



Groupe Banque TD

**Présentation
sur les
résultats
trimestriels**

T2 2022
26 mai 2022

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2021 ») du rapport annuel 2021 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros et à la rubrique « Orientation pour 2022 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2022 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier attendu de la Banque et les possibles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus 2019 (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2021, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions en cours » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2021 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Principales priorités pour 2022 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelconque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Notre stratégie

Nous sommes solidaires – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Améliorer notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues

Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 3,8 G\$, en hausse de 3 % (3,7 G\$ après rajustement¹, en baisse de 2 %)
- RPA comme présenté de 2,07 \$, en hausse de 4 % (2,02 \$ après rajustement^{1,2}, en baisse de 1 %)
- Bon rendement illustrant l'augmentation de l'activité des clients ainsi que des marges sur les dépôts
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,7 %³

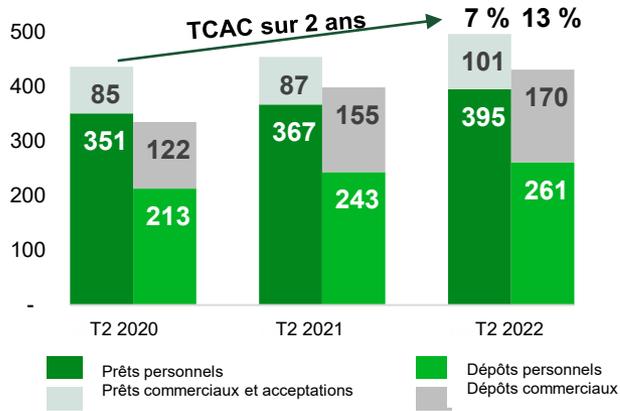


Modèle d'affaires éprouvé

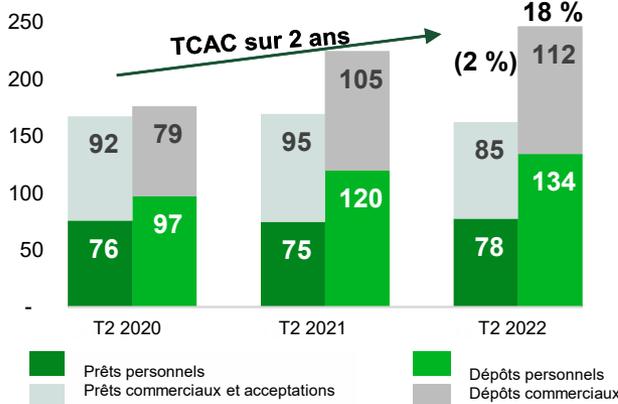
Forte activité des clients



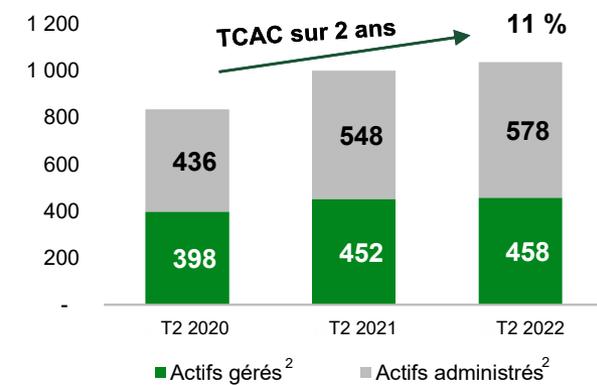
Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (G\$)



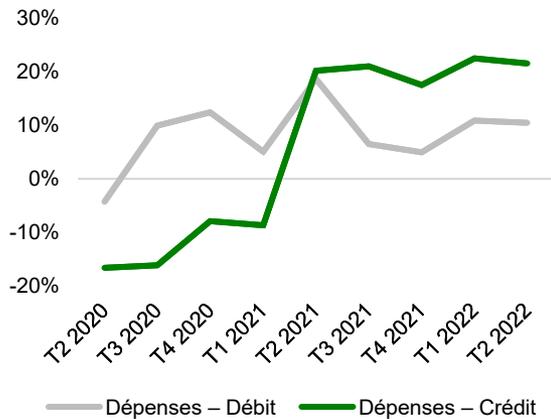
Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)⁴



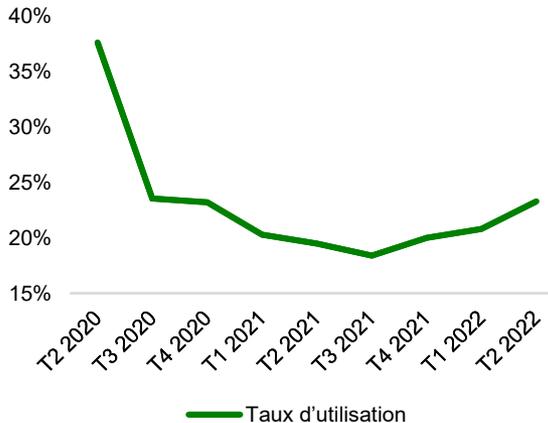
Total – Gestion de patrimoine (en G\$)



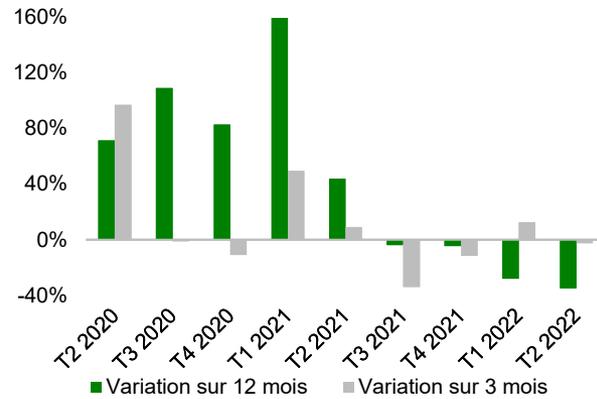
Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes⁵ (variation sur 12 mois)



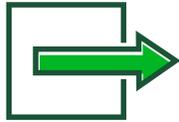
Taux d'utilisation des lignes de crédit des Services bancaires aux entreprises aux États-Unis (en %)



Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD⁶ (variation en %)



Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires



Appli bancaire canadienne reconnue pour ses renseignements alimentés par l'intelligence artificielle

Prix banque modèle Celent 2022 pour l'engagement client



Ajout d'une carte Mastercard à notre offre des canaux numériques et de succursales de Target

Notre processus de modernisation



Premier rang pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit de détail pour la 5^e année consécutive⁷



AIR CANADA



Expedia

Partenariat avec des grandes marques



Gouvernement du Canada

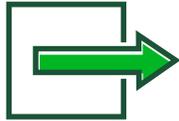
Government of Canada

Canada

Coconseillère en structuration et cogestionnaire principal de la première émission d'obligations vertes de cinq milliards de dollars du gouvernement du Canada

Tournés vers l'avenir

Mise à jour sur l'acquisition de First Horizon



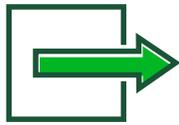
L'acquisition de First Horizon accélère la stratégie de croissance de la TD aux États-Unis

Progrès à ce jour

- Demandes réglementaires requises toutes déposées en mars auprès de la Réserve fédérale américaine, de l'OCC et du BSIF, entre autres
- Établissement d'un bureau de gestion de l'intégration à la TD, dans le cadre d'un comité directeur mixte d'intégration, dirigé par des membres chevronnés de la haute direction
- Grand nombre de réunions participatives avec des associés de First Horizon, organisées par des membres de la haute direction
- Engagement auprès de groupes communautaires dans les régions desservies par la TD et First Horizon
- Conclusion de l'achat des actions privilégiées de série G pour First Horizon afin d'investir dans leurs associés grâce à un plan de fidélisation généralisé
- Confiance réaffirmée en notre capacité à mettre en œuvre les synergies de coûts

Prochaines étapes

- Assemblée des actionnaires de First Horizon le 31 mai
- Définition de la feuille de route de l'intégration et de la conversion
- Poursuite des séances de sensibilisation communautaire
- Assemblée publique conjointe de la Réserve fédérale américaine et de l'OCC le 18 août afin d'obtenir de l'information sur la transaction
- Atteinte de la cible prévue au premier trimestre de l'exercice 2023, sous réserve de la réception des approbations des actionnaires et réglementaires



Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

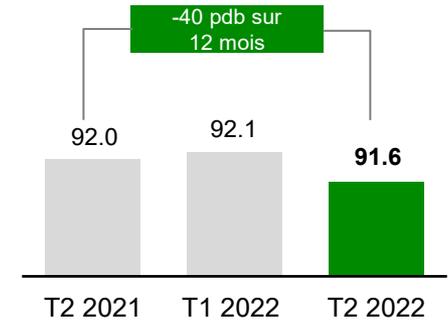
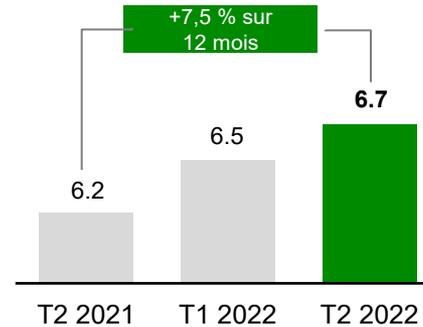
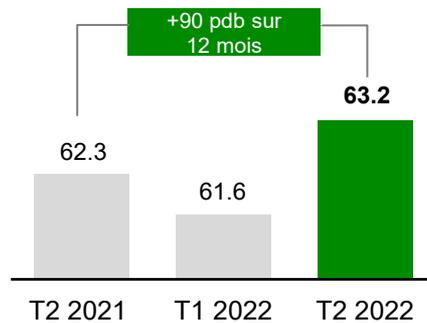


Adoption numérique
(% de clients au total)⁹

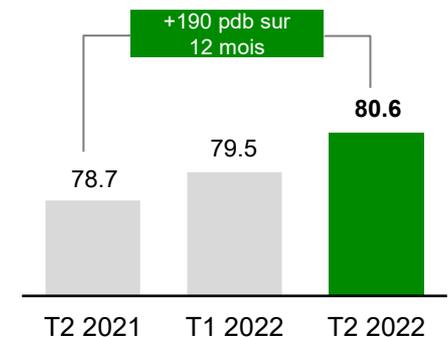
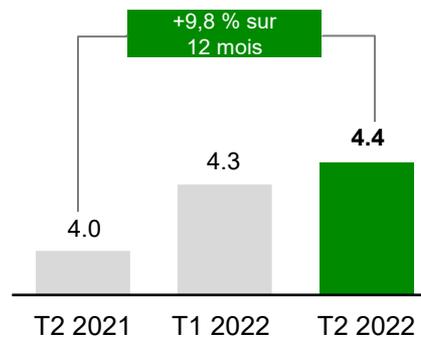
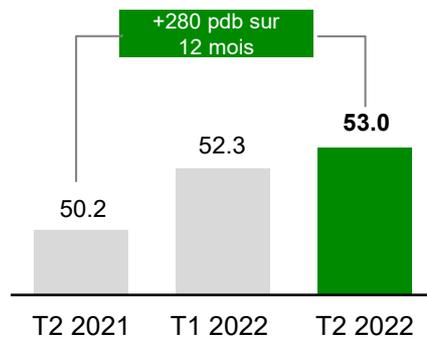
Utilisateurs actifs des services mobiles
(en millions)¹⁰

Opérations libre-service
(sous forme de % de toutes les opérations financières)¹¹

Services de détail au Canada⁸



Services de détail aux États-Unis⁸



Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs



SIGNAL 1



Axés sur des objectifs

Faits saillants des facteurs ESG



Environnement

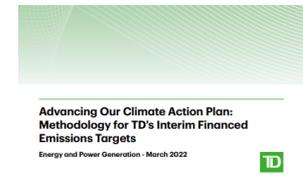
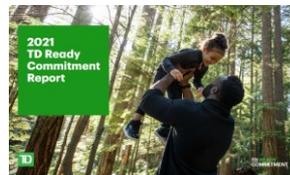
- Nous avons annoncé notre **objectif provisoire pour nos activités d'exploitation** de réduire réellement les émissions de gaz à effet de serre (GES) découlant de nos activités (émissions des champs d'application 1 et 2) de 25 % d'ici 2025 par rapport à 2019, l'année de référence.
- Nous avons mis au point une méthodologie sur mesure permettant de fixer les objectifs pour les émissions financées du champ d'application 3 et **établi des objectifs liés au champ d'application 3 de l'année 2030 pour les secteurs de l'énergie et de la production d'électricité.**
- Nous avons établi un objectif visant à détenir **entre 15 et 20 G\$ d'obligations vertes, sociales, durables et pandémiques dans notre portefeuille de placement du groupe Trésorerie d'ici la fin de 2025.**
- Nous avons agi comme l'une des conseillères en structuration et cogestionnaire principal pour la **première émission d'obligations vertes de cinq milliards de dollars du gouvernement du Canada**, en mars 2022.
- Nous avons reçu la distinction Silver Class dans le **Sustainability Yearbook de 2022 de S&P Global**. La TD est classée au premier rang des banques nord-américaines à ce chapitre.
- Pour la **8^e année consécutive, nous sommes inscrits à l'indice mondial de durabilité Dow Jones**, et sommes au premier rang des banques nord-américaines.

Social

- Nous avons annoncé la création d'un fonds de **100 M\$ US pour soutenir les PME détenues par des personnes issues de minorités aux États-Unis**, dont 25 M\$ US prévus pour les PME appartenant à des Noirs ou à des Latino-Américains.
- Nous avons fait passer notre contribution financière à **un total d'un million de dollars afin de soutenir les efforts d'aide humanitaire en Ukraine et d'aider les réfugiés dans le monde entier.**
- Nous avons accepté de procéder à **une évaluation de l'équité raciale** des politiques en matière d'emploi de la TD au Canada et aux États-Unis.
- Nous avons pris l'engagement élargi et à plus long terme d'**augmenter le nombre de femmes occupant des postes de vice-présidente ou d'un échelon supérieur au Canada à 45 % d'ici la fin de 2025.**
- **Nous sommes sur la bonne voie pour tenir notre engagement de 2020 visant à doubler la représentation des Noirs aux postes de direction d'ici la fin de 2022 et d'augmenter la représentation de Noirs, d'Autochtones et de membres de groupes minoritaires aux postes de vice-présidence et d'échelons supérieurs d'ici 2025.**
- TD Bank (États-Unis) a été classée par DiversityInc parmi les **meilleures entreprises en matière de diversité en 2022** pour la 10^e année consécutive, et s'est hissée au 9^e rang du **palmarès des meilleurs employeurs pour la diversité en 2022, selon Forbes.**

Gouvernance

- Nous avons officiellement mis sur pied le **Centre d'expertise sur les enjeux ESG** afin de regrouper l'expérience, l'expertise et le talent des collègues qui travaillent sur des enjeux ESG de façon à coordonner et à rationaliser les efforts ainsi qu'à fournir un leadership éclairé pour appuyer la prise de décisions connexes.
- Nous avons instauré des **séances de formation régulières sur les enjeux ESG avec notre conseil d'administration et notre équipe de la haute direction et intégré des mesures ESG dans le régime de rémunération de la haute direction.**
- Nous avons créé un **inventaire des risques liés au climat** pour aider à déterminer les répercussions possibles des changements climatiques sur la TD, nos actifs et nos clients.
- Nous avons élaboré un **cadre de cartographie thermique** pour appuyer l'identification et l'évaluation des risques physiques et de transition liés au climat (c.-à-d., les portefeuilles et les secteurs d'activité les plus sensibles aux changements climatiques) dans le cadre de la création de notre approche de gestion du risque environnemental et social.
- Nous avons mis sur pied une équipe responsable du **risque de crédit ESG** chargée de relever, d'évaluer et d'atténuer les répercussions des risques liés aux enjeux ESG et aux changements climatiques sur le portefeuille de crédit de la TD.



Faits saillants du T2 2022



Solide rendement

RPA de 2,07 \$, en hausse de 4 % sur 12 mois (2,02 \$, en baisse de 1 %, après rajustement¹)

Produits en hausse de 10 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois après rajustement¹)

- Recouvrement d'assurance lié aux litiges inclus dans les produits comme présentés¹²
- Croissance du volume et des marges et hausse des produits tirés des comptes à honoraires dans le secteur des services bancaires, et rabais de primes de l'exercice précédent pour les clients de TD Assurance

PPC de 27 M\$

- PPC pour prêts douteux en baisse sur 12 mois du fait de l'amélioration des conditions de crédit
- Reprise de la PPC pour prêts productifs du fait de l'amélioration des conditions de crédit, partiellement compensée par une incertitude économique élevée

Charges en hausse de 5 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS])

- Charges rajustées¹ en hausse de 6,5 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS¹³, ou de 6,6 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS¹³ et des opérations de change¹³
- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités et des charges liées aux employés, partiellement contrebalancée par les coûts d'optimisation des succursales de l'exercice précédent

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	11 263	0 %	10 %
PPC	27	(45 \$)	+404 \$
<i>Prêts douteux</i>	314	(15 \$)	(67 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(287)	(30 \$)	+471 \$
Charges	6 033	1 %	5 %
Résultat net	3 811	2 %	3 %
RPA dilué (\$)	2,07	2 %	4 %
Rajusté ¹	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	11 039	(2 %)	8 %
Charges	5 999	2 %	5 %
Résultat net	3 714	(3 %)	(2 %)
RPA dilué² (\$)	2,02	(3 %)	(1 %)

Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services de détail au Canada	2 236	(1 %)	2 %
Services de détail aux États-Unis	1 367	7 %	4 %
Services bancaires de gros	359	(17 %)	(6 %)
Siège social	(151)	33 %	19 %
Rajusté ¹	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services de détail aux États-Unis	1 198	(6 %)	(9 %)
Siège social	(79)	38 %	25 %

Services de détail au Canada

Solide croissance des produits, appuyée par la croissance soutenue des volumes



Résultat net en hausse de 2 % sur 12 mois

Produits en hausse de 9 % sur 12 mois

- Croissance des volumes, rabais de primes de l'exercice précédent dans le secteur de l'assurance, et hausse des produits tirés des comptes à honoraires dans le secteur bancaire et le secteur Gestion de patrimoine, contrebalancés en partie par la diminution des produits tirés des opérations dans le secteur Gestion de patrimoine
 - Croissance des volumes de prêts de 9 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 8 %
 - Croissance des actifs des activités de Gestion de patrimoine¹⁴ de 4 %

Marge d'intérêt nette^{2,15} de 2,62 %

- En hausse de 9 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison du contexte de hausse des taux d'intérêt
- En hausse de 1 pdb sur 12 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison du contexte de hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts

PPC de 60 M\$

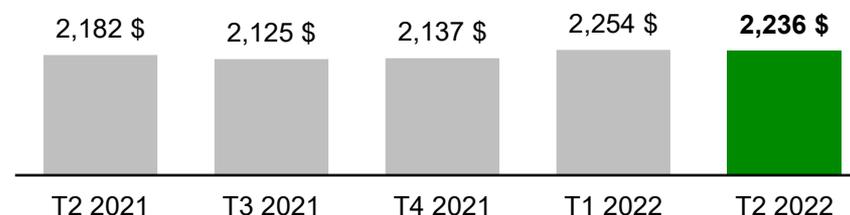
Charges en hausse de 9 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses du fait de la croissance des activités, des charges liées aux employés et de la rémunération variable
- Ratio d'efficacité² de 44,3 %

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	6 623	(1 %)	9 %
PPC	60	+27 \$	+97 \$
<i>Prêts douteux</i>	163	+13 \$	(28 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(103)	+14 \$	+125 \$
Réclamations d'assurance	592	(22 %)	34 %
Charges	2 932	2 %	9 %
Résultat net	2 236	(1 %)	2 %
Rendement des capitaux propres²	44,6 %	-20 pdb	-670 pdb

Résultat (M\$)



Services de détail aux États-Unis (en \$ US)



Forts volumes de prêts et de dépôts

Résultat net en hausse de 3 % sur 12 mois (en baisse de 10 % sur 12 mois après rajustement¹)

Produits en hausse de 12 % sur 12 mois (en hausse de 3 % sur 12 mois après rajustement¹)

- Recouvrement d'assurance lié aux litiges inclus dans les produits comme présentés¹²
- Augmentation des volumes de dépôts et des marges, et croissance des produits d'honoraires, le tout en partie neutralisé par une baisse des produits découlant du PPP et des gains plus faibles sur les ventes de prêts hypothécaires
 - Prêts aux particuliers en hausse de 4 %
 - Prêts aux entreprises en baisse de 11 %, ou de 3 % sans les prêts accordés dans le cadre du PPP
 - Hausse de 10 % des dépôts autres que dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{1,16} de 2,21 %

- Stable sur 3 mois; en hausse de 6 pdb sur 3 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP (*voir la diapositive 29*)
- En hausse de 6 pdb sur 12 mois; en hausse de 16 pdb sur 12 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP

Recouvrement de la PPC de 15 M\$

Charges en hausse de 2 % sur 12 mois

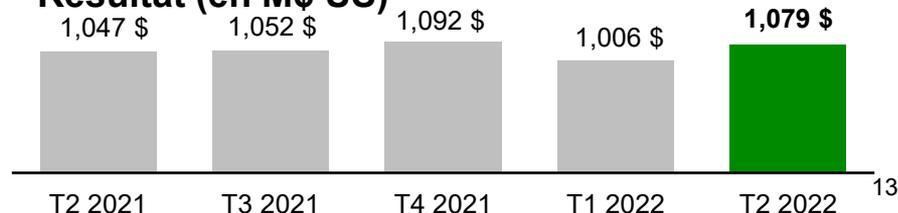
- Augmentation des charges liées aux employés et hausse des placements commerciaux, en partie contrebalancées par les coûts d'optimisation des succursales de l'exercice précédent
- Ratios d'efficacité comme présenté et rajusté de 55,5 % et de 60,1 %, respectivement

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 323	6 %	12 %
PPC	(15)	(32 \$)	+158 \$
<i>Prêts douteux</i>	75	(24 \$)	(16 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(90)	(8 \$)	+174 \$
Charges	1 289	2 %	2 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	902	12 %	6 %
Comptabilisation de la participation de Schwab	177	(12 %)	(9 %)
Résultat net	1 079	7 %	3 %
Résultat net (en M\$ CA)	1 367	7 %	4 %
Rendement des capitaux propres	14,2 %	+160 pdb	+30 pdb

Rajusté ¹	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 146	(2 %)	3 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	769	(5 %)	(10 %)
Résultat net	946	(6 %)	(10 %)
Résultat net (en M\$ CA)	1 198	(6 %)	(9 %)
Rendement des capitaux propres	12,5 %	-10 pdb	-140 pdb

Résultat (en M\$ US)



Services bancaires de gros

Solide rendement au deuxième trimestre



Résultat net en baisse de 6 % sur 12 mois

Produits en hausse de 8 % sur 12 mois

- Hausse des produits liés aux activités de négociation, partiellement neutralisée par la baisse des commissions de prise ferme

Recouvrement de la PPC de 9 M\$

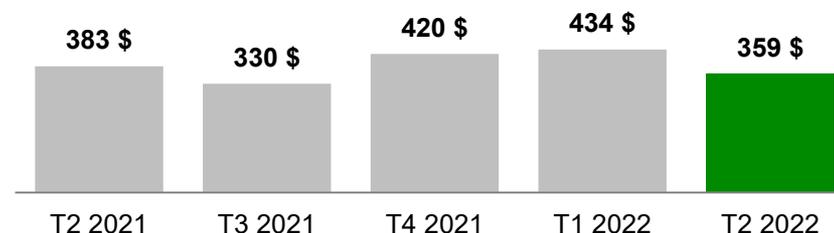
Charges en hausse de 10 % sur 12 mois

- Investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros, notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation, et en technologie, ainsi que l'acquisition de Négociation automatisée, Valeurs Mobilières TD (auparavant Headlands Tech Global Markets, LLC)

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 250	(7 %)	8 %
<i>Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale)^{2,17}</i>	680	(6 %)	22 %
PPC	(9)	(4 \$)	+54 \$
<i>Prêts douteux</i>	(1)	+3 \$	(13 \$)
<i>Prêts productifs</i>	(8)	(7 \$)	+67 \$
Charges	776	2 %	10 %
Résultat net	359	(17 %)	(6 %)
Rendement des capitaux propres	13,1 %	-310 pdb	-690 pdb

Résultat (M\$)



Siège social



Pertes comme présentées s'élevant à 151 M\$

- Pertes de 79 M\$ après rajustement¹

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T2 2022	T1 2022	T2 2021
Résultat net	(151)	(227)	(186)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôt sur le revenu</i>	60	67	69
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab</i>	20	50	19
<i>Incidence des impôts</i>	(8)	(17)	(8)
Résultat net – rajusté¹	(79)	(127)	(106)
Charges nettes du Siège social²	(161)	(168)	(186)
Autres	82	41	80
Résultat net – rajusté¹	(79)	(127)	(106)

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 21 du Rapport de gestion de la Banque pour le deuxième trimestre de 2022 afin d'obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé intermédiaire de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net du secteur Siège social comprend les montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab.

Capitaux propres¹⁸

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,7 %

- Lancement d'un rabais dans le cadre d'un PRD de 2 %

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 3,9 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,3 %

Ratio de liquidité à court terme de 119 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T1 2022	15,2 %
Production de fonds propres à l'interne	45
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ¹⁹	(50)
Rachat d'actions ordinaires	(31)
Incidence du placement dans les actions privilégiées convertibles de First Horizon	(8)
Perte non réalisée liée aux valeurs mobilières à la JVAERG ²⁰	(6)
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T2 2022	14,7 %

Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)	
Actifs pondérés en fonction des risques au T1 2022	471 \$
Risque de crédit	+13,9
Risque de marché	+3,6
Risque opérationnel	+0,6
Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2022	489 \$

Formations de prêts douteux bruts

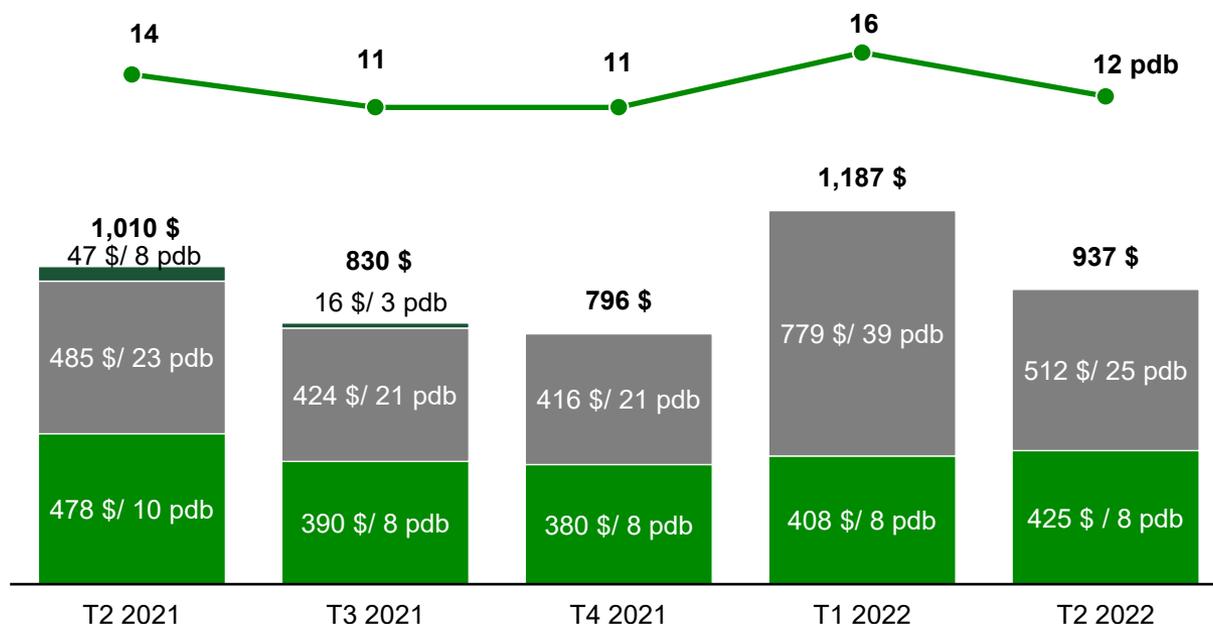
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Diminution des formations de prêts douteux bruts de 4 pdb sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Formations plus élevées du trimestre précédent dans le secteur Services bancaires commerciaux aux États-Unis, principalement en raison des prêts liés au programme de protection des salaires (PPP) garantis par le gouvernement américain

Formations de prêts douteux bruts²¹ : en M\$ et ratios²²



■ Services de détail au Canada ■ Services de détail aux États-Unis ■ Services bancaires de gros

Prêts douteux bruts

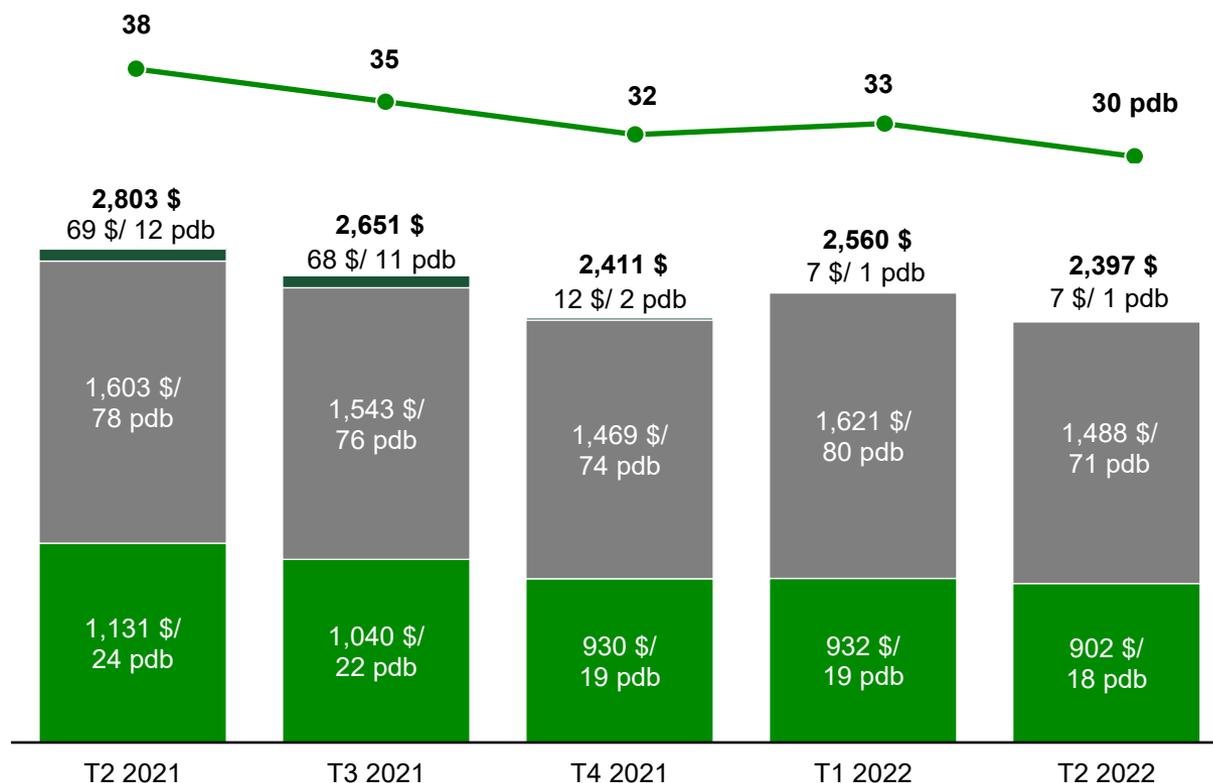
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Les prêts douteux bruts ont diminué de 3 pdb sur 3 mois, pour s'établir à un nouveau creux cyclique, principalement attribuable à ce qui suit :
 - Poursuite de la résolution des prêts accordés dans le cadre du PPP dans le portefeuille des Services bancaires commerciaux aux États-Unis

Prêts douteux bruts²³ : en M\$ et ratios²⁴



■ Services de détail au Canada ■ Services de détail aux États-Unis ■ Services bancaires de gros

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

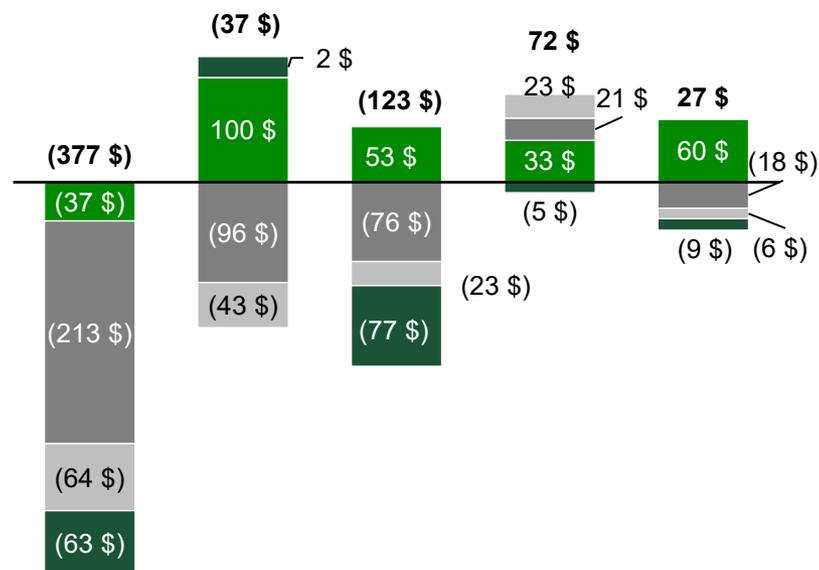


Faits saillants

- La PPC a diminué sur 3 mois, ce qui est attribuable à ce qui suit :
 - Une baisse des PPC pour prêts douteux
 - Une plus grande reprise de provisions pour prêts productifs

PPC²⁵ : en M\$ et ratios²⁶

- Services bancaires de gros
- Siège social
- Services de détail aux États-Unis
- Services de détail au Canada



Ratio PPC (pdb)	T2 2021	T3 2021	T4 2021	T1 2022	T2 2022
Services de détail au Canada	(3)	8	4	3	5
Services de détail aux États-Unis (net) ²⁷	(41)	(18)	(15)	4	(4)
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ²⁸	(54)	(27)	(20)	9	(5)
Services bancaires de gros	(44)	1	(51)	(3)	(6)
Banque – Total	(21)	(2)	(7)	4	1

Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{25,29}



Prêts douteux et prêts productifs

Faits saillants

- Les PPC pour prêts douteux sont restées à de faibles niveaux cycliques
- La reprise des PPC pour prêts productifs reflète une reprise de provision dans tous les segments

PPC (M\$)

	T2 2021	T1 2022	T2 2022
Banque – Total	(377)	72	27
Prêts douteux	381	329	314
Prêts productifs	(758)	(257)	(287)
Services de détail au Canada	(37)	33	60
Prêts douteux	191	150	163
Prêts productifs	(228)	(117)	(103)
Services de détail aux États-Unis	(213)	21	(18)
Prêts douteux	117	125	96
Prêts productifs	(330)	(104)	(114)
Services bancaires de gros	(63)	(5)	(9)
Prêts douteux	12	(4)	(1)
Prêts productifs	(75)	(1)	(8)
Siège social	(64)	23	(6)
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	61	58	56
Prêts productifs	(125)	(35)	(62)

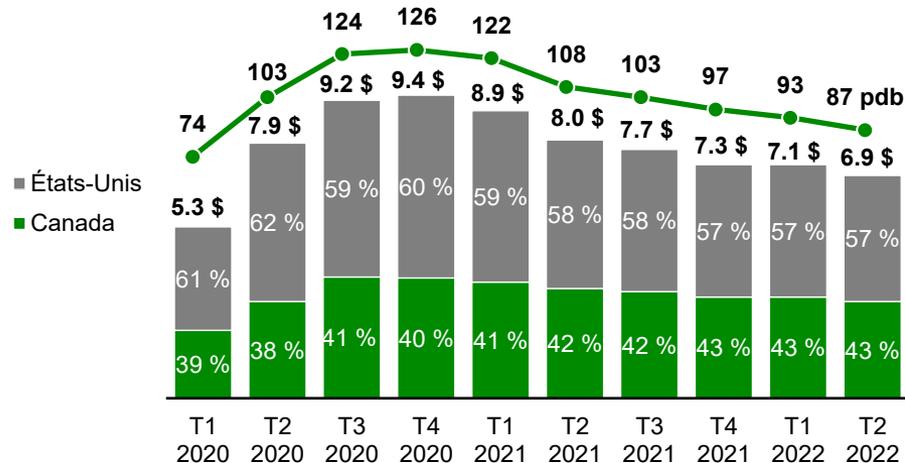
Provision pour pertes sur créances (PPC)



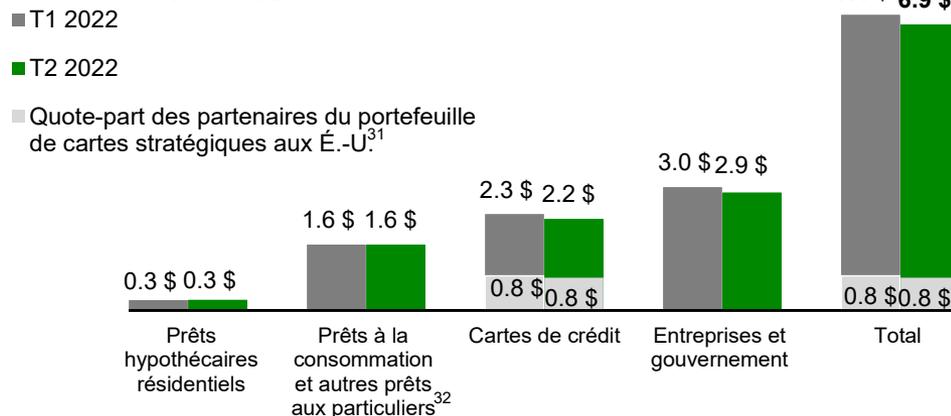
PPC²⁵ : en G\$ et ratios de couverture³⁰

Faits saillants

- La PPC a diminué sur 3 mois, ce qui est attribuable à l'amélioration des conditions de crédit
 - La reprise a été tempérée, en raison d'une incertitude économique accrue
- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur :
 - la trajectoire économique;
 - le rendement de crédit.



PPC²⁵ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs	0,21	0,21	1,4	1,4	2,2	2,0	2,7	2,6	6,5	6,2
Prêts douteux	0,05	0,05	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,7	0,7
Ratio ³⁰ (pdb)	9	9	83	81	740	690	110	101	93	87



Annexe

T2 2022 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) ³³	Segment	Poste des produits/ charges ³⁴
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		3 811	2,07		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³⁵	60	54	0,03	Siège social	Page 4, lignes 13, 19 et 27
Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab ³⁶	20	18	0,01	Siège social	Page 4, lignes 14, 20 et 28
Recouvrement d'un règlement contentieux ¹²	(224)	(169)	(0,09)	Services de détail aux États-Unis	Page 4, lignes 15, 21 et 29
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés ¹		3 714	2,02		

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

T2 2022 : Revenu net avant provision^{1,37} et levier d'exploitation^{1,38}



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T2 2022		T1 2022		T2 2021		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges			
1	Résultats comme présentés (en M\$)		11 263	6 033	11 281	5 967	10 228	5 729	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		5 230		5 314		4 499		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(1,6 %)		6,4 %		(10,5 %)		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		16,2 %		5,7 %		(16,8 %)		
5	Produits (% sur 12 mois)		10,1 %		4,3 %		(2,8 %)		
6	Charges (% sur 12 mois)		5,3 %		3,2 %		11,9 %		
7	Levier d'exploitation		4,8 %		1,2 %		(14,7 %)		
8	Résultats rajustés (M\$)¹		11 039	5 999	11 281	5 897	10 228	5 691	Page 2, lignes 16 et 17
9	Moins : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ³⁹		2 719	1 632	2 786	1 597	2 613	1 594	Page 9, lignes 35 et 7
10	Plus : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ³⁹		2 146	1 289	2 201	1 261	2 076	1 267	Page 10, lignes 35 et 7
11	Moins : Variation de la juste valeur des assurances ⁴⁰		(117)		(43)		(57)		Page 6, ligne 14
12	Plus : PPC du secteur Siège social ⁴¹			(6)		23		(64)	Page 12, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13) ⁴²		10 583	5 650	10 739	5 584	9 748	5 300	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		4 933		5 155		4 448		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(4,3 %)		6,0 %		(7,8 %)		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		10,9 %		6,9 %		(3,3 %)		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		8,6 %		5,2 %		0,0 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ⁴³		6,6 %		3,7 %		3,1 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation		2,0 %		1,5 %		(3,0 %)		

Sensibilité des produits d'intérêts nets

Solide base de dépôts et gestion des actifs et des passifs disciplinée



▪ Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme

- Augmentation de 293 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant.
- Un facteur important de la valeur d'un dépôt et de la sensibilité des produits d'intérêts nets est la proportion des dépôts qui sont sans terme. Plus de 80 % du total des dépôts de la TD et plus de 90 % de ses dépôts personnels sont sans terme.

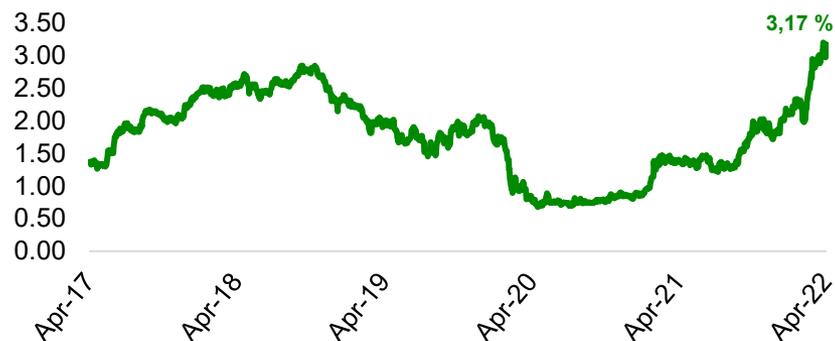
▪ Variation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe

- **Augmentation de 100 pdb** : Augmentation de 1 545 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant
- **Diminution de 100 pdb** : Diminution de 1 574 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

Produits d'intérêts nets	Augmentation	
	M\$ CA	%
Canada	140 \$	48 %
États-Unis	153 \$	52 %
Total	293 \$	100 %

Produits d'intérêts nets	Augmentation		Diminution	
	M\$ CA	%	M\$ CA	%
Canada	702 \$	45 %	(863 \$)	55 %
États-Unis	843 \$	55 %	(711 \$)	45 %
Total	1 545 \$	100 %	(1 574 \$)	100 %

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (%)



Taux de swap sur 7 ans en \$ US (%)



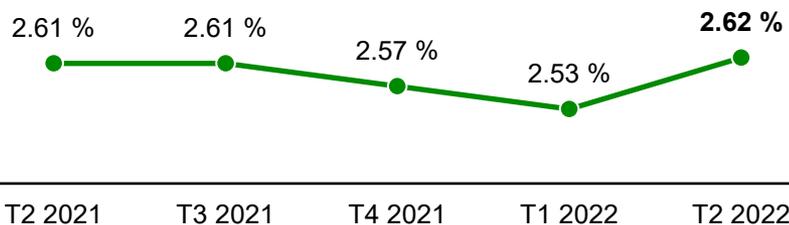
Remarque : L'incidence sur les produits d'intérêts nets d'une augmentation de 100 pdb ne sera pas proportionnelle à celle de la prochaine augmentation de 25 pdb des taux en raison des avantages supplémentaires qu'entraînera une hausse des taux à long terme, partiellement neutralisée par d'autres facteurs, notamment le risque de remboursement anticipé des prêts et la sensibilité à la tarification des dépôts.

Services de détail au Canada

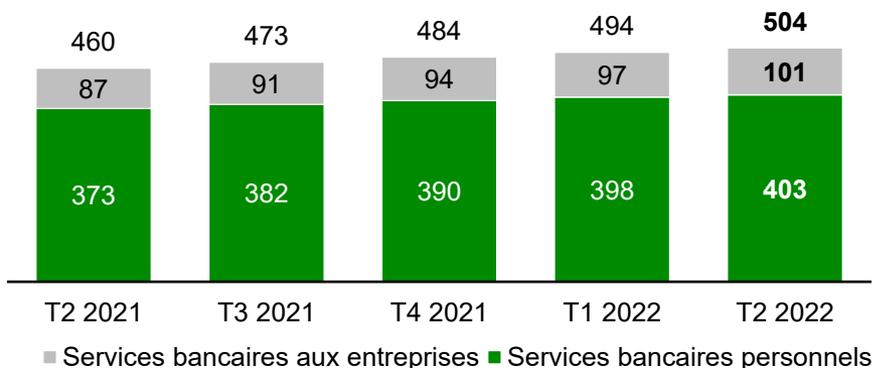
Volumes, marges et efficience



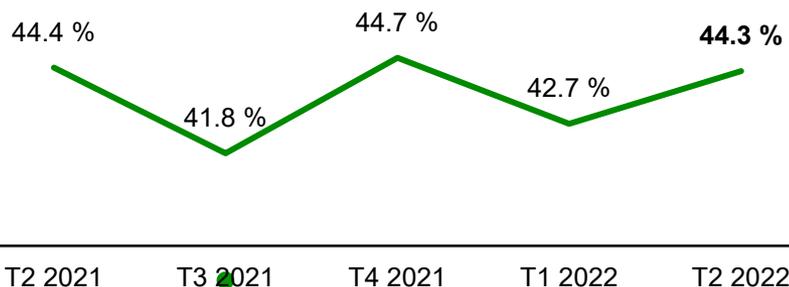
Marge d'intérêt nette



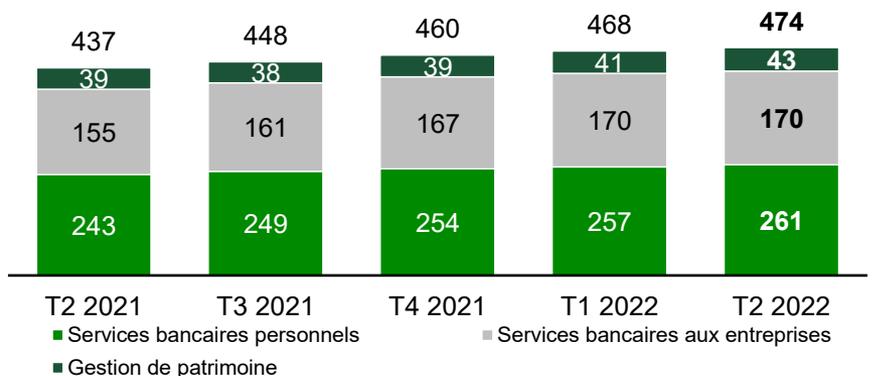
Moyenne des prêts (en G\$)⁴⁴



Ratio d'efficience



Moyenne des dépôts (en G\$)⁴⁴

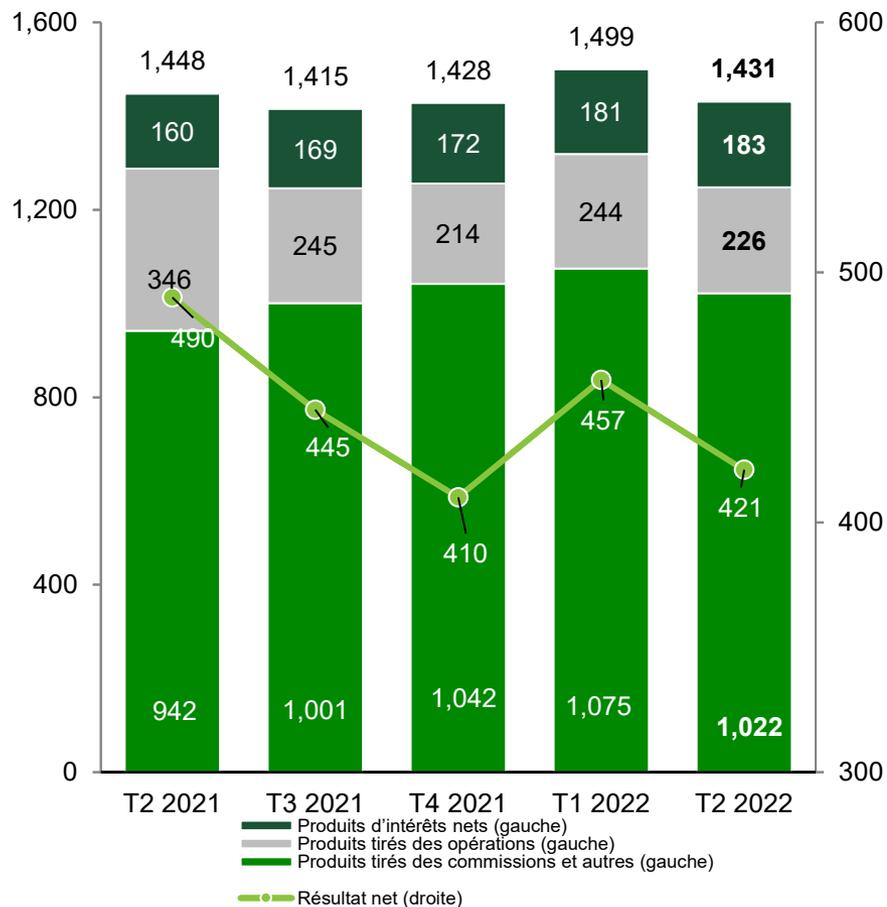


Services de détail au Canada

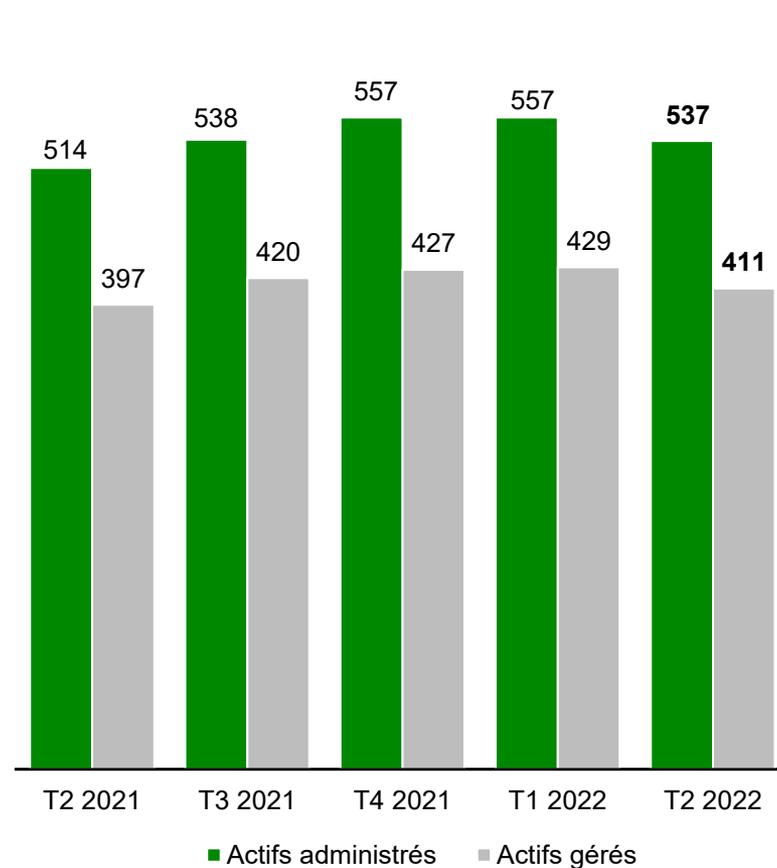
Produits et actifs de Gestion de patrimoine



Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)¹⁴

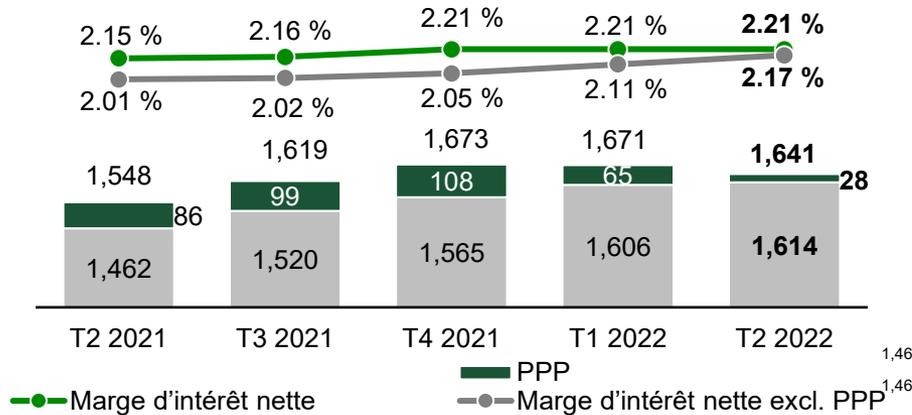


Services de détail aux États-Unis

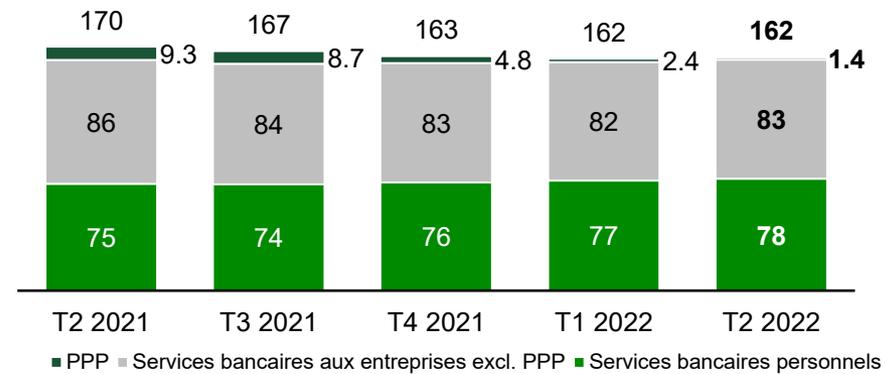
Volumes, marges et efficacité



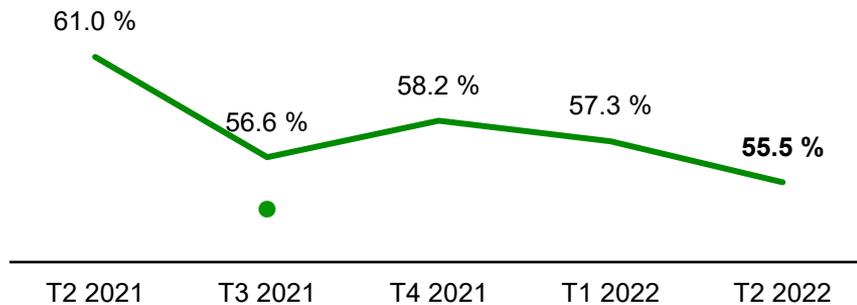
Produits d'intérêt nets et marge d'intérêt nette^{16,45}



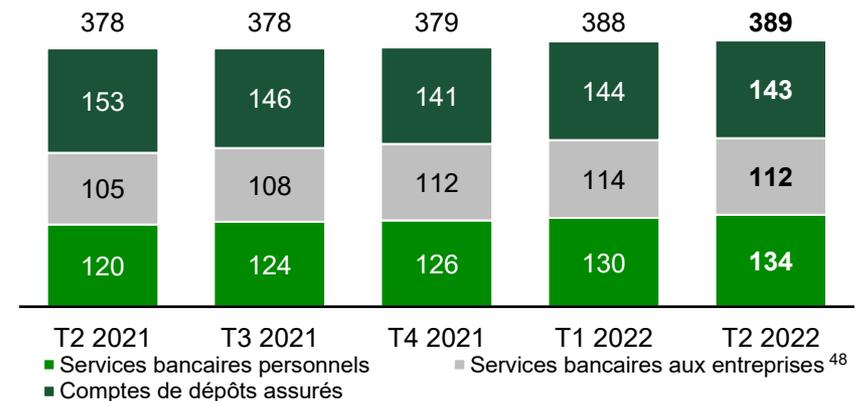
Moyenne des prêts (en G\$ US)⁴⁴



Ratio d'efficacité⁴⁷



Moyenne des dépôts (en G\$ US)⁴⁴

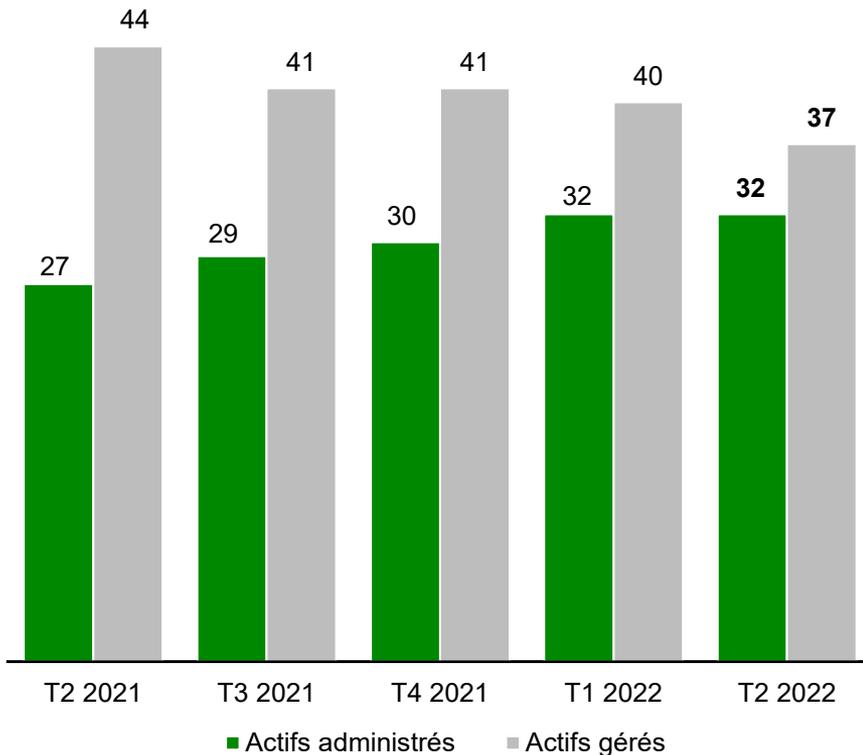


Services de détail aux États-Unis

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)¹⁴



Schwab⁴⁹ – T2 2022

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 202 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 224 M\$ CA (177 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 248 M\$ CA sur une base rajustée¹

Résultats de Schwab pour le T1 2022 :

- Résultat net comme présenté de 1 402 M\$ US, en baisse de 6 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté⁵⁰ de 1 591 M\$ US, en baisse de 6 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 7,9 G\$ US, en hausse de 11 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 6,6 millions, soit une baisse d'environ 1,8 million sur 12 mois

Comptabilisation de la participation de Schwab

Rapprochement T2 2022



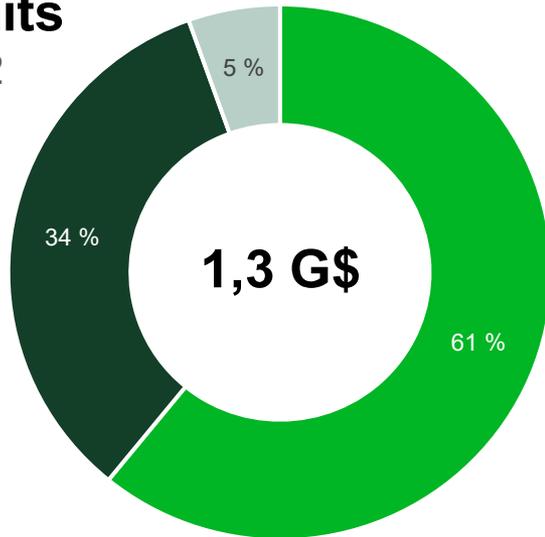
Profits et pertes (M\$) ⁵¹	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab⁵²	202	224	177	(22)
Amortissement des immobilisations incorporelles ⁵³	34	0	0	34
Charges d'acquisition et d'intégration ^{53,54}	12	0	0	12
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	248	224	177	25

Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab comme présenté⁵²	RAA : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	RAA : Tableau 12, note 19 IFS : Page 9, ligne 13	RAA : Note 19 IFS : Page 12, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ⁵³	RAA : Tableaux 3 et 5 IFS : Page 4, ligne 13	---	RAA : Tableaux 5 et 14 IFS : Page 12, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration ^{53,54}	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 14	---	RAA : Tableau 14 IFS : Page 12, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

Services bancaires de gros

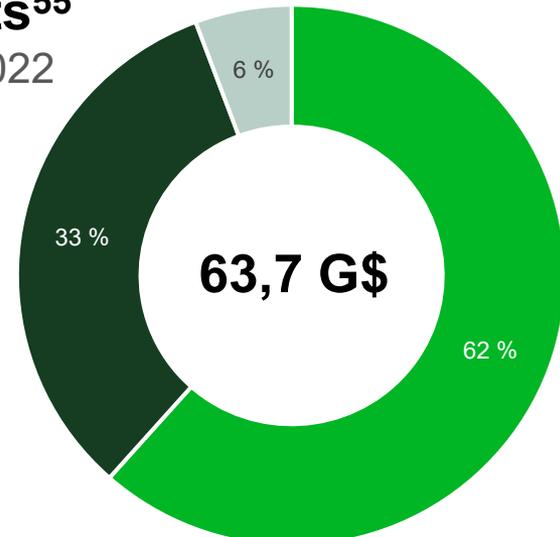
Produits

T2 2022



Prêts⁵⁵

T2 2022



Faits saillants

- Le secteur Marchés mondiaux a continué de générer d'excellents produits grâce à de solides activités de négociation.
- Le secteur Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises a connu un solide trimestre et réalisé plusieurs mandats pour des clients importants.
- Les prêts moyens ont augmenté de 6 % sur 12 mois, un reflet de la croissance interne aux États-Unis.

Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)



Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

	T1 2022	T2 2022
Portefeuille des Services de détail au Canada	499,0	511,0
Services bancaires personnels	400,5	409,1
Prêts hypothécaires résidentiels	234,9	239,3
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	103,9	107,9
Prêts automobiles indirects	27,2	26,9
Cartes de crédit	15,0	15,6
Autres prêts aux particuliers	19,5	19,4
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,9	8,9
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	98,5	101,9
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	160,4 \$ US	163,8 \$ US
Services bancaires personnels	76,3 \$ US	77,7 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	30,6	31,6
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁵⁷	6,9	6,8
Prêts automobiles indirects	25,3	25,9
Cartes de crédit	12,9	12,8
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	84,1 \$ US	86,1 \$ US
Immobilier non résidentiel	16,7	17,0
Immobilier résidentiel	7,2	7,3
Commercial et industriel	60,2	61,8
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	43,3	46,4
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	203,7	210,2
Portefeuille des Services bancaires de gros	64,4	68,4
Autres⁵⁸	1,7	2,6
Total⁵⁹	768,8	792,2

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants (T2 2022)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés est stable
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

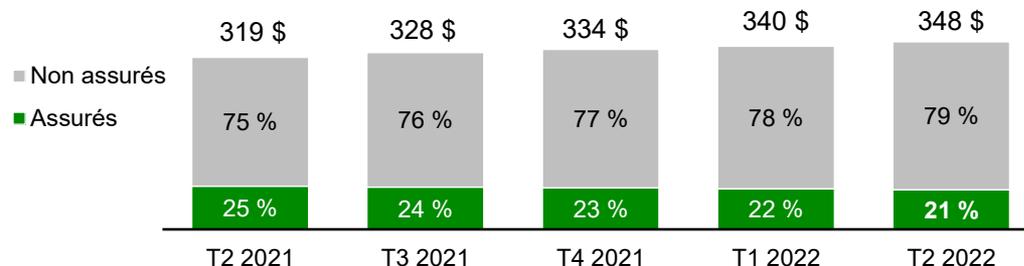
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 71 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 62 G\$ pour le crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 23 % étant assuré
- Les prêts consentis pour la construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

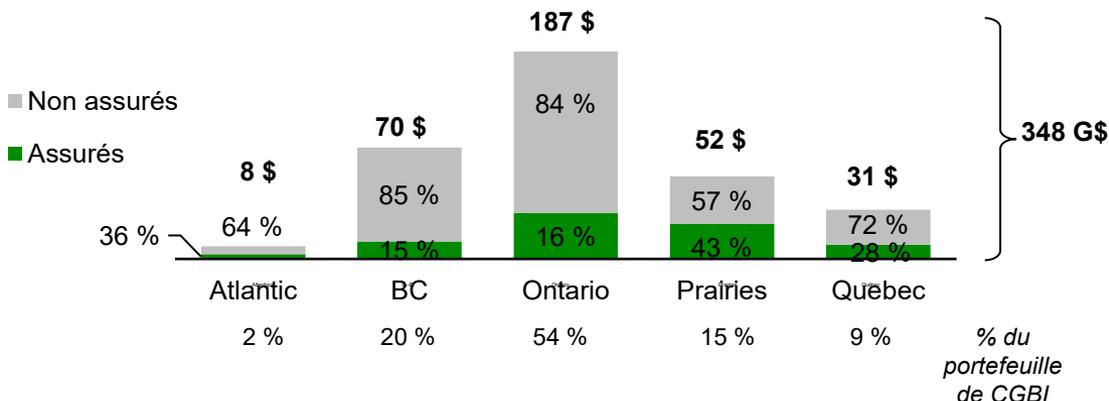
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (%)⁶⁰

	T2 2021	T3 2021	T4 2021	T1 2022	T2 2022
Non assurés	52	49	49	49	48
Assurés	51	48	48	48	47

Répartition régionale⁶¹ (G\$)



Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, grandement attribuable au portefeuille de CGBI

Services bancaires personnels au Canada (T2 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	239,3	187	0,08
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	107,9	96	0,09
Prêts automobiles indirects	26,9	65	0,24
Cartes de crédit	15,6	86	0,55
Autres prêts aux particuliers	19,4	42	0,22
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,9	24	0,27
Total des Services bancaires personnels au Canada	409,1	476	0,12
Variation par rapp. au T1 2022	8,6	(42)	(0,01)

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{60,61}

	T1 2022			T2 2022		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	54	41	51	52	40	49
C.-B.	52	41	48	51	41	47
Ontario	51	40	46	49	39	45
Prairies	61	50	57	60	50	56
Québec	57	50	54	56	50	54
Canada	53	42	49	52	41	48

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada demeure bonne.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T2 2022)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ⁶²	101,9	426	0,42
Services bancaires de gros	68,4	7	0,01
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	170,3	433	0,25
Variation par rapp. au T1 2022	7,4	12	(0,01)

Répartition par secteur⁶²

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	26,8	1
Immobilier non résidentiel	20,7	11
Services financiers	36,6	-
Gouvernement / fonction publique / santé et services sociaux	14,1	56
Pétrole et gaz	2,5	38
Métaux et mines	2,1	5
Foresterie	0,7	1
Produits de consommation ⁶³	7,1	121
Industriel / manufacturier ⁶⁴	10,1	103
Agriculture	9,9	9
Industrie automobile	7,9	10
Autres ⁶⁵	31,8	78
Total	170,3	433

Services bancaires personnels aux États-Unis (\$ US)



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois

Services bancaires personnels aux É.-U.⁶⁶ (T2 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts bruts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	31,6	362	1,14
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁵⁷	6,8	268	3,92
Prêts automobiles indirects	25,9	147	0,56
Cartes de crédit	12,8	143	1,11
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,79
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	77,7	924	1,19
Variation par rapp. au T1 2022 (\$ US)	1,4	(30)	(0,06)
Opérations de change	22,0	260	s. o.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	99,7	1 184	1,19

Portefeuille du CGBI aux É.-U.⁶⁶

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour⁶⁷

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de 1 ^{er} rang (en %)	LDCVD de 2 ^e rang (en %)	Total (en %)
>80 %	6	1	4	5
De 61 à 80 %	36	16	36	34
<= 60 %	58	83	60	61
Cotes FICO actuelles > 700	92	91	89	92

Services bancaires commerciaux aux États-Unis (\$ US)



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, ce qui reflète principalement :
 - la poursuite de la résolution des prêts accordés dans le cadre du PPP

Services bancaires commerciaux aux É.-U.⁶⁶ (T2 2022)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	24,3	73	0,30
Immobilier non résidentiel	17,0	60	0,35
Immobilier résidentiel	7,3	13	0,18
Commercial et industriel	61,8	163	0,26
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	86,1	236	0,27
Variation par rapp. au T1 2022 (\$ US)	2,0	(85)	(0,11)
Opérations de change	24,4	68	s. o.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	110,5	304	0,27

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,8	21
Commerces de détail	5,5	27
Appartements	6,4	9
Résidentiel à vendre	0,2	1
Industriel	1,7	7
Hôtels	0,6	2
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	5,0	6
Total Immobilier commercial	24,3	73

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,3	21
Services professionnels et autres	8,0	31
Produits de consommation ⁶³	6,4	39
Industriel / manufacturier ⁶⁴	5,7	31
Gouvernement / secteur public	11,2	5
Services financiers	4,6	6
Industrie automobile	2,6	3
Autres ⁶⁸	12,0	27
Total Commercial et industriel	61,8	163

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Notre rendement » du Rapport de gestion de la Banque pour le deuxième trimestre de 2022 (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour obtenir de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter ainsi qu'un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, veuillez consulter la diapositive 23.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du Rapport de gestion de la Banque pour le deuxième trimestre de 2022, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
4. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
5. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
6. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.
7. Sondage 2022 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires canadiens à l'égard de leur prêteur automobile. Pour en savoir plus sur le sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada, consultez le site <https://canada.jdpower.com/financial-services/canada-dealer-financing-satisfaction-study>.
8. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
9. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
10. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
11. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI). La mesure du libre-service du T2 2021 au Canada a été retraitée en raison de changements apportés aux opérations de virement de fonds.
12. La Banque a conclu un règlement de principe dans le cas opposant TD Bank, N.A. à Lloyd's Underwriter et al. au Canada, aux termes duquel la Banque a récupéré les pertes découlant de la résolution précédente de la Banque de plusieurs procédures aux États-Unis liées à une présumée combine à la Ponzi, perpétrée, entre autres, par Scott Rothstein. T2 2022 : 224 M\$ avant impôts. Ce montant est comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis.

13. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 24 et 25. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la note 1.
14. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.
15. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
16. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
17. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 581 M\$ ainsi que des produits liés aux activités de négociation de 99 M\$. Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
18. Les mesures relatives aux capitaux propres et aux liquidités à la diapositive 16 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF).
19. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
20. À l'exclusion des pertes non réalisées liées aux valeurs mobilières à la JVAERG de Schwab.
21. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
22. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
23. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
24. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.
25. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur. Les périodes antérieures ont été réévaluées pour tenir compte de ces prêts.
26. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
27. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
28. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

29. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
30. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
31. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
32. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
33. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
34. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2022 de la Banque.
35. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab et TD Ameritrade, tous deux comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2022 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
36. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2022 de la Banque.
37. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
38. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
39. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.

40. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 6 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2022 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
41. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 24 pour obtenir de plus amples renseignements.
42. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 25.
43. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 6,5 % (5 627 M\$ au T2 2021 et 5 993 M\$ au T2 2022, soit une augmentation de 366 M\$ sur 12 mois).
44. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
45. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
46. Rajusté pour tenir compte de l'incidence de l'exonération de prêt en vertu du programme de protection des salaires (PPP) sur les produits d'intérêts nets et la marge d'intérêt nette. Les produits d'intérêts nets à l'exclusion du programme de protection des salaires utilisé dans le calcul de la marge d'intérêt nette à l'exclusion de ce même programme sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Collectivement, ces rajustements présentent une mesure des produits d'intérêts nets et de la marge d'intérêt nette qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
47. Ratio d'efficacité des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
48. Comptes de dépôt assurés.
49. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>
50. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

51. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
52. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
53. Les montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 12 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2022 de la Banque comme présenté seulement.
54. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab (8 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 14, Siège social, du rapport de gestion, les charges d'acquisition et d'intégration de 20 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
55. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
56. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.
57. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
58. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
59. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
60. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.
61. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
62. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
63. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
64. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

- 65. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
- 66. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
- 67. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de février 2022. Cotes FICO mises à jour en mars 2022.
- 68. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs