



Groupe Banque TD

**Présentation à
l'intention des
investisseurs**

T4 2022

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2022 ») du rapport annuel 2022 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2023 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, et le rendement financier attendu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; le risque d'inflation, d'augmentation des taux d'intérêt et de récession; les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques, les violations des données et les défaillances technologiques) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres et les directives réglementaires en matière de liquidité; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change, des taux d'intérêt, des écarts de taux et du prix des actions; l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2022, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes » ou « Acquisitions importantes ou en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2022 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance, et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations de 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T4 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 octobre 2022.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

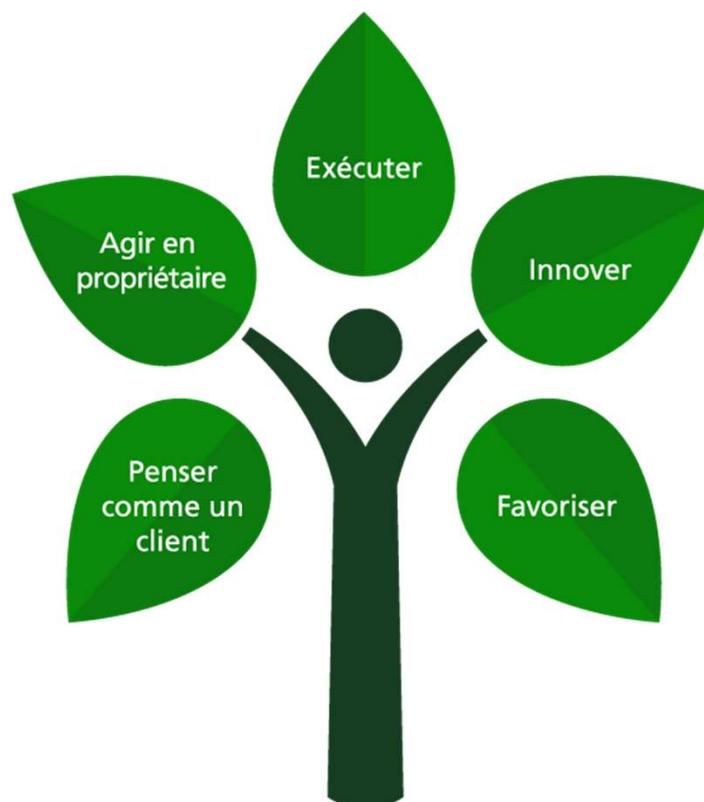
Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Cadre de travail de la TD



Vision
Être une meilleure banque

But
Enrichir la vie de nos clients, de nos collectivités et de nos collègues

Cadre de travail de la TD

Engagements communs

Penser comme un client; offrir une expérience légendaire et des conseils judicieux

Agir en propriétaire responsable; diriger avec intégrité pour stimuler les résultats d'affaires et contribuer aux collectivités

Exécuter avec rapidité et efficacité; prendre seulement les risques que nous comprenons et que nous pouvons gérer

Innover pour atteindre nos buts; simplifier notre façon de travailler

Favoriser le perfectionnement de nos collègues; prôner la diversité et nous respecter les uns les autres

Notre stratégie



Nous sommes solidaires – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Améliorer notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues

Modèle d'affaires éprouvé : Groupe Banque TD



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

Nos secteurs d'activité

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires aux PME, services bancaires commerciaux, solutions aux commerçants et financement d'équipement

Services de détail aux États-Unis

- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires commerciaux et aux PME
- Services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Investissement stratégique dans Schwab
- Annonce de l'acquisition proposée de First Horizon

Gestion de patrimoine et TD Assurance

- Placements directs, services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Assurances : habitation, dommages, vie et soins médicaux

Services bancaires de gros

- Recherche, services bancaires d'investissement et services aux marchés financiers
- Transactions bancaires mondiales
- Présence dans les principaux centres financiers du monde, y compris New York, Londres et Singapour
- Annonce de l'acquisition proposée de Cowen Inc.



2 220 succursales de détail en Amérique du Nord

T4 2022 ⁴ (\$ CA)	Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	Services de détail aux États-Unis	Gestion de patrimoine et TD Assurance
Solidité financière			
Dépôts ⁵	438 G\$	503 G\$	39 G\$
Prêts ⁶	520 G\$	227 G\$	7 G\$
Actifs administrés ⁷		46 G\$	517 G\$
Actifs gérés ⁸		45 G\$	397 G\$
Résultat ⁹ (comme présenté)	6,6 G\$	5,6 G\$	2,4 G\$
Info réseau			
Employés ¹⁰	28 936	26 710	15 952
Clients	~15 millions	9,9 millions	~6 millions
Succursales	1 060	1 160	-
GAB ¹¹	3 401	2 693	-
Utilisateurs des services mobiles ¹²	6,9 millions	4,5 millions	Non communiqué



16 bureaux de Valeurs Mobilières TD à l'échelle mondiale



Affronter la concurrence sur des marchés attrayants



Statistiques du pays

- 8^e économie mondiale
- PIB réel de 2 200 G\$ CA
- Population d'environ 39 millions d'habitants

Système bancaire canadien

- L'un des systèmes bancaires les plus solides au monde¹³
- Les cinq grandes banques canadiennes occupent une position de chef de file sur le marché
- Les banques à charte canadiennes occupent 73 % du marché des prêts hypothécaires résidentiels¹⁴
- Dans la plupart des provinces, les prêteurs hypothécaires disposent de recours contre les emprunteurs et peuvent saisir la propriété

Activités de la TD au Canada

- Réseau de 1 060 succursales et de 3 401 GAB¹¹
- Globalement, part de marché de 21 %
- Au 1^{er} ou 2^e rang pour ce qui est de la part de marché de la plupart des produits de détail¹⁵
- Services complets de gestion de patrimoine
- Meilleure société de courtage



Statistiques du pays

- Première économie mondiale
- PIB réel de 20 000 G\$ US
- Population d'environ 335 millions d'habitants

Système bancaire américain

- Plus de 4 500 banques, mais quelques grandes banques occupent une position dominante sur le marché¹⁶
 - La valeur de l'actif des cinq banques les plus importantes équivaut à environ 50 % de l'économie américaine¹⁷
- Les prêteurs hypothécaires disposent de recours limités dans la plupart des territoires

Activités de la TD aux États-Unis

- Réseau de 1 160 succursales et de 2 693 GAB¹¹
- Activités exercées dans 4 des 10 régions métropolitaines statistiques les plus importantes du pays¹⁸ et dans 7 des 10 États les plus riches¹⁹
- Activités exercées dans un marché des dépôts d'une valeur de 6 200 G\$ US¹⁶
- Expansion des services bancaires de gros aux États-Unis



Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord



T4 2022 (\$ CA, sauf indication contraire)	Groupe Banque TD	Classement au Canada ²³	Classement en Amérique du Nord ²⁴
Total des actifs	1 918 G\$	1 ^{re}	5 ^e
Total des dépôts	1 230 G\$	1 ^{re}	5 ^e
Capitalisation boursière	158,7 G\$	2 ^e	5 ^e
Résultat net comme présenté (<i>quatre derniers trimestres</i>)	17,4 G\$	1 ^{re}	5 ^e
Résultat net rajusté ²⁰ (<i>quatre derniers trimestres</i>)	15,4 G\$	N. d.	N. d.
Effectif moyen en équivalent temps plein	98 272	1 ^{re}	5 ^e
Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires ²¹	16,2 %	2 ^e	2 ^e
Notes attribuées par Moody's aux dépôts/contreparties à long terme ²²	Aa1	N. d.	N. d.



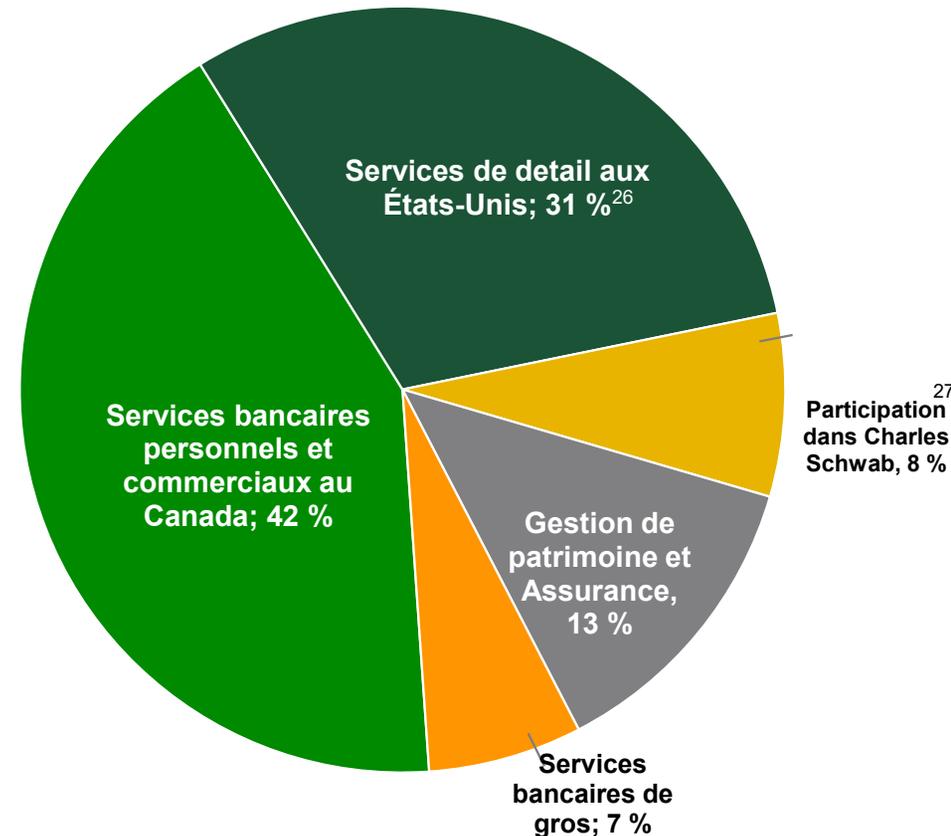
Diversification des activités



Quatre grands secteurs d'activité

- **Services bancaires personnels et commerciaux au Canada –**
Plateforme solide assurée par les services de détail au Canada et rendement démontré
- **Services de détail aux États-Unis –**
Parmi les 10 plus grandes banques²⁸ aux États-Unis offrant des occasions de croissance attrayantes
- **Gestion de patrimoine et TD Assurance –** Au premier rang des services de courtage en ligne, gestionnaire de fonds institutionnels²⁹, assureur offrant des produits destinés directement aux consommateurs³⁰ et fournisseur d'un programme d'affinité au Canada³¹
- **Services bancaires de gros –**
Courtier nord-américain privilégiant les activités axées sur la clientèle

Répartition des résultats comme présentés pour le T4 2022²⁵





Plateforme en croissance, à l'échelle nord-américaine



De 2000 à 2010 – Leader au Canada et entrée aux États-Unis

Canada :

- Acquisition de Canada Trust (2000)
- Privatisation de TD Waterhouse (2001)

États-Unis :

- Entente entre TD Waterhouse USA et Ameritrade (2006)
- Privatisation de TD Banknorth (2007)
- Acquisition et intégration de Commerce Bank (2008-2009)
- Acquisition de Riverside et de TSFG (2010)

De 2011 à 2015 – Acquisition d'actifs

- Acquisition du portefeuille de financement automobile de Services financiers Chrysler (2011)
- Acquisition du portefeuille de cartes de crédit MBNA (2011)
- Lancement du programme lié au portefeuille de cartes stratégiques avec l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target (2012) et de Nordstrom (2015)
- Principal émetteur de la carte de crédit Visa Aéroplan et acquisition de 50 % du portefeuille CIBC Aéroplan (2014)

Nouveaux partenariats et capacités

- Acquisition d'Epoch (2013)
- Acquisition de Scottrade Bank en lien avec l'acquisition de Scottrade par TD Ameritrade (2017)
- Acquisition de Layer 6 et de Greystone (2018)
- Conclusion de l'entente pour l'émission des cartes de crédit du programme de fidélisation d'Air Canada (2018)
- Participation dans Schwab après l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab (2020)
- Acquisition de la Société de financement direct d'équipement Wells Fargo au Canada (2021)

Accélération de la croissance

- Annonce de l'acquisition proposée de First Horizon afin d'étendre les activités de la TD dans le sud-est des États-Unis (2022)



Accent croissant sur les activités de détail et l'expansion aux États-Unis



De courtier traditionnel à courtier nord-américain axé sur la clientèle

De 2000 à 2004 – Fondation favorisant la croissance

- Acquisition de Newcrest Capital (2000)

De 2005 à 2010 – Courtier axé sur la clientèle

- Abandon stratégique de certains produits (produits structurés, produits de crédit aux non-clients de la TD, opérations pour compte propre)

De 2011 à 2017 – Élargissement des activités aux États-Unis

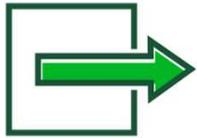
- Partenariat avec TD Bank^{MD}, America's Most Convenient Bank^{MD} pour élargir les activités aux États-Unis (2012)
- Obtention du statut de courtier principal aux États-Unis³² (2014)
- Élargissement de la gamme de produits offerts aux clients des États-Unis et accroissement de notre présence dans le secteur de l'énergie à Houston (2015-2016)
- Acquisition d'Albert Fried & Company, un courtier en valeurs mobilières établi à New York (2017)

Courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale

- Élargissement de l'accès des clients aux marchés mondiaux par l'ouverture de bureaux à Tokyo et à Boston (2018)
- Élargissement du groupe de services bancaires immobiliers aux États-Unis avec l'ajout de l'équipe de services-conseils de Kimberlite Group (2020)
- Acquisition de l'entreprise de négociation électronique de titres à revenu fixe Headlands Tech Global Markets (2021)
- Annonce de l'acquisition proposée de Cowen Inc. (2022)

Tournés vers l'avenir

Mise à jour sur l'acquisition de First Horizon



L'acquisition de First Horizon accélère la stratégie de croissance des Services de détail aux États-Unis de la TD

Progrès à ce jour

- Définition par le Bureau de gestion de l'intégration du premier jour juridique suivant l'entrée en vigueur de la fusion-acquisition (conclusion de la transaction), ainsi que de la feuille de route de l'intégration et de la conversion
- Approche confirmée pour migrer principalement vers les systèmes de la TD
- Engagement auprès de groupes communautaires dans les régions desservies par la TD et First Horizon
- Établissement des protocoles de communication avec les employés de First Horizon et tenue de séances d'écoute
- Approbation des actionnaires de First Horizon reçue le 31 mai
- Assemblée publique conjointe de la Réserve fédérale américaine et de l'OCC le 18 août
- Confiance réaffirmée en notre capacité à mettre en œuvre les synergies de coûts
- Dépendances d'intégration et critères préalables validés, et progrès considérables réalisés sur la conception en fonction de l'état cible

Prochaines étapes

- Travail continu pour obtenir l'approbation des autorités réglementaires compétentes
- Poursuite des efforts de planification et d'exécution requis pour la conclusion de la transaction, l'intégration et la conversion
- Poursuite des séances de sensibilisation communautaire
- Occasions de synergies de revenus repérées en continu
- Poursuite de la communication avec les employés de First Horizon et à l'interne quant à l'évolution de la conclusion de la transaction, à l'intégration et à la conversion
- Finalisation des plans d'intégration et de conversion dans l'ensemble des secteurs d'activité et des fonctions de l'entreprise
- Conclusion prévue pendant le premier semestre de l'exercice 2023, sous réserve des conditions de clôture habituelles, notamment les approbations des organismes de réglementation américains et canadiens

Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires



Parmi les institutions financières, plus grand portefeuille de brevets au Canada et 5^e plus importante aux États-Unis



Meilleure banque numérique pour les consommateurs en Amérique du Nord, pour la 2^e année consécutive



Émetteur de carte le plus primé par les lecteurs de Rewards Canada, dans la catégorie des chefs de file avec les cartes Visa Infinite TD Aéroplan et Visa Infinite TD Remises



COWEN



TD Canada Trust au premier rang pour la satisfaction de la clientèle des services bancaires aux PME³³



Chef de file teneur de livres exclusif pour la réouverture de cent millions d'euros d'une obligation d'inclusion sociale d'un milliard d'euros sur sept ans, en vue d'appuyer les réfugiés ukrainiens



Partenariats étendus avec Target et Nordstrom

Croissance accélérée grâce à des acquisitions stratégiques

Expérience connectée



Stratégie cohérente

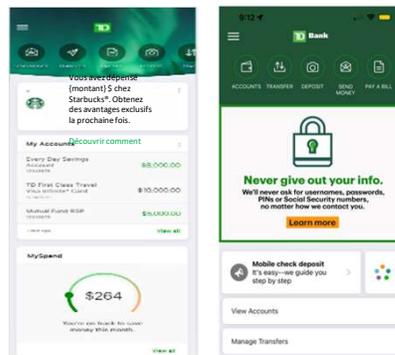
Nos avantages concurrentiels

- Une expérience qui favorise une interaction fluide entre le client et l'ensemble de l'entreprise.
- Un centre d'excellence de pointe consacré à la conception de l'expérience, qui nous permet de créer de riches expériences pour nos clients et collègues.
- Des capacités numériques qui permettent à nos collègues de créer une valeur pour l'entreprise et d'interagir en toute confiance avec les clients.
- Des plateformes rehaussées pour nous permettre de satisfaire aux attentes de nos clients et de les surpasser de manière plus agile.

Améliorations numériques trimestrielles

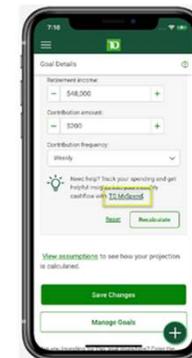
La stratégie d'engagement numérique et de services-conseils de la TD continue d'offrir des expériences hautement personnalisées :

Tirant parti d'une approche de conception centrée sur la personne et de notre portée numérique inégalée dans le secteur, la TD a lancé ce trimestre 16 nouvelles expériences personnalisées dans l'appli TD au Canada et 11 expériences personnalisées dans l'appli TD aux États-Unis. Ces nouvelles expériences s'appuient sur les données présentées précédemment par la TD et expliquent à certains clients les étapes concrètes à suivre, y compris l'offre de conseils personnalisés pour soutenir leur bien-être financier, leur indiquer comment optimiser la fidélisation et les récompenses et leur expliquer comment les outils numériques peuvent vous faire économiser temps et efforts.

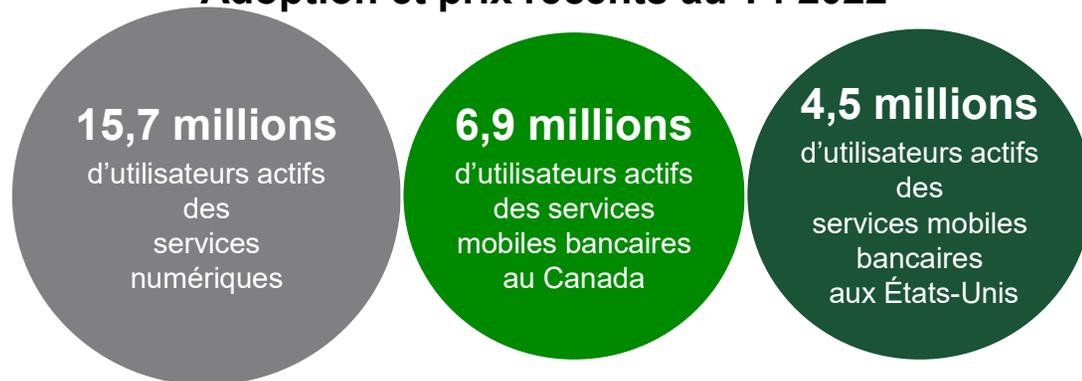


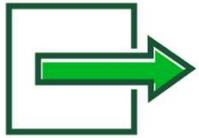
Dépense TD et NégociTitres TD s'associent pour fournir des renseignements sur le flux de revenu :

Intégration des renseignements sur le flux de revenu de Dépense TD dans NégociTitres TD, permettant aux clients d'associer leurs habitudes de dépenses et leurs investissements afin de mieux comprendre comment ils peuvent atteindre leurs objectifs.



Adoption et prix récents au T4 2022³⁴





Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

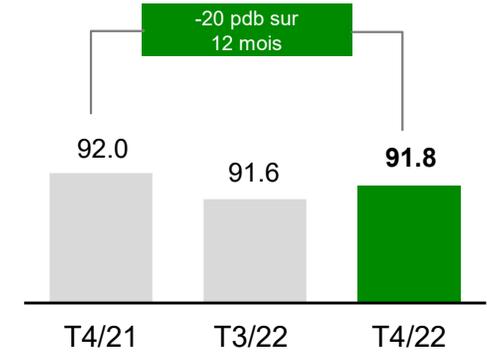
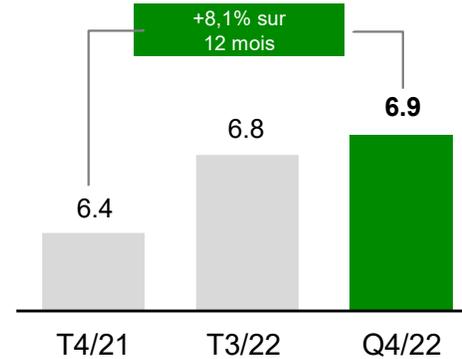
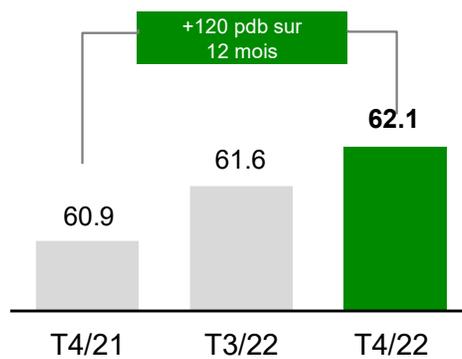


Adoption numérique (% de clients)³⁶

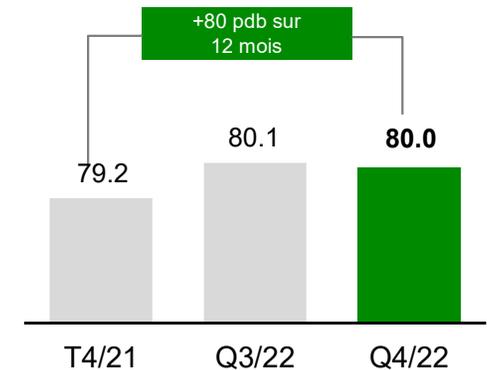
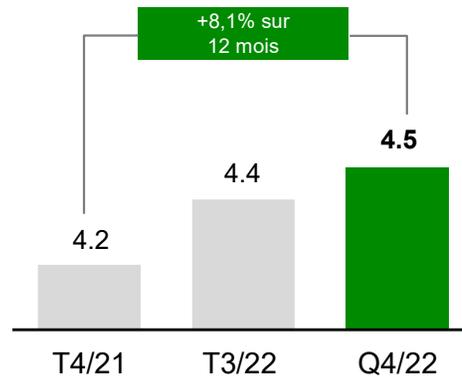
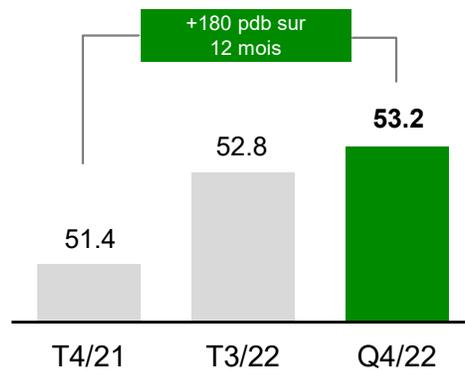
Utilisateurs actifs des services mobiles (en millions)¹²

Opérations libre-service (% de toutes les opérations financières)³⁷

Services de détail au Canada³⁵



Services de détail aux États-Unis³⁵

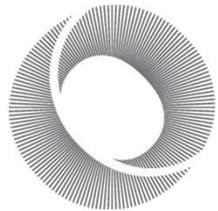




Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs



**Black
Opportunity
Fund**

Programme inclusif de
prêts destiné aux
entrepreneurs noirs



**NATURE
CONSERVANCY
CANADA**

Investissement de 10 M\$
dans le projet Terres
boréales



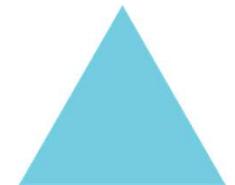
CITIZENS TRUST BANK
A relationship you can bank on

Investissement de 5 M\$ pour appuyer
une croissance inclusive dans le sud-
est des États-Unis



CAMSC
Canadian Aboriginal and
Minority Supplier Council

Conseil canadien des fournisseurs
autochtones et membres de minorités



TENT

Commandite d'un programme de
certification pour les entreprises
détenues par des entrepreneurs qui
viennent d'arriver au Canada en tant
que réfugiés



Our Strategy

Our Environmental, Social and Governance strategy reflects the commitments we make and is represented by the actions we take together to drive progress. It is embedded in our proven business model, guided by our purpose and inspired by our forward focus. The TD Ready Commitment accelerates and amplifies our collective actions in the communities we serve.



Environmental

Support climate goals and create a more vibrant planet through our collective actions and sustainable financial products, services and programs



Social

Provide equitable access to financial products, services and information, and contribute to more inclusive economic outcomes



Governance

Build enterprise resilience through ESG integration

Working together, toward an inclusive and sustainable future



Axés sur des objectifs

Faits saillants des facteurs ESG



Environnement

- Nous avons mis au point une méthodologie permettant de fixer les objectifs pour les émissions financées du champ d'application 3 et établi des objectifs liés au champ d'application 3 de l'année 2030 pour les secteurs de l'énergie et de la production d'électricité.
- Nous visons à détenir entre 15 et 20 G\$ d'obligations vertes, sociales, durables et pandémiques dans notre portefeuille de placement du groupe Trésorerie d'ici la fin de 2025.
- Nous avons agi comme l'une des conseillères en structuration et cogestionnaire principal pour la première émission d'obligations vertes de cinq milliards de dollars du gouvernement du Canada.
- À la fin de 2021, nous avons versé plus de 86 M\$ par rapport à notre cible de 100 G\$ visant à soutenir l'économie à faibles émissions de carbone, au cours des quatre dernières années.

Social

- Nous avons accepté de procéder à une évaluation de l'équité raciale des politiques en matière d'emploi de la TD au Canada et aux États-Unis.
- Nous avons pris l'engagement élargi et à plus long terme d'augmenter le nombre de femmes occupant des postes de vice-présidente ou d'un échelon supérieur à 45 % d'ici la fin de 2025.
- Nous avons respecté notre promesse de doubler le nombre de dirigeants noirs d'ici la fin de 2022, et nous nous employons activement à augmenter de 25 % la présence des minorités, notamment des personnes noires et autochtones, aux postes de vice-président et échelons supérieurs d'ici la fin de 2025.
- Nous avons annoncé le lancement de TD Home Access Mortgage, un nouveau produit visant à favoriser l'accès à la propriété pour les communautés noires et hispaniques dans plusieurs marchés où la Banque est présente aux États-Unis.

Gouvernance

- Nous avons mis sur pied le Centre d'expertise sur les enjeux ESG pour coordonner et rationaliser les efforts.
- Nous avons instauré des séances de formation régulières sur les enjeux ESG avec notre conseil d'administration et notre équipe de la haute direction.
- Nous avons intégré des mesures ESG dans le régime de rémunération de la haute direction.
- Nous avons créé un inventaire des risques liés au climat pour aider à déterminer les répercussions possibles des changements climatiques.
- Nous avons élaboré un cadre de cartographie thermique pour appuyer l'identification et l'évaluation des risques liés au climat.
- Nous avons mis sur pied une équipe responsable du risque de crédit ESG chargée de superposer les risques liés aux enjeux ESG et aux changements climatiques sur le portefeuille de crédit de la TD.

T4 2022

- La TD et le Black Opportunity Fund ont lancé le programme de prêts pour l'entrepreneuriat des communautés noires, un programme inclusif de prêts destiné aux entrepreneurs noirs, qui offrira des prêts allant de 10 000 \$ à 50 000 \$.
- Valeurs Mobilières TD a investi dans le plus grand projet de conservation de terres privées du Canada et a annoncé la création de l'unité Services-conseils en carbone, qui relèvera de Solutions ESG.



[Rapport ESG 2021](#)



[Rapport sur La promesse TD Prêts à agir 2021](#)



[Rapport sur le plan d'action sur les changements climatiques 2021](#)



[Méthodologie de financement des émissions](#)

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T4 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 octobre 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Faits saillants de l'exercice 2022

Solide rendement



RPA de 9,47 \$, en hausse de 23 %

- RPA rajusté¹ de 8,36 \$, en hausse de 6 %

Produits en hausse de 15 % (en hausse de 8 %, après rajustement¹)

- Les produits comme présentés comprennent les gains nets liés à l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon¹² et les gains réalisés à la vente d'actions de Schwab¹³
- Croissance du volume et des marges dans les services bancaires personnels et commerciaux

PPC de 1 067 M\$

Charges en hausse de 7 % (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS] aux États-Unis)

- Charges rajustées¹ en hausse de 7,2 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change¹⁴
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	2022	2021	Sur 12 mois
Produits	49 032	42 693	15 %
PPC	1 067	(224)	+1 291 \$
Charges	24 641	23 076	7 %
Résultat net	17 429	14 298	22 %
RPA dilué (\$)	9,47	7,72	23 %
Rajusté ¹	2022	2021	Sur 12 mois
Produits	46 170	42 693	8 %
Charges	24 359	22 909	6 %
Résultat net	15 425	14 649	5 %
RPA dilué² (\$)	8,36	7,91	6 %

Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	2022	2021	Sur 12 mois
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	6 558	5 885	11 %
Services de détail aux États-Unis	5 620	4 985	13 %
Gestion de patrimoine et TD Assurance	2 395	2 596	(8 %)
Services bancaires de gros	1 325	1 570	(16 %)
Siège social	1 531	(738)	Négl.
Rajusté ¹	2022	2021	Sur 12 mois
Services de détail aux États-Unis	5 524	4 985	11 %
Services bancaires de gros	1 339	1 570	(15 %)
Siège social	(391)	(387)	(1 %)

Faits saillants du T4 2022

Solide rendement



RPA de 3,62 \$, en hausse de 77 % sur 12 mois

- RPA rajusté¹ de 2,18 \$, en hausse de 4 % sur 12 mois

Produits en hausse de 42 % sur 12 mois (en hausse de 12 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les produits comme présentés comprennent le gain net lié à l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon¹² et le gain réalisé à la vente d'actions de Schwab¹³
- Croissance du volume et des marges dans les services bancaires personnels et commerciaux, et incidence des opérations de change

PPC de 617 M\$

Charges en hausse de 10 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS])

- Charges rajustées¹ en hausse de 9,8 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change¹⁴
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités, et incidence des opérations de change

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	15 563	42 %	42 %
PPC	617	+266 \$	+740 \$
Charges	6 545	7 %	10 %
Résultat net	6 671	108 %	76 %
RPA dilué (\$)	3,62	107 %	77 %
Rajusté ¹	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	12 247	6 %	12 %
Charges	6 430	7 %	9 %
Résultat net	4 065	7 %	5 %
RPA dilué (\$)	2,18	4 %	4 %

Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	1 694	1 %	11 %
Services de détail aux États-Unis	1 539	7 %	12 %
Gestion de patrimoine et TD Assurance	516	(10 %)	(15 %)
Services bancaires de gros	261	(4 %)	(38 %)
Siège social	2 661	Négl.	Négl.
Rajusté ¹	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Services de détail aux États-Unis	1 590	9 %	16 %
Services bancaires de gros	275	1 %	(35 %)
Siège social	(10)	94 %	85 %

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Solide trimestre avec des résultats records grâce à une croissance soutenue

Résultat net en hausse de 11 % sur 12 mois

Produits en hausse de 16 % sur 12 mois

- Croissance du volume, des marges et de l'activité des clients
 - Croissance des volumes de prêts de 9 %
 - Volumes de dépôts en hausse de 4 %, y compris une augmentation de la part de marché des dépôts sans terme

Marge d'intérêt nette^{1,15} de 2,70 %

- En hausse de 11 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison de la hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts
- En hausse de 22 pdb sur 12 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison de la hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts et la modification de la composition du bilan

PPC de 229 M\$

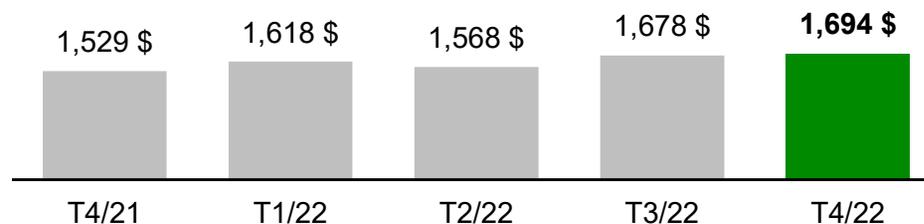
Charges en hausse de 12 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficacité² de 43,1 %

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	4 454	5 %	16 %
PPC	229	+59 \$	+176 \$
<i>Prêts douteux</i>	184	+42 \$	+44 \$
<i>Prêts productifs</i>	45	+17 \$	+132 \$
Charges	1 921	6 %	12 %
Résultat net	1 694	1 %	11 %
Rendement des capitaux propres²	41,9 %	-40 pdb	-450 pdb

Résultat (M\$)



Services de détail aux États-Unis (en \$ US)

Solides résultats appuyés par une croissance généralisée dans ses secteurs d'activité



Résultat net en hausse de 7 % sur 12 mois (en hausse de 10 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 22 % sur 12 mois

- Augmentation des marges sur les dépôts et de la croissance des volumes de dépôts et hausse des revenus de placement, le tout en partie neutralisé par une baisse des produits découlant du PPP et des marges plus faibles sur les prêts
 - Prêts aux particuliers en hausse de 10 %
 - Prêts aux entreprises stables, ou en hausse de 5 % sans les prêts accordés dans le cadre du PPP
 - Dépôts stables, ou en hausse de 3 % sans les prêts accordés dans le cadre du PPP; gain de parts de marché pour les dépôts personnels

Marge d'intérêt nette^{1,16} de 3,13 %

- En hausse de 51 pdb sur 3 mois; en hausse de 52 pdb sur 3 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP (voir la diapositive 33)
- En hausse de 92 pdb sur 12 mois; en hausse de 107 pdb sur 12 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP

PPC de 169 M\$

Charges en hausse de 15 % sur 12 mois (en hausse de 11 % sur 12 mois, après rajustement¹)

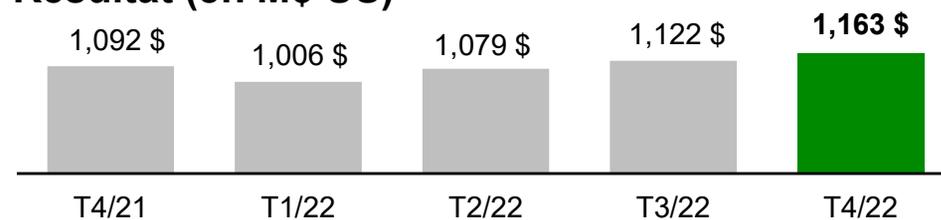
- Charges comme présentées comptant les coûts liés à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon¹⁷
- Augmentation des charges liées aux employés et hausse des investissements dans les activités
- Ratios d'efficacité comme présenté et rajusté de 54,9 % et de 53,1 %, respectivement

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 699	12 %	22 %
PPC	169	+86 \$	+231 \$
Prêts douteux	125	+20 \$	+72 \$
Prêts productifs	44	+66 \$	+159 \$
Charges	1 482	11 %	15 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	926	3 %	3 %
Comptabilisation de la participation de Schwab	237	5 %	22 %
Résultat net	1 163	4 %	7 %
Résultat net (en M\$ CA)	1 539	7 %	12 %
Rendement des capitaux propres	15,4 %	+60 pdb	+90 pdb

Rajusté ¹	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	1 432	9 %	11 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	963	5 %	7 %
Résultat net	1 200	5 %	10 %
Résultat net (en M\$ CA)	1 590	9 %	16 %
Rendement des capitaux propres	15,8 %	+80 pdb	+130 pdb

Résultat (en M\$ US)



Gestion de patrimoine et TD Assurance

Solide rendement malgré des conditions du marché difficiles



Résultat net en baisse de 15 % sur 12 mois

Produits en baisse de 1 % sur 12 mois

- Diminution des produits tirés des opérations et des comptes à honoraires pour Gestion de patrimoine et d'une diminution de la juste valeur des placements à l'appui des passifs liés aux assurances, partiellement neutralisées par la hausse des primes d'assurance

Réclamations en hausse de 11 % sur 12 mois

- Augmentation des déplacements automobiles, hausse des coûts et augmentation du nombre d'événements météorologiques violents

Charges en hausse de 1 % sur 12 mois

- Hausse des dépenses nécessaires à la croissance des activités, notamment les charges liées aux employés et les coûts liés à la technologie, principalement neutralisés par une diminution des provisions pour litiges et de la rémunération variable
- Ratio d'efficience² de 45,9 %

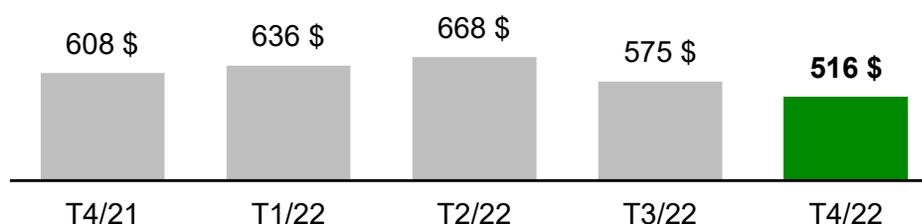
Actifs gérés et actifs administrés¹⁸ en baisse de 7 % sur 12 mois

- Dépréciation des marchés, neutralisée en partie par la croissance de l'actif net

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 631	(5 %)	(1 %)
Réclamations d'assurance	723	(13 %)	11 %
Charges	1 208	5 %	1 %
Résultat net	516	(10 %)	(15 %)
Rendement des capitaux propres ²	39,5 %	-510 pdb	-1 190 pdb
Actifs gérés (en G\$)	397	(3 %)	(7 %)
Actifs administrés (en G\$) ¹⁸	517	(2 %)	(7 %)

Résultat (M\$)



Services bancaires de gros

Solide rendement témoignant de la force du modèle d'affaires diversifié



Résultat net en baisse de 38 % sur 12 mois (en baisse de 35 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 1 % sur 12 mois

- Augmentation des produits de transactions bancaires mondiales, des produits tirés des activités de négociation et des produits liés aux prêts, partiellement compensée par la baisse des produits liés aux commissions de prise ferme et des engagements de souscription de prêts

PPC de 26 M\$

Charges en hausse de 22 % sur 12 mois (en hausse de 19 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Charges comme présentées comptant les charges d'acquisition et d'intégration principalement liées à l'acquisition de Cowen
- Investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros, notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation, et en technologie, l'échéancier des charges liées aux employés et l'incidence des opérations de change

Profits et pertes (M\$)

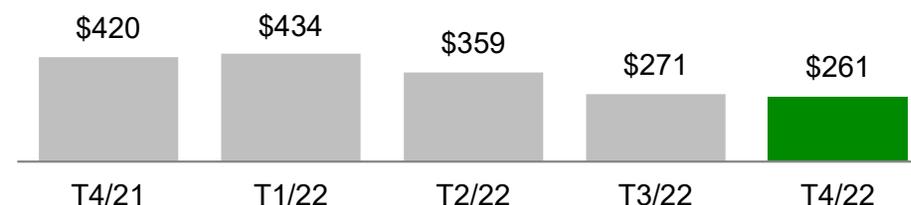
Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 159	8 %	1 %
<i>Produits liés aux activités de négociation^{2,19}</i>	560	2 %	10 %
PPC	26	+1 \$	+103 \$
Charges	802	16 %	22 %
Résultat net	261	(4 %)	(38 %)
Rendement des capitaux propres	8,2 %	-70 pdb	-1 040 pdb

Rajusté ¹	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	784	13 %	19 %
Résultat net	275	1 %	(35 %)
Rendement des capitaux propres	8,6 %	-30 pdb	-1 000 pdb

Produits des secteurs d'activité (en M\$)

Comme présenté	T4 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Marchés mondiaux	663	10 %	2 %
Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises	473	14 %	0 %
Autres	22	(61 %)	(17 %)

Résultat (M\$)



Capitaux propres²⁰

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 16,2 %

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 4,3 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,9 %

Ratio de liquidité à court terme de 128 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2022	14,9 %
Production de fonds propres à l'interne	44
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ²¹	(19)
Augmentation des actions ordinaires du plan de réinvestissement des dividendes	13
Vente d'actions de Schwab	49
Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon	35
Couverture de change pour la conclusion de l'acquisition de First Horizon	12
Autres ²²	(8)
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4 2022	16,2 %

Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)	
Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2022	496 \$
Risque de crédit	+22,0
Risque de marché	-1,7
Risque opérationnel	+1,1
Actifs pondérés en fonction des risques au T4 2022	517 \$

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)

	T3 2022	T4 2022
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	514,8	520,0
Services bancaires personnels	411,5	414,6
Prêts hypothécaires résidentiels	244,5	244,9
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	112,2	113,7
Prêts automobiles indirects	27,0	27,2
Cartes de crédit	16,4	17,4
Autres prêts aux particuliers	11,4	11,4
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,1	9,2
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	103,3	105,4
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	168,0 \$ US	172,0 \$ US
Services bancaires personnels	80,9 \$ US	83,3 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	33,5	35,0
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁴⁹	7,0	7,3
Prêts automobiles indirects	26,2	26,7
Cartes de crédit	13,6	13,7
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	87,1 \$ US	88,7 \$ US
Immobilier non résidentiel	17,2	18,2
Immobilier résidentiel	7,5	7,6
Commercial et industriel	62,4	62,9
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	47,1	62,2
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	215,1	234,2
Portefeuille de Gestion de patrimoine et TD Assurance	8,0	7,9
Portefeuille des Services bancaires de gros	79,3	95,4
Autres⁵⁰	1,8	2,1
Total⁵¹	819,0	859,6

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

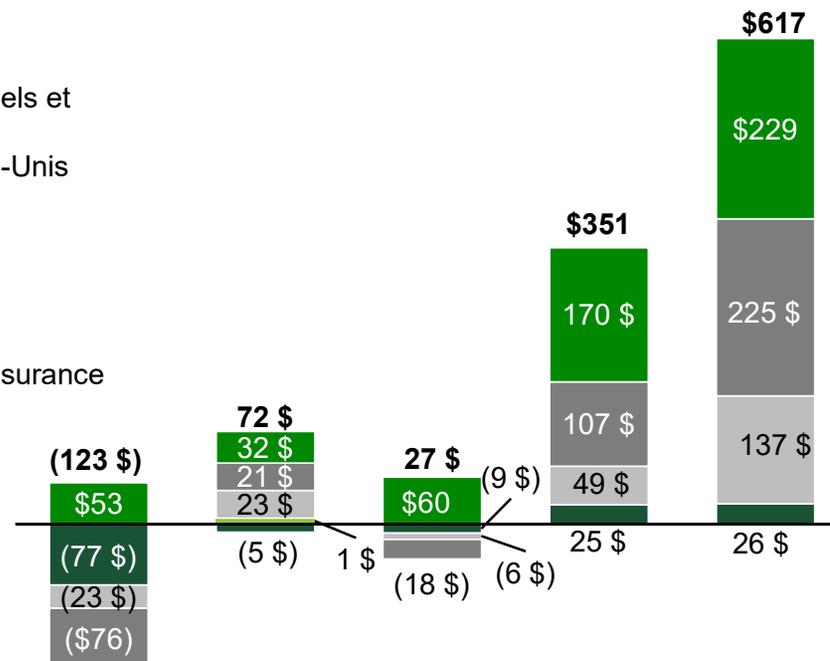


Faits saillants

- Hausse de la PPC sur 3 mois, principalement enregistrée dans le portefeuille de prêts à la consommation au Canada et aux États-Unis

PPC²⁷ : en M\$ et ratios²⁸

- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
- Services de détail aux États-Unis
- Siège social
- Services bancaires de gros
- Gestion de patrimoine et Assurance



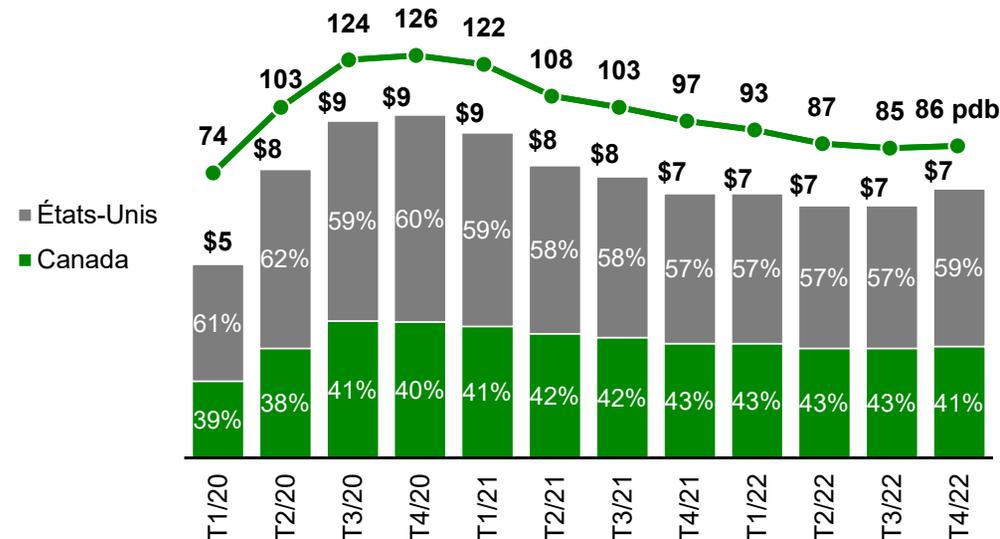
Ratio PPC (pdb)

Secteur	1	2	3	4	5
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	4	3	5	13	17
Services de détail aux États-Unis (net) ²⁹	(15)	4	(4)	20	40
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ³⁰	(20)	9	(5)	30	64
Services bancaires de gros	(51)	(3)	(6)	13	12
Banque – Total	(7)	4	1	17	29

Provision pour pertes sur créances (PPC)



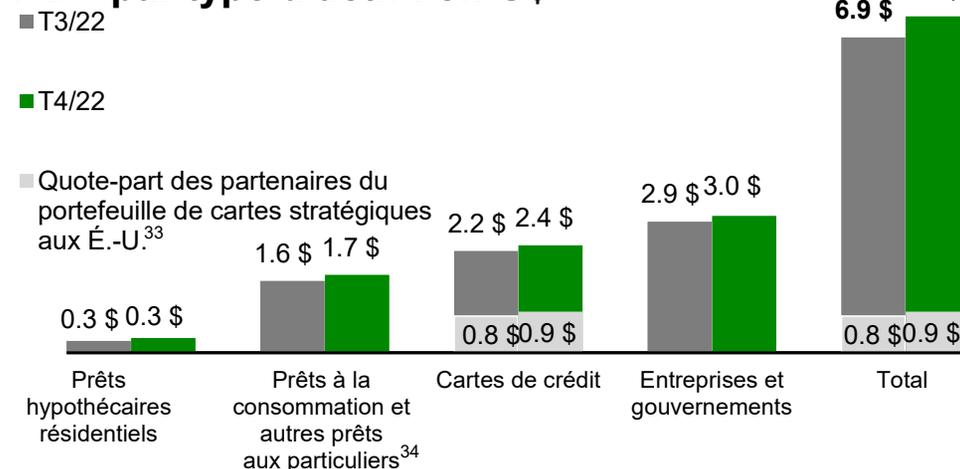
PPC²⁷ : en G\$ et ratios de couverture³²



Faits saillants

- Hausse de la PPC de 445 M\$ sur 3 mois, attribuable :
 - à l'incidence des taux de change
 - à la détérioration de nos prévisions économiques
 - à une certaine normalisation du rendement du crédit
 - à la croissance du volume
 - partiellement compensée par la libération des superpositions précédemment réservées en cas d'incertitude économique
- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur :
 - la trajectoire économique
 - le rendement de crédit

PPC²⁷ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs	0,21	0,27	1,4	1,6	2,0	2,1	2,5	2,6	6,2	6,6
Prêts douteux	0,05	0,06	0,1	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,7	0,8
Ratio ³² (pdb)	9	11	78	83	659	653	97	92	85	86

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T4 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 octobre 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Croissance stable des résultats

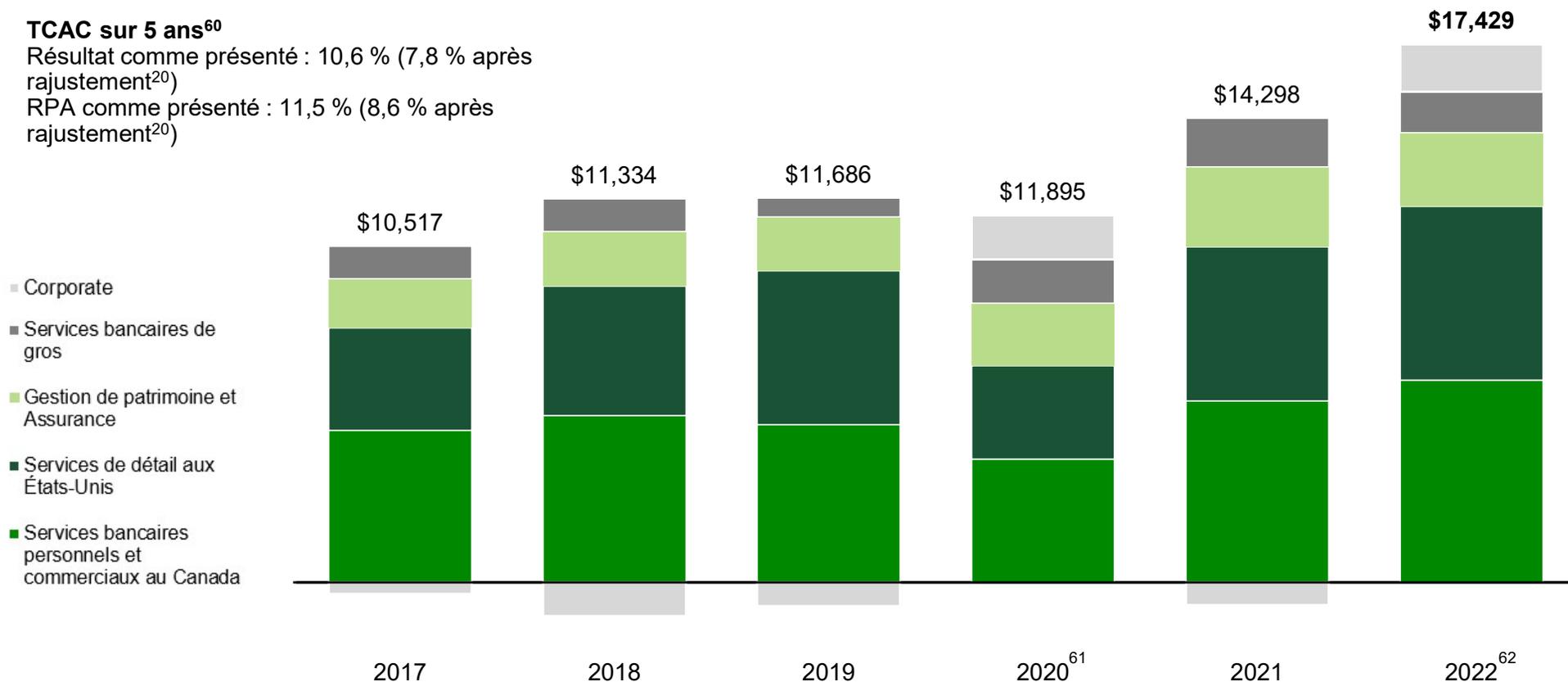


Résultat comme présenté (en M\$ CA)⁵⁹

TCAC sur 5 ans⁶⁰

Résultat comme présenté : 10,6 % (7,8 % après rajustement²⁰)

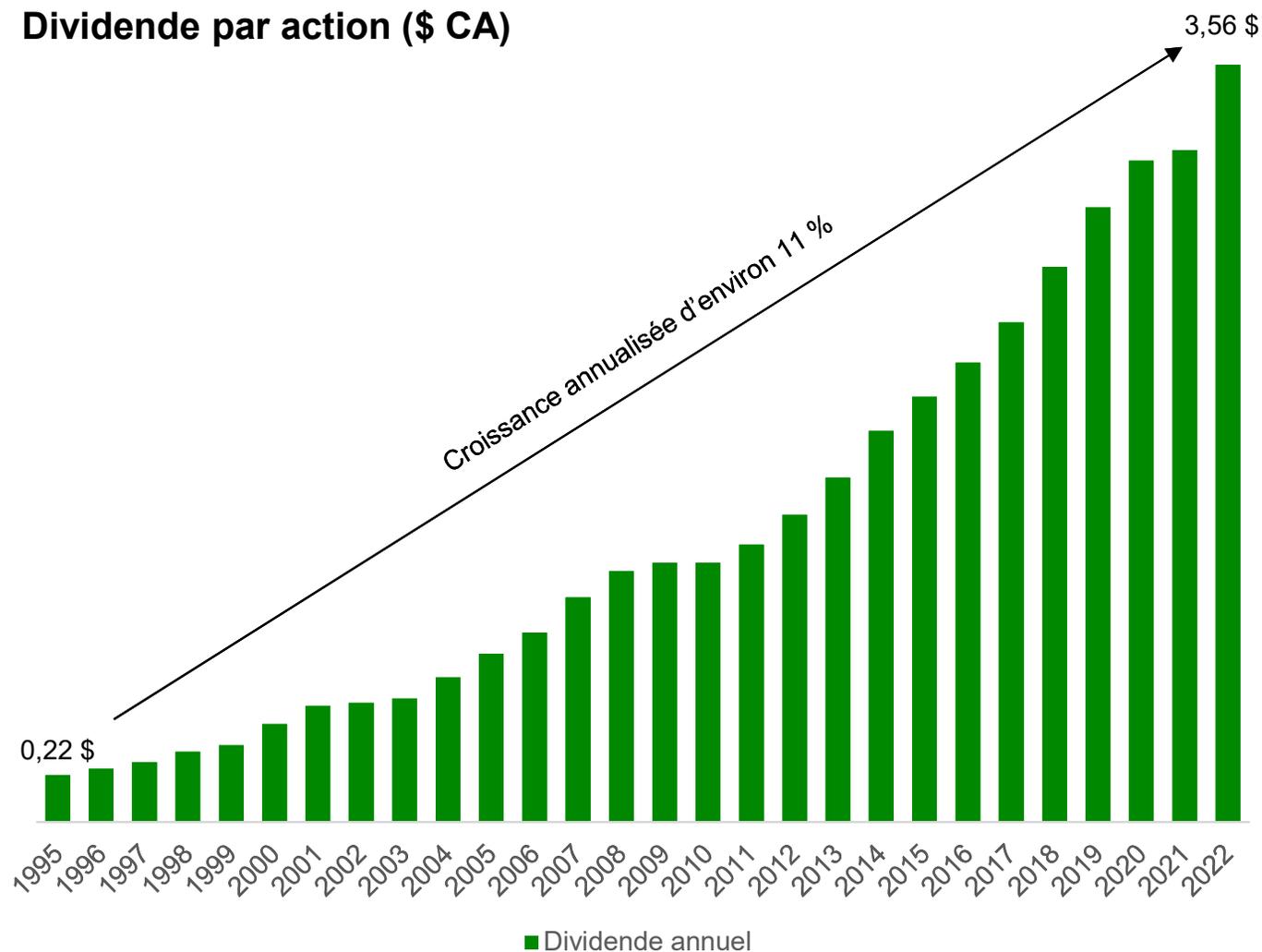
RPA comme présenté : 11,5 % (8,6 % après rajustement²⁰)



Constance et vigueur dans les versements de dividendes



Dividende par action (\$ CA)



Versement de dividendes continu depuis **166 ans**

Rendement en dividendes :
3,8 %⁸

Fourchette cible du ratio dividendes-résultat dépassée :
40 % – 50 %

Rendement total solide pour les actionnaires⁸ au cours de l'exercice 2022



	Groupe Banque TD	Classement au Canada ²³	Classement en Amérique du Nord ²⁴
Un an	0,9 %	2 ^e	2 ^e
Trois ans	9,6 %	3 ^e	4 ^e
Cinq ans	7,8 %	3 ^e	5 ^e
Dix ans	12,2 %	3 ^e	7 ^e

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Service à la clientèle légendaire personnalisé et connecté
- Accent sur les produits et marchés sous-représentés
- Puissance de la stratégie Une seule TD
- Culture et équipe gagnantes



Premier rang pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit de détail pour la 5^e année consécutive

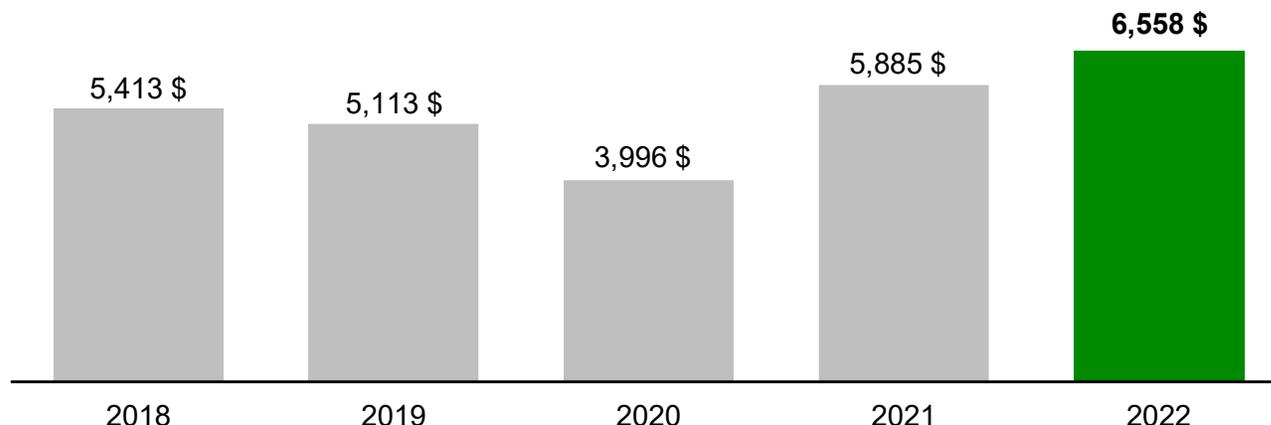
Sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada de J.D. Power 2022⁶³



TD Canada Trust au premier rang pour la satisfaction de la clientèle des services bancaires aux PME

Sondage de satisfaction de la clientèle des services bancaires aux PME au Canada mené en 2022 par J.D. Power³³

Résultat net (en M\$ CA)



Faits saillants du T4 2022

Total des dépôts	438 G\$ CA	Succursales	1 060
Total des prêts	520 G\$ CA	GAB¹¹	3 401
Résultat⁹	6,6 G\$ CA		
Employés¹⁰	28 936		
Clients	~15 millions		
Utilisateurs des services mobiles¹²	6,9 millions		

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Services bancaires personnels

- Première ou deuxième place quant à la part du marché pour la plupart des produits de détail¹⁵
- Un **réseau de succursales** canadien qui continue de dominer le marché en ce qui a trait au nombre total d'heures d'ouverture et qui offre aussi aux clients la possibilité de prendre des rendez-vous virtuels et téléphoniques pour leur permettre de rencontrer nos conseillers en succursale à distance
- **Première place quant aux applications bancaires numériques canadiennes**, avec le plus grand nombre mensuel moyen d'utilisateurs actifs d'un téléphone intelligent au Canada, selon data.ai⁶⁴
- **Portée numérique moyenne la plus étendue** de toutes les banques au Canada; parmi les chefs de file de la portée numérique nationale des grandes banques des marchés développés selon Comscore⁶⁵
- La TD est une banque canadienne de premier plan en matière de navigation Web et d'engagement, selon le nombre de visiteurs uniques par mois, le nombre total de visites mensuelles, la durée de chaque visite et le nombre de pages consultées par visite⁶⁶

Cartes de crédit

- Émetteur de deux types de cartes de crédit de haute qualité, incluant les cartes **Visa TD Classe ultime**, **Visa TD Aéroplan** et Mastercard **MBNA World Elite**
- Partenariat réussi avec **Amazon** pour la carte comarquée et première banque canadienne à lancer le programme Magasinez avec vos points d'Amazon
- Opérations à l'échelle de l'Amérique du Nord et savoir-faire professionnel

Services bancaires aux entreprises

- Solutions personnalisées de services bancaires commerciaux au moyen de groupes spécialisés dans les secteurs de l'immobilier et de l'agriculture
- Financement auto TD a reçu la note la plus élevée pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit de détail⁶³ pour la 5^e année de suite dans le cadre du sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada de J.D. Power 2022
- Selon J.D. Power, la TD obtient le meilleur résultat en matière de satisfaction de la clientèle parmi les cinq grandes banques canadiennes³³

Services de détail aux États-Unis

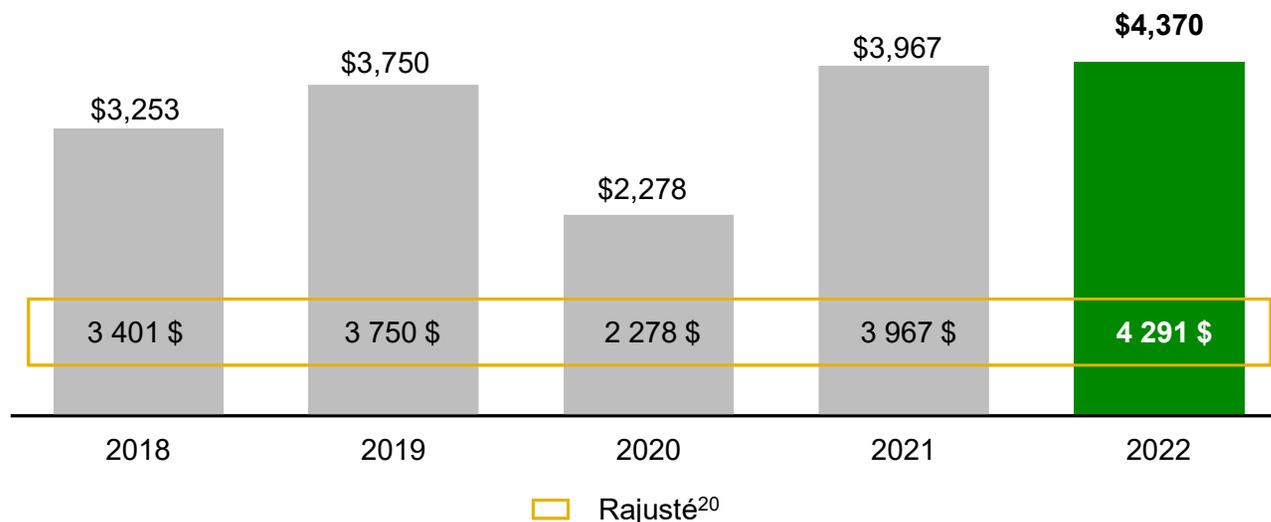


Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Transformer la distribution
- Favoriser l'excellence en matière d'acquisition et d'engagement de la clientèle
- Accroître et faire évoluer nos activités liées aux cartes
- Déployer l'offre de Gestion de patrimoine dans l'ensemble de TD Bank, America's Most Convenient Bank®
- Permettre des activités relatives aux prêts hypothécaires résidentiels de calibre mondial

Résultat net comme présenté (en M\$ US)



Financement auto TD reconnue comme offrant la meilleure satisfaction aux concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale

Sondage sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard du financement automobile de J.D. Power 2022⁶⁷

Faits saillants du T4 2022

Total des dépôts⁶⁸	503 G\$ CA	378 G\$ US	Employés¹⁰	26 710
Total des prêts⁶⁸	227 G\$ CA	170 G\$ US	Clients	9,9 millions
Actifs administrés	46 G\$ CA	34 G\$ US	Utilisateurs des services mobiles¹²	4,5 millions
Actifs gérés	45 G\$ CA	33 G\$ US	Succursales	1 160
Résultat comme présenté⁹	5,6 G\$ CA	4,4 G\$ US	GAB¹¹	2 693

Services de détail aux États-Unis



Services bancaires personnels et commerciaux

- Parmi les dix principales banques⁶⁹ avec plus de **9,9 millions de clients** et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia
- **Outils de services bancaires en ligne et mobiles**; émission instantanée de **cartes de débit**, système d'enregistrement mobile en succursale et solutions de **points de vente et de paiements** pour les entreprises, y compris intégration directe avec **Autobooks** pour favoriser la facturation et les paiements en ligne pour les clients des services bancaires aux PME
- Amélioration du **programme d'aide aux découverts de la TD** le 28 septembre : permettre aux clients d'avoir un découvert allant jusqu'à 50 \$ US avant de leur facturer des frais de découvert; leur allouer un délai de 24 heures pour résoudre le problème et éviter des frais, le cas échéant; éliminer tous les frais de transfert liés aux découverts pour les clients qui utilisent le service de protection contre les découverts; et mettre en œuvre une approche visant à traiter tous les crédits avant les débits
- Élimination des frais pour insuffisance de fonds et des frais d'inactivité de carte-cadeau
- Annonce de notre **présence croissante à Charlotte, en Caroline du Nord**, avec l'ouverture de 15 succursales envisagée d'ici 2025, y compris un minimum de 25 % de succursales dans les collectivités minoritaires ou à revenus faibles ou modestes
- Classement au **premier rang**, pour une sixième année consécutive, au chapitre du nombre total de prêts approuvés par la **Small Business Administration (SBA) des États-Unis** du Maine jusqu'à la Floride en 2022

Prêts automobiles

- Crédit indirect de détail par l'entremise de **concessionnaires à l'échelle du pays et large éventail de solutions** offertes aux concessionnaires, y compris le financement des stocks, les services bancaires commerciaux et la gestion de patrimoine
- **Paiements en temps réel** pour le réseau de concessionnaires
- **Financement auto TD** a reçu la note la plus élevée pour la satisfaction des concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel⁶⁷ pour la 3^e année de suite dans le sondage 2022 sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement aux États-Unis de J.D. Power

Cartes de crédit

- Émetteur de **cartes de crédit comarquées et de marque privée** de partenaires régionaux et nationaux, dont Target et Nordstrom, aux clients des États-Unis
- Émetteur de **cartes de crédit de marque TD aux clients des Services bancaires de détail et des Services bancaires aux PME**, notamment **Double Up**, un programme de remise en argent de premier plan qui permet aux clients d'accumuler une remise de 1 % sur leurs achats et une remise additionnelle de 1 % lorsque les points sont échangés en espèces versées dans un compte de dépôt TD
- Notre **Service de cartes de commerçants** a établi des partenariats financiers avec **RH** (auparavant Restoration Hardware), un magasin d'articles pour la maison, et le détaillant en bijoux **Blue Nile**, afin de lancer des programmes de cartes de crédit de marque privée
- Prolongation des ententes de partenariat avec Target jusqu'en 2030 et avec Nordstrom jusqu'en 2026 dans le cadre du **partenariat stratégique pour les cartes**

Gestion de patrimoine

- Réponse aux besoins de gestion de patrimoine des **clients bien nantis, à valeur nette élevée et institutionnels** grâce à un réseau de conseillers du réseau de succursales de TD Bank, AMCB, à une solution de conseiller-robot (TD Automated Investing), à une solution hybride avec conseiller-robot (TD Automated Investing Plus), ainsi qu'à une plateforme de crédit garanti sur titres à gardes multiples
- **Processus exploratoire et de planification axée sur les objectifs mené par des conseillers**; offre de produits bancaires, de gestion de placements, fiduciaires, de planification successorale, d'assurance et de rente

First Horizon

- Annonce de l'acquisition proposée de First Horizon le 28 février 2022 afin d'étendre les activités de TD AMCB dans le sud-est des États-Unis; la transaction devrait se conclure durant la première moitié de l'exercice 2023, sous réserve de conditions de clôture

Gestion de patrimoine et TD Assurance

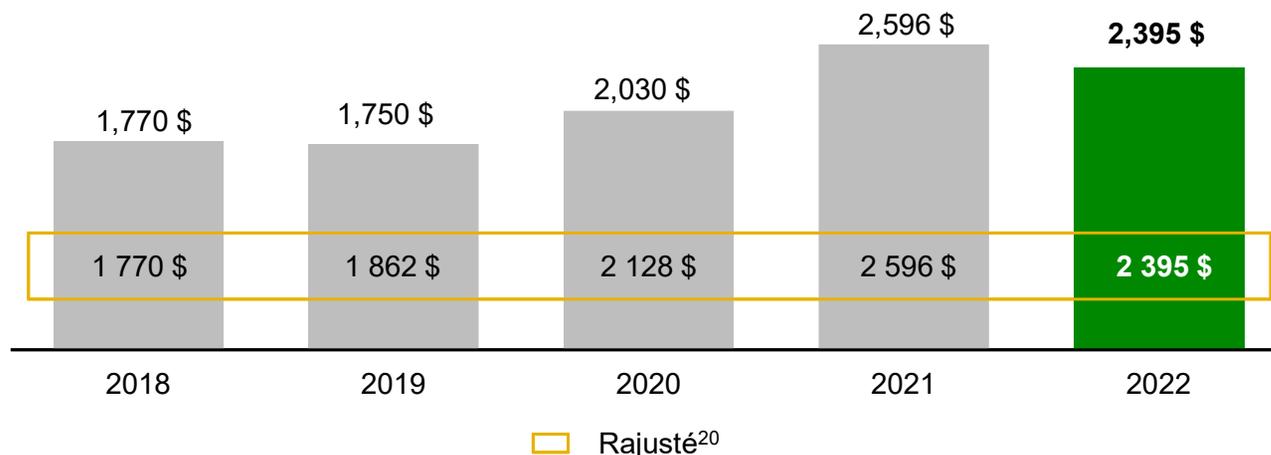


Stratégie cohérente

Nos avantages concurrentiels

- Fournir des conseils fiables pour que nos clients aient confiance en leur avenir financier
- Fournir une expérience client légendaire
- Accroître et approfondir les relations avec les clients, en tirant parti de l'approche Une seule TD
- Optimiser les processus afin de permettre à nos collègues d'exécuter leurs tâches avec rapidité et efficacité
- Favoriser une culture de travail diversifiée et inclusive

Résultat net comme présenté (en M\$ CA)



Faits saillants du T4 2022

Total des dépôts⁷⁰	39 G\$ CA	Employés¹⁰	15 952
Total des prêts⁷⁰	7 G\$ CA	Clients	~6 millions
Actifs administrés⁷	517 G\$ CA		
Actifs gérés	397 G\$ CA		
Primes d'assurance⁹	5,3 G\$ CA		
Résultat⁹	2,4 G\$ CA		



Meilleur courtier en ligne au Canada

Meilleurs courtiers en ligne au Canada dans le magazine MoneySense²⁹

Gestion de patrimoine et TD Assurance



Gestion de patrimoine

- Produits et conseils de gestion de patrimoine et de placements offerts à des clients de détail et institutionnels au Canada par l'entremise de **services de placement direct**, de **services-conseils** et de **services de gestion de placements**
- **Gestion de Placements TD** est le plus important gestionnaire de fonds institutionnels au Canada⁷¹ et le premier gestionnaire d'actifs de caisses de retraite au Canada⁷¹, et se classe au premier rang des cinq plus grandes banques en matière de ventes de fonds communs de placement en 2022⁷²
- Chef de file du marché des **placements directs** d'après les actifs, les opérations de négociation, le nombre de comptes et le revenu¹⁵
- **Placements directs TD** a été reconnue comme le meilleur courtier en ligne au Canada dans le magazine MoneySense en 2022²⁹ et a décroché le premier rang parmi les banques canadiennes dans le sondage annuel des courtiers en ligne du Globe and Mail⁷³
- Nous avons lancé l'appli NégociTitres TD, qui vise à simplifier les placements pour les nouveaux investisseurs
- Nous avons lancé Parlons Argent en direct, une émission exclusive sur les placements, diffusée quotidiennement en direct dans CourtierWeb pour les clients de Placements directs TD
- Nous avons ajouté trois nouveaux FNB, notamment deux FNB liés aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG), et avons lancé le FNB indiciel de crédits carbone mondiaux TD, offrant aux investisseurs une exposition mondiale au marché croissant des crédits carbone
- Nous avons lancé Conseils directs, une offre de planification financière fondée sur le travail d'équipe, pour les clients bien nantis qui sont à l'aise avec le numérique

TD Assurance

- Produits d'**assurance personnelle** au Canada, notamment assurance habitation, auto, vie, soins médicaux, assurance créances et soins médicaux en voyage
- **Première place** à titre d'assureur offrant des produits d'assurance de particuliers destinés directement aux consommateurs⁷⁴ et **chef de file** dans le marché de l'affinité au Canada⁷⁴
- Au **3^e rang pour la part de marché de l'assurance de particuliers**⁷⁴ pour l'assurance habitation et auto
- Renforcement des capacités numériques de TD Assurance grâce à de nouvelles fonctions améliorées de libre-service, y compris la soumission et l'émission de polices en ligne, ainsi que la gestion des polices, de la facturation et des paiements en ligne
- Extension du réseau de centres d'indemnisation automobile à guichet unique, portant le nombre de centres à 24 à l'échelle nationale

Services bancaires de gros



Stratégie cohérente

Nos objectifs stratégiques :

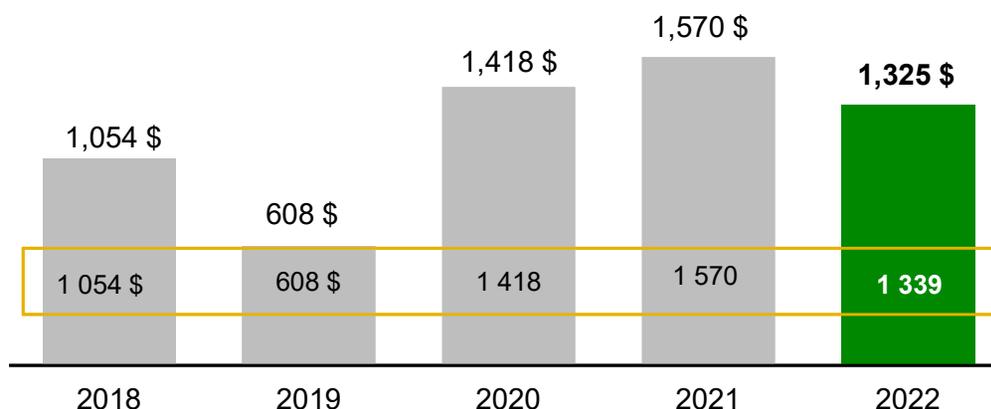
- Poursuivre nos efforts pour devenir un courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale.
 - Au Canada, être le courtier en valeurs mobilières le mieux coté.
 - Aux États-Unis, offrir une valeur ajoutée et des conseils de confiance dans des secteurs pour lesquels nous avons une expertise concurrentielle.
 - En Europe et en Asie-Pacifique, tirer parti de nos capacités mondiales pour mettre sur pied des entreprises connectées et durables.
 - Continuer de croître aux côtés de nos partenaires TD et de les appuyer.
- Investir dans une infrastructure efficace et agile, l'innovation et les capacités de données afin de soutenir la croissance et de s'adapter à un secteur et à une réglementation en évolution.
- Être un milieu de travail formidable et inclusif en attirant, en formant et en fidélisant les gens les plus talentueux.

Prix



- Nommée au premier rang du classement de Coalition Greenwich en 2022 sur la qualité des services pour l'ensemble des titres à revenu fixe au Canada pour la quatrième année consécutive
- Classée au premier rang des courtiers/négociants de métaux de base et au deuxième rang pour les métaux précieux du palmarès sur les produits de base d'Energy Risk de 2022
- Nommée syndicataire de l'année, Obligations vertes d'émetteurs supranationaux, d'entités sous-souveraines et d'agences dans le cadre des prix Environmental Finance Bond 2022
- Nomination pour la troisième année de suite au premier rang du classement sur la qualité des services d'opérations de change au Canada pour les sociétés, selon l'étude Coalition Greenwich de 2022

Résultat net comme présenté (en M\$ CA)



Faits saillants du T4 2022

Portefeuille de prêts bruts moyens ⁷⁵	85,0 G\$ CA
Produits liés aux activités de négociation ⁹	2,5 G\$ CA
Résultat ⁹	1,3 G\$ CA
Employés ¹⁰	5 301

Services bancaires de gros



Bonne position pour la croissance

- Donner des conseils liés aux enjeux environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG) et axés sur les clients, faire preuve de leadership éclairé et offrir des solutions de financement durable afin de faciliter la transition vers une économie à faibles émissions de carbone :
 - Lors du T4 2022, Valeurs Mobilières TD a officiellement créé **l'unité Services-conseils en carbone** au sein du groupe Solutions ESG, et a annoncé un investissement de 10 millions de dollars dans le **projet Terres boréales**, le plus grand projet de conservation de terres privées jamais entrepris au Canada
 - Valeurs Mobilières TD a été le seul responsable des registres dans le cadre de la réouverture par la **Banque de développement du Conseil de l'Europe** de son obligation d'inclusion sociale d'un milliard d'euros sur sept ans, pour un montant de 100 millions d'euros, afin de répondre aux besoins à long terme des réfugiés ukrainiens dans leurs communautés d'accueil.
- Poursuivre nos efforts pour devenir un courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale :
 - Cochef de file pour la première émission d'obligations feuille d'érable de 350 millions de dollars d'**Anglian Water**, la toute première opération d'obligations feuille d'érable vertes
 - Conseiller financier de **Yesware**, une société en portefeuille de Foundry, de Battery Ventures et de Google Ventures, pour la vente de Vendasta

Solide modèle opérationnel

- Favoriser l'innovation et bâtir des capacités analytiques et de données afin d'améliorer l'efficacité des processus de bout en bout et de rehausser la valeur pour le client
- Continuer de réduire notre structure de coûts pour tenir compte de la baisse des marges et des volumes dans certains secteurs de nos activités et libérer de la capacité pour d'autres investissements
- Maintenir l'accent sur la gestion des risques, des capitaux propres, du bilan et de la liquidité

Investissement dans nos employés

- Continuer d'être un milieu de travail extraordinaire axé sur l'inclusion et la diversité

Groupe Banque TD

Principaux thèmes



1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

5^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T4 2022

Pour le trimestre se terminant le 31 octobre 2021.

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

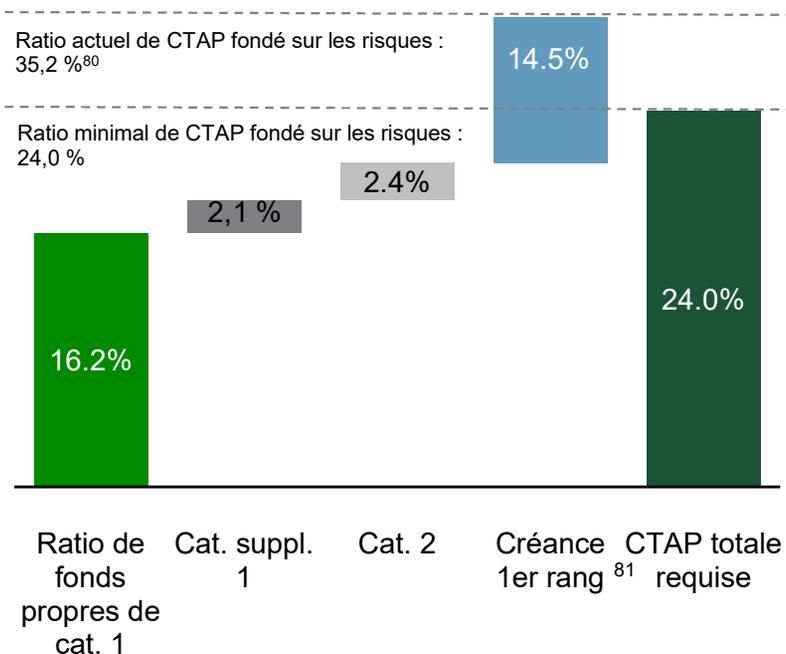
Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Exigences de la norme CTAP à la TD

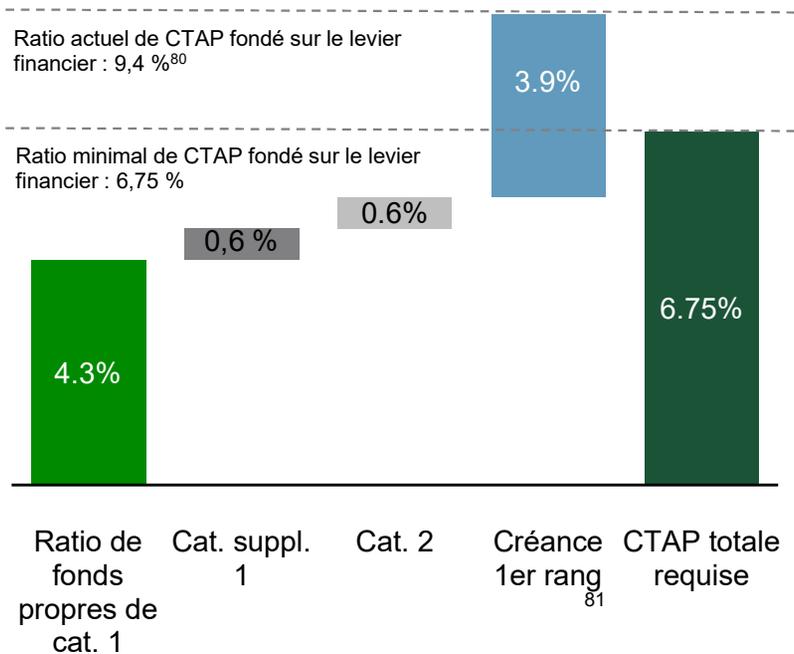


- Les BISN canadiennes doivent respecter les exigences de leur norme CTAP réglementaire depuis le **1^{er} novembre 2021**.
- Le BSIF a stipulé que les BISN seraient assujetties à deux ratios réglementaires :
 - Ratio minimal de CTAP fondé sur les risques : **24,00 %** (21,50 % + réserve pour stabilité intérieure de 2,50 %⁷⁶)
 - Ratio de levier CTAP⁷⁷ : **6,75 %**
- Au quatrième trimestre de 2022, les ratios de CTAP fondés sur les risques et le levier financier de la TD dépassent tous deux le minimum réglementaire.
- La TD s'attend à continuer de se conformer aux ratios réglementaires sans avoir à modifier ses pratiques habituelles en matière de financement.

Ratio de CTAP fondé sur les risques^{78,79}



Ratio de CTAP fondé sur le levier financier^{78,79}



Notes parmi les plus élevées du secteur

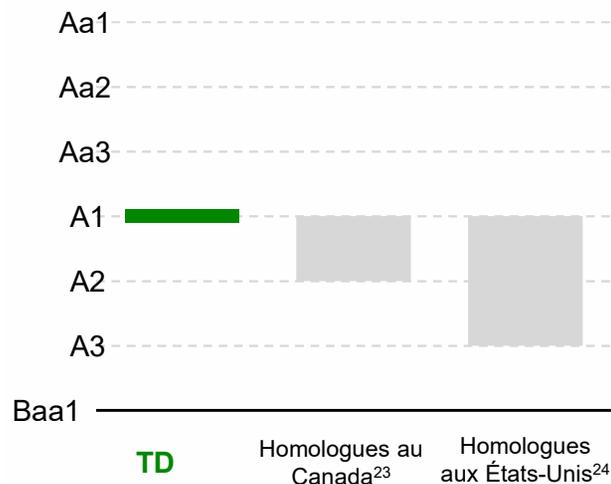


Notes d'émetteur²²

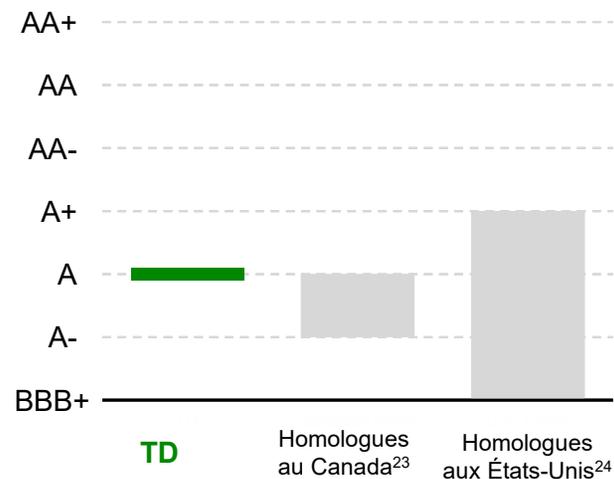
Agences de notation	Notes attribuées aux créances de premier rang ⁸³	Perspectives
Moody's	A1	Stable
S&P	A	Stable
DBRS	AA	Stable
Fitch	AA-	Stable

Notes par rapport à celles des homologues²²

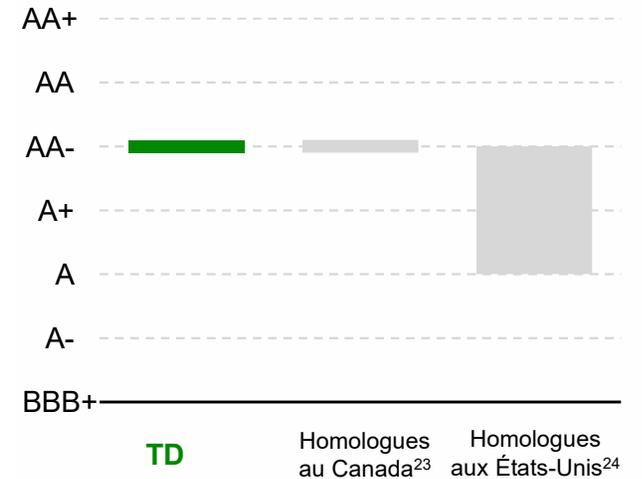
Notes attribuées par Moody's aux créances de premier rang⁸³ / de sociétés de portefeuille⁸⁴



Notes attribuées par S&P aux créances de premier rang⁸³ / de sociétés de portefeuille⁸⁴



Notes attribuées par Fitch aux créances de premier rang⁸³ / de sociétés de portefeuille⁸⁴

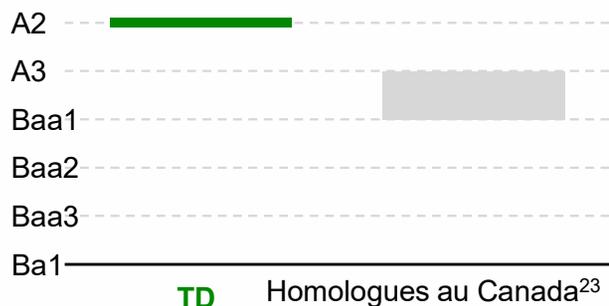


Notations des fonds propres sous forme d'actions non ordinaires parmi les plus élevées

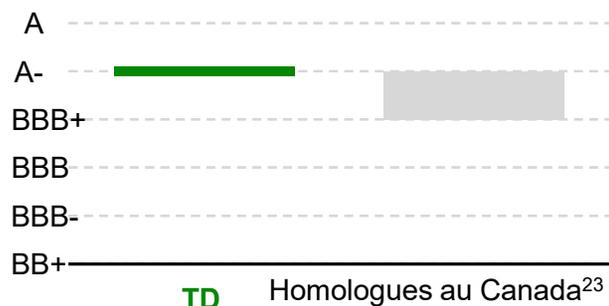


Notes des titres de créance de second rang de FPUNV de catégorie 2²²

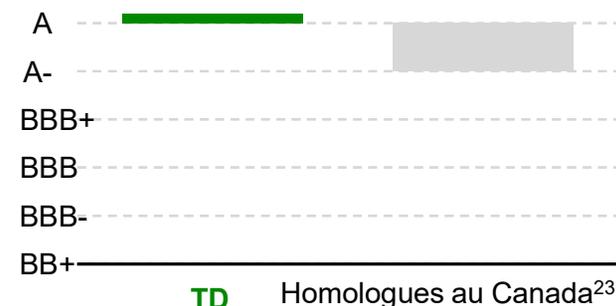
Moody's



S&P

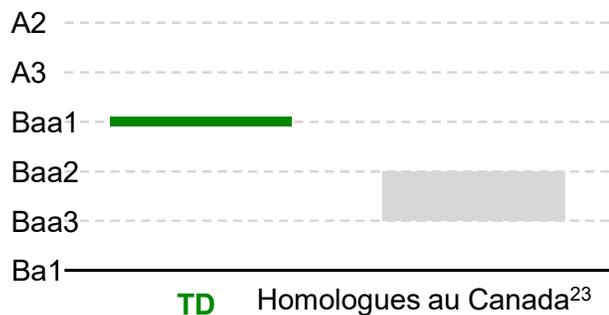


Fitch

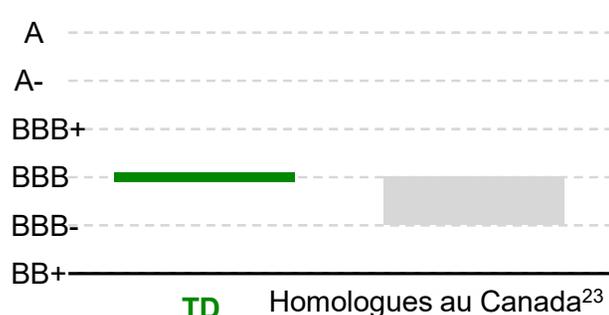


Notes des billets de capital à recours limité et des actions privilégiées de FPUNV de catégorie 1 supplémentaires²²

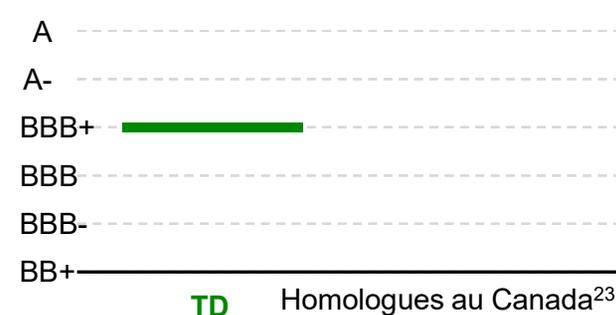
Moody's



S&P



Fitch



Les notations sont parmi les plus élevées du secteur²² pour les fonds propres de catégorie 1 supplémentaires ou de catégorie 2

Gestion rigoureuse des liquidités



Cadre de gestion du risque de liquidité

- Cibler un horizon de survie de 90 jours dans des conditions de stress combiné propres à la Banque et à l'échelle du marché, et un coussin minimal par rapport aux exigences réglementaires énoncées dans la ligne directrice Normes de liquidité du BSIF.
- Gérer le risque structurel de liquidité grâce à l'appariement du financement à l'échéance de l'actif ou à la capacité d'absorption du marché.
- Maintenir un plan de fonds d'urgence exhaustif afin de rehausser notre capacité à réagir en cas d'éventuels événements de stress des liquidités.

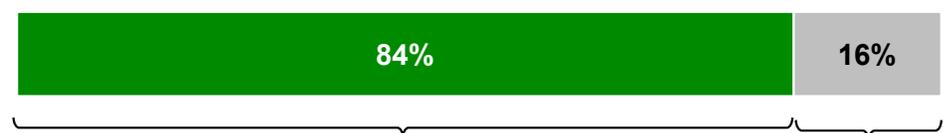
Ratio de liquidité à court terme



Cadre de gestion du risque de liquidité

- La TD détient une variété d'actifs liquides en fonction des besoins de liquidités de l'organisation.
- La moyenne des HQLA admissibles⁸² de la Banque aux fins de comptabilisation du ratio de liquidité à court terme pour le trimestre se terminant le 31 octobre 2022 s'établissait à 366 milliards de dollars (31 juillet 2022 – 333 milliards de dollars), 84 % étant des actifs de niveau 1 (31 juillet 2022 – 84 %).
- Le ratio de liquidité à long terme de la Banque pour le trimestre se terminant le 31 octobre 2022 s'élevait à 122 % et respectait les exigences réglementaires.

Moyenne des HQLA au T4 2022 (G\$ CA)



- Niveau 1 Trésorerie et réserves à la banque centrale
- Niveau 1 Titres émis/garantis par des États
- Niveau 1 BMD, org. publics et provinces
- Niveau 2A Titres émis/garantis par des États
- Niveau 2A Org. publics, obl. de soc., municip.
- Niveau 2B Actions, titres d'État, RMBS

Gestion de la liquidité prudente et conforme à l'appétit pour le risque

Aperçu des dépôts



Grand bassin de dépôts de particuliers et d'entreprises comptant⁸⁵ pour 75 % du financement total de la Banque

- TD Canada Trust (TDCT) se classe au premier rang pour ce qui est du total des dépôts autres que de particuliers⁸⁶ – le service à la clientèle légendaire et la puissance de la stratégie Une seule TD
- Les Services de détail aux États-Unis se classent parmi les dix principales banques⁶⁹ au pays, comptant plus de 9,9 millions de clients et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia

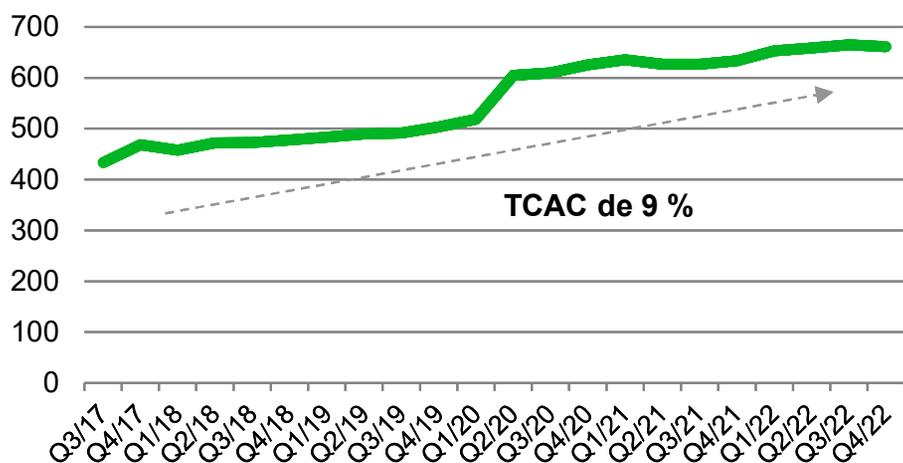
Augmentation modeste du volume des dépôts au cours du T4 2022

- Maintien de la croissance des dépôts de particuliers et d'entreprises

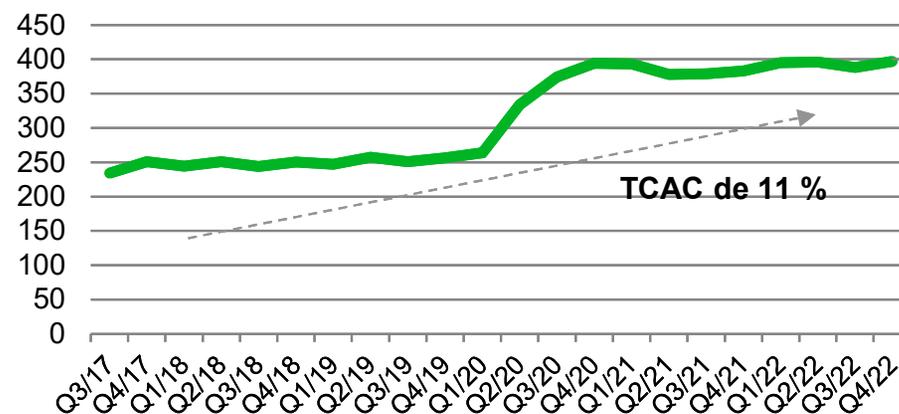
Dépôts des Services de détail : toujours la source principale du financement à long terme des actifs détenus à des fins autres que de transaction de la Banque

- Les dépôts permettent à la Banque de gérer ses activités de financement au moyen de divers canaux et devises et divers types de financement des marchés du financement de gros

Dépôts de particuliers (en G\$)



Dépôts d'entreprises et de gouvernements (en G\$)



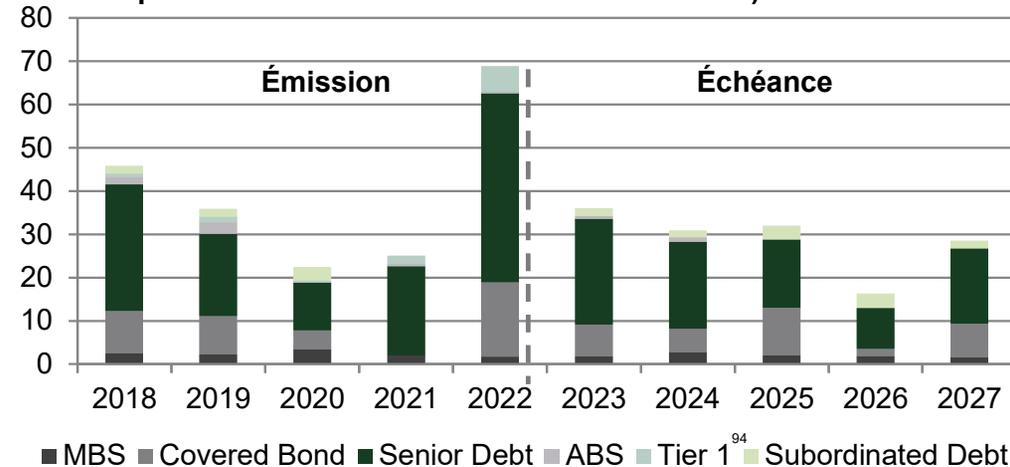
Bilan riche en dépôts et à faible risque⁸⁷



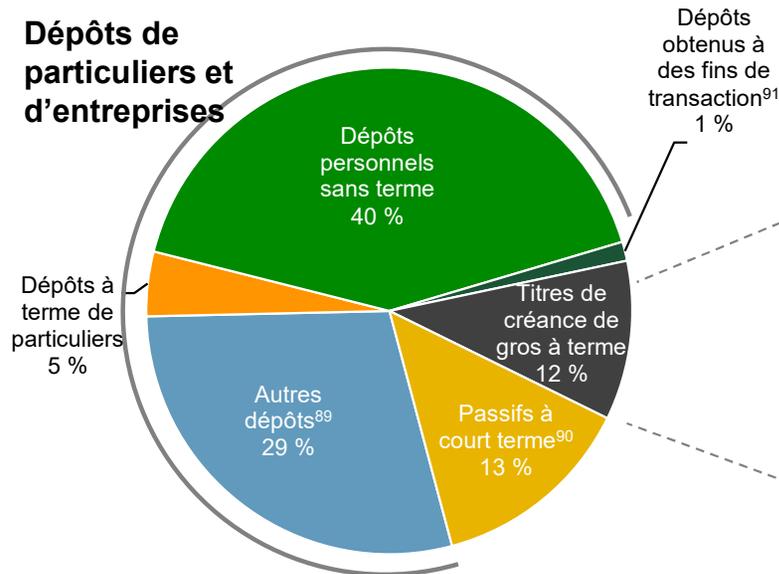
Grand bassin de dépôts stables de particuliers et d'entreprises

- Principales sources de financement de la TD : les dépôts de particuliers et d'entreprises
 - Le modèle d'affaires axé sur le service à la clientèle génère une base stable de dépôts durables et fondés sur la marque
- Le profil de financement de gros tient compte de la composition équilibrée de financement garanti et non garanti
- Profil des échéances bien équilibré

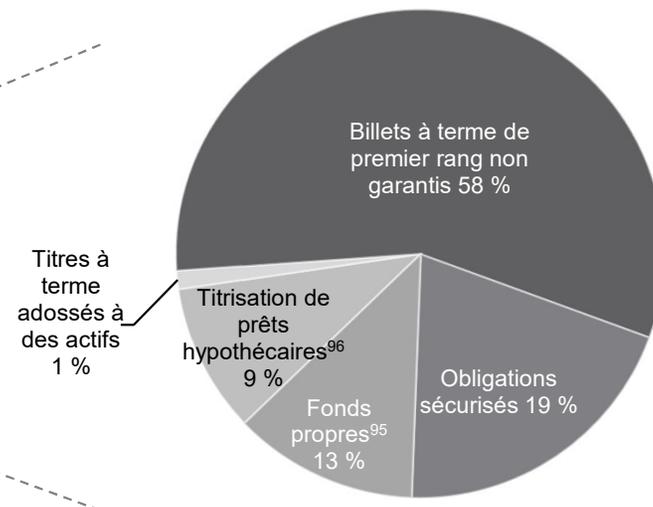
Profil des échéances^{92,93} (en G\$ CA) (en fonction de la première date de rachat à la valeur nominale)



Composition du financement⁸⁸



Titres de créances de gros à terme



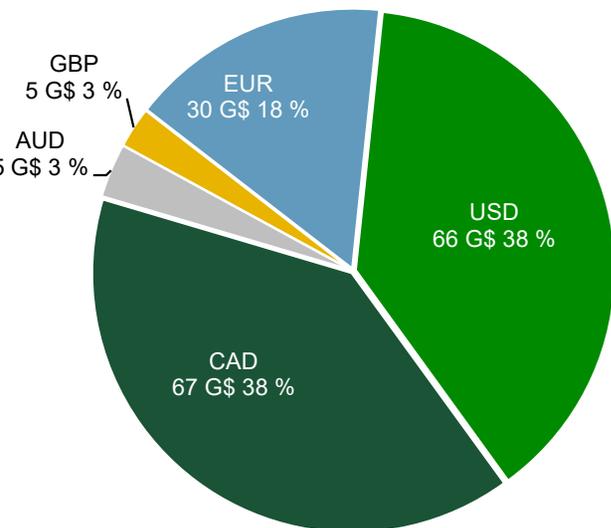
Répartition des titres de créance de gros à terme⁹⁷



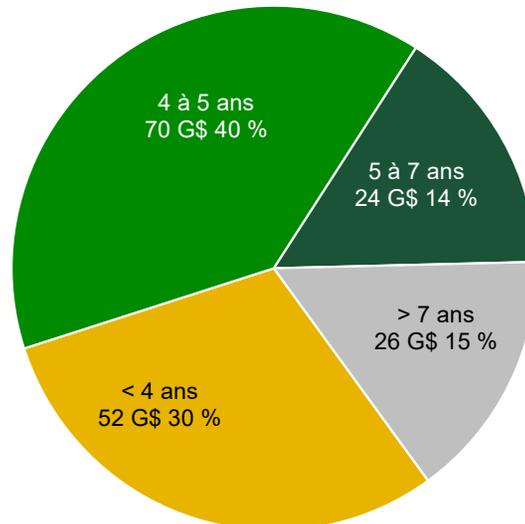
Stratégie de financement

- Financement à terme de gros au moyen de diverses sources dans les marchés nationaux et internationaux
- Le programme législatif d'obligations sécurisées d'une valeur de 80 G\$ CA constitue un volet important de la stratégie de financement mondiale
- Émission programmatique sur le marché américain dans le cadre du programme établi de titres adossés à des créances, soutenu par des créances sur cartes de crédit canadiennes
- Élargissement de la clientèle d'investisseurs par la diversification des devises, de la durée et de la structure
- Opérations récentes :
 - Opération de 1,25 G€ visant des obligations sécurisées de 3,5 ans à taux fixe
 - Opération de 2,0 G\$ CA visant des titres de créance de premier rang de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 1,75 G\$ US visant des billets de capital à recours limité de catégorie 1 de 60 ans sans rachat possible avant 5 ans des FPUNV
 - Opération de 1,5 G\$ CA visant des billets de capital à recours limité de catégorie 1 de 60 ans sans rachat possible avant 5 ans des FPUNV
 - Opération de 3,0 G\$ US visant des titres de créances de premier rang de 2 ans ou de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 0,2 G\$ US sur des obligations de 2 ans adossées à des créances mobilières des cartes de crédit Evergreen

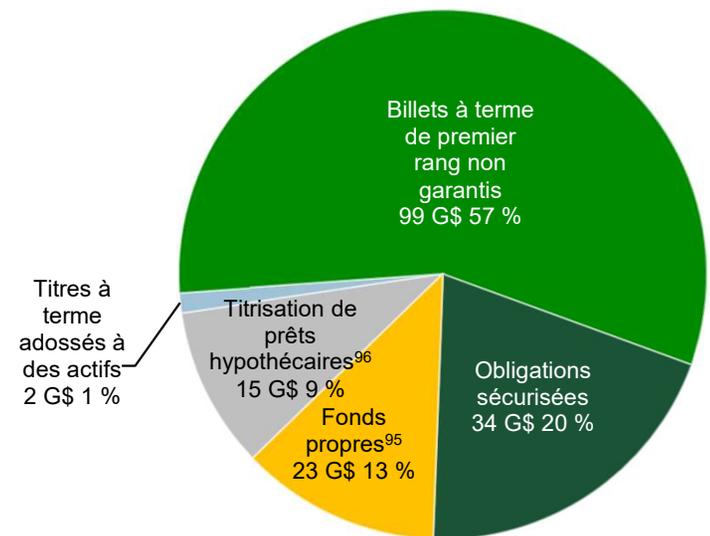
Par devise^{98,99}



Par durée^{98,99}



Titres de créance de gros à terme^{98,99}



Programme législatif d'obligations sécurisées de la TD



Faits saillants			
Panier de sûretés	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Immeuble résidentiel de quatre unités d'habitation ou moins situé au Canada ▪ Actifs ordinaires de premier rang non assurés dont le rapport prêt-valeur initial est de 80 % ou moins 		
Risques liés au marché du logement	<ul style="list-style-type: none"> ▪ L'évaluation la plus récente du bien immobilier doit être redressée au moins une fois par trimestre pour tenir compte des rajustements de prix ultérieurs à l'aide de la méthode d'indexation 		
Tests et améliorations du crédit	<table border="0"> <tr> <td> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement </td> <td> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF¹⁰⁰ </td> </tr> </table>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF¹⁰⁰
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF¹⁰⁰ 		
Exigences relatives aux notes et éléments déclencheurs	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Au moins une agence de notation doit en tout temps avoir des cotes courantes attribuées aux obligations en circulation ▪ Tous les éléments déclencheurs doivent être établis en fonction des éléments suivants : <ul style="list-style-type: none"> – Remplacement d'autres contreparties – Création du fonds de réserve – Notations de pré-échéance – Période de regroupement d'espèces permise 		
Risques liés aux taux d'intérêt et au change	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gestion des risques liés aux taux d'intérêt et au change : <ul style="list-style-type: none"> – Swap de taux d'intérêt – Swap d'obligations sécurisées 		
Exigences de divulgation continue	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Rapports mensuels aux investisseurs publiés sur le site Web du programme ▪ Divulgation claire des faits importants dans le document d'appel public à l'épargne 		
Audit et conformité	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Exécution annuelle de procédures d'audit précises par un surveillant du panier de sûretés agréé ▪ Émission d'un certificat de conformité annuelle à la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL) 		

Programme législatif d'obligations sécurisées de la TD



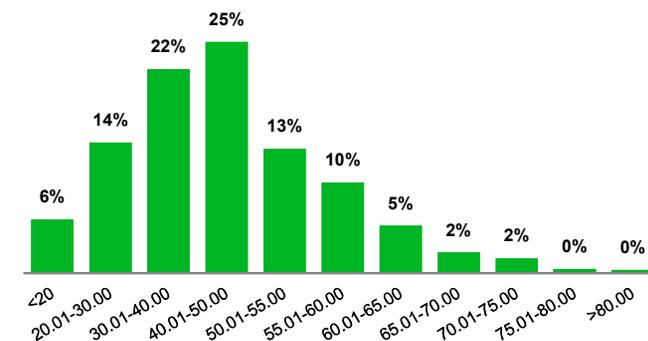
Faits saillants

- La valeur du programme législatif d'obligations sécurisées de la TD est de 80 G\$ CA.
- L'émission d'obligations sécurisées pour les émetteurs canadiens est régie par les lignes directrices de la SCHL.
- Seuls les actifs immobiliers résidentiels canadiens non assurés sont admissibles; le panier ne contient aucun actif étranger.
- Le panier de sûretés est composé de prêts hypothécaires ordinaires avec amortissement.
- Solides notes de crédit : Aaa / AAA^{22,94}
- La valeur en capital globale des obligations sécurisées en circulation de la TD s'élève à environ 35 G\$ CA et le total du panier de sûretés au titre d'obligations sécurisées s'élève à environ 57 G\$ CA. Le total des actifs au bilan de la TD s'élève à environ 1 918 G\$ CA et le ratio des obligations sécurisées, à 1,80 % (limite de 5,5 %) ¹⁰².
- La TD souscrit aux exigences Covered Bond Label¹⁰³ et ses rapports sont produits selon le modèle harmonisé pour la transparence (HTT).
- La TD a adopté le modèle harmonisé pour la transparence (HTT) de 2023 et respecte les normes minimales en matière de divulgation d'information et de transparence, conformément à l'article 14 de la directive de l'Union européenne sur les obligations sécurisées.

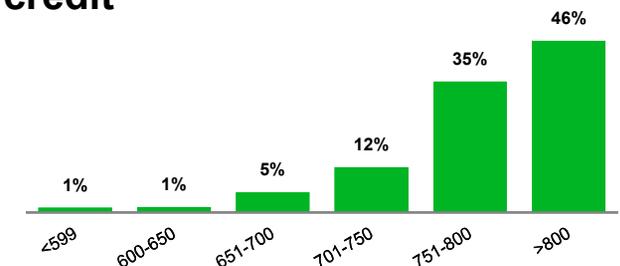
Panier de sûretés au 31 octobre 2022

- Prêts hypothécaires résidentiels ordinaires canadiens de premier rang et de première qualité initiés par la TD.
- Tous les prêts ont un RPV initial d'au plus 80 %. Le RPV moyen pondéré actuel est de 42,67 %¹⁰⁴.
- La moyenne pondérée des notes de crédit supérieures à 0 est de 783.

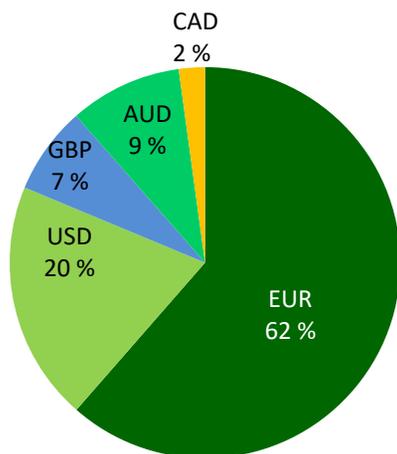
RPV actuel



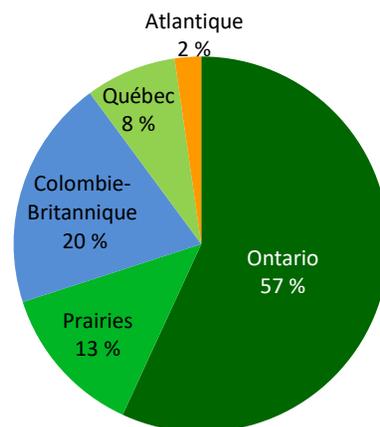
Cote de crédit



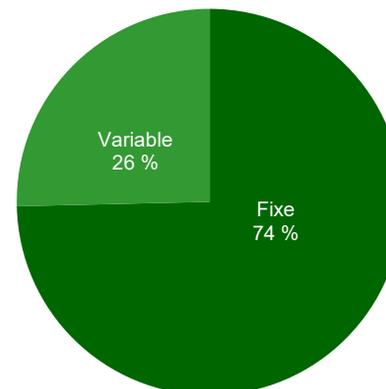
Émissions



Répartition provinciale



Types de taux d'intérêt



Aperçu du régime de recapitalisation interne



Portée du régime de recapitalisation interne

- **Passifs visés.** Créances à long terme de premier rang non garanties (durée initiale jusqu'à l'échéance d'au moins 400 jours) négociables et transférables (CUSIP, ISIN ou autre identification similaire) et émises le 23 septembre 2018 ou après¹⁰⁵. Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, les BISN canadiennes ne peuvent pas choisir d'émettre des créances de premier rang non garanties qui ne sont pas visées par le régime de recapitalisation interne.
- **Passifs exclus.** Les dépôts des clients, y compris les comptes-chèques, les comptes d'épargne et les dépôts à terme comme les certificats de placement garanti (CPG), les passifs garantis (p. ex. les obligations sécurisées), les titres adossés à des créances mobilières et la plupart des billets structurés¹⁰⁶.
- Tous les éléments de passif visés, y compris ceux assujettis à une réglementation étrangère, sont sujets à conversion et doivent indiquer dans leurs conditions contractuelles que le titulaire du passif est lié par l'application de la *Loi sur la SADC*.

Modalités de la conversion aux fins de recapitalisation interne

- **Modalités de conversion flexible.** La SADC peut, à sa discrétion, décider de la quantité de créances admissibles devant être converties ainsi que du multiplicateur de conversion approprié¹⁰⁷ de sorte à respecter la hiérarchie des créanciers et à opter pour un multiplicateur plus favorable que celui offert aux investisseurs de fonds propres d'urgence en cas de non-viabilité (FPUNV).
- **Aucun élément déclencheur contractuel.** La conversion aux fins de la recapitalisation interne est assujettie à la détermination réglementaire de la non-viabilité, et non pas à un élément déclencheur établi.
- **Conversion de la totalité des FPUNV.** Il doit y avoir conversion de la totalité des instruments constituant des FPUNV avant que des créances de recapitalisation interne ne soient converties. Grâce à d'autres outils de règlement, les détenteurs d'anciens instruments de capital autres que des FPUNV pourraient également subir des pertes, ce qui ferait en sorte que les détenteurs de billets de recapitalisation interne bénéficieraient d'un traitement plus favorable que les détenteurs d'instruments de rang inférieur.
- **Principe « No Creditor Worse Off ».** La SADC indemniserait les investisseurs s'ils se retrouvent dans une situation pire dans le cadre d'une recapitalisation interne que si la banque avait été liquidée. Les détenteurs de créances de recapitalisation interne seront de rang égal aux détenteurs de titres de premier rang non garantis, notamment de dépôts, aux fins du calcul de la liquidation.
- **Conversion en actions.** Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, la recapitalisation interne est réalisée par la conversion en actions seulement, sans possibilité de dépréciation.

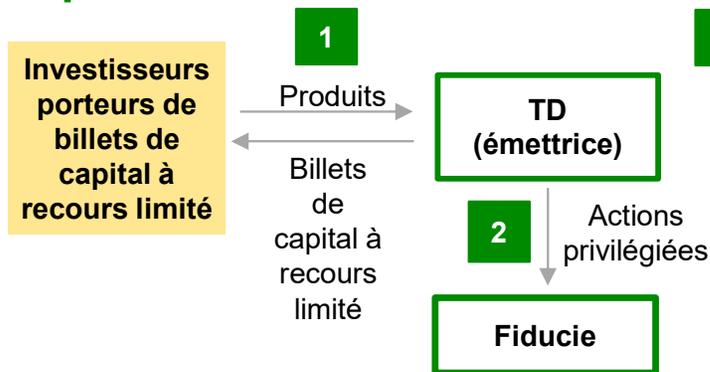
Billets de capital à recours limité



Aperçu des billets de capital à recours limité

- Les intérêts des porteurs de billets de capital à recours limité occupent le même rang que ceux d'autres billets de capital à recours limité et d'actions privilégiées, et un rang supérieur aux actions ordinaires. Les billets de capital à recours limité sont émis uniquement aux investisseurs institutionnels sans aucune restriction de négociation aux États-Unis et, après quatre mois, au Canada
- Les billets de capital à recours limité peuvent être des fonds propres de catégorie 1, tout en étant déductibles d'impôt pour les banques. Les billets de capital à recours limité ne sont pas assujettis à une retenue d'impôt. Des montants supplémentaires doivent être versés si une retenue d'impôt est perçue à l'avenir (pour les billets de capital à recours limité seulement, et non les actifs utilisés en recours)
- Recours limité : En cas de recours, les investisseurs porteurs de billets de capital à recours limité peuvent uniquement utiliser les actifs détenus dans une fiducie, initialement des actions privilégiées¹⁰⁸. La TD peut également convertir les actions privilégiées en titres de créance à durée indéterminée de catégorie 1, sous réserve de l'approbation du BSIF
- On parle de recours dans les cas suivants :
 - Intérêts non payés en espèces (droit de remédier de cinq jours ouvrables)
 - Capital non payé en espèces à la date d'échéance
 - Produit du rachat non payé en espèces
 - Cas de défaut (faillite, insolvabilité ou liquidation)
 - Événement déclencheur¹⁰⁹

Structure des billets de capital à recours limité



1 TD (émettrice)

- La TD émet des billets de capital à recours limité aux investisseurs et reçoit un produit en contrepartie
- Les paiements de coupons sont effectués par la TD, et générés par des flux de trésorerie internes

2 Fiducie à recours limité (fiducie)

- La fiducie est établie par la TD et acquiert, auprès de la TD, des actions privilégiées à taux rajusté fixe tous les cinq ans et à dividende non cumulatif des FPUNV (actions privilégiées sous forme de billets de capital à recours limité)
- En cas de recours, les actifs à recours limité détenus dans la fiducie sont remis aux investisseurs
- Le taux de dividende (y compris l'écart de rétablissement et la référence de l'indice de référence) et la fréquence de paiement des actions privilégiées sous forme de billets de capital à recours limité correspondent à ceux des billets de capital à recours limité

Annexe

Perspectives économiques



Mise à jour des Services économiques TD¹¹⁰



À l'échelle mondiale : Affaiblissement de l'économie mondiale en 2023

- Une inflation élevée, une hausse des taux, les crises énergétiques et la guerre en Ukraine soufflent toujours sur les perspectives économiques mondiales. Le ralentissement de la demande de biens permettra aux fabricants de se rattraper en 2023, ce qui devrait au bout du compte avoir une incidence sur les prix pour les consommateurs.
- En Europe, la crise énergétique alimente l'inflation. Une récente amélioration du stockage du gaz naturel devrait éviter les pires conséquences, mais la possibilité d'une récession continue de miner le moral. La BCE a relevé son taux directeur de 75 points de base en octobre 2022, la troisième hausse d'affilée.
- Les effets de la guerre en Amérique du Nord se sont surtout fait sentir dans les données sur l'inflation des prix. La hausse des prix des aliments et de l'énergie a contribué à faire passer le taux d'inflation globale à des sommets records. Le recul du prix des produits de base du pic qu'il avait atteint en 2022 a permis de voir une tendance à la baisse de l'inflation globale.

États-Unis : Croissance au troisième trimestre; l'inflation et la disponibilité de la main-d'œuvre représentent des défis

- Après s'être contractée pendant la première moitié de 2022, l'économie américaine a enregistré une croissance de 2,6 % (annuellement) lors du T3 2022, grâce à une poussée insoutenable des exportations nettes. La demande sous-jacente dans l'économie intérieure était stable au cours du trimestre, conservant une tendance au ralentissement depuis le début de l'année. La faiblesse de l'investissement résidentiel a pesé lourdement sur la croissance économique, alors que la hausse des coûts d'emprunt a ralenti le marché de l'habitation.
- Le marché de l'emploi est resté serré en termes historiques, assurant ainsi une bonne croissance des salaires. Nous observons toutefois les premiers signes de ralentissement de la demande de main-d'œuvre.

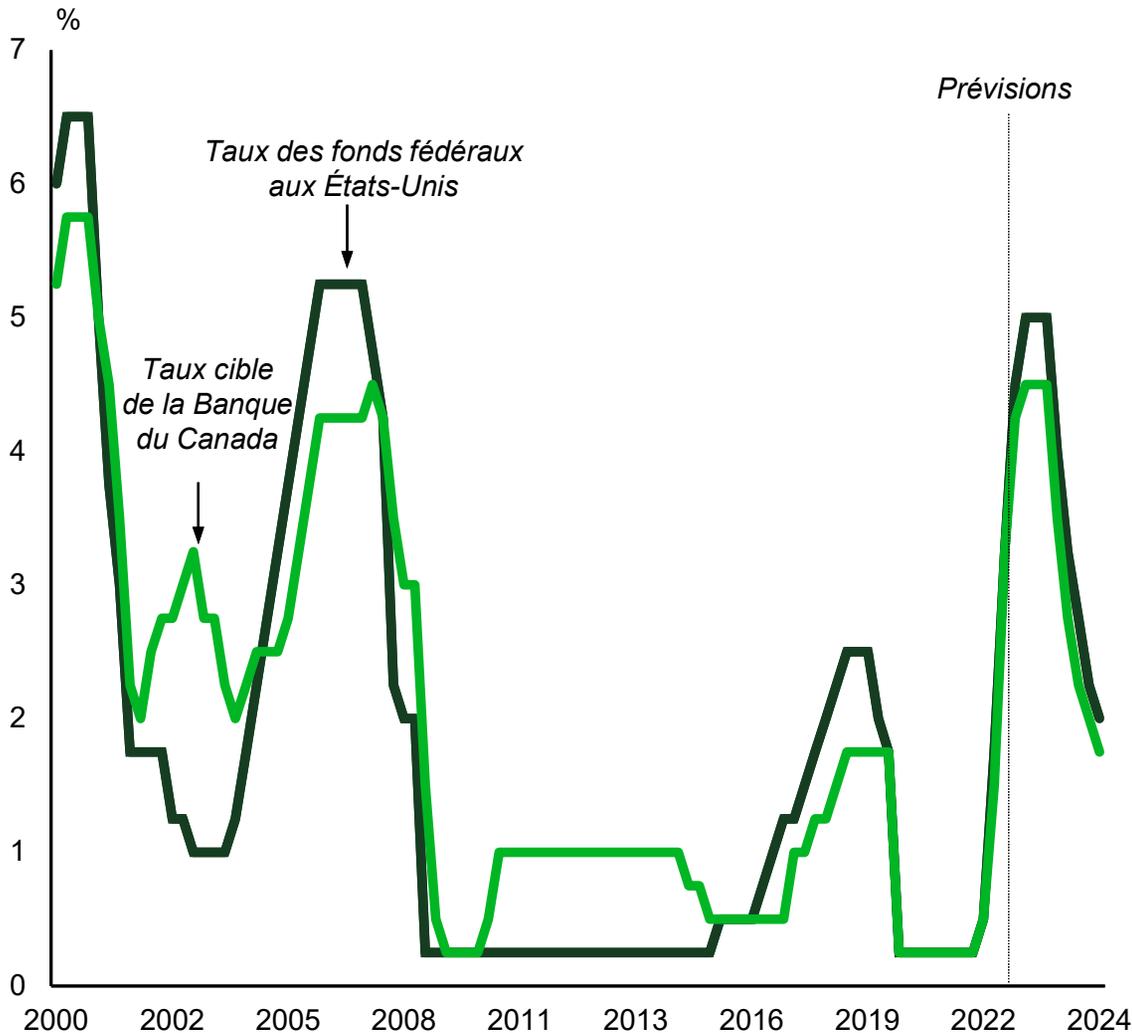
Canada : La croissance ralentit, le marché de l'immobilier perd de la vigueur et le marché de l'emploi se resserre

- L'économie canadienne a fortement ralenti lors de la deuxième moitié de l'année, affichant seulement une croissance de 0,1 % sur un mois, en août 2022. La hausse des coûts d'emprunt a ralenti le marché de l'habitation, et devrait peser maintenant sur les dépenses de consommation.
- Le marché de l'emploi est demeuré serré, inversant la faiblesse des mois précédents en octobre. La pénurie de main-d'œuvre et l'augmentation du nombre d'emplois vacants continuent d'exercer de la pression sur la croissance des salaires.

Perspectives relatives aux taux d'intérêt¹¹¹



Taux d'intérêt au Canada et aux États-Unis



- La Réserve fédérale américaine a relevé le taux des fonds fédéraux en novembre, dont la fourchette cible se situe maintenant entre 3,75 % et 4,00 %. Nous prévoyons une hausse des taux de 50 pdb en décembre et deux hausses supplémentaires de 25 pdb en 2023, ce qui devrait porter le taux des fonds fédéraux à un pic de 5,00 % en 2023.
- La Banque du Canada a également relevé le taux du financement à 3,75 % en octobre. Nous nous attendons à ce que la Banque du Canada relève le taux directeur de 50 pdb supplémentaires d'ici la fin de 2022, et de 25 pdb au début de l'année prochaine, faisant passer le taux à un pic de 4,50 % en 2023.

La Réserve fédérale et la Banque du Canada devraient atteindre des taux directeurs de 5,00 % et de 4,50 % en 2023, respectivement.

Annexe

Qualité du crédit



Formations de prêts douteux bruts

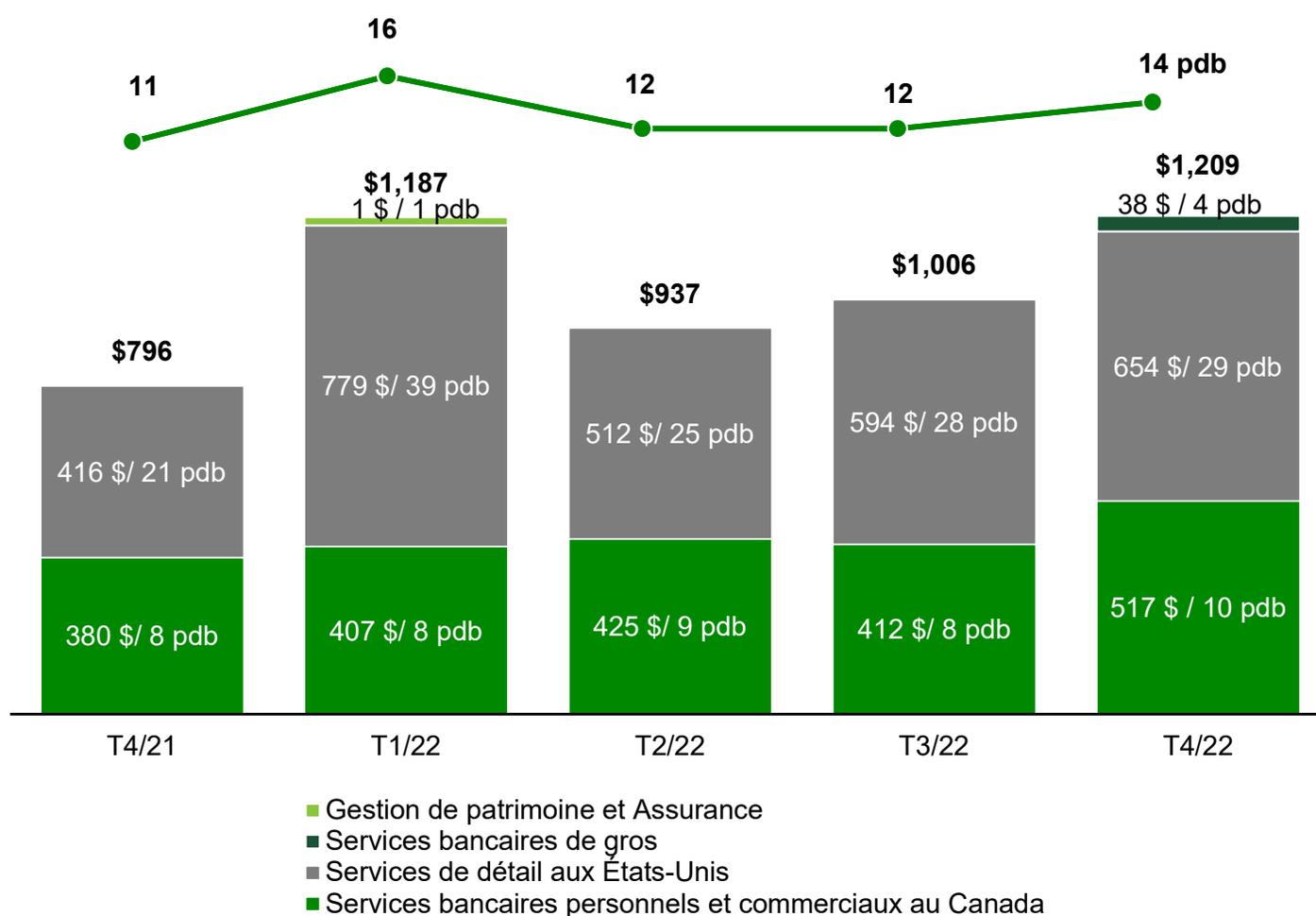
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Augmentation des formations de prêts douteux bruts de 2 pdb sur 3 mois, attribuable :
 - à une certaine normalisation du rendement du crédit

Formations de prêts douteux bruts¹¹² : en M\$ et ratios¹¹³



Prêts douteux bruts

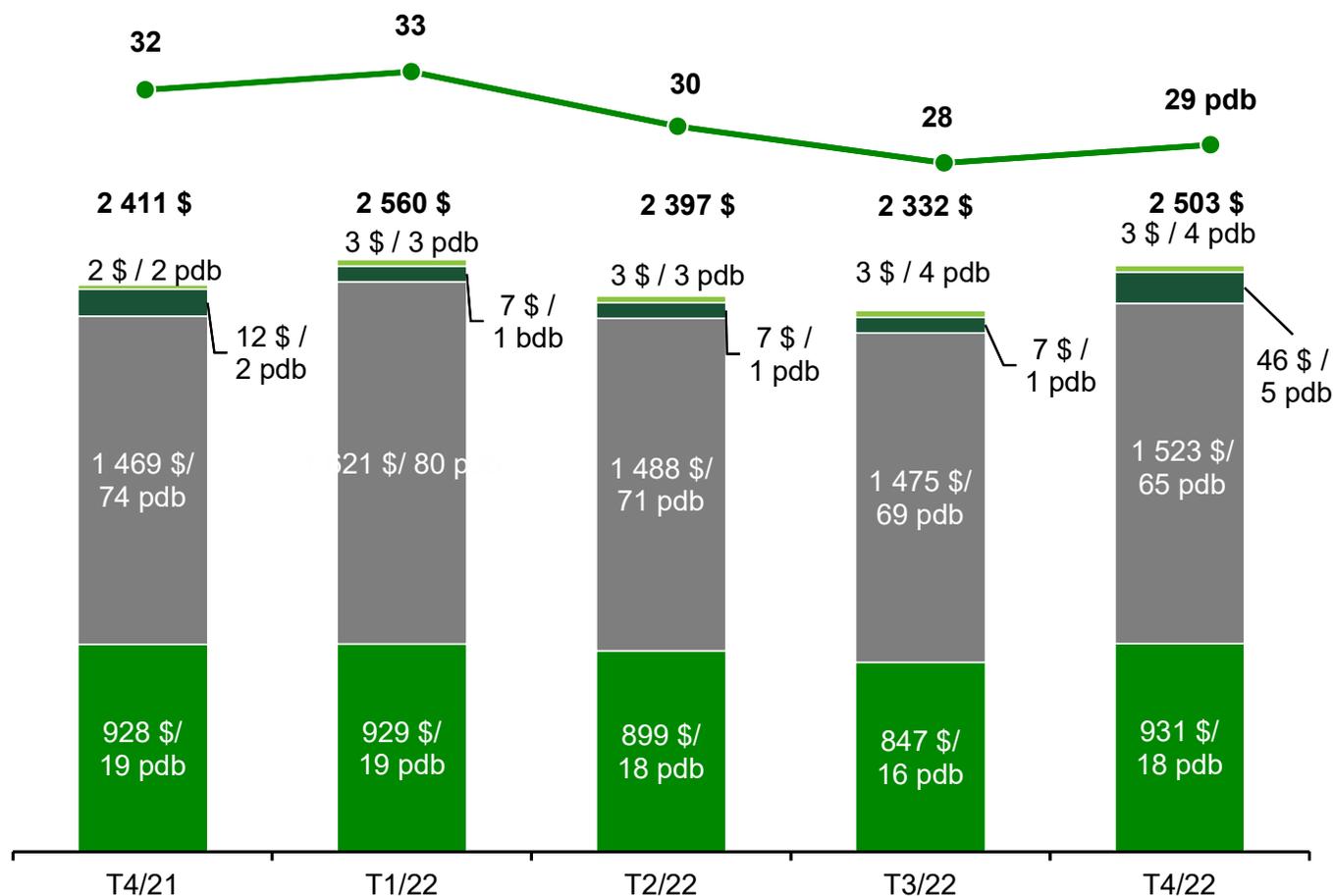
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois, demeurant à de faibles niveaux cycliques

Prêts douteux bruts¹¹⁴ : en M\$ et ratios¹¹⁵

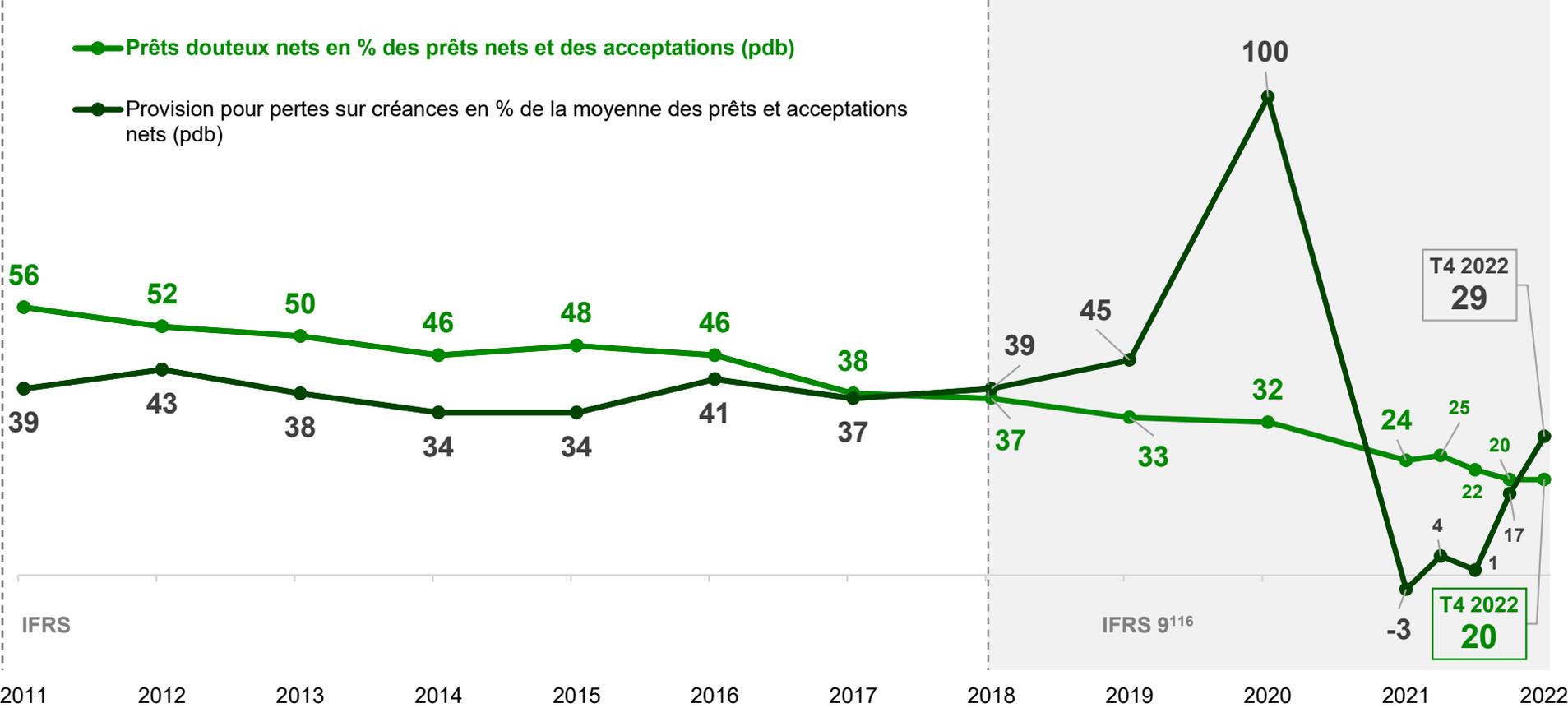


- Gestion de patrimoine et Assurance
- Services bancaires de gros
- Services de détail aux États-Unis
- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Qualité du crédit



Ratios de prêts douteux nets et de PPC (pdb)



Provisions pour pertes sur créances (PPC) ^{52,117}

Prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- La PPC pour prêts douteux demeure bien en deçà des niveaux antérieurs à la pandémie
 - Hausse sur 3 mois, principalement dans le portefeuille de prêts à la consommation au Canada et aux États-Unis
- PPC pour prêts productifs attribuable à l'établissement d'une provision au cours du trimestre dans les secteurs suivants :
 - Services de détail aux États-Unis
 - Siège social
 - Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

PPC (M\$)

	T4 2021	T3 2022	T4 2022
Banque – Total	(123)	351	617
Prêts douteux	220	340	454
Prêts productifs	(343)	11	163
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	53	170	229
Prêts douteux	140	142	184
Prêts productifs	(87)	28	45
Services de détail aux États-Unis	(76)	107	225
Prêts douteux	68	135	166
Prêts productifs	(144)	(28)	59
Services bancaires de gros	(77)	25	26
Prêts douteux	(14)	-	24
Prêts productifs	(63)	25	2
Siège social	(23)	49	137
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	26	63	80
Prêts productifs	(49)	(14)	57
Gestion de patrimoine et TD Assurance	-	-	-
Prêts douteux	-	-	-
Prêts productifs	-	-	-

Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires personnels au Canada demeure solide

Services bancaires personnels au Canada (T4 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	244,9	172	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	113,7	94	0,08
Prêts automobiles indirects	27,2	74	0,27
Cartes de crédit	17,4	87	0,50
Autres prêts aux particuliers	11,4	43	0,38
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,2	27	0,29
Total des Services bancaires personnels au Canada	414,6	470	0,11
Variation par rapp. au T3 2022	3,1	31	0,00

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{118,119}

	T3 2022			T4 2022		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	51	39	47	54	42	50
C.-B.	51	40	46	54	42	49
Ontario	49	38	43	52	40	46
Prairies	60	49	56	59	48	54
Québec	55	49	52	56	50	53
Canada	52	40	46	54	42	49

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants (T4 2022)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne¹²¹ de 793 pour les non-assurés
- Taux d'intérêt variable de 45 %, dont 27 % pour les prêts hypothécaires et 18 % pour les LDCVD
- Renouvellement d'environ 10 % du portefeuille de CGBI¹²² au cours des 12 prochains mois
- Mesures clés de montage comparables à celles d'avant la pandémie, voire meilleures
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

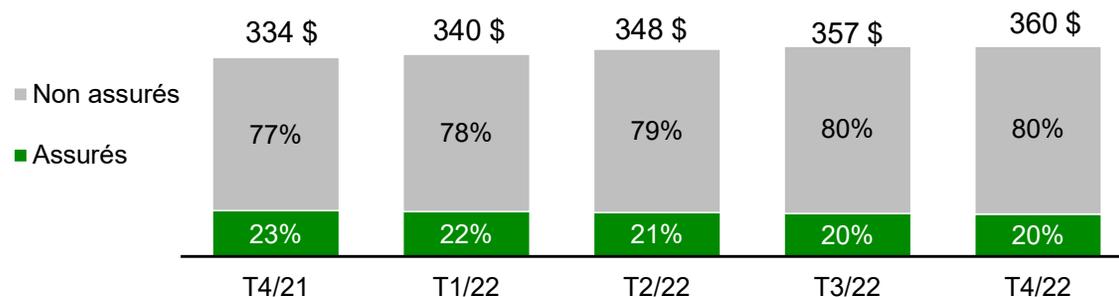
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 72 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs¹²³ est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 % des CGBI en attente, dont 23 % étant assuré
- Les prêts consentis pour la construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

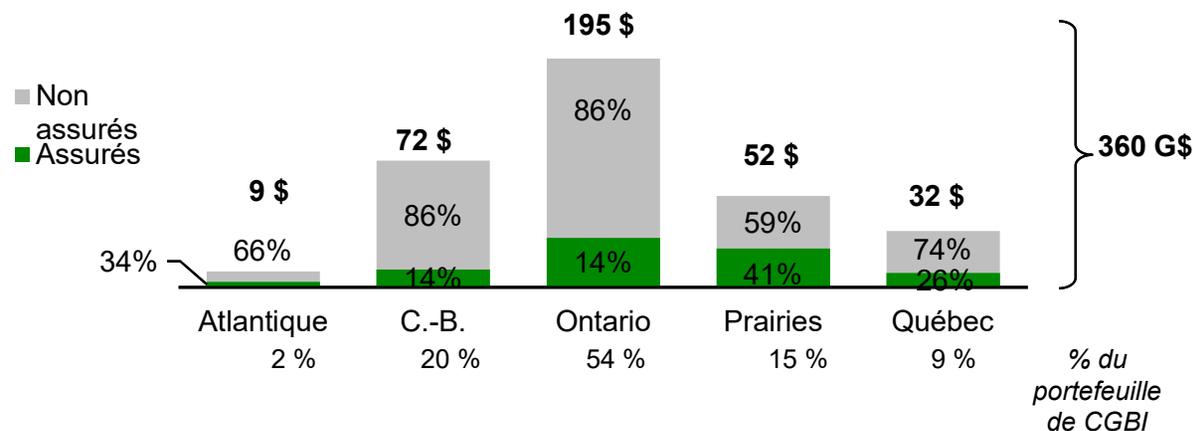
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)¹¹⁸

	T4 2021	T1 2022	T2 2022	T3 2022	T4 2022
Non assurés	49	49	48	47	49
Assurés	48	48	47	45	47

Répartition régionale¹²⁰ (en G\$)



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, alors que les nouvelles formations ont surpassé les résolutions

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T4 2022)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹²⁴	105,4	461	0,44
Services bancaires de gros	95,4	46	0,05
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	200,8	507	0,25
Variation par rapp. au T3 2022	18,2	92	0,02

Répartition par secteur⁸⁰

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	27,7	3
Immobilier non résidentiel	23,3	37
Services financiers	47,2	-
Gouvernement / fonction publique / santé et services sociaux	14,8	74
Pétrole et gaz	2,4	36
Métaux et mines	2,6	31
Foresterie	0,6	1
Produits de consommation ¹²⁵	7,7	118
Industriel / manufacturier ¹²⁶	11,6	102
Agriculture	9,8	10
Industrie automobile	10,2	11
Autres ¹²⁷	42,9	84
Total	200,8	507

Services bancaires personnels aux États-Unis (\$ US)



Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires personnels aux États-Unis demeure solide

Services bancaires personnels aux É.-U.¹²⁸ (T4 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	35,0	343	0,98
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁴⁹	7,3	205	2,83
Prêts automobiles indirects	26,7	156	0,59
Cartes de crédit	13,7	194	1,41
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,70
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	83,3	902	1,08
Variation par rapp. au T3 2022 (\$ US)	2,4	3	(0,03)
Opérations de change	30,1	327	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	113,4	1 229	1,08

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹²⁸

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour¹²⁹

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de 1 ^{er} rang (en %)	LDCVD de 2 ^e rang (en %)	Total (en %)
>80 %	6	1	4	6
De 61 à 80 %	33	13	30	31
<= 60 %	61	86	66	63
Cotes FICO actuelles > 700	93	91	90	93

Services bancaires commerciaux aux États-Unis (\$ US)



Services bancaires commerciaux aux É.-U.¹²⁸ (T4 2022)

Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	25,8	49	0,19
Immobilier non résidentiel	18,2	35	0,19
Immobilier résidentiel	7,6	14	0,18
Commercial et industriel	62,9	167	0,27
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	88,7	216	0,24
Variation par rapp. au T3 2022 (\$ US)	1,6	(36)	(0,05)
Opérations de change	32,1	78	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	120,8	294	0,24

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,6	15
Commerces de détail	5,2	10
Appartements	6,7	8
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	1,7	6
Hôtels	0,6	2
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	6,8	7
Total Immobilier commercial	25,8	49

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,2	21
Services professionnels et autres	7,9	32
Produits de consommation ¹²⁵	6,1	37
Industriel / manufacturier ¹²⁶	5,6	47
Gouvernement / secteur public	11,3	3
Services financiers	6,6	1
Industrie automobile	3,1	3
Autres ¹³⁰	11,1	23
Total Commercial et industriel	62,9	167

Annexe

Renseignements supplémentaires



Acquisition de First Horizon

Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction



- La comptabilité d'achat exige que la TD évalue à leur juste valeur les actifs et passifs de First Horizon à la conclusion de la transaction.
- Puisque la juste valeur est sensible aux taux d'intérêt, la modification des taux aura une incidence sur la juste valeur et, donc, sur le goodwill et les fonds propres, selon les suppositions de la Banque au moment de l'annonce (voir l'illustration ci-dessous).
- Au cours du troisième trimestre de 2022, la TD a mis en œuvre une stratégie d'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition.
- Pour y parvenir, la Banque a retiré la désignation de certains swaps de taux d'intérêt, en couvrant les placements à revenu fixe dans les relations de comptabilité de couverture de la juste valeur.
- Cette stratégie ne comptait pas de nouvelles opérations sur les marchés et, par conséquent, elle est neutre sur le plan économique et ne coûte rien.
- Les gains ou pertes évalués à la valeur du marché dans les swaps dont la désignation a été retirée devraient atténuer l'incidence des fonds propres sur la fluctuation du goodwill créée par la modification des taux d'intérêt.
- Les valeurs ci-dessous sont fournies à titre indicatif seulement et indiquent l'incidence estimative de la modification des taux d'intérêt, du bilan de First Horizon et d'autres suppositions. Les résultats réels peuvent varier.

Exemple

G\$ US	Suppositions formulées pendant l'annonce	Au moment de la couverture	Modification de la durée et des taux d'intérêt		
			+50 pdb Augmentation	-50 pdb Diminution	
Prix d'achat	13,4	13,4	13,4	13,4	
Juste valeur	5,7	4,2	3,8	4,6	
Goodwill et immobilisations incorporelles	7,7	9,2	9,6	8,8	
<u>Incidence sur les fonds propres</u>					
Goodwill et immobilisations incorporelles	(7,7)	(9,2)	(9,6)	(8,8)	
Évaluation à la valeur du marché de la couverture, gain/(perte)	0,0	0,0	0,4	(0,4)	
Total	(7,7)	(9,2)	(9,2)	(9,2)	

Exercice 2022 : Revenu net avant provision^{1,42} et levier d'exploitation^{1,41}



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		Exercice 2022		Exercice 2021		Référence IFS
			Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		49 032	24 641	42 693	23 076	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		24 391		19 617		
3	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		24,3 %		(11,0 %)		
4	Produits (% sur 12 mois)		14,8 %		(2,2 %)		
5	Charges (% sur 12 mois)		6,8 %		6,8 %		
6	Levier d'exploitation		8,1 %		(9,0 %)		
7	Résultats rajustés (M\$)¹		46 170	24 359	42 693	22 909	Page 2, lignes 16 et 17
8	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ^{43,44}		12 201	6 824	10 758	6 417	Page 9, lignes 35 et 36
9	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ^{43,44}		9 455	5 292	8 554	5 101	Page 10, lignes 35 et 36
10	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ⁴⁵		(252)		(73)		Page 6, ligne 14
11	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁴⁶			203		(114)	Page 13, ligne 6
12	Sous-total (ligne 12) ⁴⁷		43 676	23 030	40 562	21 479	
13	Ligne 12 Revenu net avant provision		20 646		19 083		
14	Ligne 12 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		8,2 %		3,0 %		
15	Ligne 12 Produits (% sur 12 mois)		7,7 %		3,4 %		
16	Ligne 12 Charges (% sur 12 mois) ⁴⁸		7,2 %		3,7 %		
17	Ligne 12 Levier d'exploitation		0,5 %		(0,3 %)		

T4 2022 : Revenu net avant provision et levier d'exploitation

1,42

1,41

Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances



BANQUE – TOTAL		T4 2022		T3 2022		T4 2021		Référence IFS
		Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)	15 563	6 545	10 925	6 096	10 941	5 947	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision	9 018		4 829		4 994		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)	86,7 %		(7,7 %)		(2,0 %)		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	80,6 %		(5,2 %)		(18,6 %)		
5	Produits (% sur 12 mois)	42,2 %		2,0 %		(7,6 %)		
6	Charges (% sur 12 mois)	10,1 %		8,5 %		4,2 %		
7	Levier d'exploitation	32,2 %		(6,6 %)		(11,8 %)		
8	Résultats rajustés (M\$)¹	12 247	6 430	11 603	6 033	10 941	5 898	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ^{43,49}	3 595	1 909	3 101	1 686	2 780	1 617	Page 9, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ^{43,49}	2 699	1 432	2 409	1 310	2 212	1 288	Page 10, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ⁴⁵	(64)		(28)		(38)		Page 6, ligne 14
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁴⁶		137		49		(23)	Page 13, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13) ⁵⁰	11 415	6 090	10 939	5 706	10 411	5 546	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision	5 325		5 233		4 865		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)	1,8 %		6,1 %		(1,7 %)		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)	9,5 %		5,8 %		9,8 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)	9,6 %		7,3 %		6,5 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ⁵¹	9,8 %		8,7 %		3,9 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation	(0,2 %)		(1,4 %)		2,7 %		

Notes



1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 32.
3. Voir la diapositive 43.
4. Le T4 2022 correspond à la période allant du 1^{er} août 2022 au 31 octobre 2022.
5. Les dépôts sont établis en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers et celle des dépôts d'entreprises au cours du trimestre. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis comprennent les comptes de dépôts assurés de Schwab (IDA); les dépôts des Services de détail au Canada comprennent les dépôts de gestion du patrimoine.
6. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises au cours du trimestre.
7. Il tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du segment des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
8. Se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion de la Banque de 2022 (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements.
9. Pour l'exercice 2022 au complet.
10. Effectif moyen en équivalent temps plein dans ces segments au cours du trimestre.
11. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, et les GAB de la TD au Canada : Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD aux États-Unis.
12. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
13. Rapports sur la compétitivité mondiale 2008-2020, Forum économique mondial.
14. Selon le Rapport sur l'industrie hypothécaire résidentielle (octobre 2022) de la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).
15. Le classement quant à la part de marché se fonde sur des rapports produits à l'interne.
16. D'après le répertoire des institutions et le Sommaire des dépôts de 2022 de la FDIC.
17. Homologues aux États-Unis : C, TFC, BAC, JPM, WFC, PNC et USB, d'après les résultats pour le T3 2022 clos le 30 septembre 2022. Source : SNL.
18. U. S. Census Bureau, répartition de la population, données relatives à la population et au logement dans les états pour 2020 (août 2021).
19. La richesse d'un État est fondée sur le revenu des ménages médian.

20. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2022 de la Banque (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés.
21. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du BSIF. Voir la diapositive 25.
22. En date du 31 octobre 2022. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.
23. Homologues au Canada : les quatre autres grandes banques (RBC, BMO, BNS et CIBC). D'après les résultats de tous les homologues pour le T4 2022 clos le 31 octobre 2022.
24. Homologues en Amérique du Nord : les homologues canadiens et américains. Homologues aux États-Unis : C, TFC, BAC, JPM, WFC, PNC et USB, d'après les résultats pour le T3 2022 clos le 30 septembre 2022.
25. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le résultat du secteur Siège social est exclu. Les pourcentages peuvent ne pas totaliser 100 % du fait qu'ils sont arrondis.
26. Aux fins de communication de l'information financière, le secteur des Services bancaires de détail aux États-Unis comprend la quote-part de la Banque du résultat de Schwab, mais cette dernière est présentée séparément ici à titre indicatif.
27. Le 6 octobre 2020, la Banque a acquis une participation d'environ 13,5 % dans Schwab après la clôture de l'entente sur l'acquisition de la TD Ameritrade Holding Corporation (« TD Ameritrade »), dont la Banque était un actionnaire important, par Schwab (la « transaction Schwab »). Pour en savoir plus, se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » de la section « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2022. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois, et la Banque a commencé à comptabiliser sa quote-part du résultat de Schwab sur cette base au premier trimestre de l'exercice 2021.
28. Selon le total de l'actif. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques et institutions d'épargne aux États-Unis.
29. Meilleur courtier en ligne au Canada en 2022, dans le magazine MoneySense d'août 2022. Pour en savoir plus, consultez <https://www.moneysense.ca/>
30. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes de réglementation provinciaux en date de décembre 2021.
31. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes de réglementation provinciaux en date de décembre 2021.

32. Les principaux courtiers agissent en tant que contreparties aux opérations de la Réserve fédérale de New York dans la mise en œuvre de la politique monétaire. Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez consulter le site Web <https://www.newyorkfed.org/>.
33. Pour en savoir plus sur le prix J.D. Power 2022, visitez le jdpower.com/awards.
34. Les utilisateurs actifs des services numériques de l'entreprise comprennent les utilisateurs actifs des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, de CourtierWeb TD, de MBNA, de TD Assurance et des Services de détail aux États-Unis. Utilisateurs actifs des services mobiles au Canada selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada. Utilisateurs actifs des services mobiles aux États-Unis selon les Services de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
35. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
36. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
37. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).
38. L'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon comprend les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté. Pour en savoir plus, consultez la section « Événements importants et acquisitions en cours » du rapport de gestion 2022.
39. Les gains réalisés à la vente de 28,4 millions d'actions ordinaires sans droit de vote de Schwab sont indiqués dans le secteur Siège social pour le T4 2022 : 997 millions de dollars après impôt. Se reporter à la note 12 des états financiers consolidés pour en savoir plus.
40. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la note 20.
41. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.
42. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.

43. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
44. Les charges autres que d'intérêts rajustées ne tiennent pas compte des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon – T4 2022 : 67 M\$ ou 50 M\$ US (51 M\$ ou 37 M\$ US après impôt); T3 2022 : 29 M\$ ou 22 M\$ US (22 M\$ ou 17 M\$ US après impôt).
45. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 407 M\$ ainsi que des produits liés aux activités de négociation de 153 M\$. Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
46. Les mesures relatives au capital et aux liquidités à la diapositive 25 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.
47. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
48. « Autres » désigne l'incidence des pertes non réalisées liées aux valeurs mobilières à la JVAERG, partiellement contrebalancée par une diminution du seuil de déduction. Ces deux incidences découlent principalement de la quote-part du cumul des autres éléments du résultat global de Schwab revenant à la TD.
49. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
50. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
51. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
52. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur. Le T4 2021 a été réévalué pour tenir compte de ces prêts.
53. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
54. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
55. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
56. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
57. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
58. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

59. Aux fins du calcul de l'apport de chaque secteur d'activité, le résultat du secteur Siège social est exclu.
60. Taux de croissance annuel composé (TCAC) pour la période de cinq ans terminée le 31 octobre 2022.
61. Les résultats du Siège social pour 2020 comprennent un gain net sur la vente de la participation de la Banque dans TD Ameritrade.
62. Les résultats du Siège social en 2022 comprennent le gain net qui découle de l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon et le gain réalisé à la vente d'actions de Schwab.
63. Sondage 2022 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires canadiens à l'égard de leur prêteur automobile. Pour en savoir plus sur le sondage sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement au Canada, consultez la page <https://canada.jdpower.com/financialservices/canada-dealer-financing-satisfaction-study>.
64. Source : data.ai – nombre moyen d'utilisateurs actifs des services mobiles par mois, en date de septembre 2022.
65. Source : Outil MMX® Multi-Platform de Comscore, services financiers – services bancaires, audience totale, moyenne sur trois mois se terminant en septembre 2022, au Canada, aux États-Unis, en Espagne, en France et au Royaume-Uni.
66. Fréquentation et engagement de Similarweb, premier semestre de 2022, Canada; période de janvier 2022 à juin 2022.
67. Sondage 2022 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard de leur prêteur automobile mené auprès de sociétés réalisant entre 214 000 et 542 000 opérations. Pour en savoir plus, visitez le [jdpower.com/awards](https://www.jdpower.com/awards).
68. Le total des dépôts est établi à partir de la moyenne des dépôts personnels et commerciaux et des comptes de dépôt assurés de Schwab. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises.
69. Selon le total des dépôts. Source : SNL Financial, les 50 plus grandes banques et institutions d'épargne aux États-Unis.
70. Le total des dépôts est établi en calculant la moyenne des dépôts de gestion de patrimoine. Le total des prêts est établi en calculant la moyenne des prêts de gestion de patrimoine.
71. Investor Economics, « Managed Money Advisory Service » (automne 2022). Actifs gérés en date de juin 2022.
72. Classement des ventes nettes de fonds communs de placement par l'institut des fonds d'investissement du Canada, établi selon les ventes nettes de fonds communs de placement sur 12 mois, par rapport aux cinq grandes banques en date du 31 octobre 2022. Les cinq grandes banques comprennent la Banque de Montréal, la Banque Canadienne Impériale de Commerce, la Banque Royale du Canada, la Banque Scotia et la Banque Toronto-Dominion.
73. Palmarès 2022 des services de courtage en ligne du *Globe and Mail*, « Does the zero-commission revolution flip the script on who's best? », *The Globe and Mail*, février 2022.
74. D'après les primes brutes d'assurance souscrites par le secteur des assurances de biens et de dommages pour les particuliers. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes de réglementation provinciaux, en date de décembre 2021.

75. Comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
76. Le 17 juin 2021, le BSIF a annoncé une augmentation de 1,50 % de la réserve pour stabilité intérieure, l'établissant à 2,50 % à partir du 31 octobre 2021.
77. Le 12 août 2021, le BSIF a confirmé que l'exclusion de titres émis par des États du calcul de l'évaluation de l'exposition au ratio de levier prendra fin après le 31 décembre 2021. Toutefois, les réserves des banques centrales continueront d'être exclues du calcul de l'évaluation de l'exposition au ratio de levier. Le ratio minimal de CTAP fondé sur le levier financier passera à 7,25 % à compter du 1^{er} février 2023, en raison de l'augmentation de 50 pdb de la réserve du ratio du levier financier, applicable aux BISN.
78. Reflète les créances impayées et converties au taux de change en date du 31 octobre 2022.
79. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre au total indiqué.
80. Cette mesure a été calculée conformément à la Ligne directrice Normes sur la capacité totale d'absorption des pertes (normes TLAC) du BSIF.
81. Comprend la valeur nominale des titres de créance à long terme de premier rang non garantis impayés émis après le 23 septembre 2018 dont la durée restante jusqu'à l'échéance est supérieure à un an. Les titres de créance à long terme de premier rang non garantis dont l'échéance initiale est moins de 400 jours ne sont pas admissibles pour recapitalisation interne et ne sont pas considérés comme des CTAP.
82. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de liquidités du Bureau du BSIF.
83. Sous réserve de la conversion en vertu du régime de recapitalisation interne des banques.
84. Les notes tiennent compte des notes attribuées aux créances de premier rang de sociétés de portefeuille.
85. Les dépôts d'entreprises excluent le financement de gros.
86. Le classement quant à la part de marché se fonde sur des rapports produits à l'interne.
87. Au 31 octobre 2022.
88. Ne tient pas compte de certains passifs : les dérivés sur opérations de négociation, les autres passifs, les activités de négociation des prêts hypothécaires des Services bancaires de gros, les participations ne donnant pas le contrôle et certains capitaux propres, dont les actions ordinaires.
89. Les dépôts de banques, d'entreprises et de gouvernements, moins les obligations sécurisées et les billets à moyen terme de premier rang.
90. Obligations liées à des titres vendus à découvert et à des titres vendus dans le cadre de mises en pension de titres.
91. Comprend principalement les billets de dépôt au porteur, les certificats de dépôt et le papier commercial.
92. Pour les titres de créance de gros à terme à échéance in fine.

93. En fonction de la première date de rachat à la valeur nominale. Le moment d'un rachat dépend des points de vue de la direction à ce moment ainsi que des autorisations en matière de réglementation et de gouvernance d'entreprise.
94. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité et les actions privilégiées et les instruments novateurs de catégorie 1.
95. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité, les actions privilégiées et les titres de créances subordonnés. Les titres de créance subordonnés comprennent certains billets de placements privés. Ces effets ne sont pas considérés en tant que financement de gros étant donné qu'ils peuvent être engagés essentiellement à des fins de gestion des fonds propres.
96. Représente des titres adossés à des créances hypothécaires émis à des investisseurs externes seulement.
97. Au 31 octobre 2022.
98. Exclut certains billets de placements privés et billets structurés.
99. En dollars canadiens, au taux de change du 31 octobre 2022.
100. Le 27 mars 2020, le BSIF a annoncé que la limite du ratio des obligations sécurisées est temporairement portée à 10 % pour permettre l'accès aux facilités de la Banque du Canada, tandis que le montant maximal d'actifs mis en commun relatifs aux instruments de marché reste limité à 5,5 % de l'actif au bilan d'un émetteur. Depuis le 21 octobre 2020, la Banque du Canada n'accepte plus les obligations sécurisées en nom propre pour les opérations de prise en pension. Le BSIF a annoncé la fin de l'augmentation temporaire de la limite régissant les obligations sécurisées à compter du 6 avril 2021.
101. Notes de Moody's et de DBRS, respectivement, en date du 31 octobre 2022.
102. En dollars canadiens, au taux de change à la date de l'émission.
103. La Covered Bond Label Foundation et ses sociétés affiliées ne sont pas associées aux obligations sécurisées de la TD; elles ne les approuvent pas et elles ne formulent aucune recommandation à leur égard.
104. Le rapport prêt-valeur actuel est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale et pondéré en fonction du solde.
105. Les actions privilégiées et les titres de créance subordonnés autres que des FPUNV émis après le 23 septembre 2018 seraient également visés.
106. Selon la définition donnée dans le règlement sur la recapitalisation interne.
107. Au moment de déterminer le multiplicateur, la SADC doit tenir compte de l'exigence, prévue dans la *Loi sur les banques* (Canada), selon laquelle les banques doivent maintenir un capital suffisant et les instruments de recapitalisation interne de rang égal admissibles doivent être convertis dans la même proportion et recevoir le même nombre d'actions ordinaires par dollar afférent à la créance qui est convertie.
108. Initialement, les actifs détenus dans la fiducie comprendront la série d'actions privilégiées émises dans le cadre de chaque série de billets de capital à recours limité. Après l'émission des billets de capital à recours limité, les actifs détenus dans la fiducie peuvent également comprendre (i) les actions ordinaires émises lors d'un événement déclencheur, (ii) les espèces liées au rachat de la série d'actions privilégiées, ou à son achat par la Banque aux fins de résiliation, ou (iii) une combinaison de ces possibilités, selon les circonstances.

109. En vertu des lignes directrices du BSIF relatives au chapitre 2 (Définition des fonds propres) des Normes de fonds propres, en vigueur depuis novembre 2018, chaque situation suivante représente un événement déclencheur : (i) le surintendant annonce publiquement qu'il n'estime plus la Banque viable, ou qu'elle est sur le point de le devenir, et qu'une fois tous les instruments d'urgence convertis ou radiés, selon le cas, et après avoir pris en compte tous les autres facteurs et toutes les autres circonstances considérés comme pertinents ou appropriés, il est raisonnablement probable que la viabilité de l'institution en question sera rétablie ou maintenue; (ii) l'administration fédérale ou une administration provinciale canadienne annonce publiquement que la Banque a accepté ou convenu d'accepter une injection de capitaux, ou une aide équivalente, de la part du gouvernement du Canada ou de l'administration d'une province, sans laquelle le surintendant aurait déterminé la Banque non viable.
110. Source : Services économiques TD, novembre 2022 Pour obtenir des analyses et des études sur l'économie récentes, consulter le site <https://economics.td.com/French>.
111. Source : Services économiques TD, novembre 2022 Pour obtenir des analyses et des études sur l'économie récentes, consulter le site <https://economics.td.com/French>.
112. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
113. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
114. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
115. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.
116. Avec prise d'effet le 1^{er} novembre 2017, la Banque a adopté la norme IFRS 9, qui remplace les lignes directrices de la norme IAS 39. La Banque a pris la décision de ne pas retraiter l'information financière des périodes comparatives et a comptabilisé tout écart d'évaluation entre les valeurs comptables antérieures et les nouvelles valeurs comptables au 1^{er} novembre 2017 par un rajustement du solde d'ouverture des résultats non distribués. Par conséquent, les résultats des exercices 2018 et 2019 reflètent l'adoption de la norme IFRS 9, tandis que les résultats des périodes antérieures reflètent l'application de la norme IAS 39.
117. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

118. Le rapport prêt-valeur actuel du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD pour les risques assurés et non assurés. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence. Les données et les indicateurs de l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} sont utilisés avec la permission de Teranet Inc. et de la Banque Nationale du Canada. Le contenu de ce document et les produits qui y sont liés ne sont ni approuvés, vendus ou promus par Teranet, la Banque Nationale du Canada, ou leurs fournisseurs ou sociétés affiliées. Ni Teranet, la Banque Nationale du Canada ou leurs concédants de licence de données tiers, ni leurs sociétés affiliées, ne donnent aucune garantie, expresse ou implicite, et nient expressément toute garantie portant sur la qualité marchande, le caractère adéquat pour un objectif ou usage particulier, la pertinence, l'exactitude, l'opportunité ou l'exhaustivité relatives au produit ou à des produits connexes. Sans limiter la généralité de ce qui précède, en aucune circonstance Teranet, la Banque Nationale du Canada, leurs concédants tiers ou leurs sociétés affiliées ne seront responsables des dommages ou des pertes résultant d'erreurs, d'omissions ou de retards liés à la diffusion de l'indice, ni de tout dommage direct, spécial, punitif ou accessoire, même s'ils ont été informés de la possibilité de tels dommages, que ce soit en vertu de la théorie de la responsabilité contractuelle, délictuelle, sans faute ou autre.
119. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
120. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
121. La cote de crédit moyenne est pondérée selon l'exposition.
122. Elle ne tient pas compte de la portion renouvelable de la LDCVD.
123. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.
124. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
125. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
126. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et les Services bancaires de gros.
127. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
128. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
129. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index à compter d'août 2022, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD. Cotes FICO mises à jour en septembre 2022.
130. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

131. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
132. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
133. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
134. Les produits comme présentés des Services de détail aux États-Unis pour l'exercice 2022 comprenaient les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon, s'élevant à 114 M\$ CA avant impôts, ainsi que le recouvrement d'un règlement contentieux de 224 M\$ CA avant impôts, qui ont été comptabilisés dans les éléments à noter.
135. Pour les trimestres ayant pris fin le 31 octobre 2022 et le 31 juillet 2022 : Les charges comme présentées des Services de détail aux États-Unis comprenaient les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon, s'élevant respectivement à 85 M\$ CA et à 29 M\$ CA avant impôts, qui ont été comptabilisées dans les éléments à noter.
136. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 6 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2022 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
137. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts.
138. Les mesures de la ligne 12 reflètent les rajustements décrits aux lignes 8 à 11 de la diapositive 28.
139. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 64.
140. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 7,8 % (22 795 M\$ à l'exercice 2021 et 24 562 M\$ à l'exercice 2022, soit une augmentation de 1 767 M\$ sur 12 mois).
141. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 11,8 % (5 875 M\$ au T4 2021 et 6 567 M\$ au T4 2022, soit une augmentation de 692 M\$ sur 12 mois).

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs