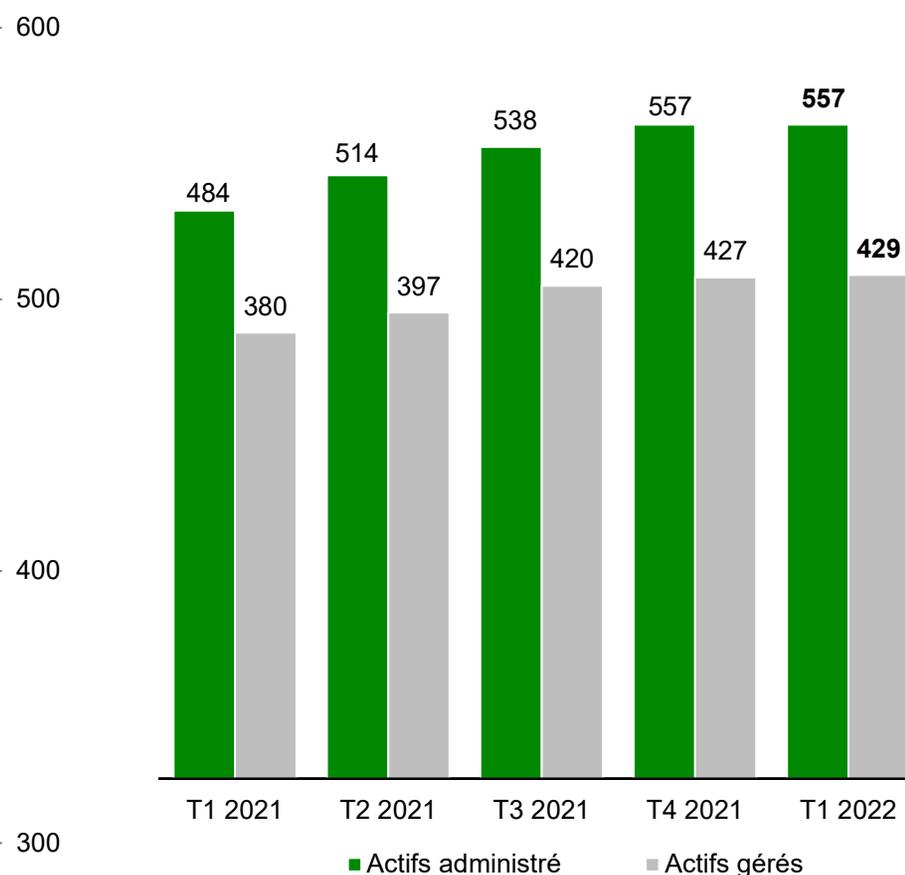
Produits et actifs de Gestion de patrimoine



Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)¹²

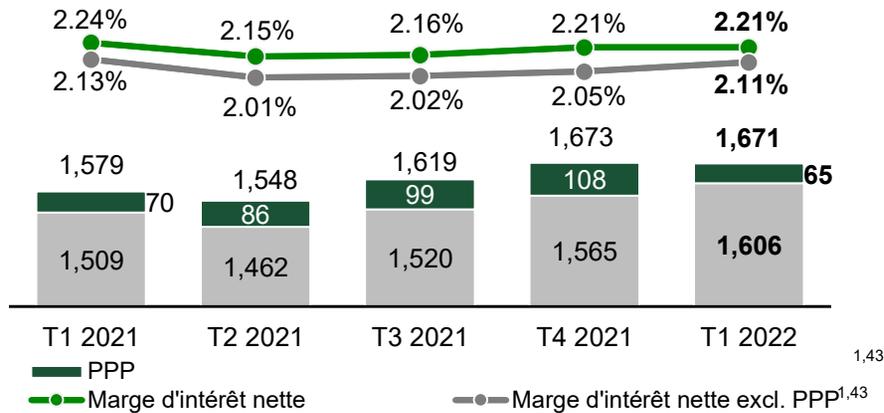


Services de détail aux É.-U.

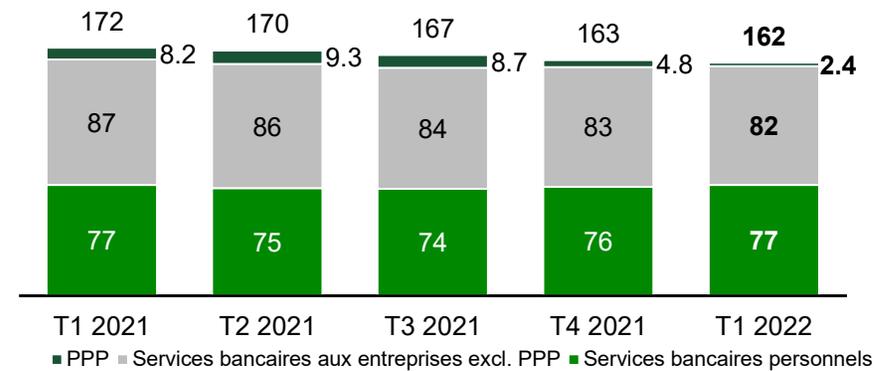
Volumes, marges et efficacité



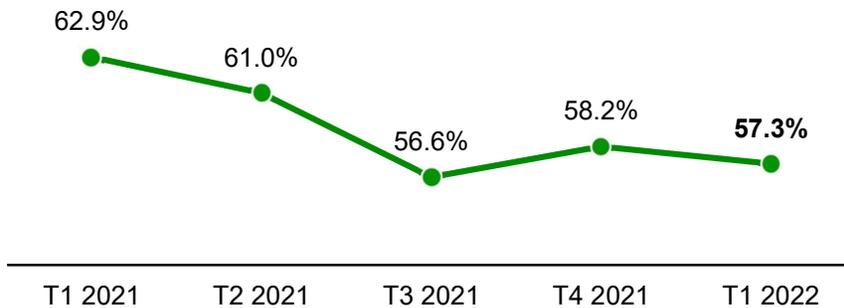
Produits d'intérêt nets et marge d'intérêt nette^{14,42}



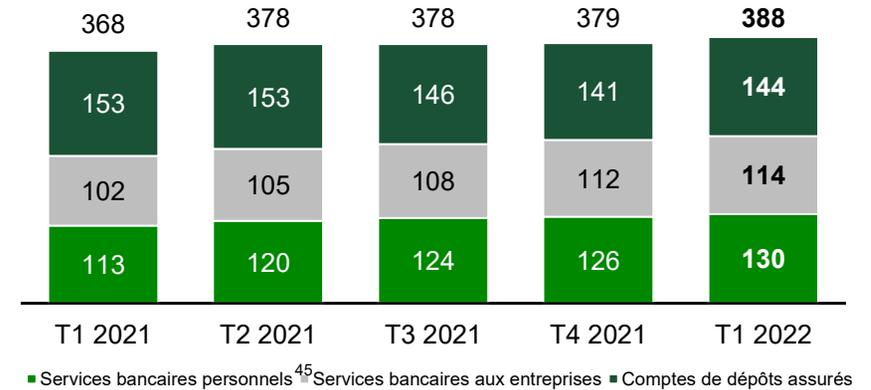
Moyenne des prêts (en G\$ US)⁴¹



Ratio d'efficacité⁴⁴



Moyenne des dépôts (en G\$ US)⁴¹

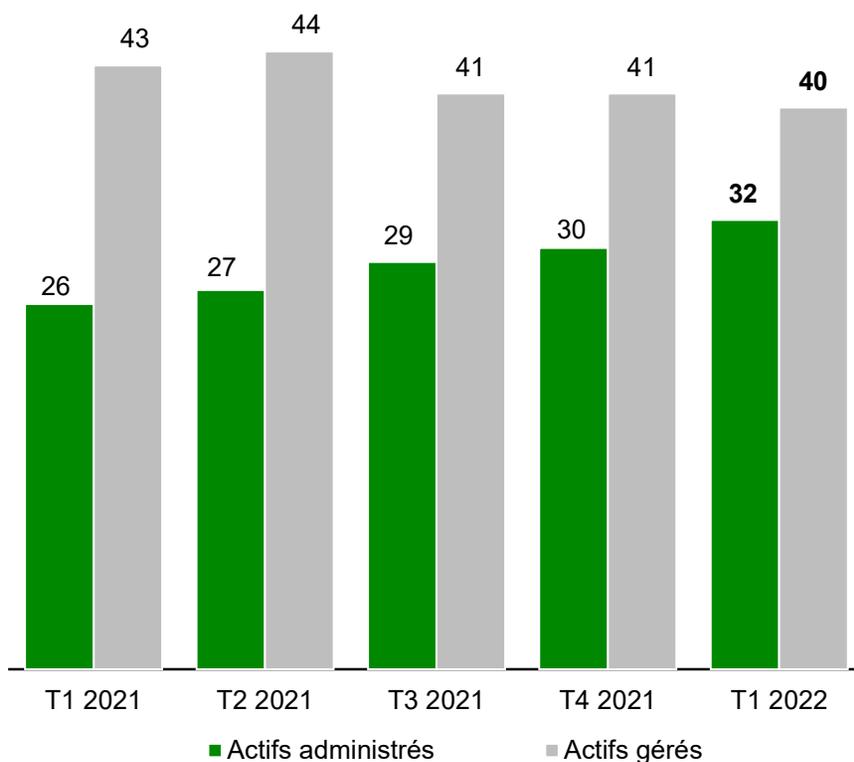


Services de détail aux É.-U.

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)¹²



Schwab⁴⁶ – T1 2022

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 231 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 252 M\$ CA (200 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 278 M\$ CA sur une base rajustée¹

Résultats de Schwab pour le T4 2021 :

- Résultat net comme présenté de 1 580 M\$ US, en hausse de 39 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté⁴⁷ de 1 775 M\$ US, en hausse de 22 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 8 100 G\$ US, en hausse de 22 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 6,1 millions, soit une hausse d'environ 300 000 sur 12 mois

Comptabilisation de la participation de Schwab



Rapprochement T1 2022

Profits et pertes (M\$) ⁴⁸	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab⁴⁹	231	252	200	(21)
Amortissement des immobilisations incorporelles ⁵⁰	34	0	0	34
Charges d'acquisition et d'intégration ^{50,51}	13	0	0	13
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	278	252	200	25

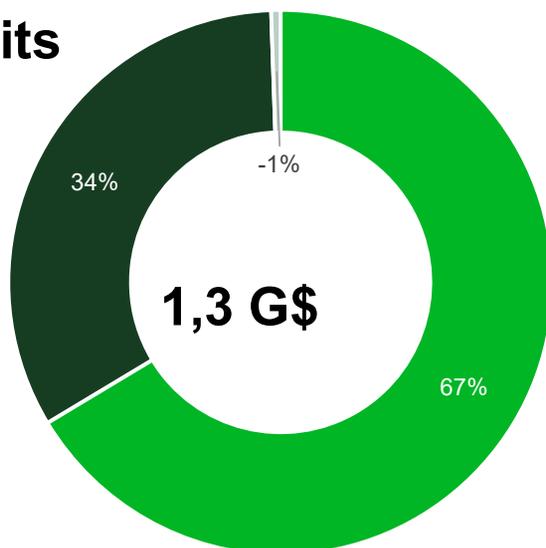
Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab comme présenté⁴⁹	IFS : Page 2, ligne 10	IFS : Page 9, ligne 11	IFS : Page 12, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ⁵⁰	IFS : Page 4, ligne 13	---	IFS : Page 12, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration ^{50,51}	IFS : Page 4, ligne 14	---	IFS : Page 12, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré



Services bancaires de gros

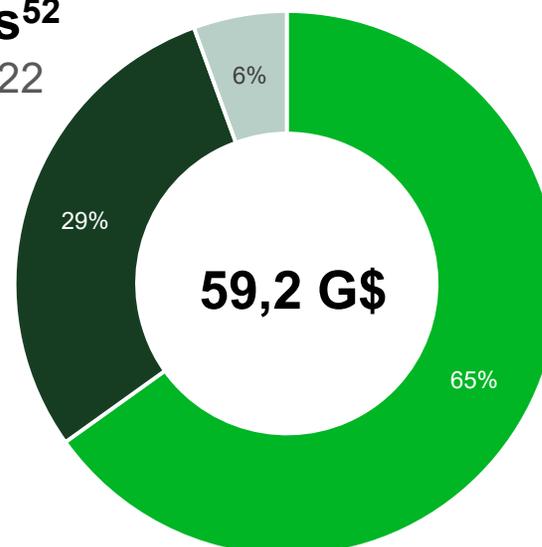
Produits

T1 2022



Prêts⁵²

T1 2022



Faits saillants

- Le secteur Marchés mondiaux a généré de solides produits liés aux activités de négociation.
- Le secteur Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises a connu un solide trimestre et réalisé plusieurs mandats pour des clients clés.
- Les prêts moyens ont augmenté de 1 % sur 12 mois, un reflet de la croissance interne aux États-Unis.

Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)



Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

	T4 2021	T1 2022
Portefeuille des Services de détail au Canada	488,1	499,0
Services bancaires personnels	394,6	400,5
Prêts hypothécaires résidentiels	230,5	234,9
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	102,1	103,9
Prêts automobiles indirects	27,6	27,2
Cartes de crédit	15,2	15,0
Autres prêts aux particuliers	19,2	19,5
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,8	8,9
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	93,5	98,5
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	161,1 \$ US	160,4 \$ US
Services bancaires personnels	75,3 \$ US	76,3 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	29,5	30,6
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁵⁴	7,1	6,9
Prêts automobiles indirects	25,5	25,3
Cartes de crédit	12,6	12,9
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	85,8 \$ US	84,1 \$ US
Immobilier non résidentiel	16,7	16,7
Immobilier résidentiel	7,3	7,2
Commercial et industriel	61,8	60,2
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	38,3	43,3
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	199,4	203,7
Portefeuille des Services bancaires de gros	59,1	64,4
Autres⁵⁵	2,5	1,7
Total⁵⁶	749,1	768,8

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants (T1 2022)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés est stable
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

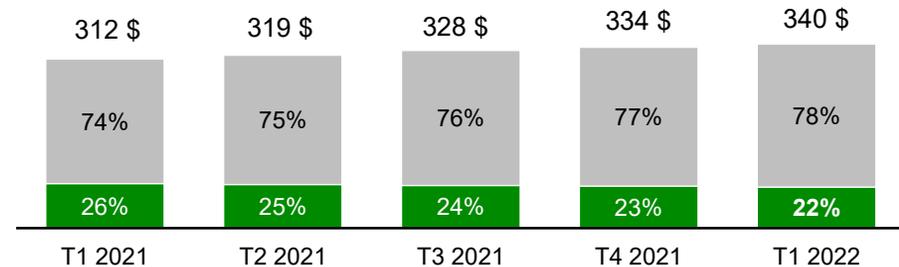
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 70 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 60 G\$ pour le crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 24 % étant assuré
- Les prêts consentis pour la construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

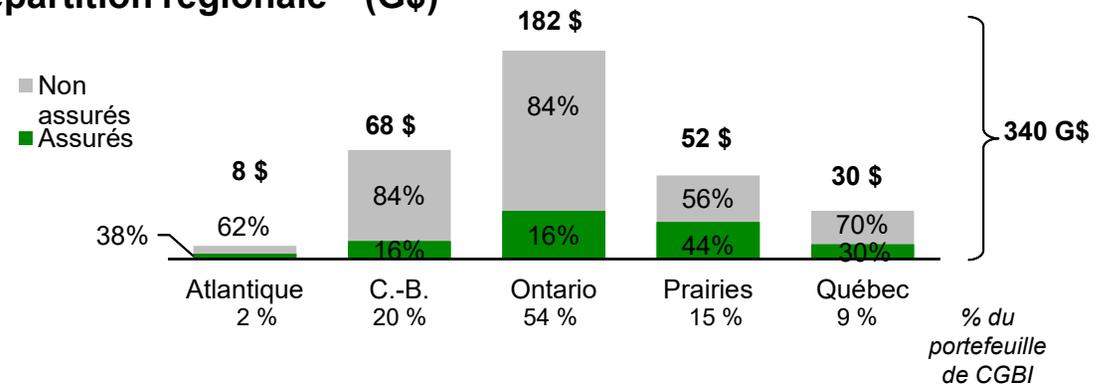
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (%)⁵⁷

	T1 2021	T2 2021	T3 2021	T4 2021	T1 2022
Non assurés	52	52	49	49	49
Assurés	51	51	48	48	48

Répartition régionale⁵⁸ (G\$)



Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois, demeurant à de faibles niveaux cycliques

Services bancaires personnels au Canada (T1 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	234,9	216	0,09
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	103,9	114	0,11
Prêts automobiles indirects	27,2	63	0,23
Cartes de crédit	15,0	84	0,56
Autres prêts aux particuliers	19,5	41	0,21
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,9	23	0,26
Total des Services bancaires personnels au Canada	400,5	518	0,13
Variation par rapp. au T4 2021	5,9	(3)	-

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{57,58}

	T4 2021			T1 2022		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	54	41	51	54	41	51
C.-B.	52	41	48	52	41	48
Ontario	50	40	46	51	40	46
Prairies	61	50	57	61	50	57
Québec	57	49	54	57	50	54
Canada	53	42	49	53	42	49

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T1 2022)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts bruts (en %)
Services bancaires commerciaux ⁵⁹	98,5	414	0,42
Services bancaires de gros	64,4	7	0,01
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	162,9	421	0,26
Variation par rapp. au T4 2021	10,3	-	(0,02)

Répartition par secteur⁵⁹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	26,4	1
Immobilier non résidentiel	20,2	9
Services financiers	35,5	-
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	13,1	54
Pétrole et gaz	3,0	41
Métaux et mines	2,1	7
Foresterie	0,6	1
Produits de consommation ⁶⁰	6,7	125
Industriel / manufacturier ⁶¹	9,1	105
Agriculture	9,8	10
Industrie automobile	7,0	19
Autres ⁶²	29,4	49
Total	162,9	421

Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Une hausse du crédit garanti par des biens immobiliers aux États-Unis en lien avec les prêts qui cessent de faire partie des programmes de report
 - Certains signes précurseurs de normalisation du crédit, notamment la réapparition de tendances saisonnières pour les portefeuilles de cartes de crédit et de prêts auto aux États-Unis

Services bancaires personnels aux É.-U.⁶³ (T1 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	30,6	371	1,21
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁵⁴	6,9	283	4,12
Prêts automobiles indirects	25,3	158	0,62
Cartes de crédit	12,9	138	1,07
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,80
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	76,3	954	1,25
Variation par rapp. au T4 2021 (\$ US)	1,0	82	0,09
Opérations de change	20,6	259	s. o.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	96,9	1 213	1,25

Portefeuille du CGBI aux É.-U.⁶³

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour⁶⁴

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de 1 ^{er} rang (en %)	LDCVD de 2 ^e rang (en %)	Total (en %)
>80 %	7	1	4	6
De 61 à 80 %	36	17	39	34
<= 60 %	57	82	57	60
Cotes FICO actuelles > 700	93	91	90	92

Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois :
 - Hausse du nombre de formations, principalement en raison des prêts liés au programme de protection des salaires (PPP) garantis par le gouvernement américain, largement compensés par les résolutions

Services bancaires commerciaux aux É.-U.⁶³ (T1 2022)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	23,9	79	0,33
Immobilier non résidentiel	16,7	58	0,35
Immobilier résidentiel	7,2	21	0,29
Commercial et industriel	60,2	242	0,40
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	84,1	321	0,38
Variation par rapp. au T4 2021 (\$ US)	(1,7)	6	0,01
Opérations de change	22,7	87	s. o.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	106,8	408	0,38

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,7	18
Commerces de détail	5,4	30
Appartements	6,3	16
Résidentiel à vendre	0,2	1
Industriel	1,7	-
Hôtels	0,6	3
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	4,9	11
Total Immobilier commercial	23,9	79

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	10,8	27
Services professionnels et autres	8,1	52
Produits de consommation ⁶⁰	6,2	55
Industriel/manufacturier ⁶¹	5,7	43
Gouvernement/secteur public	10,9	11
Services financiers	4,3	7
Industrie automobile	2,7	7
Autres ⁶⁵	11,5	40
Total Commercial et industriel	60,2	242

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Notre rendement » du Rapport de gestion de la Banque pour le premier trimestre de 2022 (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour obtenir de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter ainsi qu'un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, veuillez consulter la diapositive 22.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du Rapport de gestion de la Banque pour le premier trimestre de 2022, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
4. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
5. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
6. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.
7. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
8. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
9. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
10. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).
11. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 23 et 24. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR ainsi qu'un rapprochement, voir la note 1 et la diapositive 22.

Notes



12. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.
13. La marge d'intérêts nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs productifs d'intérêts moyens. Les actifs productifs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
14. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux la performance du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
15. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 525 millions de dollars ainsi que des produits liés aux activités de négociation de 198 millions de dollars. Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
16. Les mesures relatives aux capitaux propres et aux liquidités présentées à la diapositive 15 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF).
17. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
18. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
19. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
20. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
21. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.
22. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur. Les périodes antérieures ont été réévaluées pour tenir compte de ces prêts.
23. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
24. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
25. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Notes



26. PPC – prêts douteux : représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; PPC – prêts productifs : représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
27. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
28. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
29. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
30. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
31. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2022 de la Banque.
32. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab et TD Ameritrade, tous deux comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 7 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2022 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
33. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 7 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2022 de la Banque.
34. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
35. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
36. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.

Notes



37. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 6 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2022 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
38. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 23 pour obtenir de plus amples renseignements.
39. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 24.
40. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 2,8 % (5 760 M\$ au T1 2021 et 5 920 M\$ au T1 2022, soit une augmentation de 160 M\$ sur 12 mois).
41. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
42. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
43. Rajusté pour tenir compte de l'incidence de l'exonération de prêt en vertu du programme de protection des salaires (PPP) sur les produits d'intérêts nets et la marge d'intérêt nette. Les produits d'intérêts nets à l'exclusion du programme de protection des salaires utilisé dans le calcul de la marge d'intérêt nette à l'exclusion de ce même programme est une mesure financière non conforme aux PCGR. Collectivement, ces rajustements présentent une mesure des produits d'intérêts nets et de la marge d'intérêt nette qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
44. Ratio d'efficacité des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
45. Comptes de dépôt assurés.
46. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>
47. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

Notes



48. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
49. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
50. Les montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 12 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2022 de la Banque comme présenté seulement.
51. Les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque liés à la transaction avec Schwab (37 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le document IFS, page 4, ligne 14, les charges d'acquisition et d'intégration de 50 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque.
52. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
53. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.
54. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
55. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
56. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
57. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.
58. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
59. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
60. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
61. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

Notes



62. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
63. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
64. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de novembre 2021. Cotes FICO mises à jour en décembre 2021.
65. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs

